

ABSTRACT

Business organizations operate in service sector in the Yemen under an open international market whose legislative, economic, social, political and cultural aspects are governed by concepts of globalization, global economic system, WTO principles and agreements. As a result, the basics of competition have changed and become hotter and had different means and strategies. This entails the organizations working in this market, especially after joining the WTO, to encounter these challenges and cope with the development in context by re-engineering and formulating their current strategies in accordance with these developments. This should be done in that way that leads to using the available opportunities in the context and avoid or decrease effects resulting from them.

Based on this, the idea of this research has emerged to answer a number of questions. The most important question is that one which questions the nature of the strategic position of business organizations in service sector. This reflects the basic responsibility of the HRM and the strategic option of these organizations in dealing with the strategy of training and development for employees to achieve the competitive advantages in local, Regional and international markets. It also answers a number of questions set by the researcher in this context, which are as follows:

- What is the mechanism applied in designing human resources training and development programs?
- What is the new dimension for evaluating human resources training and development programs?
- Are training and qualifying new human resources important dimensions?

This research tended to fulfill many objectives. The most important of which is to analyze the process of the strategic formulation for training and developing human resources for the business organizations researched in the Yemen then tended to identify the overall strategy adopted by these organizations to cope with the WTO effects, and it then tended to identify their strategic option.

For this purpose, the research had a number of hypotheses to be examined: there is a moral effect relation between the formulation of a training strategy and the development of human resources in the researched business organizations.

To fulfill the research objectives and test hypotheses, the service sector in the Yemen economy has been chosen for this purpose. The field study was designed to identify views of senior administrative officials in the business organizations since they are concerned with drawing the strategic decision at the overall level of organizations.

To crown the above steps. The collected data were subjected, after pulling out questionnaire forms, to statistical processing using the SPSS program. Many statistical means such as (frequency, ratios, mean, standard deviation, variance co-efficient, simple and graded declinations analysis) were used.

The analysis led to a set of results, the most important of which are listed as follows:

- The results of the desiccative analysis revealed that answers by the senior administrative officials im business organizations show poor understanding of the obligations and rights resultant from joining to the WTO by Yemen and from the existence of multe-national companies either was it in the local or international that can be gained fro joining the WTO. At the same time. These organizations will be exposed

to many threats because of lack of sufficient precaution for encountering them. Precautions can be by adopting a human resource training and development strategy within the strategy of the organization, unless these organizations will loss many potential opportunities and will be exposed to more threats.

- Marketing is the most important variable affecting the strategy formulation and the variable of human resources comes next.
- The researched business organizations adopt the option of growth strategy at the overall level leaving out the options of stability and regression.

The study came out with a number of recommendations in the hope that the researched business organizations will work on them to be able to cope with the WTO requirements and economic globalization positively.

Finally the methodology used in this study is shown in the following chapters.

- Chapter One. Provides previous studies and research methods.
- Chapter Tow. It concerned with building the theoretical base for strategy formation.
- Chapter three. It dealt with economical development indicators and their reflections on improving human development in Yemen.
- Chapter Four. It dealt with the strategic significance for training and developing human resources..
- Chapter Five, focuses on the statistical analysis is and test of hypothesis.
- Chapter Six, deals with conclusions and recommendations.

الإهدا

أهدي هذا العمل المتواضع إلى والدي - رحمة الله تغشاها وأسكنه فسيح جناته.

وإلى من الجنة تحت قدميها التي غمرتني بدعائهما وحبها وحنانها صاحبة العقل الرزين والقلب الرحيم والدتي حفظها الله وأطالت في عمرها.

وإهدا خاص إلى زوجتي الغالية وفاءً ومحبةً وتقديرًا لدعمها وتشجيعها المتواصل في مسیرتي العلمية والعملية فقد كانت نعم الزوجة ونعم المعينة.

وإلى أبنائي الأعزاء .. حفظهم الله وجعلهم من الصالحين.

وإلى من أشد به أزري .. أخي حفظه الله.

إليهم جميعاً أهدي هذا الجهد المتواضع ..

شكر وتقدير

الحمد لله نحمده ونستعينه ونستغفره وننحوذ بالله من شرور أنفسنا وسيئات
أعمالنا من يهده الله فلا مضل له ومن يضل فلا هادي له.. وأشهد أن لا إله إلا الله
وحده لا شريك له وأشهد أن محمداً عبده ورسوله صلى الله عليه وعلى آله وصحبه
 وسلم..

اعترافاً مني بفضل الامتنان لا يسعني إلا أن أتقدم بالشكر الجزيل إلى أستاذِي
الجليل الأستاذ الدكتور / سلمان زيدان على ما بذله من جهد ووقت فقد كان نعم
الناصح الأمين.. ولم يدخل عليَّ بتوجيهاته النيرة والسديدة بالوصول بالرسالة إلى
حيز الوجود وكان لي نبراساً أهدي به فأتقدمن إليه بكامل الشكر والعرفان لما قدم لي
وما بذله في خدمة العلم فجزاه الله عنِّي خير الجزاء..

ثم أتقدم بالشكر إلى أعضاء لجنة المناقشة لتفضليهم بقراءة الرسالة ومراجعةتها
ومناقشتها فلهم مني جزيل الشكر والعرفان.

كما أتقدم بالشكر والتقدير لكل الأساتذة الذين شاركوا في تحكيم الرسالة
والذين أفادوني بأفكارهم وملحوظاتهم القيمة وأخص منهم الأستاذ الدكتور / يوسف
صديق - رحمة الله تغشاه.. والأستاذ الدكتور / عبد الرحمن غانم والأستاذ الدكتور /
أحمد قطران .. فلهم مني جزيل الشكر.

قائمة المحتويات

الصفحة	الموضوع
أ	الإهداء
ب	شكر وتقدير
ج	المحتويات
هـ	قائمة الجداول
و	قائمة الأشكال
١	المقدمة

الصفحة	الموضوع
	الفصل الأول منهجية البحث والدراسات السابقة
11	المبحث الأول: منهجية البحث
11	مشكلة البحث
13	أهمية البحث وأهدافه
15	مجتمع البحث
18	نموذج البحث وفرضياته
20	أسلوب البحث وأداته
26	المبحث الثاني : الدراسات السابقة
26	الدراسات العربية
34	الدراسات الأجنبية
	الفصل الثاني تصور الصياغة الإستراتيجية للموارد البشرية
42	المبحث الأول: الصياغة الإستراتيجية
55	المبحث الثاني : التوجّه الاستراتيجي ووضع البذائل الإستراتيجية
67	المبحث الثالث : تكوين إستراتيجية تحسين الأداء للموارد البشرية
	الفصل الثالث مؤشرات التنمية الاقتصادية وانعكاساتها على تطور التنمية البشرية في اليمن
81	المبحث الأول : واقع قطاع الخدمات في التنمية الاقتصادية.
95	المبحث الثاني : تنامي عوامل الجذب الاقتصادية والتواافق مع التنمية البشرية
106	المبحث الثالث: الريادة الإستراتيجية لتنمية الموارد البشرية في اليمن.
	الفصل الرابع الأهمية الإستراتيجية لتدريب وتطوير الموارد البشرية
119	المبحث الأول: الرؤية المعاصرة لتدريب وتطوير الموارد البشرية.
128	المبحث الثاني: تصميم إستراتيجية التدريب وتطوير الموارد البشرية.
139	المبحث الثالث: تصميم البرنامج التدريبي.
	الفصل الخامس عرض ومناقشة نتائج الدراسة الميدانية
157	المبحث الأول: الميدان المبحوث وأساليب المعالجة الإحصائية.
159	المبحث الثاني: عرض ومناقشة الدراسة الميدانية.
177	المبحث الثالث: اختبار الفرضيات الإحصائية للبحث.
	الفصل السادس الاستنتاجات، والتوصيات
186	المبحث الأول: الاستنتاجات.
191	المبحث الثاني: التوصيات

الصفحة	الموضوع
195	الملخص
202	المصادر
212	الملاحق

قائمة الجداول

الصفحة	عنوان الجدول	الرقم
15	منظمات الأعمال العاملة في قطاع الخدمات	1-1
17	تصنيف المبحوثين بحسب العمر	2-1
17	تصنيف المبحوثين بحسب المؤهل العلمي	3-1
18	عدد سنوات عمل المبحوثين في المنظمات التي يديرونها	4-1
22	معامل ثبات بيرسون للعينة الاستطلاعية	5-1
23	طبيعة الأسئلة ومؤشراتها الأساسية	6-1
83	تطور حركة السياحة الدولية المحلية	1-3
84	المؤشرات الرئيسية للميزانية الموحدة للبنوك التجارية والإسلامية	2-3
88	سلفات البنوك التجارية والإسلامية باستثناء سلفيات الحكومة خلال الربعين الأول والثاني 2007/2006م	3-3
90	تطور مؤشرات القطاع التجاري للفترة 2003/2005م.	4-3
95	تقديرات وتوقعات النمو الاقتصادي للأعوام 2006/2007م.	5-3
97	العملة حسب الجهة للفترة 2003/2005م.	6-3
99	التشغيل حسب القطاع الاقتصادي 2003/2005م	7-3
105	واقع القوى العاملة والعلاقة بالناتج المحلي اليمني	8-3
127	مقارنة بين الاتجاه التقليدي والتوجه المعاصر للتدريب والتطوير	1-4
160	إجابات المبحوثين أعضاء القيادة الإدارية العليا والوظيفية حول إستراتيجية المنظمة الرؤية والرسالة والهدف	1-5
163	مصفوفة ارتباط معاملات بيرسون لمتغيرات إستراتيجية المنظمة الرؤية والرسالة والهدف	2-5
164	إجابات المبحوثين حول إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية	3-5
169	مصفوفة ارتباط معاملات بيرسون لمتغيرات إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية	4-5
170	إجابات المبحوثين حول الموقف الاستراتيجي	5-5
173	مصفوفة ارتباط معاملات بيرسون لمتغيرات الموقف الاستراتيجي	6-5
174	إجابات المبحوثين حول الخيار الاستراتيجي : التمو ، الاستقرار ، الإنتحاب والترابع	7-5
176	مصفوفة ارتباط معاملات بيرسون لمتغيرات الخيار الاستراتيجي	8-5
178	تحليل التباين لتأثير إستراتيجية المنظمة في التكيف والاستجابة للمتغيرات البيئية	9-5
178	علاقة التأثير بين مؤشرات الرؤية والرسالة وعملية التكيف والاستجابة	10-5
179	تحليل التباين لنموذج الانحدار المدرج	11-5
181	تحليل التباين لتأثير إستراتيجية تدريب وتطوير HR في زيادة فاعلية القدرة التنافسية	12-5
181	علاقة التأثير بين مؤشرات إستراتيجية التدريب والتطوير للـ HR والقدرة التنافسية	13-5
182	تحليل التباين لنموذج الانحدار المدرج	14-5

قائمة الأشكال

الصفحة	عنوان الشكل	الرقم
19	أنموذج البحث	1-1
50	مضامين الغرض الاستراتيجي ضمن عملية الصياغة الإستراتيجية	1-2
51	مضامين عملية التقييم الاستراتيجي	2-2
52	نتائج عملية الصياغة الإستراتيجية	3-2
53	متضمنات عملية التحليل الاستراتيجي	4-2
69	مفهوم التكامل الاستراتيجي	5-2
74	نمودج Gust عن إطار إستراتيجية HRM	6-2
77	نمودج جامعة هارفارد	7-2
111	برنامج استثمار الموارد البشرية	1-3
112	محاور الاستثمار والتطوير	2-3
113	أنماط و خيوط العلاقات بين البيئة الداخلية والبيئة الخارجية	3-3
115	مسار إدارة المهنة وتطويرها	4-3
116	خطوات إدارة المهنة وتطويرها.	5-3
130	الحلقة أو الدائرة المستمرة في تصميم إستراتيجية التدريب والتطوير	1-4
132	النموذج التشخيصي في تصميم إستراتيجية التدريب والتطوير	2-4
135	أهداف البرنامج التدريبي الخاص بتنمية العلاقات الإنسانية	3-4

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

قال تعالى :

(شَهَدَ اللَّهُ أَنَّهُ لَا إِلَهَ إِلَّا هُوَ

وَالْمَلَائِكَةُ وَأَوْلُوا الْعِلْمُ قَائِمًا بِالْقِسْطِ

لَا إِلَهَ إِلَّا هُوَ الْعَزِيزُ الْحَكِيمُ)

صدق الله العظيم

سورة آل عمران : آية (18)

المقدمة

المقدمة:

يتميز العصر الدولي الراهن بأنه عصر التطورات والإصلاحات المالية والاقتصادية حيث تتجه في الوقت الحاضر كافة بلدان العالم تقريباً نحو اقتصاد السوق Open Market Economy ، ومنها الدول النامية، محاولة الخروج من حلقات التخلف الاقتصادي والتكنولوجي ، لاحقة بمن سبقها من الدول المتقدمة، والمتميزة بدرجة تقدمها الصناعي والمادي، واستكمال شروط التنمية المستدامة والمتضمنة Sustainable Development وعناصرها الثلاثة : التنمية الاقتصادية والاجتماعية والحماية البيئية⁽¹⁾ .

ولا شك أن استمرارية هذا الاندفاع نحو مزيد من التطورات والإصلاحات الهيكلية العميقية Structural Reform ، والتثبت الاقتصادي Economic Stabilization وتحرير التجارة الدولية منذ الرابع من القرن الماضي "الألفية الثانية للميلاد" ، وحتى دخول "الألفية الثالثة" مع بداية القرن الجديد، تميزت بإنجازات متباعدة للدول النامية ، أو ما يعرف بدول الجنوب ، ساعية نحو تحقيق رغبتها للتطور والتحديث الاقتصادي ، والميل نحو الإندماجات الاقتصادية الإقليمية والدولية على المستوى القاري ، واستيعاب أو التكيف مع التطورات المعروفة بالعولمة الاقتصادية Globalization)، والتي تلزم قطاعات العمل في بلدان العالم بالتحرك صوب تحرير التجارة القطرية ، والانفصال على أسواق رأس المال ، والاستثمارات الدولية ، وزيادة فرص الإنتاج والتوزيع للشركات العالمية الكبرى ، فضلاً عن أهمية إدخال ونقل التكنولوجيا ، وما ينتج عن ذلك من تأثير واسع على سرعة إزالة الحواجز ، والحدود المعرقلة لانتقال حركة السلع والخدمات بين مختلف البلدان وعلى اختلاف نظمها السياسية والاجتماعية والحضارية⁽²⁾ .

وإذا كانت التحولات والمنجزات التي تحققت خلال العقود الأخيرين من القرن الماضي في مجال الإصلاحات المالية والاقتصادية ، والتي قامت بها كثير من دول العالم، قد أثمرت نتائجها في مناحي عديدة بما فيها التكامل والتعاون الاقتصادي الدولي ، فإن الفجوة القائمة بين الدول المتقدمة صناعياً ، والدول النامية ، قد ظلت تتزايد مما يعطى مسار هذا التكامل بين عالم متقدم ، وعالم متاخر نحو المستقبل⁽³⁾ .

ومن هنا ظهرت أهداف ووسائل المؤسسات الدولية⁽⁴⁾ في مجال تغيير مسارات التنمية مؤكدة على ضرورة أن تقوم الدول النامية بمواجهة أسباب التخلف

(¹) تقرير لجنة برونتلاد(1987) مقررات التنمية المستدامة، مؤتمر قمة الأرض ، ص 16.

(²) سالم علي عبد الرحمن (2002) ، انعكاسات العولمة ، اليمن ، ص 25 .

(1) The International Monetary Fund (1982) world economic outlook. A Survey they slat of the IMF Washington. P 46.

(⁴) تنظر المؤسسات الدولية المهيمنة على النظام الاقتصادي العالمي الجديد لما بعد الحرب العالمية الثانية من القرن الماضي إلى خارطة العالم في إطار مصالح أعضائها السياسية والاقتصادية والكونية، إذ اشتمل ذلك النظام على كل من :

- صندوق النقد الدولي The International Monetary Fund ، ويختصر IMF.
- البنك الدولي للإنشاء والتعمير the International Bank Reconstruction Development ويختصر IBD .
- وتم إنشاؤهما عام 1944م وفقاً لاتفاقية بريتون وودز Breton Woods .

أو التأخر من وجهة نظرها, وذلك عن طريق إصلاح الخلل في المسارات الاقتصادية الكلية, والاندماج الفاعل في خارطة الاقتصاد العالمي على صعيد التخصص وتقسيم العمل , وليس كدول متلقية لمساعدات و القروض الخارجية .

ومع اكتمال هذا الثالوث الاقتصادي الدولي الذي تهيمن عليه الدول المتقدمة, فضلاً عن التقدم التكنولوجي في قطاع الاتصالات والمواصلات, تبرز عولمة الاقتصاد العالمي , أي دخول العالم عصر العولمة والهيمنة , وأصبح مثل (قرية صغيرة) تتجاوز فيه آفاق المستهلكين والمستثمرين الحدود الوطنية , لتمتد إلى مختلف بلدان العالم .

ولا شك في أن للنظام الاقتصادي العالمي الجديد , انعكاسات مهمة على الدول المتقدمة, وانعكاسات خطيرة على الدول النامية ليس فقط في المجال الاقتصادي , وإنما أيضاً في المجالات السياسية والثقافية والاجتماعية والحضارية حيث يترتب على ذلك نتائج هامة منها :

- زيادة حجم الوحدات الإنتاجية للسلع والخدمات لتناسب مع اتساع الأسواق, ولذا تنشأ وحدات اقتصادية عملاقة "الشركات متعددة الجنسية" على مدار الزمن تقريباً .
- زيادة حجم المبادلات التجارية الدولية سواء في السلع أو الخدمات , انتقالات رؤوس الأموال - رأس المال الإلكتروني - الاستثمارات الأجنبية المباشرة أو غير المباشرة Foreign Investment بصورة واسعة.
- ضعف دور الدولة التقليدي , ومحاولة التكيف مع ظاهرة عولمة الاقتصاد العالمي بظهور الدور الجديد للدولة الوطنية⁽⁵⁾ .

وفي هذا السياق , فإن منظمات الأعمال في الدول النامية, تجد نفسها بفعل الانضمام للنظام الاقتصادي العالمي في خضم تلك التحديات لتفوق وجهاً لوجه معها, إذ إن التزامات واستحقاقات الانضمام إلى النظام الاقتصادي العالمي تشكل ضغوطاً قوية على هذه المنظمات مما يستدعي قيامها بإجراء نوع من إعادة الهيكلة والهندسة على إستراتيجيتها القائمة من خلال التخلص من الاستراتيجيات التي يتضح عدم قدرتها على مواكبة ومسايرة التغيرات البيئية الحاصلة, وتبني إستراتيجيات أكثر مرونة وقدرة على التكيف والاستجابة السريعة والمحسوبة لكل المتغيرات بما يحقق لهذه المنظمات البقاء والديمومة .

وأنسجاماً مع ما تقدم, فإن التوجهات الإستراتيجية المؤدية إلى تحقيق مزايا تتناسب مع ما تستند إليه في مضمونها على " الجودة وخفض الكلفة" لمنظمات الأعمال, تحوي منعطفين فكريين: الأول النظر إلى إدارة هذه المنظمات من مختلف جوانبها السلوكية والتربوية والاجتماعية والاقتصادية, والثاني هو النظرة التكاملية

- منظمة التجارة العالمية World Trade Organization , وتخترق WTO , وقد تم إنشاؤها في إحدى دورات اتفاقية الجات (GATT) دوره أورغواي عام 1994م , إذ يأخذ هذا النظام التجاري شكل الإنفاقية العامة للتعريفات , والتجارة The General Agreement on Tariffs & Trade أو ما اصطلح عليه اختصاراً الجات عام 1947 وفي هذه الدورة تم إنشاء منظمة التجارة العالمية , وبذلت نشاطها أول يناير 1995م , وحلت (WTO) محل (GATT) .

(5) محمد مثنى (2000) الآثار المحتملة لـ WTO على التجارة الخارجية والدول النامية , ص 75 .

بين كل من الفاعلية التنظيمية وإدارة الموارد البشرية، وبصورة أكثر تحديداً الرابط بين إشباع حاجات العاملين Employee، وحاجات الزبائن، وحاجات المجتمع من خلال الإستراتيجيات الفاعلة للموارد البشرية في المنظمة.

وفي ضوء الموقف الإستراتيجي لمنظمات الأعمال، والذي يعكس المسؤولية الأساسية لإدارة الموارد البشرية فقد أشار دليل الأعمال Human Rescuers Management (HRM) إلى أن، وظيفة "HRM" هي الجذب والتطوير، والاحتفاظ بعده كافٍ من العاملين المؤهلين لأداء الأنشطة الضرورية لتحقيق أهداف المنشأة، والتي يمكن الاستفادة من نتائجها لتعزيز القدرة التنافسية لمنشآت الأعمال في ضوء بيئة الأعمال الدولية المعاصرة⁽⁶⁾.

وتعد عملية تدريب وتطوير العاملين Employee's Training and Development من بين أهم العمليات والنشاطات التي تؤديها الموارد البشرية، وهذه الأهمية تتمثل في تلبية احتياجات العاملين من المعارف Knowledge، والمهارات Skills اللازمة للنمو الاقتصادي لمواكبة التطور العلمي والتكنولوجي من خلال قوة العمل المؤهلة الكفوءة، بيد أننا نلاحظ أن هناك بعضاً من الباحثين والمتخصصين في مجالات تدريب وتطوير الموارد البشرية لا يميز بين كل من مفهومي التدريب، والتطوير، ويذهب البعض الآخر إلى أن هناك فرقاً بين التدريب والتطوير، فالتدريب هو (إكساب الأفراد العاملين، المعرفة، والمعلومات النظرية، والمهارات العلمية والعملية المؤثرة على سلوكياتهم المستقبلية)⁽⁷⁾، ولذلك فإن التدريب وفق وجهة النظر هذه يركز على إكساب العاملين مهارات محددة (مرتبطة بوظائفهم أو مساعدتهم على تصحيح الانحرافات في جوانب أدائهم)، أما التطوير فيتمثل (بالجهود المبذولة لإكساب العاملين القابليات التي يحتاجونها مستقبلاً وفق التصورات للتغيرات البيئية، والتكنولوجية)⁽⁸⁾، ولذلك فإن عملية التطوير ما هي إلا عملية إستراتيجية لا ترتبط فقط بالموقف الحالي أو الاحتياجات الآنية، ولا تتوقف على إكساب مهارات للوظائف الحالية فقط، وإنما لابد من الاعتماد على الرؤية الإستراتيجية المنظمة للوظائف التي ستكون مستقبلاً، إذ ينبغي النظر إلى المنظمة كفريق عمل متكملاً يأخذ بالنظر الشمولية، والتنوع في المهارات والإمكانات، وعلى ضوء ذلك يمكن تحديد الفروقات بين التدريب والتطوير.

وفي ضوء الموقف الإستراتيجي لمنظماات الأعمال، والذي يعكس المسؤولية الأساسية له HRM فإن هناك مجموعة من التساؤلات التي طرحتها هذه الدراسة، ومنها :

- ما مدى الاستشعار بأهمية ومسؤولية "HMR" في عملية التكيف، مع البيئة الداخلية والخارجية، والأعمال الدولية المعاصرة لتحسين القدرة التنافسية؟
- ما هو دور التدريب والتطوير في صياغة إستراتيجية التنافسية للمنشأة لا سيما وأن منظمات الأعمال الوطنية أمام تحديات المنافسة الأجنبية، فضلاً عن

(1) Luis Boon and David L. Kurtz, (2002). Contemporary Business, U.S.A. p.66.

(7) د. سلمان زيدان (2008)، إدارة التدريب وتكنولوجيا الأداء البشري، صناعة: النهاري للطباعة، ص 31.

(8) المصدر السابق نفسه ، ص32.

أنها تحرص على البقاء في السوق المحلية تجنبًا للمخاطر وتحقيقاً لأمنها المرتبط بالفرص والتهديدات المحتملة؟

- ما هي مؤشرات تقويم فاعلية البرنامج التدريبي، على وفق المؤشرات الأساسية المرتبطة بالإستراتيجية التنظيمية أي :
 - التوافق بين الأهداف الإستراتيجية، وأهداف البرنامج التدريبي.
 - كلفة التدريب مقابل العوائد.
 - درجة نجاح تنفيذ البرنامج التدريبي.
- كيف يمكن لمنشآت الأعمال القيام باستقطاب و اختيار وتعيين العاملين في ضوء القوانين والتشريعات السائدة في بيئتها الخارجية ؟
- ما هو الخيار الإستراتيجي لمنظمات الأعمال؟ أي المفضلة بين النماذج المقدمة من قبل الباحث، في التعامل مع إستراتيجية التدريب والتطوير للعاملين لتحقيق المزايا التنافسية.
- ما هي الركائز والأصول المتبعة في تكوين إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية ؟
- ما هي الآلية التي من خلالها تضمّن برامج تدريب وتنمية الموارد البشرية؟
- ما هو بعد الجديد في تقديم برامج تدريب وتنمية الموارد البشرية؟
- هل لتدريب وتأهيل الموارد البشرية الجديدة أبعاد ذات أهمية؟

وتأسيساً على ما تقدم، ولأهمية هذا الموضوع، كان لابد من إجراء هذا البحث لمعالجة التحديات التي تواجهها منظمات الأعمال في الجمهورية اليمنية، ومحاولة التعرف على كيفية إستجابة الإدارات العليا والوظيفية لهذه المنظمات، والالتزامات والاستحقاقات المتعلقة بإدارة الموارد البشرية وإستراتيجيتها في التدريب والتطوير، وعليه فقد أجري هذا البحث وفقاً لسلسل منطقي عُطيت مساميّته النظرية والتطبيقية من خلال ستة فصول، وكما يأتي:

- **الفصل الأول:** قدم هذا الفصل منهجية البحث، والدراسات السابقة على وفق تسلسلها المنطقي من خلال مبحثين: حدد الأول منهجية البحث إذ جرى فيه استعراض مشكلة البحث وأهميته ومجتمع البحث، وعيته، فضلاً عن نموذج البحث وفرضياته وأسلوبه وأدواته، في حين خصص المبحث الثاني بعرض الدراسات السابقة.
- **الفصل الثاني:** واختص ببناء الأساس النظري لصياغة الإستراتيجية، من خلال مباحثه الثلاثة، إذ تناول المبحث الأول مفهوم الصياغة الإستراتيجية، في حين تعرّض المبحث الثاني للتوجّه الإستراتيجي عبر تناول الرؤية، والرسالة، والغايات، فيما استعرض المبحث الثالث التكوين الإستراتيجي بشقيه الخارجي والداخلي، إضافة إلى اتجاهات الخيار الإستراتيجي.
- **الفصل الثالث:** وتتناول مؤشرات التنمية الاقتصادية وانعكاساتها على تطور التنمية البشرية في اليمن، لكون البحث يسعى لصياغة

إستراتيجية واضحة على مستوى الجمهورية بشكل عام وعلى مستوى قطاع الخدمات بشكل خاص، لذلك أفردنا لهذه المؤشرات ثلاثة مباحث: عرض الأول واقع قطاع الخدمات في التنمية الاقتصادية، والثاني تناول تنامي عوامل الجذب الاقتصادية والتوافق مع التنمية البشرية وضروراتها في الحياة، ثم حُصص المبحث الثالث للريادة الإستراتيجية لتنمية الموارد البشرية في اليمن.

الفصل الرابع: وتناول الأهمية الإستراتيجية لتدريب وتطوير الموارد البشرية، من خلال ثلاثة مباحث، حُصص المبحث الأول لإعطاء صورة عن الرؤية المعاصرة لتدريب وتنمية الموارد البشرية، واختص المبحث الثاني ليضم إستراتيجية التدريب والتطوير، فضلاً عن تصميم برامج الموارد والتطوير، بينما ركز المبحث الثالث على أساليب تدريب وتطوير الموارد البشرية، إلى جانب التقييم المعاصر لبرامج تدريب وتنمية الموارد البشرية.

الفصل الخامس: جاء هذا الفصل محتواً على الإطار الميداني، من خلال مباحثه الثلاثة، إذ حُصص الأول منها لوصف وتشخيص متغيرات البحث، في حين ركز المبحث الثاني على عرض النتائج باستخدام الأساليب الإحصائية : التوزيعات التكرارية، والنسب المئوية، والأوساط الحسابية، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف، وذلك باستخدام برنامج الحزمة والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف، عبر استخدام برنامج الحزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية "SPSS" ، أما المبحث الأخير فقد تناول عرض النتائج، واختيار الفرضيات الخاصة بالبحث باستخدام الانحدار الخطي البسيط Stepwise Regression ، والانحدار المتدرج Simple Regression .

الفصل السادس: وعرضت محتوياته من خلال مبحثين: الأول تضمن أهم الاستنتاجات التي توصل إليها الباحث في الجانب الميداني، أما المبحث الثاني: فقد حُصص لطرح بعض التوصيات، التي نأمل أن تسهم في رفع مستوى القدرة التنافسية لمنظمات الأعمال المبحوثة في حالة الأخذ بها، وبالتالي تمكّنها من البقاء والاستمرار، ومواجهة تحديات النظام الاقتصادي العالمي الجديد.

الفصل الأول

منهجية البحث و الدراسات السابقة

الفصل الأول

منهجية البحث، والدراسات السابقة

لقد حددت منهجية البحث لتأسيس العلاقات بين الظروفات النظرية، والنموذج الذي يعكس متضمنات البحث النظرية، فضلاً عن المعطيات التي يتطلبها الإطار الميداني لأغراض التحليل والمعالجة الإحصائية، وفي هذا السياق يتضمن هذا الفصل ما يأتي :

المبحث الأول : منهجية البحث، وتنتمي:

- مشكلة البحث.
- أهمية البحث، وأهدافه.
- مجتمع البحث.
- نموذج البحث، وفرضياته.
- أسلوب البحث، وأداته.

المبحث الثاني: الدراسات السابقة، وتنتمي:

- الدراسات العربية.
- الدراسات الأجنبية.

المبحث الأول

منهجية البحث

مشكلة البحث:

تواجه منظمات الأعمال في البلدان النامية تحديات جدية وتغييرات بيئية جديدة، نتيجة ما يلعبه ثالوث النظام الاقتصادي الدولي (صندوق النقد الدولي IMF والبنك الدولي للإنشاء والتعمير IBRD ومنظمة التجارة العالمية WTO)، من دور كوني جديد.⁽⁹⁾

ولا شك في أن هذا الدور الذي برزت ملامحه وتحدياته منذ أكثر من عقدين من الزمن، على أكثر من مستوى وصعيد اقتصادي ومالى واجتماعي وسياسي ... الخ، سيفاقم ويزداد تأثيراً على امتداد مساحة الكرة الأرضية وبخاصة التأثير في سياسات البلدان النامية، ومنها سياسات اليمن في كل روافد الحياة، وفي مقدمتها السياسات الاقتصادية والاجتماعية، خاصة وأن الجمهورية اليمنية تواصل مفاوضات الانضمام إلى منظمة التجارة العالمية، والتي تكاد أن تُحسم في الزمن القريب، مما يستوجب بل ويفرض على منظمات الأعمال اليمنية أن تتحسب وتستعد للتحديات الجديدة، وما ينبغي من تطوير وتنمية للبني التحتية والقدرات المادية والمهارات البشرية وغيرها.

ومع تزايد حجم ونوعية المنافسة المحلية والعالمية بين المنظمات على اختلاف أنواعها، وتسابقها لتقديم الجديد والأجود في السلع والخدمات لتحقيق الرضا لدى زبائنها، وتوسيع حصتها السوقية، زاد الاهتمام والتأكد من قبل المنظمات على الدور الإستراتيجي الذي يمكن أن تلعبه التدريب والتطوير في جعل مواردها البشرية ذات قدرات ومهارات، ومهارات عالية المستوى، لتمكنها من الابتكار والإبداع وتقديم الجديد والأجود في منتجاتها، حيث وجدت هذه المنظمات أن من واجبها الارتقاء بإمكانات مواردها، من أدنى المستويات البشرية إلى أعلى المستويات، وجعلها قادرة على تحقيق الإبداع والتجديد، وتقديم الحديث من المنتجات والخدمات ذي الجودة العالية التي تلبي حاجات ورغبات زبائنها، وتفى بتوقعاتهم⁽¹⁰⁾.

لقد أصبح التدريب، والتنمية البشرية أحد الركائز التي تقوم عليها منهجية إدارة الجودة الشاملة "TQM"، والتي تمثل الإدارة الحديثة في منظمات الأعمال، إذ فرضت هذه المنهجية على المنظمات إحداث تغييرات جذرية في كل شيء، بما في ذلك رسالتها، ثقافتها التنظيمية، سياساتها، فضلاً عن إدخال التحسينات المستمرة على منتجاتها، لأن إدخال هذه التغييرات التنظيمية ألزم المنظمات الحديثة تبني إستراتيجية تدريب وتطوير مستمرة قائمة على أساس تعلم الأشياء الحديثة بشكل دائم، لاستيعاب الجوانب المتغيرة، ووضعها موضع التطبيق الصحيح، لذلك لم يعد التدريب متوقفاً على العمل البسيط فحسب، وإنما أصبح يلبي حاجات العمل الإستراتيجية التي

⁽⁹⁾ محمد مثنى (2000)، انعكاسات العولمة، ص35،

⁽¹⁰⁾ أحمد سيد مصطفى (2000)، مجالات واستراتيجيات المنافسة في القرن الحادي والعشرين، ص 76.

أصبحت تتطلب تنوعاً كبيراً وحداثة في مهارات الموارد البشرية، ليكون بمقدورها إنجاز إستراتيجية المنظمة⁽¹¹⁾.

إن منظمات اليوم حولت سياساتها التدريبية إلى إستراتيجيات تعلم، وتدريب وتطوير مستمرة، وإلى تبني اتجاهات جديدة ومعاصرة في هذا المجال الهام، تماشياً مع كل تغير يحدث في البيئة، وينعكس أثره على نشاط المنظمات.

وعليه فإن الباحث يطرح مجموعة تساؤلات بحثية تلخص بمجموعها محاور تحديد الإطار العام للمشكلة البحثية، وعلى النحو الآتي:

- ما طبيعة التأثير الذي سيحدثه النظام الاقتصادي العالمي الجديد، على المساعي المبذولة من قبل الجمهورية اليمنية لانضمام لمنظمة التجارة العالمية، في صياغة الإستراتيجية الشاملة لمنظمات الأعمال المبحوثة.
- ما هي التغيرات التي ستطرأ على الموقف الإستراتيجي لمنظمات الأعمال المبحوثة بعد استكمال عملية انضمام اليمن إلى "WTO"، وما هي طبيعة تأثير الموقف الإستراتيجي (المالي، التسويقي، الموارد البشرية، والعملياتي) الخاص بالشركات المبحوثة في الإستراتيجيات التي تتبناها في مجال تدريب وتطوير "HRM"؟
- كيف يتم تصميم إستراتيجية التدريب والتطوير؟
- كيف تحدد حاجيات التدريب والتطوير الإستراتيجية؟
- ما هي أساليب تدريب وتطوير الموارد البشرية؟
- ما هي مؤشرات التقييم المعاصر لبرامج تدريب وتطوير الموارد البشرية؟

أهمية البحث، وأهدافه :

ـ أهمية البحث :

يكتسب هذا البحث أهميته بصورة أساسية من خلال محاولة الربط بين اتفاقيات منظمة التجارة العالمية، باعتبارها ركيزة من ركائز النظام الاقتصادي العالمي الجديد، وما ينبع عنها من معطيات اقتصادية، وتسويقية، واجتماعية، وتكنولوجية، وبين الإدارة الإستراتيجية لمنظمات الأعمال في اليمن، وما ينتج عنها من خيارات إستراتيجية في مجال تدريب وتطوير القوى العاملة، بالإضافة إلى أن أهمية هذا البحث قد تسهم في مساعدة منظمات الأعمال في قطاع الخدمات في استكمال بعض جوانب تصوراتها بشأن الصياغة الإستراتيجية، و اختيار الإستراتيجية المناسبة، في مجال تدريب وتطوير "HRM"، وعلى وفق المتغيرات البيئية المحتملة والناتجة عن سعي اليمن لانضمام إلى "WTO"، وتحسين القدرة التنافسية لهذه المنظمات .

وتنتمي أهمية وفوائد التدريب والتطوير للموارد البشرية في المجالات الآتية:

أولاً: ثُحق البرامج التدريبية الفاعلة الفوائد الآتية للمنظمة :

⁽¹¹⁾ عبدالحميد عبدالفتاح المغربي (1999)، الإدارة الإستراتيجية لمواجهة تحديات القرن الحادي والعشرين .ص116.

- زيادة الإنتاجية والأداء التنظيمي، إذ إن إكساب العاملين المهارات والمعارف اللازمة لأداء وظائفهم يساعد على تنفيذ المهام الموكلة إليهم بكفاءة، وتقليل الوقت الضائع، والاستثمار الأمثل للموارد المستخدمة في الإنتاج.
- خلق الاتجاهات الإيجابية لدى العاملين نحو العمل والمنظمة.
- توضيح السياسات العامة للمنظمة، إذ إن هذا الأمر يساعد على الارتقاء بأداء العاملين عن طريق إدراكهم لما تريده المنظمة من أهداف.
- يؤدي إلى ترشيد القرارات الإدارية وتطوير أساليب وأسس ومهارات القيادة الإدارية.
- يساعد على تحديد المعلومات وتحديثها بما يتواافق مع المتغيرات المختلفة في البيئة.
- يساهم في بناء قاعدة فاعلة للاتصالات بما يتواافق مع المتغيرات المختلفة في البيئة.
- يساهم في بناء قاعدة فاعلة للاتصالات والإرشادات الداخلية، وتحسين وتطوير أساليب التفاعل بين الأفراد العاملين، وبينهم والإدارة.

ثانياً: يحقق التدريب فوائد أخرى للعاملين من أهمها:

- المساعدة على تحسين الفهم للمنظمة، وتوضيح أدوار العاملين فيها.
- المساعدة في حل المشاكل في العمل.
- يُطّور وينمي الدافعية نحو الأداء، ويخلق فرصاً للنمو والتطور لدى العاملين.
- المساعدة على تقليل التوتر الناجم عن النقص في المعرفة أو المهارة أو كليهما.
- المساهمة في تنمية القدرات الذاتية للإدارة، والرافاهية لدى العاملين.

أهداف البحث:

- تواصلاً مع الأهمية، فإن أهداف هذا البحث يمكن تأثيرها على وفق ما يأتي :
- تحليل عملية الصياغة الإستراتيجية لتدريب وتطوير الموارد البشرية لمنظمات الأعمال في الجمهورية اليمنية، ومن ثم محاولة التعرف على الإستراتيجية الكلية التي تتبعها منظمات الأعمال المبحوثة لمواكبة تأثيرات "WTO".
 - دراسة وتحليل الموقف الإستراتيجي لمنظمات الأعمال المبحوثة ببعدها (التسوييقية، المالية، البشرية، والعملية)، وتشخيص نقاط القوة والضعف.
 - التعرف على تأثيرات اتفاقيات "WTO"، ومن ثم تشخيص الفرص، والتهديدات التي تحملها هذه الاتفاقيات.
 - اختيار العلاقة التأثيرية بين إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية، وزيادة فاعلية القدرة التنافسية لمنظمات الأعمال في السوقين المحلي والدولي

مجتمع البحث:

يضم مجتمع البحث ثمان عشرة مؤسسة، ومنظمة أعمال عاملة في قطاع الخدمات منها: مؤسسات مالية، بنوك متخصصة، وبنوك تجارية، شركات استثمار، وتجارة، شركات تأمين، وشركات سياحية، وفندقية، ومؤسسات تعليمية وصحية (أنظر أسماء الشركات والمؤسسات في الملحق) وكما يوضح أعدادها الجدول (1-1).

جدول (1-1) يبين عدد منظمات الأعمال المشغولة في قطاع الخدمات *

النسبة المئوية	عدد المنظمات	طبيعة النشاط
%45	8	المؤسسات المالية (بنوك متخصصة، وتجارية)
%22	4	شركات إستثمار، وتجارة
%22	4	شركات تأمين
%11	2	شركات سياحية، وفندقية
%100	18	الإجمالي

* المصدر : إعداد الباحث.

المبحوثون:

بعد أن تم تحديد المبحث , في قطاع الخدمات, تم اختيار المبحوثين, وبشكل مباشر في اتخاذ القرارات الإستراتيجية, والسعى لصياغة إستراتيجية تدريب وتطوير العاملين في هذه المنظمات, وتحديداً رئيس وأعضاء مجالس الإدارة, والمدراء العامين ومعاولنיהם, وبمعنى آخر, إن طبيعة مهام المبحوثين كانت مصدراً لمسوغات اعتمادهم بوصفهم القيادة الإدارية العليا والوظيفية المسئولة عن التوجّه الإستراتيجي للمنظمة (الرؤية, والرسالة, والهدف), وترجمتها إلى غايات وأهداف مع الحرص على تنفيذها، لذا جرى حصر كافة الأفراد المبحوثين لأغراض البحث, واختيار عينة عشوائية منتظمة "Stratified Random Sample" تمثل (50) مبحوثاً أبدوا استعدادهم للتعاون بشفافية مع الباحث, حيث تم توزيع استمارات الإستبيان على أفراد العينة, ثم قام الباحث بجمع الإستمارات المعبأة بنسبة 100% ثم فرغت الإجابات, وأدخلت الحاسوب للمعالجة الإحصائية باستخدام برنامج SPSS, Statistical Package for Social Sciences.

وصف المبحوثين:

من خلال تحليل البيانات الشخصية التي وردت في استماره الاستبيان

للمبحوثين تبين ما يأتي :

أولاً - العمر :

توضح الفئات العمرية للمبحوثين عن أن نسبة (42%) من المبحوثين تقع أعمارهم ضمن الفئة التي يبلغ مداها (41 – 50) سنة, وهذا دليل على تمنع معظم أفراد الإدارة العليا في المنظمات المبحوثة بنضج فكري, يساعدهم على معالجة المشكلات, ومواجهة الأزمات, واتخاذ القرارات الإستراتيجية الجديدة, وكما يشير الجدول (2-1).

جدول (1-2) تصنيف المبحوثين بحسب العمر*

النسبة	العدد	الفئات العمرية
%10	5	40-13
%42	21	50-41
%40	20	60-51
%8	4	61- فأكثر
%100	50	الإجمالي

* المصدر : إعداد الباحث.

ثانياً - المؤهل العلمي:

تشير معطيات الجدول (1-3) إلى تتمتع القيادة الإدارية العليا في المنظمات المبحوثة بتأهيل علمي جامعي، إذ يحمل ما نسبته 62% من إجمالي هذه القيادات شهادة البكالوريوس، بينما نجد نسبة (26%) من هذه القيادات تحمل الشهادة العلمية العليا الماجستير، والدكتوراه، وهذا بدوره ينعكس على الأداء الإداري للمنظمات بما يحملونه من خبرات علمية وعملية، وإدارية، وفكرية تصب في اتجاه بلورة رؤى إستراتيجية للمنظمات تمكناها من السير نحو المستقبل بخطى ثابتة ومدرسة.

جدول (1-3) تصنيف المبحوثين بحسب المؤهل العلمي*

النسبة المئوية	العدد	المؤهل العلمي
%12	6	دبلوم عالي
%62	31	بكالوريوس
%26	13	شهادات علمية عليا(ماجستير ، دكتوراه)
%100	50	الإجمالي

* المصدر : إعداد الباحث.

ثالثاً - عدد سنوات العمل في المنظمة :

يظهر الجدول (4-1) أن ما نسبته (40.2%) من أعضاء مجالس الإدارة، والقيادات الإدارية العليا في المنظمات المبحوثة لا تزال حديثة الصلة بتلك المنظمات، إذ تقع هذه النسبة في الفئة المصنفة من (5-1) سنوات على الرغم من أن بعض المنظمات قد مضى على تأسيسها أكثر من (25) سنة، مما يعطي مؤشراً على حصر مجالس إدارات تلك المنظمات على تعيين وجذب الكفاءات الإدارية العليا من جهات أخرى، بينما نجد نسبة قليلة من مدراء العموم ورؤساء مجالس الإدارات هم الذي بدؤوا أعمالهم مع بداية تأسيس المنظمات التي يديرونها، وتدرجوا في مناصبهم إلى المستويات الإدارية العليا، في حين النسبة الغالبة من هذه القيادات الإدارية جاءت من منظمات أخرى بموجب إغراءات وحوافز معينة، وهذا ما لمسه الباحث من خلال المقابلات الشخصية مع معظم القيادات الإدارية العليا .

جدول (4-1) عدد سنوات عمل المبحوثين في المنظمات التي يديرونها*

سنوات العمل في المنظمة	العدد	النسبة المئوية
------------------------	-------	----------------

%40.4	25	5-1
%36.3	20	10-6
%20.3	2	15-11
%3	3	16- فأكثر
%100	50	الإجمالي

* المصدر : إعداد الباحث.

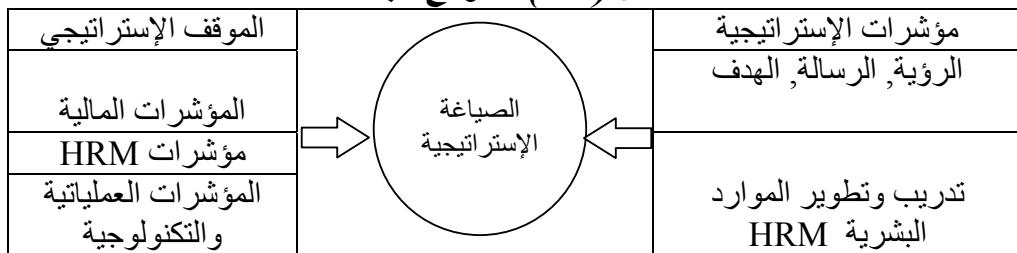
نموذج البحث، وفرضياته:

- نموذج البحث :

يتطلب تحديد أبعاد مشكلة البحث، وتحقيق الأهداف التي يرمي إليها، بناء نموذج افتراضي يعكس طبيعة العلاقة التأثيرية بين المتغيرات المبحوثة، وقد صمم الباحث نموذجاً افتراضياً للبحث يتكون من ثلاثة أجزاء رئيسية: الأول يختص بمؤشرات إستراتيجية المنظمة، وإستراتيجية تدريب وتطوير القوى العاملة، بينما يختص الثاني بالصياغة الإستراتيجية، وال الخيار الإستراتيجي لتدريب وتطوير الموارد البشرية، في حين يختص الثالث بالموقف الإستراتيجي، ويتضمن: مؤشرات الموارد المالية، مؤشرات التسويق، مؤشرات الموارد البشرية، ومؤشرات عملية، وتكنولوجية.

ويمثل الجزء الأول والجزء الثالث من أجزاء النموذج الافتراضي المتغيرات المفسّرة (المستقلة)، فيما يمثل الجزء الثاني المتغيرات المعتمدة، إذ إن كلاً من مؤشرات الإستراتيجية للمنظمة، والموقف الإستراتيجي لها يؤثران بشكل مباشر، وكما يتضح في الشكل (1-1).

الشكل (1-1) نموذج البحث



فرضيات البحث:

انطلاقاً من أهداف البحث، وبهدف اختبار نموذجه وضعف الفرضية الآتية:

الفرضية الفلسفية الأولى:

لا تستجيب صياغة إستراتيجيات الحالية لمنظمات الأعمال في الجمهورية اليمنية للتكييف مع النظام الاقتصادي العالمي الجديد، ولغرض التثبت من الموقف الفلسفي لهذه الفرضية جرى اعتماد الفرضيتين الإحصائيتين الآتتين:

الفرضية الإحصائية الأولى:

لا توجد علاقة تأثير معنوية بين إستراتيجية التدريب والتطوير الحالية لمنظمات الأعمال المبحوثة، وزيادة فاعلية القدرة التنافسية لها، فضلاً عن التكيف مع النظام الاقتصادي العالمي الجديد، ومساعي انضمام اليمن إلى "WTO".

الفرضية الإحصائية الثانية:

توجد علاقة تأثير معنوية بين صياغة إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية في منظمات الأعمال المبحوثة، وزيادة فاعلية القدرة التنافسية لها.

أسلوب البحث، وأداته:

- طرق جمع البيانات:

استخدمت عدد من الطرق في جمع البيانات للبحث، وضمان موضوعية

الإجابة، ومنها ما يأتي :

أولاً : المصادر الرسمية: تضمنت هذه المصادر المعلومات، والوثائق التي استطاع الباحث الإطلاع عليها والاستفادة منها لدى منظمات الأعمال المبحوثة، والجهات ذات العلاقة، والتي تمثل بالتقارير الدورية، والخطط السنوية، والنشرات الإعلامية، واللوائح، والأنظمة، وأعداد العاملين، ورؤوس الأموال، وغير ذلك من التقارير، والدراسات التي لها علاقة بالمنظمات، عينة البحث، وقد أخذت جميع هذه المصادر التحليل بهدف الحصول على البيانات، والمعلومات التي تخدم توجهات البحث.

ثانياً: المقابلة الشخصية: قام الباحث بتوجيهه أسئلة ذات صلة بمحاور البحث، وتم تدوين الإجابة في الأماكن المخصصة، ضماناً لجمع أكبر قدر ممكن من الإجابات الصحيحة، فضلاً عن ذلك فقد أجرى الباحث مقارنة مع عدد من الخبراء المتخصصين في إدارة الأعمال للتعرف على آرائهم فيما يتعلق باثار قبول انصمام اليمن لـ "WTO"، وتأثيراتها على منظمات الأعمال.

ثالثاً: الإنترن特: حصل الباحث على بعض البيانات، والمعلومات عن المنظمات المبحوثة من خلال البحث في مواقعها الإلكترونية التي يمكن الإطلاع والتعرف عليها عبر تصفح الإنترن特 .

رابعاً: استماراة الاستبيان: وزعت استماراة الاستبيان على المبحوثين المقيمين في مواقعهم الإدارية لمنظمات الأعمال المبحوثة، وتعد الاستماراة المصدر الأساسي الذي استخدمه الباحث بوصفها وسيلة للحصول على البيانات الميدانية التي يمكن أن تحدد آثار النظام الاقتصادي العالمي الجديد، وتحديداً "WTO" سلباً أو إيجاباً، على هذه المنظمات، ومن ثم تحديد ما يتربّط بها من توجهات إستراتيجية مستقبلية.

تصميم الاستبيان:

صممت استماراة الاستبيان كأداة لجمع البيانات في هدي البحث حيث تم تحديد المتغيرات المفسرة، الرئيسية والأساسية، والمتغيرات المعتمدة، في ضوء ما تم التطرق إليه من متضمنات الإطار النظري. وأخذ تصميم الاستبيان مرحلتين :

المرحلة الأولى : دُوّنت فيها كافة المعلومات الواردة في الأدبيات النظرية للموضوع بأشكالها المختلفة، المفاهيم، والمقاييس، والمؤشرات، والتطبيقات، وعلى هذا النحو جاءت المؤشرات شاملة وعامة، وهذا ما دلت عليه أغلب البحوث الخاصة باستخدام أداة الاستبيان بوصفها أحد مناهج البحث العلمي في ميدان دراسات الأعمال، وقد استخدم مقياس ليكرت الثلاثي "Likert Scale" لغرض تحويل الإجابات التي تم الحصول عليها من خلال استماراة الاستبيان، إلى نتائج إذ تراوحت خيارات أجوبة المبحوثين بين ثلاثة خيارات: موافق، موافق إلى حد ما، غير موافق.

المرحلة الثانية : مرت هذه المرحلة بالخطوات الآتية:

- وُرِّعت استماراة الاستبيان لأغراض التحكيم على مجموعة متخصصة من الأساتذة الأكاديميين في مجال إدارة الأعمال: الإدارة الإستراتيجية، والتسويق، والتجارة الخارجية.
- بعدأخذ الملاحظات في الفقرة السابقة أعيد ترتيب الأبعاد (المحاور)، والمؤشرات، بعرضها باتجاه اختبار الصدق النظري (المحتوى)، وثبات المقاييس، وكما يأتي:

1- الصدق النظري Content validity :

اخضاع استماراة الاستبيان لاختبار الصدق النظري، ضمناً لاستيفاء شروط المقياس الثابتة، والمتمثلة بدقة الفقرات وملائمتها لأهداف البحث وانتظامها لمحاوره الرئيسية.

2- ثبات المقياس النظري :

للتأكد من ثبات الاستبيان، تم إخضاعه لاختبار الثبات من خلال الاختبار Pearson – Test – Re- Test "Correlation" ، وبمعنى آخر تم تطبيق الاختبار مرتين على العينة الاستطلاعية بفارق زمني مدته شهر، حيث جرى حساب معامل ارتباط بيرسون بين درجات الاستبيان في التطبيق الأول، ودرجاتها في التطبيق الثاني، وكما هو موضح في الجدول (5-1) .

جدول (5-1) معامل ثبات بيرسون للعينة الاستطلاعية*

التطبيق الثاني	التطبيق الأول		
-	-	التطبيق الأول	معامل ثبات بيرسون
%86.2	%86.2	التطبيق الثاني	
-	-	التطبيق الأول	مستوى الدلالة
0.05	0.05	التطبيق الثاني	
10	10	التطبيق الأول	عدد العينة الاستطلاعية
10	10	التطبيق الثاني	

* المصدر: نتائج الحاسوب.

تشير معطيات الجدول أعلاه، إلى أن قيمة معامل ثبات بيرسون 86.2 % عند مستوى دلالة (معنوية) (0.05)، حيث يعد هذا المعامل مناسباً للبحث. وبعد أن تم حصر الاختبارين، النظري والثبات، جرت زيارة المبحوثين في الميدان، والإطلاع على آرائهم من حيث إمكانية تعليم هذه المؤشرات على جميع الأشخاص المبحوثين، وقد أستبعدت المؤشرات التي لم تحصل على نسبة قبول لغرض تصميمها بمقدار (80%)، وعليه تم صرف (15%) من المؤشرات، وبعد التثبت من إمكانية استخدام المقياس لأغراض البحث، تم عرضه بصيغته النهائية على المبحوثين.

المتغيرات التي تضمنتها استماراة الاستبيان:

احتوت استماراة الاستبيان، فضلاً عن مقدمتها التوضيحية عن طبيعة الدراسة وأهدافها، على ثلاثة محاور (مجموعة من الأسئلة)، والتي تمثل المتغيرات الرئيسية والأساسية، والتي تم ترميزها وإدخالها إلى الحاسوب الآلي، وهي على الشكل الآتي:

المجموعة الأولى: وشملت البيانات الشخصية الخاصة بالمبحوثين.

المجموعة الثانية: وشملت العوامل الشخصية الخاصة بالمبحوثين.

المجموعة الثالثة: خصت للأسئلة التي تتعلق بتحديد طبيعة المؤشرات الإستراتيجية للمنظمة، وإدارة الموارد البشرية، ومؤشرات الصياغة الإستراتيجية، ومؤشرات الموقف الإستراتيجي، وقد فُسّمت هذه المجموعة إلى ثلاثة أقسام، كما يوضحها الجدول (1-6)، وهي:

القسم الأول :

تتضمن المتغيرات الخاصة بمؤشرات الإستراتيجية للمنظمة، ومؤشرات إدارة الموارد البشرية الخاصة بموضوع التدريب والتطوير، ومدى تأثيرها على الصياغة الإستراتيجية للمنظمة.

القسم الثاني :

تتضمن المتغيرات الخاصة بالصياغة الإستراتيجية، والخيارات الإستراتيجية لتدريب وتطوير الموارد البشرية، باعتبارها متغيراً تابعاً.

القسم الثالث :

تتضمن المتغيرات الخاصة بالموقف الاستراتيجي للمنظمة من حيث الموارد والإمكانات: المالية والتسويقية، والبشرية، والعملياتية، والتكنولوجية.

جدول رقم (1-6) يوضح طبيعة الأسئلة ومؤشراتها الأساسية

البعد	M	العبارة	موافق	موافق إلى حد ما	غير موافق
	1	تواجه منظمات الأعمال تغيرات بيئية جديدة، وتحديداً بعد أن تُستكمل عملية انضمام اليمن إلى (WTO) والذي سينجم عنه العديد من التحديات في مجال الأعمال المالية، والاقتصادية.			
	2	منظمة الأعمال المعاصرة هي منظمة تعليمية تتصرف بوجود جهود مستمرة فيها من أجل تعليم وتطوير الموارد البشرية.			
	3	تحيط بالمنظمة مخاطر بيئية على رأسها المنافسة السوقية الشديدة.			
	4	البيئة الخارجية التي تعمل فيها المنظمات المبحوثة سريعة التغير.			
	5	الزبون، ورضاه هو أساس بناء المنظمة واستمراريتها.			
	6	التجديد، والابتكار وبالتالي التحسين مسألة حتمية في ضوء التغيرات البيئية المعاصرة.			
	7	كل من يعمل في المنظمة من إداريين، يسهم في اتخاذ القرارات.			
	8	الاستقرار الوظيفي، مسألة يقوم عليها تحقيق الانتماء للمنظمة لدى العاملين فيها.			

استراتيجية التدريب والتطوير
HRM

غير موافق	موافق إلى حد ما	موافق	العبارة	م	البعد
			مع تزايد حجم ونوعية المنافسة المحلية والعالمية زاد الإهتمام والتأكيد على الدور الاستراتيجي HRM .	9	
			وجدت منظمات الأعمال في التدريب والتطوير الوسيلة الفعالة من أجل رفع مستوى أداء HRM	10	
			أصبح التدريب والتطوير أحد الركائز التي تقوم عليها فلسفة إدارة الجودة الشاملة TQM	11	
			لم يعد التدريب أثناء العمل البسيط، يلبي حاجات الأعمال الإستراتيجية التي أصبحت تتطلب نوعاً كبيراً، وخبرات في مهارات الموارد البشرية (فرق العمل).	12	
			إستراتيجية التدريب والتطوير جزء من إستراتيجية المنظمة التي هي بمثابة مفتاح إستراتيجي لتحقيق نمو المنظمة وثقافتها .	13	
			إذا كانت إستراتيجية HRM جزءاً مكملاً لإستراتيجية المنظمة، فقد يستلزم الأمر التحول من سياسة التدريب والتطوير (التوجه القديم) إلى إستراتيجية تكامل وتوافق مع إستراتيجية المنظمة .	14	
			التوجه المعاصر في إستراتيجية تدريب HRM هو الاستثمار للعنصر البشري .	15	
			لا يعتبر التدريب والتطوير عملية ظرفية مؤقتة بل عملية مستمرة، لأن البيئة دائمة التغيير ، وفيها متغيرات تجعل المنظمة بحاجة إلى مواءمة مواردها البشرية .	16	

غير موافق	موافق إلى حد ما	موافق	العبارة	م	البعد
			تصميم البرنامج التدريبي يعتمد على الموقف الاستراتيجي ، ومتضمنات الموقف الإستراتيجي .	17	
			إستراتيجية التدريب والتطوير تشمل مجموعة كبيرة من البرامج الفردية ، والجماعية، التدريسية ، والتطبيقية ، تطوير وتحسين الأداء ، السلوكية .	18	
			تعمل إستراتيجية التدريب والتطوير على جعل الموارد البشرية ذات قدرات ومهارات و المعارف عالية المستوى في ضوء بيئة الأعمال المتغيرة .	19	الموقف الإستراتيجي
			يمثل تحديد حاجات التدريب والتطوير الركيزة التي تقوم عليها إستراتيجية المنظمة .	20	
			يعد التحليل التنظيمي للتطوير مسحاً شاملًا لجميع مجالات العمل في المنظمة .	21	
			تقييم الأداء للعاملين في المنظمة يبيّنَ من يحتاج من الموارد البشرية للتدريب والتطوير .	22	
			تعتمد عملية تقييم البرنامج التدريبي على مؤشرات فاعلية البرنامج : أهداف التدريب، العائد على الاستثمار.	23	
			إستراتيجية النمو (إستراتيجية التوسيع) .	24	استراتيجية التوسيع
			إستراتيجية الاستقرار : الحركة المحيطة.	25	
			إستراتيجية الإنسحاب ، والتراجع ، والتحول إلى أنشطة أخرى.	26	استراتيجية الإنسحاب

المبحث الثاني

الدراسات السابقة

تعد الدراسات السابقة أحد المرتكزات الرئيسية التي يستند عليها أي بحث في بناء نموذجه العلمي، وذلك عن طريق تحليل مدى تتابع الأهداف في هذه الدراسات، وتجانس الميادين التي اختيرت فيها عوامل الظاهرة وأبعادها، فضلاً عن تحديد التباين أو التمايز أو التكامل بين الفروض التي تم اعتمادها للتأكد من صحتها، إلى جانب ملاحظة آفاق التطابق أو التناقض في النتائج والاستنتاجات التي قدمتها هذه الدراسة أو تلك لتشخيص مدى التلامس فيما يُقدم البحث من متضمنات تتفق أو تتفاوت مع هذه الدراسات، مع بيان التوجه المضاد الذي ينفرد البحث بتقادمه. ونظرًا لتنوع الدراسات التي تتعلق بموضوع البحث، فقد عمد الباحث إلى اختيار عدد منها وهي على الشكل الآتي:

أولاً - الدراسات العربية:

(1) د. عائض السويقي (2007م) - جامعة قناة السويس:
(دراسة تنمية الموارد البشرية في المؤسسات العامة في المملكة العربية السعودية)
- دراسة تطبيقية في مؤسسة الخطوط الجوية السعودية .

ركزت الدراسة على مدى دعم تنمية الموارد البشرية في الخطوط الجوية السعودية كإحدى المؤسسات العامة بالمملكة، وما هي المردودات والمزايا المتحققة نتيجة تلك المجهودات على مستوى كل من العاملين والمؤسسة، وقد هدفت الدراسة إلى ما يلي :

1- العمل على التأصيل العلمي لإبراز دور المؤسسة العامة في التنمية عموماً والتركيز على دورها في المملكة بصفة خاصة.

2- العمل على إبراز المفهوم الحديث الإداري للموارد البشرية والعوامل المؤثرة حالياً وفي المستقبل على أدوات الموارد البشرية، ثم الممارسات الواجب أن تتبعها إدارة الموارد البشرية لتحقيق عملية بناء وتنمية موارد بشرية قادرة ومتميزة.

3- استعراض جهود الخطوط الجوية السعودية في مجال إدارة الموارد البشرية عامة، تنمية الموارد البشرية بصورة خاصة، مع التعرف باختصار على مختلف الأنشطة في ذلك المجال.

4- التعرف على اتجاهات العاملين بالخطوط الجوية السعودية نحو ممارسة وظائف إدارة الموارد البشرية مع التركيز على تنمية الموارد البشرية، وفقاً للاحتجاجات الحديثة في هذا المجال .

5- التوصل إلى تأثيرات ومتغيرات البحث المستقلة على المتغير التابع الخاص بدعم جهود تنمية الموارد البشرية بالخطوط الجوية السعودية.

6- اقتراح الباحث لبعض التوصيات التي يمكن للمسؤولين بالخطوط الجوية السعودية الاستفادة منها بالتطبيق من أجل تطوير إدارة الموارد البشرية وخاصة في مجال تنمية الموارد البشرية.

(2) د. محمود محمود مرعي(2006م) - دار الرضا للنشر :

(تطوير وتفعيل منظومة التدريب في الشركات والمؤسسات التجارية).

- تتناول هذه الدراسة أهمية التدريب وأبعاده وكيفية التغلب على معوقاته .
- كما تعرض الدراسة سياسات التدريب التي تحتوى على الخيارات المتعددة لتحديد الاحتياجات التدريبية وخطط التدريب وبرامجها وموقفه من عملية التطوير الإداري .
- تظهر الدراسة كيفية تنفيذ التدريب بدءاً من إعداد المنظومة التي تحتوى المدخلات والعمليات والمخرجات، وصولاً إلى تحديد أساليب التدريب وأدوات تطبيقه ومراحله المختلفة.
- تكشف الدراسة عن نماذج آليات تقييم التدريب عبر إعداد حصيلة التدريب وتحديد تكاليفه وطرق قياسه، ومناهج وإجراءات تقييم وتدقيق التدريب.
- تستخلص الدراسة أيضاً أهمية الاستثمار في الموارد البشرية، وتحدد ميادين الاستثمار ومحدداته وبرامجها، كما تقدم تطبيقات عملية تدريبية عبر عرض نماذج الخطط التدريبية وصيغة الإعداد لها.

(3) دراسة مصطفى أحمد (2001م) :

(مجالات وإستراتيجيات المنافسة في القرن الحادي والعشرين).

تعرضت الدراسة لمناقشة ملامح الإستراتيجية البازغة والمتواعدة في أوائل القرن الحادي والعشرين، بوصفها مدخلاً لصياغة نموذج عام للإستراتيجيات التنافسية للمنظمات العربية، وتعزيز قدراتها الإستراتيجية.

وانطلقت هذه الدراسة من فرض مؤدah أن المنافسة في القرن الحادي والعشرين هي منافسة غير تقليدية، بل أنها منافسة تستخدم إستراتيجية تنافسية مؤثرة لابد أن تمتلكها المنظمات العربية.

وقد ركزت الدراسة على أهم ملامح الإستراتيجيات التنافسية في القرن الحادي والعشرين، والتي تمثل في التناقض من خلال الوقت، والجودة، والكلفة، والمرنة، والتركيز، فضلاً عن التميز من خلال التكنولوجيا، وخصائص العاملين، والتدريب والتطوير، وقوّات التوزيع، وخدمة العميل. وحاولت الدراسة تصميم نموذج لبلوغ القدرة التنافسية وتنميتها من خلال محورين هما : الأول محور المنظمة، والذي يتطلب ثقافة المنظمة، وتطوير وتدريب الموارد البشرية، بالإضافة إلى تصميم وتطوير أهداف التغيير وإستراتيجيته، والثاني محور المدير، حيث أكدت الدراسة على ضرورة تمنع المدير بالرؤية المستقبلية، والشمولية، والانتقادية الهدافة إلى التغيير والتطوير المستمر للأعمال، والرسالة، والهدف.

4) دراسة أحمد هشام خواجي كية (2001م):

(أثر المتغيرات الدولية في الصناعات التحويلية في الدول العربية).

استهدفت هذه الدراسة التعرف على آثار المتغيرات الدولية (العولمة)، و(WTO) في قطاع الصناعات التحويلية والخدمات في الوطن العربي، فضلاً عن التعرف على السياسات الواجب إتباعها لتقادي السلبيات، وتعظيم المكاسب المترتبة على تلك المتغيرات الدولية.

واستعرضت الدراسة خصائص الصناعات العربية، والتي تتميز بالتقليد، والمحاكاة، والخدمات، والتحديات التي تواجهها، وكذا اتفاقيات (أورغواي)، و(WTO) مبينة أهم الأسس التي تقوم عليها، إلى جانب إيضاح آثار اتفاقيات (WTO) على الصناعات العربية.

كما استعرضت الدراسة السياسات المطلوبة في ظل المتغيرات الدولية، إذ بينت أن المتغيرات الدولية تفرض تحديات على قطاعي الصناعات التحويلية والخدمات، وهذه التحديات تستوجب القيام بعدة إجراءات من أهمها إعادة هيكلة المؤسسات الإنتاجية والخدمية، وزيادة القدرة التصديرية، وسياسة الحماية، والسياسة المتعلقة بالإغراق (Dumping)، والتكامل الإقليمي، وتطوير القاعدة التكنولوجية، وتدريب وتطوير الموارد البشرية بوجه خاص.

5) دراسة مصطفى نجيب (1997م):

(التحالف كإستراتيجية تنافسية لمنظمات الأعمال العربية).

هدفت الدراسة إلى تحديد أهمية ودواعي التحالفات الإستراتيجية لمنظمات الأعمال العربية، فضلاً عن تصميم نموذج عملي لإستراتيجية تحالف يمكن أن تتبناها إدارات المنظمات العربية ضمن إستراتيجياتها التنافسية المتكاملة في ظل العولمة "Globalization"، والتغيرات المتزايدة، والتحديات التكنولوجية، والتحول العالمي للشركات الكبرى من التنافس إلى التعاون، ورأى الدراسة أن إستراتيجية التحالف أكثر فعالية، وأقل تكلفة من برامج التطوير المحلية، ومن عمليات الشراء والدمج.

وخلاصت الدراسة إلى أن التحالف ليس مطلوباً فقط من صناعات محددة وشركات ضعيفة، بل أن الشركات العربية مهما كانت درجة نجاحها، وأياً كان طبيعة أنشطتها مطالبة، إزاء تحالفات الشركات الكبيرة، وتحالفات الدول في تكتلات إقليمية، وتزايد حدة المنافسة، بالسعى نحو تفهم وقبول النموذج الذي وضعه الباحث للتحالف، وبخاصة في مجال تنمية وتطوير القدرات البشرية.

6) دراسة حسن الحلببي (1993م) :

(تنظيم التدريب، وإدارته).

هدفت الدراسة إلى إلقاء الضوء على الجوانب المختلفة لتنظيم التدريب وإدارته، حيث اعتبرت التدريب بحد ذاته عملية إدارية ومؤسسة تستدعي التنظيم، ويطلب لتحقيقها توفر العناصر الأساسية التي يقوم عليها التنظيم الإداري بمفهومه العلمي، لذا فهو يفترض وجود جهاز متخصص تحدد صلاحياته بصورة واضحة،

وتمارس على أساس المسؤولية التي يجري توزيعها على جميع أفراده بصورة ملائمة، كما يفترض التدريب توفير الإمكانيات والوسائل اللازمة على الوجه الأفضل، ولعل من أهم الأمور التي يجب مراعاتها في التنظيم، التنسق بين جميع النشاطات المتعلقة بالتدريب.

وخلصت الدراسة إلى أن التدريب بطبيعته وواقعه نشاط يستحيل تحقيقه بمعزل عن غيره من النشاطات كعمل مستقل بذاته، فهو بصورة دائمة على اتصال وارتباط بغيره من النشاطات التنظيمية الأخرى في الإدارة، وحتى أن تحقيقه لا يتم في كثير من الأحيان بمعزل عن نشاط بعض المؤسسات غير الحكومية كالجامعات والمعاهد العليا.

واختتمت الدراسة بالإشارة إلى أن التنظيم العائد للتدريب من الأمور المعقّدة المتشعبّة التي يقتضي دراستها بدقة لما لها من تفروعات في التنظيمات الإدارية الأخرى، وما تقتضيه من علاقات ثابتة بتلك التنظيمات.

(7) دراسة محمد عبدالمنعم خطاب (1991م) : (كفاءة التدريب وفاعلية الأسس العلمية، والمداخل الإجرائية).

سعت الدراسة إلى تحقيق العديد من الأهداف التي يتمثل أبرزها في تسليط الضوء على أن المشكلة الأساسية في كثير من الدول، خاصة الدول النامية، أن التدريب وتطوير الموارد البشرية لا يواكب مسيرة التنمية الاقتصادية والاجتماعية التي تمر بها، وبالرغم من تعدد الأسباب التي يرجع إليها تأخير معدل تطور التدريب عن معدل التطور الاقتصادي الاجتماعي، إلا أن غالبية الحالات ترجع إلى القصور في إعداد برنامج متوازن لتدريب وتنمية القوى العاملة على مستوى الدولة.

وركزت الدراسة على أن أهم ملامح البرنامج المتوازن للتعليم وتنمية القوى العاملة هو الذي يتكون من تنظيمين مختلفين: أحدهما تنظيم التعليم الرسمي، والذي يشمل منظمات التعليم الأولي والابتدائي والثانوي، والتنظيم الثاني هو التدريب الذي يتضمنه تنظيم الإنتاج والخدمات والذي يهتم أساساً بإنتاج السلع والخدمات، ويقوم بنشاط التدريب فقط عندما يتطلب أمر إكساب العاملين لمزيد من المعرفة والمهارات بهدف الحصول على مستوى مرغوب فيه من كمية الإنتاج وجودته.

ويلاحظ أن تنظيم الإنتاج والخدمات هو المستهلك لمنتجات التعليم الرسمي، وإن درجة اهتمام تنظيم الإنتاج والخدمات بالقيام بوظيفة التعليم وممارسته يتوقف على مدى أو درجة تلبية مخرجات تنظيم التعليم الرسمي لاحتياجات تنظيم الإنتاج، والخدمات وإعداد وتهيئة أفراد القوى العاملة لممارسة دورهم بكفاءة.

وخلصت الدراسة إلى أهميةأخذ التدريب موقعه الإستراتيجي في عمليات التنمية الاقتصادية والاجتماعية في مجتمعاتنا الحديثة، والذي تناولت تطويره، ورفع مستوى كفاءته، وفاعليته، كثير من العلوم الاجتماعية (علم النفس الاجتماعي، علم النفس العلاجي، ومدارسه..)، وكثير من الهيئات التي تخصصت فيه مثل مختبرات التدريب القومية National Training Laboratories، والجمعية الأمريكية للتنمية والتدريب American Society for Training and Development

وقدت في نطاقه كثير من البحوث والدراسات في عدد من مراكز الجامعات بأمريكا وإنكلترا.

وفي هذا السياق أشارت الدراسة إلى أن التدريب لم يقم في كثير من الحالات، وخاصة في الدول النامية، بما هو متوقع منه من كفاءة إعداد القوى العاملة لمواجهة احتياجات التطور، والتنمية الاقتصادية والاجتماعية، ويرجع ذلك جزئياً إلى استمرار أو سرمان نظام وأسلوب التدريس (التعليم)، في برامج التدريب، فلم يتحقق التدريب طبيعته المتميزة في الهدف والمحتوى عما هو عليه نظام التعليم وأسلوب التدريس، كما يرجع ذلك أيضاً إلى عدم قيام تنظيم للتدريب الفعال على مستوى الدولة يأخذ بالاهتمام قطاع الخدمات بجانب قطاع الإنتاج كلها، سواء في القطاع الحكومي أو العام أو الخاص، ويدبر أنشطته وفق تنظيم كلي متكامل ليؤدي دوره على مستوى المنظمات، وبالتنسيق مع جهاز التخطيط للقوى العاملة على مستوى الدولة، هذا بالإضافة إلى فقدان برامج التدريب التأصيل العلمي لأسلوب التدريب ونظامه، وذلك في إطار نظريات التعلم وتطبيقاتها في مجال التدريب.

(8) دراسة حبيب عازر(1989م): (أساليب التدريب الحديثة للموارد البشرية).

استهدفت هذه الدراسة بيان أهمية إنشاء قسم يختص بتطوير أساليب، وطرق التدريب بما يضمن مواكبة التطور العلمي والتكنولوجي في مجال تدريب وتطوير الموارد البشرية، وما تتطلبه كفاءة وفاعلية التدريب من أصول عملية يجبأخذها بالاعتبار عند إعداد المادة العلمية لأسلوب التدريب الملائم حتى تتحقق النتائج والأهداف المرجوة من التدريب.

وركزت الدراسة على الناحية التنظيمية لوحدة التدريب والتطوير تاركة الخطوات الفنية لأنشطة الوحدة وأعمالها إلى بحث آخر، وتتناولت الدراسة الآتي:

- بيان أهمية إنشاء هذه الوحدة، وما تؤديه من مهام ومسؤوليات في تطوير العملية التدريبية.

- بيان الهيكل التنظيمي لهذه الوحدة، وما تتضمنه من وحدات فنية وإدارية، وما تقوم به من مهام وبرامج وأنشطة.

- الميزانية التقديرية لمتطلبات إنشاء وحدة التدريب، والتطوير.

وخلصت الدراسة إلى تلمس خطى التقدم في مجال التدريب الذي يوجب إقامة البرامج التدريبية وفق المتطلبات المحلية، والأساليب الملائمة التي تختلف في فاعليتها من مجتمع لآخر، ومن موقع إلى آخر، بحيث لا يعني عن ذلك أي نظام تدريسي مستورد مهما بلغت فاعليته وكفاءته في البلد الذي طبق فيه.

(9) دراسة فؤاد القاضي (1980م) : (التخطيط لتنمية الكفاءات الفنية والإدارية).

أشارت الدراسة إلى تجارب التنمية في الدول المختلفة وأهمية الموارد البشرية كعامل أساسى من عوامل التنمية الاقتصادية والاجتماعية، وأهمية التخطيط لها كجزء لا يتجزأ من التخطيط للتنمية القومية، لذلك فقد أصبحت هناك ضرورة

ملحة في عالمنا الإسلامي لوضع وتطوير النظم والسياسات التي تنتج الكوادر الفنية والإدارية والتنظيمية اللازمة، والمزودة بالمهارات المهنية، والمكتسبة إما عن طريق التعليم النظامي أو عن طريق التدريب بالكم والكيف في الوقت المناسب.

وقد أشارت الدراسة إلى أن هناك أسباباً هامة وضرورية لتنمية هذه الخبرات والكفاءات، والعمل على توافرها في العالم الإسلامي، ومن أهم هذه الأسباب توفر الثروات الطبيعية الهائلة في بلدان العالم الإسلامي، وتتوفر الموارد البشرية.

وخلصت الدراسة إلى أن السبب الرئيسي في قصور رصيد الكفاءات الفنية والإدارية في الدول الإسلامية، هو في عدم توافر تلك النوعيات المدربة بالكم والكيف المناسب، وأن توليد هذه الكفاءات يستغرق وقتاً طويلاً، وجهداً متواصلاً، في الوقت الذي يُعرف فيه أن كثيراً من الدول الإسلامية حديثة عهد بالتصنيع بالإضافة إلى عدم كفاية الجهود لتدريب وتطوير قوى العمل بشكل علمي منظم يتجسد بخطط متكاملة مدروسة طويلة المدى تقي باحتياجات الصناعة وروافد وقطاعات العمل ومتطلباتها واحتياجاتها من نوعيات قوى العمل المختلفة.

الدراسات الأجنبية :

1) دراسة جيمس روبرتソン (2006م) :

(قضايا معاصرة في تنمية الموارد البشرية في قطاع الخدمات)

أشارت الدراسة إلى أن المعرفة يمكن أن يستفيد منها جميع العاملين في المنظمة اعتباراً من المدير الأعلى، مروراً بمجموعة الخط الأمامي من الموظفين وحتى خارج حقل العمل. وبالرغم من أهمية هذا المنهج، إلا أن العديد من دراسات الحالات كانت تركز على الإدارة والهيئة الاستشارية، ولم تغطي البيئة الخارجية والتي تعتبر الوجه الشعبي للتنظيم. وتناول الدراسة الطريقة التي تعمل فيها هيئة الخط الأمامي، وكيف يمكن أن يتم استخدام إدارة المعرفة لتحقيق الاحتياجات والتطلع إلى تشكيل المناقشة والبحث في هذا المجال.

وقد عرفت الدراسة أعضاء هيئة الخط الأمامي بأولئك الذين يتعاملون بشكل مباشر مع الزبائن أو العامة، وهم:

- مجموعة استقبال الزوار.
- مجموعة خدمة الزبائن.
- مجموعة الفرع بشكل عام.
- مركز الاتصالات.

كما توجد أنواع أخرى متعددة من مجموعة الخط الأمامي مثل مجموعة المبيعات، وأولئك الذين يعملون خارج مكان العمل.

وأشارت الدراسة إلى أنه من المهم أن تفهم البيئة التي يعمل فيها موظفو الخط الأمامي، فهي تختلف تماماً عن بيئه الإدارة والفعاليات الإدارية في معظم المؤسسات. ومن المقومات الأساسية لهذه البيئة:

- إن الأدوار التي يقوم بها موظفو الخط الأمامي محددة بدقة.
- يتمتع هؤلاء بهامش تقاعدي واسع مع الزبائن أو العامة.

- البنية الإدارية في بيئات الخط الأمامي، هرمية واضحة ، وهي تتحدر من المدير الأعلى إلى مدراء المنظمة، إلى مدراء الفروع ، قادة الفرق، ونهاية بمجموعة خدمة الزبائن.

- تتبع خطوط الاتصالات في هذا التنظيم الهرمي "سلسلة الأوامر".
- معظم أعضاء هيئة الخط الأمامي يحتلون موقع داخل التنظيم.
- غالبية أدوار الخط الأمامي غير احترافية.
- تتلقى مجموعة الخط الأمامي بشكل عام تدريجياً منظماً عند بداية تعينهم.
- يعني موظفو الخط الأمامي من ضغوط كبيرة من حيث الوقت والموارد.
- تعتبر بيئات الخط الأمامي ضمن خط المراقبة المباشر وذلك نظراً لفعالياتها النشطة والمستمرة.
- تعتبر الشركة مسؤولة قانونياً عن فعاليات وأعمال هذه المجموعة.
- تعتبر فرص الإبداع لمجموعة الخط الأمامي محدودة في إطار العمل المسند إليها.

- الهدف الرئيسي من وجودها الاستمرارية وليس الإبداع.

وقد خلصت الدراسة إلى أن كمية المعرفة التي يحتاجها أفراد الخط الأمامي متنوعة وكثيرة وهي تتضمن معلومات عن المنتج أو الخدمة، ومعرفة مفصلة عن التنظيم نفسه، والأخبار وأحدث المستجدات، والاحتياجات القانونية للشركة وغيرها. وأن أفضل طريقة للتأكد من أن أفراد الخط الأمامي متواصلون مع خط المعرفة هو إشراكهم في تصميم الحلول، وأن الكثير من هذه المعرفة يستخدم بشكل يومي، وبالتالي يكون من السهل تذكره، مع ذلك يبقى القليل مما يمكن يقال أنها تشكل التحدي الأكبر.

وغالباً ما يحتاج موظفو الخط الأمامي إلى المعلومات قبل أي شخص آخر في التنظيم، فلو أن أي موضوع يهم التنظيم تم طرحة على صفحات الصحف ، يجب أن يكون أعضاء هذا الخط أول من يطلع عليه ليتمكنوا من الإجابة على الأسئلة والمكالمات الهاتفية.

وأن التحدي الأخير هو أن تكون هناك استمرارية تامة في المعلومات التي تقدم إلى الزبون، فلو أن الزبون اتصل هاتفياً بمركزين من مراكز الخدمة في الشركة يجب أن يتلقى نفس الإجابة على سؤاله من كلا المركزين، بل الأمر يتعدى ذلك إلى وجوب تطابق الإجابات بين فروع التنظيم.

(2) دراسة ميرزا, T/ Mirza, (1999م):
(شركات الأدوية في ظل اتفاقية WTO, واتفاقية TRIPS) الآثار والاستراتيجيات .

تناول الباحث أثر اتفاقية الملكية الفكرية (TRIPS) في شركات صناعة الدواء في الدول النامية، ومدى تأثير حقوق الامتياز في توجيه تلك الشركات نحو اعتماد إستراتيجيات طموحة فيما يتعلق بجوانب البحث والتطوير للموارد البشرية والمادية.

وتعرضت الدراسة بنوع من التفصيل لاتفاقيات (WTO)، واتفاقية (TRIPs) إذ تطرق إلى ضرورة سن التشريعات الخاصة بحماية حقوق براءة الاختراع المتعلقة بالمنتج والعملية.

وخلال تناولها لأثار (WTO)، واتفاقية (TRIPs) يعرض الباحث وجهي نظر متعاكستين تذهب الأولى إلى القول: بأن حماية حقوق الملكية الفكرية ستكون لصالح الشركات العامة في الدول النامية، ويرجع ذلك لأسباب منها قيام تلك الشركات بتطوير وتنمية الموارد البشرية وتطوير عقارات جديدة خاصة بها تمتلك براءة اختراع أولاً، وتتفق الاستثمار الأجنبي المباشر ناقلاً معه التقنية العالمية والمتطورة ثانياً، والتحفيز على المنافسة والبقاء في السوق ثالثاً، في حين تذهب وجهة النظر الثانية إلى القول بأن آثار (WTO) و (TRIPs) سلبية على الشركات بالدول النامية لأسباب تمثل أهميتها في الافتقار إلى أسس المنافسة المتكافئة، التي تستند إلى خفض الكلفة، والجودة، فضلاً عن تحمل تلك الشركات أعباء شراء التراخيص والامتيازات.

وخلصت نتائج الدراسة إلى عدم وجود دليل على أي تأثير إيجابي لاتفاقية (WTO) و (TRIPs) في شركات صناعة الدواء المحلية في الدول النامية، وفيما يتعلق بالبحث والتطوير، فلم تسجل أي زيادة أو توجهات كبيرة في هذا الجانب، والسبب يعود إلى أن الإمكانيات المطلوبة لتطوير أدوية ببراءة اختراع ليس بمقدور الشركات المحلية في الدول النامية الحصول عليها.

وأشارت الدراسة إلى أن الإستراتيجيات الواجب على الشركات المصنعة للدواء في الدول النامية إتباعها، تمثل أهميتها في التراخيص، العقود الإنتاجية، الإن amatiques، التحالفات الإستراتيجية، فضلاً عن التكامل بين صانعي الأدوية وتطوير وتنمية الموارد البشرية من جهة أخرى.

(3) دراسة بادما مالميلي (1997م):

(المؤسسات عبرة القومية، وتنمية الموارد البشرية) .

تناول الباحث أهمية دور تنمية الموارد البشرية في النمو الاقتصادي والاجتماعي، وأشار إلى أنه على الرغم من صعوبة قياس المساهمة الدقيقة لرأس المال البشري الذي يتولد عن الاستثمار في التعليم وتنمية المهارات، فإنه يعتبر من أهم العوامل المحددة في الدراسات القياسية الاقتصادية للنمو الاقتصادي، فالمستويات العالية للتعليم، وهي أهم عنصر في تنمية الموارد البشرية، تؤدي إلى ارتفاع الإنتاجية عن طريق تحسين القدرة على استخدام تكنولوجيا متقدمة، وتطبيق هيكل تنظيمية تتسم بالكفاءة، كما أن التعليم يشكل القيم والموافق وأنماط السلوك التي لها دور جوهري في تحديد سرعة وشكل التنمية الاجتماعية والاقتصادية، وليس من المستغرب أن الاقتصاديات الأسرع نمواً قامت باستثمارات كبيرة في التعليم.

وخلال تناوله لدور وتنمية الموارد البشرية أكد أن هذا الدور عنصر مهم ليس للتنمية الاقتصادية فقط، بل أيضاً للقدرة التنافسية الدولية، كما أشار إلى أن الاستثمار في التعليم والتدريب يمثل شكلاً أساسياً من أشكال الأصول المستجدة، التي تساعد على التطوير والقابلية في الاستثمار على المنافسة، لأنه من الصعب على المنافسين

أن يحاكموا، وهي تسهم بعناصر خارجية إيجابية في صورة رصيد متزايد من الأفكار والمعلومات والقدرات الإبداعية، وتنبيح إمكانية التجديد والتحسين المستمرتين. وتعرضت الدراسة بنوع من التفصيل إلى دور المؤسسات غير القومية في تنمية الموارد البشرية، حيث أشار الباحث أن للمؤسسات عابرية القومية في سياق أنشطتها الإنتاجية وتشكيل الأصول المتقدمة لحفظ على مميزاتها التنافسية، أثراً مباشراً كبيراً على تنمية الموارد البشرية عن طريق توفير فرص العمل للعمال المهرة، وتوفير فرص إضافية، وخلق حواجز للعاملين لزيادة مهاراتهم، كما أنها تهيئ فرصاً للتعليم غير الرسمي عن طريق الاتصال بالخبراء، وخلق ثقافة عملية تؤدي إلى النمو الاقتصادي والتنمية. وتتميز الصناعات التي تعمل تلك المؤسسات في نطاقها، سواء في مجال الصناعة أو مجال الخدمات، باعتمادها الشديد على الأيدي العاملة الماهرة، يضاف إلى ذلك أن المؤسسات عابرية القومية يمكن أن تشارك في توفير التعليم الرسمي أو المعاصر مباشرة باعتبارها من الهيئات التي تقدم خدمات تعليمية غير مباشرة أو بصورة مباشرة عن طريق دعم المؤسسات التعليمية القومية والتعاون معها.

وخلصت نتائج الدراسة إلى أن توفير التدريب للعاملين في مفاصل العمل، هو الاهتمام الأول للشركات عابرية القرارات لتتنمية الموارد البشرية في الدول التي تعمل بها، إلا أن حجم ونوع التدريب الذي توفره الشركات غير القومية، وكذلك تأثيره يتوقف على أسواق العمل المحلية، وعلى مجموعة من العوامل منها: نوع الصناعة، وحجم الاستثمار، ومدة الالتزام بالعمل في البلد المعنى، وطبيعة النشاط، وهذه نفسها تعتمد على حجم ونوعية القوى العاملة المحلية المتاحة (بما في ذلك الكثيفة المهارات).

كما أن من العوامل المهمة بالنسبة لحجم التدريب وطبيعته، طريقة الدخول إلى النشاط ومدى استيراد أنواع التكنولوجيا الجديدة، وما تحتاجه من مهارات جديدة، فأشكال التكنولوجيا الفريدة تقلل من احتمالات أن تقوم الشركات غير القومية بزيادة الضغوط على أسواق العمل المحلية عن طريق انتزاع العاملين ذوي التدريب المكتمل من المنافسين أو زيادة الطلب على الأيدي العاملة الماهرة، والتاثير على مرافق الإنتاج في البلد الأصلي أو المضيق، وعلى السياسات الحكومية بالإضافة إلى برامج التدريب البديلة (مثل مؤسسات التدريب الوطنية)، وأخيراً يتأثر نوع التدريب الذي تتوفره الشركات بالقيم والثقافة السائدة في الوطن الأم.

نظرة تقويمية إلى الدراسات السابقة:

إن موضوع التدريب والتطوير للموارد البشرية من المواضيع التي حظيت باهتمام العديد من الكتاب والباحثين في ضوء النظام الاقتصادي العالمي الجديد، والعلوم الاقتصادية، وانتشار الشركات العالمية والكونية، إذ تناول هؤلاء هذه الظاهرة في كتاباتهم وإسهاماتهم البحثية التي أطلعوا على قدر لا بأس به منها، وعلى

الرغم من كثرتها تم الاقتصار على ماتم عرضه سابقاً، وذلك للأسباب الآتية :

- تباعن الدراسات التي تلامس موضوع البحث بصورة مباشرة، إذ إن معظم الدراسات التي تناولت التدريب والتطوير، وأثارها كانت من زاوية الإدارة العامة، ومن زاوية اقتصادية صرفة، أي التخطيط من أجل التنمية الاقتصادية والاجتماعية، ولم تول الجانب الإداري أي أهمية، وقد وجدها في ذلك ما يشير إلى قدر من التوافق مع اختيار موضوعنا.
- إن جانباً مهماً من الكتابات والإسهامات في هذا الموضوع التي أطلعنا عليها رغم أهميتها هي دراسات وأوراق مقدمة إلى مؤتمرات وندوات عامة، لم تتناول الطرق والأساليب البحثية المنهجية التي تعامل معها البحث.
- اقتصرت معظم الدراسات السابقة التي عرضت على إتباع منهج الوصف النظري للبحث العلمي ولأثار التدريب والتطوير، من دون البحث عن الغاطس في تطوير أي أداة لقياس تلك الآثار .

الفصل الثاني

تصور الصياغة الإستراتيجية

للموارد البشرية

الفصل الثاني

تصور الصياغة الإستراتيجية للموارد البشرية

يسعى هذا الفصل إلى شرح مضمرين مفهوم الإستراتيجية، بالتركيز على أساليب تحديد توجهات المنظمة الإستراتيجية، الإدارة الإستراتيجية، وتحليل البيئة الخارجية والداخلية، ومن ثم تشخيص ما يوجد فيها من فرص وتهديدات، وجانب قوة وضعف، وبما يتتيح وضع البدائل الإستراتيجية وتقييمها لاختيار الأفضل منها. وبهدف تحقيق ما تقدم، فإن الفصل يتضمن المباحث الآتية:

المبحث الأول : الصياغة الإستراتيجية.

المبحث الثاني : التوجّه الإستراتيجي ووضع البدائل الإستراتيجية.

المبحث الثالث: تكوين إستراتيجية تحسين الأداء للموارد البشرية.

المبحث الأول

الصياغة الإستراتيجية

مدخل مفاهيمي:

تعكس الصياغة الإستراتيجية مجموعة من الأنشطة التي تمارس من القيادات الإستراتيجية، وبالتعاون مع باقي مدراء المنظمة لوضع مجموعة خيارات إستراتيجية تضمن للمنظمة تحقيق أهدافها. وتتفق معظم الدراسات والبحوث الميدانية على أن الوصول إلى مرحلة وضع الخيارات (البدائل الإستراتيجية) تسبقها خطوات متعددة، وإن اختلفت مسميات الباحثين لها⁽¹²⁾، إلا أن التوجه الأولى يبدو واضحاً على تحديد الإستراتيجية عن طريق صياغة رؤية شاملة تتفرع منها الرسالة والغايات التي تعمل في إطارها المنظمة، ومن ثم تبدأ مرحلة التحليل البيئي بشقيه الخارجي والداخلي لتشخيص مؤشرات الفرص والتهديدات في الأولى، وتحديد عناصر القوة والضعف في الثانية، لتهدي نتائج التحليل إلى وضع الأهداف التي تسعى إليها المنظمة، ضمن معاييرها الكمية والزمنية والنوعية، وفي هذا السياق يحاول البحث الحالي تقديم بعض المؤشرات المفاهيمية لهذه العملية المهمة، والتي تعد مرتكزاً للإدارة الإستراتيجية.

مفهوم الصياغة الإستراتيجية:

تبادر آراء الباحثين الإستراتيجيين في تحديد مفهوم واضح للصياغة الإستراتيجية، ويعكس هذا التبادر عدم الاتفاق على تقديم تعريف مباشر تحدد إطار هذا المفهوم بحدودها الدنيا، فضلاً عن أن غالبية الآراء لم تشر إلى مفهوم الصياغة على نحو مباشر، بل أن التركيز أنصب على متضمنات هذه العملية، ولكن على الرغم من الاجتهادات المتلاحقة في شرح مضمون الصياغة الإستراتيجية، إلا أن جميعها بقت تقريراً في الإطار الذي قدمه Mintzberg (Mintzberg, 1998) عند إشارته إلى أن الصياغة الإستراتيجية هي " ذلك الإطار الذي يمكن عن طريقه تحقيق حالة التواصل بين الإمكانيات والنشاطات والأطر التنظيمية من جهة، ومعطيات البيئة الخارجية من جهة أخرى، بهدف وضع الخيارات الإستراتيجية موضع التنفيذ " ⁽¹³⁾ . وفي الإطار ذاته قدم Johnson and Scholes (Johnson and Scholes, 1997) تعريفاً للصياغة الإستراتيجية باعتبارها العملية التي يمكن عن طريقها تحقيق حالة التكيف والاستجابة بين المنظمة وبينها عن طريق التوازن النسبي بين المتضمنات المنظمية (القوة والضعف) والمتضمنات البيئية (الفرص، والتهديدات) ⁽¹⁴⁾ .

إن تقديم التعريف على وفق هذه الصياغة يؤكد على أهمية الصياغة الإستراتيجية في عملية الإدارة الإستراتيجية الشاملة، ويتفق الكاتبان Hofer & Schendel مع هذا

⁽¹²⁾ Mintzberg H., 1998, p.18.

⁽¹³⁾ Mintzberg, H. 1998, p.20.

⁽¹⁴⁾ Johnson and Scholes, 1997, p.34.

التوجه⁽¹⁵⁾, إذ قدما في دراستهما تعريفاً للصياغة الإستراتيجية بوصفها عملية خلق مؤشرات القوة وتعزيزها في المنظمة, لتمكن من اقتاص الفرص البيئية ومواجهتها تهدياتها, أي أن الصياغة هي عملية تحقيق الانسجام بين أهداف المنظمة ومواردها من جهة, والفرص والتهديدات الموجودة في البيئة من جهة أخرى, ويمكن التأكيد على أن توجه الدراسة آنفة الذكر في تحديد مفهوم الصياغة يشير إلى توجهات إدارة المنظمة في خلق المواءمة بين موارد المنظمة وإمكانياتها, وما هو متوفّر في البيئة الخارجية من فرص وتهديدات كي تتمكن من تحقيق أهدافها ورسالتها, أما "Porter", وهو أحد أهم رواد الإدارة الإستراتيجية, وخاصة في جانب توجهاتها التنافسية, فيؤكد على أن الصياغة هي حصيلة تفاعل أربعة عوامل رئيسية :⁽¹⁶⁾

1- تشخيص نقاط قوة المنظمة وضعفها.

2- القيم الشخصية التي يحملها مدراء المنظمة .

3- الفرص والتهديدات في البيئة الخارجية.

4- توقعات أصحاب المصلحة في المنظمة خاصة, وأفراد المجتمع عامة.

ونجد هنا التركيز واضحاً في مفهوم الصياغة الذي قدمه عالم الإستراتيجية "Porter" على مؤشرين: الأول هو أن الصياغة هي نتاج تحليل البيئة الخارجية والداخلية, والمؤشر الثاني هو أن الصياغة تخضع لضغوط العديد من الجماعات المتمثلة بمدراء المنظمة وما يحملونه من سلوكيات وقيم وتوجهات, والعاملين فيها, وكذلك الزبائن, والموردين, والمفترضين, فضلاً عن الحكومة من خلال تشريعاتها وسياساتها, ومصالحها التي تسعى إلى تحقيقها والحفاظ عليها.

في حين أكد كل من "Johnson & Scholes" على أن الصياغة الإستراتيجية هي عملية التطوير التي تل JACK إليها المنظمات انطلاقاً من ثلاثة مؤشرات رئيسية هي⁽¹⁷⁾ :

1- توجهات إدارة المنظمة وخاصة قيادتها الإستراتيجية.

2- مؤشرات ثقافة المنظمة وعوامل السياسة فيها.

3- ضغوط البيئة الخارجية, ومتغيراتها, كتأثيرات مفروضة على المنظمة لتعديل إستراتيجيتها.

وضمن توجهات مغايرة تقدم الدراسات والبحوث بين فينة وأخرى تعرّيفات ومفاهيم مختلفة للصياغة الإستراتيجية, فدراسة كل من "Harison & John" تؤكّد على أن الصياغة هي "مجموعة الخطط الرئيسية التي تضعها إدارة الشركة, وضمن ثلاثة مستويات, وهي الصياغة على المستوى الكلي (الشركة), ومستوى وحدات الأعمال الإستراتيجية (الأقسام الرئيسية), ومستوى الوظائف التشغيلية"⁽¹⁸⁾.

ويلاحظ الباحث أن توجهات الكاتبين تعزى إلى تأثيرهما بالنظرية التخطيطية في تفسير الصياغة الإستراتيجية, مع تأكيدهما على أن تكون الصياغة ضمن ثلاثة مستويات. ويؤكد (Porter) على أن الصياغة الإستراتيجية هي الشكل النهائي الناتج

(3) Hofer and Schendel, 2002 , p.18.

(4) Porter M, 1996, p.319.

(1) Johnson and Scholes, 1997, pp.35- 40 .

(2) Harison and John, 1998, p.6 .

عن عملية صنع القرارات الواقعية والعقلانية، وما يتبع ذلك من إجراءات، ونشاطات التنفيذ التي تحقق تلك القرارات وتجعلها واقعية⁽¹⁹⁾. إن هذا المفهوم متأثر بالسلوك الإستراتيجي التحليلي الذي يركز على تحليل البيئة الداخلية والخارجية بعقلانية عالية لمعرفة عناصر القوة والضعف، ومواعمتها مع عناصر الفرص والتهديدات، وما يتبعها من قرارات إستراتيجية في استخدام موارد وقدرات الشركة بكفاءة عالية ورشد تام.

الأطر النظرية المعتمدة في الصياغة الإستراتيجية :

يعتمد الإستراتيجيون أو القائمون على إدارة الشركات عند صياغة إستراتيجيتهم على مجموعة من الأطر النظرية التي تتفق مع توجهاتهم الفكرية في فهم الإستراتيجية، ضمن منطقاتها الاقتصادية والسلوكية، فضلاً عن قاعدتهم العلمية والثقافية، إلى جانب الأطر المرجعية المعتمدة لديهم.

وفي هذا السياق قدمت الدراسات والبحوث المتخصصة في هذا المجال العديد من الأطر النظرية التي يستند عليها الإستراتيجيون عند صياغة إستراتيجيات شركاتهم وعلى النحو التالي :

- نظرية الاختيار الطبيعية (بقاء للأقوى) :

تعتمد صياغة الإستراتيجية وفقاً لهذا التوجه، على محدودية الخيارات المتاحة أمام الشركات، بسبب هيمنة البيئة وسيطرتها على مقدرات هذه الشركات، وعدم قدرة غالبيتها على مواجهة التغيرات البيئية الحاسمة، وبالتالي تلجأ بعض الشركات إلى خلق العوازل لنقليل التأثيرات البيئية، في حين تلجأ باقي المنظمات إلى التكيف والاستجابة للتغيرات البيئية.

ولقد أكد على هذه النظرية عالم الأحياء الشهير "Darwin"، لاسيما وأنها تتعلق بنشوء وتطور الكائنات⁽²⁰⁾ إذ بينت هذه النظرية أن التغيرات البيئية تدفع أنواع الأحياء إلى التحول والتحوير المستمر بما يتناسب وعوامل البقاء، إذ يكتب البقاء للنوع الأقوى، بينما تتعرض أنواع غير القادرة على التكيف مع البيئة، واقتبس باحثوا الإدارة ومهنيوها هذا المفهوم عند صياغة الإستراتيجية، وأكدوا على أن الشركات تتأثر بالبيئة، وبما أن التغير البيئي تغير تدريجي، فإن هذا يتطلب حدوث تغيير منطقي يتوافق مع هذا التغير البيئي، ولذلك فإن الشركات الفاعلة، هي التي تكون قادرة على التوافق مع متطلبات البيئة، أما تلك التي لا تستطيع ذلك فستجد نفسها قد أجبرت على مغادرة الأعمال وترك الساحة للمتافسين. وفي السياق نفسه أكدت دراسة "Thompson" على أن الصياغة الإستراتيجية تعتمد على درجة التكيف وخلق المواجهة بين موارد الشركة وإمكانياتها، وبين الفرص والتهديدات الموجودة في البيئة المحيطة بالشركة من جهة، وبين التي تسعى إلى تحقيقها من جهة أخرى⁽²¹⁾.

(3) Porter M., 1996, p.320.

(1) Johnson and Scholes, 1997, P. 43.

(21) Arther Thompson, 1999, p.113.

- نظرية النمو المنطقي :

تقترب نظرية النمو المنطقي في صياغة الإستراتيجية من نظرية الاختيار الطبيعي أو البقاء للأقوى في بعض جوانبها، وخاصة فيما يتعلق بقدرة الشركات على التكيف مع البيئة المحيطة، ولكن التوجّه المعاير لهذه النظرية جاء في دراسة كل من "Johnson & Scholes" (22) إذ توصل الكاتبان بعد استفادتهما من رأي "Quinn" في دراسته لتسع شركات عمل كبيرة، إلى نتيجة محددة، وهي أن الصياغة الإستراتيجية يمكن أن تفهم بشكل أفضل عندما توصف بأنها عملية نمو منطقية، أي أن الشركات تتحرك باتجاه التطور والنمو التدريجي بسبب إدراك هذه المنظمات لما ستؤول إليه المتغيرات والأحداث في المستقبل، ويفكّر الكاتبان على أن الشركات تمتلك من القدرات ما يمكنها من التعامل مع الغموض البيئي، ليس عن طريق المحاولة لضمان نجاح وتطور الأعمال بشكل قوي ومرن، ولكن أيضاً عن طريق إجراء التجارب باستمرار مع مشاريع جانبية أخرى، إذ تضع الإدارات العليا إستراتيجيتها مع باقي المستويات الإدارية والأنظمة الفرعية في الشركة لتتمو فيها هذه المشاريع.

- النظرية التخطيطية :

تعتمد التوجهات الرئيسية لهذه النظرية في صياغة الإستراتيجية على تحديد الأهداف التي تسعى الشركة إلى تحقيقها، وخاصة الطويلة الأجل، واللجوء إلى اعتماد عدد من الخطط الخاصة بالأنشطة، والفعاليات الازمة لتحقيق هذه الأهداف منها تصميم الهياكل التنظيمية، وتوزيع الأدوار، والموارد الازمة (23)، لذلك فإن الصياغة هنا تعتمد على تحديد الأهداف والخطط الكفيلة بتحقيقها أي أنها عملية تحليلية خالصة باتخاذ القرارات للوصول إلى الأهداف عن طريق تحديد مجموعة بدائل، و اختيار البديل الأفضل، والسعى إلى ضمان التطبيق الفعلي لهذا البديل بطريقة عقلانية ورشيدة (24).

وفي الاتجاه نفسه أكد الكاتبان "Johnson & Scholes" على أن التخطيط الإستراتيجي يحمل نظرة تقليدية لكيفية صنع القرارات الإستراتيجية في الشركة، إذ بُرِزَ هذا الاتجاه في السبعينيات والستينيات من القرن الماضي، عندما كانت الكتابات تركز على أن الصياغة الإستراتيجية تجري بوصفها عملية متكاملة لنشاطات تخطيطية منظمة، وأشار الكاتبان إلى ضرورة بناء أقسام التخطيط الإستراتيجي مع تحديد التقنيات الخاصة بهذه الأنشطة (25)، أما "Porter" فقد أشار إلى مفهومي الرشد (العقلانية)، والواقعية عند صياغة الإستراتيجية على وفق المفهوم التخططي، أي أن الصياغة تعتمد على قدرة إدارة الشركة على ترشيد أنشطتها، ومواردها بعقلانية تامة، كي تحقق الكفاءة الازمة للوصول إلى الفاعالية المنشودة (26). وهنا يجد الباحث أهمية أن ينصب تركيز على الصياغة الإستراتيجية كعمليات تخطيط متسللة تعتمد

(22) Johnson and Scholes, 1997, p.46.

(23) Carvan T., 2001, p.24.

(1) Carvan T., 2001, p.32.

(25) Johnson and Scholes, 1997, p.48.

(26) Porter M., 1996, p.335.

في جوهرها على اتخاذ القرارات العقلانية والواقعية، مع الأخذ بعين الاعتبار أن الواقعية والعقلانية قد لا يمكن تحقيقها في ضوء الظروف والمتغيرات البيئية المفروضة على الشركات، وخاصة عندما تكون تأثيراتها باللغة الخطورة وغير محسوبة أصلاً، لأن عملية وضع الخطط واتخاذ القرارات بشأنها، أمر منفصل لوحده، وعملية تتنفيذها في الواقع الميداني أمر آخر.

- النظرية الثقافية والسياحية:

تؤكد الدراسات المعاصرة على أن صياغة الإستراتيجيات، تعتمد على مجموعة من المتغيرات الثقافية والسياحية داخل المنظمات، فالمنظور الثقافي يشير إلى أن الصياغة الإستراتيجية نشاط تمارسه الإدارات العليا، وأن هؤلاء يمتلكون مجموعة من القيم والمعتقدات والتقاليد، والخبرة، والموافق التي تؤثر في هذه الصياغة⁽²⁷⁾. وفي هذا السياق نجد أن "Paul" و "Porter" في دراستهما قد ركزا على القيم الأيديولوجية للمدراء الإستراتيجيين بوصفها بعداً من أبعاد الثقافة عند صياغتهم لإستراتيجياتهم على افتراض أنها المكون الجوهرى لقيم المنظمة بمجموعها، وإن هذه القيم ستحدد على نحو رئيس توجهات الشركة المستقبلية، فيما يخص الرؤية والأهداف والأخلاقيات، الازمة للوصول بالشركات إلى بر النجاح.⁽²⁸⁾ أما الكاتبان Johnson & Scholes فقد ركزا على الخبرة المكتسبة للفيادات الإستراتيجية ودورها في صياغة الإستراتيجيات، إذ أكدا على أن الصياغة في جوهرها هي عملية الاستجابة لمتغيرات البيئة، وأنه مهما تكن الظروف البيئية متشابهة فإن استجابة المنظمات تكون متباينة، ويعزى هذا التباين بشكل رئيس إلى القرارات التي يصنعها هؤلاء الإستراتيجيون، لأن عملية الصياغة هي تطبيق لخبرة الإدارية المكتسبة خلال مدة العمل في المنظمة، وأضافا أن المدراء لا يعملون بمعزل عن باقي أفراد المنظمة، بل أن خبراتهم تتصهر جمیعاً في بوتقة صياغة الإستراتيجيات⁽²⁹⁾، وفي السياق نفسه ركزت دراسة "Thompson" على أهمية الأطر المرجعية وما تمتلكه من خبرة في صياغة الإستراتيجيات، ومحاولة تكوين اتجاهات إيجابية لتحقيق النتائج التي ترغب في الوصول إليها⁽³⁰⁾.

وبفهم من التوجه الثقافي لبناء الإستراتيجيات وصياغتها، أن هذه العملية تخضع لتأثيرات الخبرة والقيم والأخلاقيات السائدة في الشركة، أما المنظور السياسي في عمليات الصياغة الإستراتيجية فيشير إلى مركز القوة في الشركة، وأهداف أصحاب المصلحة وتباينها، كما تؤكد دراسة "Thompson"⁽³¹⁾، فضلاً عن قدرة الأداء على نقل وتفسير المتغيرات البيئية وتوجيه معانيها خدمة لأهداف الشركة، وتعتمد فلسفة هذا النموذج على امتلاك جميع الأطراف في الشركة مصالح متباعدة، وإن التوصل إلى الحلول يحتاج إلى الكثير من عمليات المساومة والتفاوض، وبالتالي

(1) Porter M., 1996, p.338.

(2) Paul S., 2002, p. 87 .

(²⁹) Johnson and Scholes, 1997, p.56.

(³⁰) Arthur Thompson, 1999, p.120.

(³¹) Arthur Thompson, 1999, p.121.

سوف تضم الصياغات المعتمدة للإستراتيجيات الحدود الدنيا من متطلبات تحقيق الأهداف.

ويتفق هذا التوجه مع ما أشار إليه "Miller" عندما قال: إن المنظمات عبارة عن كيانات سياسية تضم مجتمعات ذات مصالح متباعدة، ومجتمعات مؤثرة داخلية وخارجية، ولهذه المجتمعات مصالح وأهداف متباعدة، وإن التباين في المصالح سوف يؤثر في أهداف المنظمة، كما أن الأفراد والمجتمع من ذوي القوى والنفوذ في المعلومات التي تزود بها الإدارة العليا، لأن المعلومات - والتأكيد للدراسة نفسها - مصدر مهم للقوة، والسيطرة على هذه المعلومات يكون مهماً أيضاً لصياغة توجهات المنظمة الإستراتيجية⁽³²⁾.

الصياغة الإستراتيجية بوصفها عملية :

تبادر الآراء في موضوع النموذج (المعياري - القياسي) لتقسيمات الصياغة الإستراتيجية وسمياتها، ولكن من المفيد التأكيد على أن هذا التباين لم يصل إلى حدود التقاطع، لأن غالبية الآراء تباين في الشكليات فحسب، مع اتفاق ضمني على جوهر عملية الصياغة، وفي هذا الإطار يسلط الباحث الضوء على آراء عدد من الكتاب الذين اهتموا بموضوع الصياغة الإستراتيجية بوصفها عملية متكاملة ضمن عملية الإدارة الإستراتيجية، فقد أظهر الكاتبان "Macmillan & Tamboe" في دراستهما أن الصياغة الإستراتيجية بوصفها عملية تتضمن ثلات مراحل رئيسية هي⁽³³⁾:

- 1- الغرض (التوجه) الإستراتيجي .
- 2- التقييم الإستراتيجي.
- 3- الخيار الإستراتيجي.

³²⁾ Miller A, 1993, p.112.

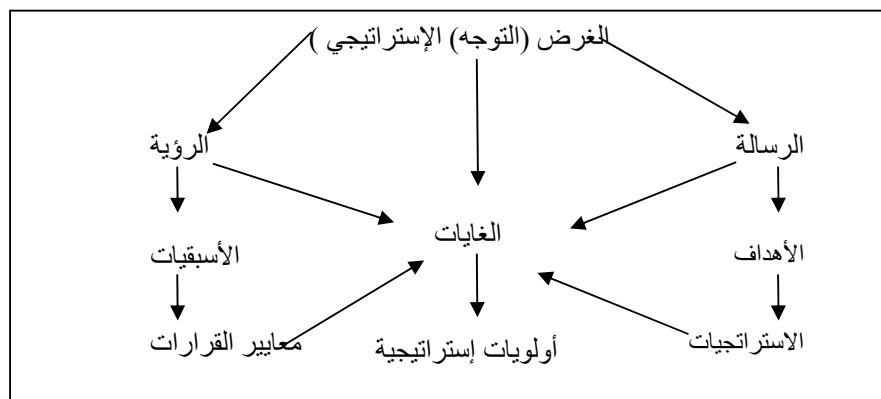
³³⁾ Mocmillan and Tamboe, 2000, p.33.

وبدورها تقسم هذه المراحل إلى مجموعة من الخطوات الفرعية، وعلى النحو الآتي:

أولاً: الغرض (التوجه) الإستراتيجي :

إن غرض المنظمة، وتوجهاتها الإستراتيجية تحدد ضمن إطار ثلاثة هي الرؤية (Vision)، والرسالة (Mission)، والغايات (Goals)، وتشير الرؤية الإستراتيجية إلى قدرة المنظمة على وضع مجموعة من الأسبقيات التي تسعى إلى تحقيقها ضمن معايير خاصة بالقرارات التي ستتخذها لاحقاً للوصول إلى هذه الأسبقيات، والرسالة بدورها تشقق من الغرض الرئيسي للمنظمة، وفي ضوئها تتحدد مسارات الأهداف التي تسعى إليها المنظمة، والإستراتيجيات التي يتم صياغتها للوصول إلى تلك الأهداف، أما المحور الثالث لغرض الإستراتيجي وتوجهاته فهي الغايات المنظمية التي تحدد على نحو واضح الأولويات الإستراتيجية، والشكل (1-2) يوضح أبعاد عملية الغرض (التوجه) الإستراتيجي.

الشكل (1-2) مضامين الغرض الإستراتيجي ضمن عمليات الصياغة الإستراتيجية*



* Source : Macmillan Hagu and Tampo Mahen, strategic Management process. Content and Implementation, Oxford University Inc. New York, 2000, Pp. 16-69.

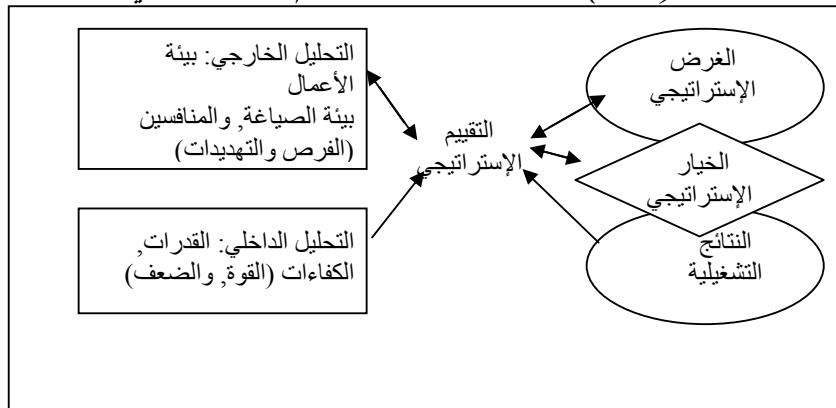
وبتحليل مضامين النموذج نرى تأثير الرؤية والرسالة في الغايات ضمن عملية متداخلة، وتتأثر الغايات في معايير القرارات، والأولويات الإستراتيجية، والإستراتيجيات المضافة، كما يظهر أن النموذج يفسر على نحو مبكر عملية تحديد الغرض الإستراتيجي للمنظمة، وخاصة توجيه النموذج حول التركيز على أن الرؤية تحدد المعايير الخاصة بالقرارات، وأن الغايات تحدد الأولويات الإستراتيجية، وبدورها تحدد الرسالة الإستراتيجيات التي تصفها للمنظمة، كما يلاحظ أيضاً عدم اتجاه النموذج نحو تفسير منطقي للعلاقة التابعية للرؤية، والرسالة، والغايات، على اعتبار أن كل واحدة مشتقة من الأخرى، فضلاً عن عدم وجود تأثير لمعايير الإستراتيجيات.

ثانياً: التقييم الإستراتيجي:

يشير النموذج الخاص بعملية التقييم الإستراتيجي، والموضح في الشكل (2-2)، إلى أن التقييم هو عملية تحليل البيئة الخارجية بما فيها بيئة الأعمال، وبيئة

الصياغة، وبيئة المنافسين لغرض تشخيص الفرص والتهديدات فيها، ويتضمن التحليل الداخلي تحليل الموارد، والقدرات، والكفاءات التي تمتلكها المنظمة لتأشير عناصر القوة والضعف فيها، فضلاً عن أن عمليات التقييم الإستراتيجي تتأثر وتؤثر، فهي تؤثر في الغرض الإستراتيجي من جهة، وتأثر بنتائج العمليات التشغيلية من جهة أخرى، إلى جانب أن عمليات التقييم يترتب عليها تحديد مجموعة الخيارات الإستراتيجية.

الشكل (2-2) مضمون عملية التقييم الإستراتيجي*

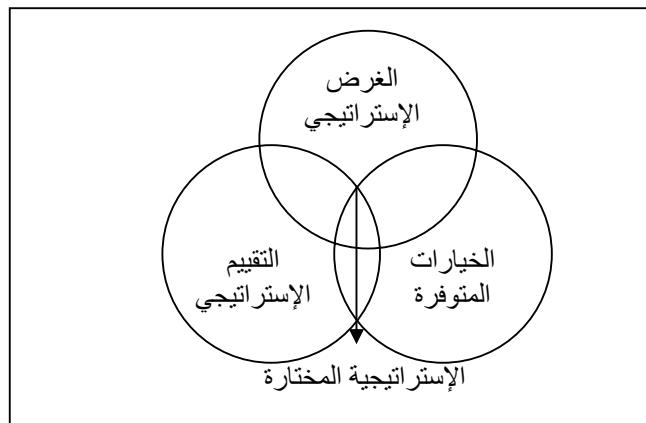


Source: Macmillan Hagu and Tampo Mahen, strategic Management process. *
Content and Implementation, Oxford University Inc. New York, 2000, pp. 16-69.

ثالثاً: الخيار الإستراتيجي :

تتضمن المرحلة الأخيرة من عملية الصياغة تحديد الخيار الإستراتيجي الذي تتبعه المنظمة، أي أن الإستراتيجية المختارة هي حصيلة (نتيجة) تفاعل ثلاث عمليات هي الغرض الإستراتيجي، والتقييم الإستراتيجي، ووضع مجموعة الخيارات الإستراتيجية، كما هو موضح في الشكل (3-2)، والذي يشير إلى أن نقطة التقاء العملات الثلاث هي التي تحدد الإستراتيجية المختارة.

الشكل (3-2) نتائج عملية الصياغة الإستراتيجية*



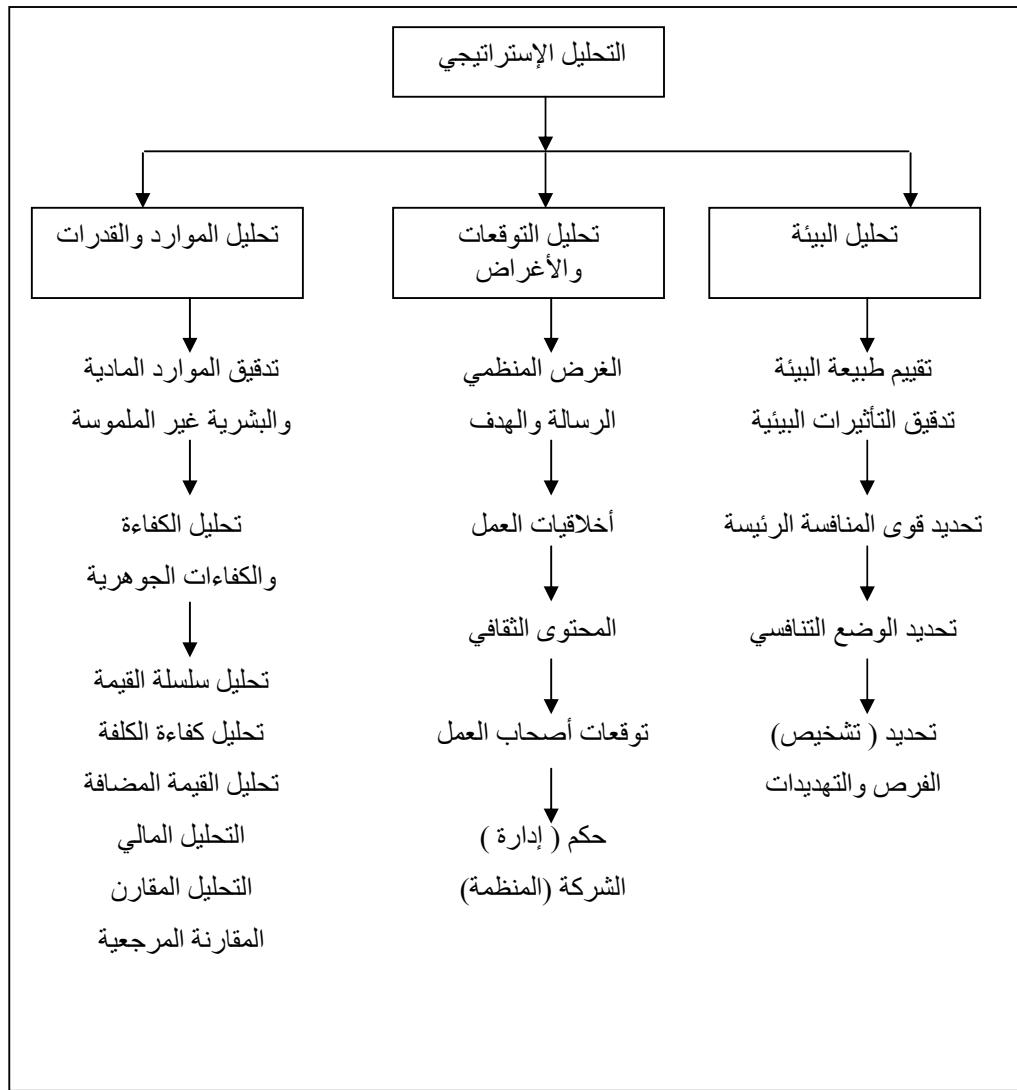
* المصدر: إعداد الباحث.

أما مضمون عملية الخيار الإستراتيجي فهي بدورها تتضمن ثلاث خطوات فرعية تمثل في: وضع معايير الاختيار، ثم تقييم الخيارات، يليه اختيار الإستراتيجية. ولأهمية الخيارات الإستراتيجية في عمليات الصياغة الإستراتيجية سيتمتناوله بالتفصيل في المبحث اللاحق لأهميته في موضوع البحث.

يذكر أن دراسة "Johnson & Scholes" (34) لم تشر صراحة إلى مفهوم الصياغة الإستراتيجية بوصفها عملية مستقلة عن باقي عمليات الإدارة الإستراتيجية، إذ أشارت الدراسة إلى أن صياغة الإستراتيجية مفهومة ضمناً في عمليات التحليل الإستراتيجي، والخاصة بدراسة البيئة وتدقيق تأثيراتها الاقتصادية والاجتماعية والسياسية والتكنولوجية، فضلاً عن دراسة وتحليل توقعات أصحاب المصلحة في المنظمة والأغراض التي ينشدون تحقيقها، كما أشارت إلى أن عمليات التحليل تتضمن تدقيق ما يتوفّر لدى المنظمة من موارد وقدرات تميزها عن المنافسين، في حين تشكّل عملية وضع الخيارات الإستراتيجية، المحور الثاني من عمليات الصياغة، وهو ناتج طبيعي لعملية التحليل الإستراتيجي. وتتضمن مرحلة وضع الخيارات ثلاث خطوات رئيسية هي: الخيارات الإستراتيجية، وتقييم تلك الخيارات، و اختيار الإستراتيجيات المناسبة، وكما يوضح الشكل (4-2).

(1) Johnson and Scholes, 1997, p.79.

شكل (4-2) مكونات عملية التحليل الإستراتيجي*



* Source: Johnson. and Scholes. Kevan, Exploring Corporate Strategy. 4th ed. Prentic Hall Europe, London, 1997, pp.24.

في حين تقدم دراسة Certo & Peter الصياغة الإستراتيجية على وفق عملية تتضمن العديد من المراحل والخطوات، وتبدأ بمرحلة التحليل البيئي بناءً على تقسيمات البيئة الواردة في الدراسة، وهي بيئه عامة، وتتضمن مجموعة المتغيرات الاقتصادية، والاجتماعية، والسياسية، والأخلاقية، والتكنولوجية، وذلك بغية اكتشاف ما فيها من مؤشرات تمنح فرصةً يمكن للمنظمة أن تشغله لصالحها، وما تحتويه من تهديدات تعد قيوداً على المنظمة ذاتها، وعليها تجنبها قدر الإمكان، والشق الثاني من التحليل البيئي هو البيئة "التشغيلية"، وهذا التحليل خاص بدراسة العوامل والمتغيرات التي تؤثر في المنظمة في بيئتها التنافسية، ولا سيما تأثيرات المجهزين والمنافسين، والمنتجات البديلة، والداخلين الجدد⁽³⁵⁾.

⁽³⁵⁾ Certo and Peter, 1995, p.143.

أما التحليل الآخر للبيئة فهو تحليل البيئة الداخلية، وهذا التحليل يتضمن دراسة العوامل المنظمية لاكتشاف عناصر القوة في المنظمة لغرض استخدامها في استثمار الفرص البيئية ومواجهة تهدياتها، فضلاً عن اكتشاف مواطن الضعف في المنظمة لمعالجتها، وتركز عناصر التحليل على الوظائف الرئيسية في المنظمة كالإنتاج، والتسويق، والمالية.

أما الخطوة الثانية في الصياغة الإستراتيجية حسب دراسة Cetro & Peter فهي تشخيص توجهات المنظمة، وذلك بتحديد رؤية المنظمة ورسالتها وأهدافها كي تكون المنظمة مطلعة على مستقبلها، وما تطمح إلى تحقيقه، في حين تؤلف الصياغة العقلية أهم مراحل هذه العملية، وهي خاصة باختيار الإستراتيجيات المناسبة للمنظمة على وفق مواردها وإمكانياتها، وما هو متاح من فرص في بيئه صياغتها حسب المستويات المطلوبة، والنائمة في بيئه المنظمات الصناعية، وهي استراتيجيات المنظمة الشاملة أو الكلية واستراتيجيات وحدات الأعمال، والإستراتيجيات التشغيلية (الوظيفية).

المبحث الثاني

التوجه الاستراتيجي ووضع البديل الاستراتيجية

تفق آراء الباحثين والدارسين والمهنيين بشأن أهمية التوجه الاستراتيجي في عمليات الصياغة، لما سيترتب على هذا الخيار من مسؤوليات والتزامات ونتائج، ولكن آراءهم تتبادر نوعاً ما عند تحديد مفهوم التوجه الاستراتيجي، ويعود ذلك إلى تنوع المداخل المتعددة في عمليات الاختيار الناتج عن تباين وجهات نظر من يقوم بهذه العملية، بالإضافة إلى توجهاتهم العملية في تبني موضوع الصياغة خاصة، والإستراتيجية عامة، من حيث المفهوم والعمليات.

وفي هذا السياق، وردت في الأدبيات التي تناولت موضوع الخيار أو التوجه الاستراتيجي العديد من التعريفات التي طرأت على هذا المفهوم وعناصره.

مفهوم الخيار الاستراتيجي، ومراحله:

تعدد المفاهيم التي وردت في أدبيات الإدارة الإستراتيجية، فدراسة كل من Johnson & Scholes تشير إلى أن الخيار الاستراتيجي هو عبارة عن مخرجات عملية المفاضلة بين بدائل محددة، ووفقاً لمعايير محددة سلفاً⁽³⁶⁾، ويرى كل من Macmillan & Tampo، أن الخيار الاستراتيجي هو الخيار الرئيسي الذي تتبنى المنظمة، والذي يضمن لها النجاح المستقبلي⁽³⁷⁾. أما Thompson فيتبني وجهة نظر صانعي القرار، فضلاً عن المؤثرين على تحقيق أهدافها، أكثر من أي بديل آخر، والذي يمكن أن ينفذ بنجاح⁽³⁸⁾، وهذا التركيز واضح على تأثيرات أصحاب المصلحة في نوعية الاختيار، نتيجة الضغوط التي يمارسونها على أصحاب القرار.

وفي اتجاه آخر ينظر كل من Sanderson & Huffman⁽³⁹⁾ إلى الخيار الإستراتيجي على أنه عملية اختيار بديل من مجموعة بدائل متاحة تتناسب مع قدرات المنظمة وإمكانياتها التي تتسم بالمرنة، والاستجابة للمتغيرات البيئية الخارجية، وما تحمله من فرص وتهديدات، ويتفق مع هذا المنحى في تعريف الخيار الاستراتيجي كل من Louis & David إذ يريان أن البديل الأفضل هو الذي يتم اختياره من بين مجموعة بدائل إستراتيجية متاحة، اعتماداً على مواصفاته مع أهداف المنظمة وغاياتها من جهة، وإمكانيات المنظمة وقدراتها من جهة أخرى، بهدف تعزيز تكفيتها مع بيئتها الخارجية، ولبيئتها في نهاية الأمر إلى تقليص الفجوة الإستراتيجية القائمة بينها وبين البيئة، وتذهب الدراسة إلى أن الاختيار الاستراتيجي يتم وفق معايير كمية ونوعية يتم وضعها في ضوء جوانب

(1) Johnson and Scholes, 1997, p.82.

(2) Macmillan and Tampo, 2000 , p.132.

(3) Arther Thompson, 1999, p.125.

(39) Sanderson & Huffman, 2001, p.63.

القوة والضعف في المنظمة، ومؤشرات الفرص والتهديدات في بيئة المنظمة الخارجية⁽⁴⁰⁾.

وبموجب ما تقدم، ومن تحليل التعريفات التي تم عرضها، نجد أن غالبية الدراسات والبحوث قد بينت ثلاثة مداخل رئيسية لاعتماد الخيار الإستراتيجي الملائم، نلخصها في أدناه.

الأول: مدخل القرار أي أن الخيار الإستراتيجي ناتج عن قرارات عقلانية تعتمد其 القمة الإستراتيجية في المنظمة بعد دراسة الأهداف السابقة ومدى تحقيقها، ونتائج تقييم الأداء اللاحق لها، والموارد المتاحة وإمكانيات استخدامها، فضلاً عن الأهداف المحددة المطلوب الوصول إليها، إلى جانب الفجوة القائمة بين التطبيق الماضي للإستراتيجية، ومستوى الطموح الذي تنشده المنظمة.

الثاني: مدخل التحليل الناتج من اعتماد الخيارات الإستراتيجية على وفق مخرجات تحليل البيئة الخارجية، وما قررته من فرص وتهديدات، وتحليل البيئة الداخلية، وما تؤشره من مواطن القوة والضعف في المنظمة، أي أن الخيار الإستراتيجي هو حصيلة نوع من المواءمة بين نتاج كلا التحليلين الخارجي والداخلي.

الثالث: يعتمد على تحقيق نوع من التوازن المعتمد على المساومة بين تأثيرات مراكز القوة في المنظمة، ومدى توافق تلك الخيارات مع مصالحهم، ومصالح من يمثلونهم، ويطلق على هذا التوجه بمدخل السياسة أو المساومة.

الخيار الإستراتيجي بوصفه عملية:

يتافق عدد من الباحثين ومهنيي الإستراتيجية على أن الخيار أو التوجه الإستراتيجي بوصفه عملية، يمر بثلاث مراحل رئيسية هي :

- 1- وضع البدائل الإستراتيجية.
- 2- تقييم البدائل.
- 3- اختيار البديل الأفضل.

وفيما يأتي تسليط الضوء على كل مرحلة من المراحل:

أولاً: وضع البدائل الإستراتيجية:

تتضمن هذه المرحلة توليد عدد من البدائل الإستراتيجية التي يمكن اعتمادها لكي تصل المنظمة إلى أهدافها وغاياتها، وتعتمد عملية وضع مجموعة البدائل على المداخل التي تم الإشارة إليها عند عرض مفهوم الخيار الإستراتيجي، أي أن عدد هذه البدائل يعتمد على نحو واضح على المواءمة بين مخرجات تحليل البيئة الداخلية والخارجية، وقدرة المنظمة على تطبيق هذه الخيارات، إلى جانب تأثيرات مراكز القوى في عملية وضع تلك الخيارات، وترتبط مرحلة تحديد البدائل ووضعها حسب ما أكدته الدراسات بمؤشرات عديدة منها:

- توجهات المنظمة المستقبلية.

⁽⁴⁰⁾ Louis and David, 2003, p. 154.

- موارد المنظمة وقدرتها المميزة.
- اتجاهات العمل الإستراتيجي في المنظمة والمداخل المعتمدة.

ويشير كلٌ من Louis & David⁽⁴¹⁾ إلى وجود بعض المتطلبات عند أداء مهام تحديد البدائل الإستراتيجية، وهي:

- توفر عنصر الإبداع في عمليات توليد البدائل الإستراتيجية بما يحقق التفوق على المنافسين.
- توفر المرونة في البدائل القائمة من حيث استغلال الموارد والقدرات في التطبيق.
- توفير التوقيت المناسب في عمليات التوليد.

ثانياً: تقييم البدائل:

تعتمد عملية تقييم البدائل الإستراتيجية المحددة على عدد من المعايير الكمية والنوعية التي يتم وضعها سلفاً لإجراء عملية التقييم، وتضم المعايير الكمية صافي الربح، وسعر السهم، والحصة السوقية، والعائد على رأس المال، والعائد على الكلفة، ومعدل نمو المبيعات، والكفاءة الإنتاجية ومعدل دوران العمل⁽⁴²⁾.

أما المعايير النوعية، فقد تم تحديدها بالشكل الآتي:

- الملائمة: أي مدى ملائمة البديل الإستراتيجي لقدرات المنظمة ومتغيرات البيئة.
- القبول: أي إمكانية البديل الإستراتيجي على التحقيق أو التنفيذ، ويتفق النوعية، وهي : Whiddet and Kandola⁽⁴³⁾ وأخرون على مؤشرات أخرى للمعايير التجانس والتناغم: أي أن البدائل الموضوعة يجب أن تكون منسجمة مع الأهداف والغايات المنظمية.
- التطابق: أي أن تكون متطابقة مع رسالة المنظمة وأيديولوجيتها ...
- الفائدة: يشترط بالبدائل المتاحة أن تتضمن ميزة تنافسية.
- المرونة: يتطلب أن تكون البدائل مرنة ومتكيفة ومستجيبة للبيئة الخارجية.
- التوقيت: التطابق مع الحاجة الفعلية في الوقت المحدد.

(1) Louis and David, 2003, p.158.

(2) Johnson and Scholes, 1997, p. 319 .

(3) Whiddet and Kandola, 2000, p.89.

ثالثاً: اختيار البديل الأفضل:

تعد مرحلة اختيار البديل المناسب (الأفضل) الأكثر أهمية في مجمل عملية الخيار الإستراتيجي، لأن ذلك يعني اتخاذ القرار الذي تقتضي الإدارة الإستراتيجية على أنه الأكثر قدرة على تحقيق أهداف المنظمة بكفاءة واقتدار، وإن هذه المرحلة تحمل في ثناياها صعوبة بالغة لأن الاختيار بحد ذاته يخضع لعدد من المؤشرات الخاصة من جهة أصحاب المصلحة التي تتعرض نواياهم مع المنظمة.

ويرى كل من Johnson & Scholes، ضرورة اعتماد القائمين على عملية الاختيار مجموعة من المؤشرات، وهي على النحو الآتي⁽⁴⁴⁾:

1- الانقاء لتحقيق الأهداف: إذ يتم وضع معايير كمية واضحة ومفهومة لأهداف المنظمة باعتبارها مؤسراً مباشرأً يعتمد عليه في اختيار الإستراتيجية الملائمة.

2- طلب دعم الإدارة العليا وتشجيعها للخيارات (البدائل) المعتمدة.

3- الاستعانة بالمرجعيات العلمية والاستشارية للوصول إلى القرار المناسب. وبموجب ما تقدم، يعتقد الباحث أن الخيار الإستراتيجي المعتمد من القيادة الإستراتيجية ينبغي أن يمر بمراحل ثلاث لا يمكن الاستغناء عنها، وهي توليد مجموعة البدائل، وتقدير كل بديل حسب الفوائد المتوقعة منه، والعيوب المحتملة له، بالمقارنة بين المزايا والعيوب، ومن ثم اعتماد حسابات دقيقة يجري على أساسها اختيار البديل الأفضل للعمل به. وما تجب الإشارة إليه في مجال اختيار الإستراتيجية المناسبة، أن هذا الاختيار يتم على وفق ثلاثة مستويات هي :

- الإستراتيجية على مستويات المنظمة:

وتركز هذه الإستراتيجية على الحيز الكلي للمنظمة عند بنائها وصياغتها مع الاهتمام الشمولي بتوزيع الموارد بين أنشطة المنظمة كافة ونطاق استخدامها.

⁽⁴⁴⁾ Johnson and Scholes, 1997, p.141.

- الإستراتيجية على مستوى وحدات الأعمال:

وتحرص هذه الإستراتيجية على بيان كيفية التنافس في بيئه الأعمال في الأسواق والمنتجات، بما فيها السلع والخدمات والأفكار التي يجب عرضها وتطويرها في الأسواق.

- الإستراتيجية على المستوى الوظيفي:

ونتائج هذه الإستراتيجية تحدد كيفية ممارسة الوظائف المختلفة في المنظمة، ولاسيما الإنتاج والعمليات، والتسويق، والموارد البشرية، والمالية، والبحث والتطوير.

تصنيف الخيارات:

تلأجأ غالبية الدراسات والبحوث النظرية منها والميدانية إلى تصنیف الخيارات الإستراتيجية إلى ثلاثة مستويات هي: الإستراتيجيات على مستوى المنظمة، والإستراتيجيات على مستوى وحدات الأعمال، والإستراتيجيات على مستوى الوظائف، وبدورها تتفق غالبية هذه الدراسات، والبحوث على عدد من الخيارات الإستراتيجية على مستوى المنظمة، أما الاختلاف فيحدث غالباً في إطلاق التسميات على البدائل الفرعية المشتقة من الخيارات الرئيسية.

وبموجب ما تقدم نلاحظ نوعاً من الاتفاق والإجماع على أربعة أنواع من الخيارات الإستراتيجية على مستوى المنظمة، وهي⁽⁴⁵⁾ :

- إستراتيجية النمو (Growth Strategy).
- إستراتيجية الاستقرار (Stability Strategy).
- إستراتيجية الإنحساب والترابع (Retrenchment Strategy).
- الإستراتيجية المركبة.

وسينتم تسليط الضوء على هذه الإستراتيجيات:

(1) Peter Wright, Mank Krol and John Parmel, Strategic Management Process, Hal – Inc. 1998, P.197 .

إستراتيجية النمو (Growth Strategies)

تعد هذه الإستراتيجية شائعة لدى المنظمات، ويطلق عليها أحياناً إستراتيجية التوسيع، وتل JACK إليها المنظمات النامية، لاسيما المنظمات الكبيرة ذات الإمكانيات العالية، عندما تضع أهدافاً أخرى لها، تحقق عن طريقها مستويات أعلى من الأداء، وتدفع من وثيره أنشطتها المختلفة للوصول إلى نمو في حجم المبيعات، والعائد على الاستثمار، والحصة السوقية ضمن آجال زمنية محددة، ولتحقيق ذلك تعمل المنظمات التي تتبنى هذه الإستراتيجيات على تقديم منتجات جديدة أو تطوير القائم منها أو الدخول في أسواق جديدة وخدمة زبائن جدد. وتحقق استراتيجية النمو العديد من المزايا للمنظمات، لاسيما الاستفادة من الوفورات الاقتصادية المرتبطة بالحجم (Large Scale Production)، وبمنحى التعلم، والخبرة، وتؤدي هذه الإستراتيجيات إلى تحسين علاقة المنظمة بأصحاب المصلحة فيها نظراً لما تحققه من تحسين العلاقة مع المنظمات المختلفة، وكذلك الاستفادة من توزيع الموارد وتحقيق الأنشطة الرئيسية والقادرة على جلب عوائد أكبر من بقية الأنشطة. وتؤكد دراسة (Whidet and Kandola)⁽⁴⁶⁾ على أن المنظمات التي يقع اختيارها على إستراتيجية النمو تتوقع أن يصاحب هذا النمو زيادة في قيمة المنظمة، على أن عدداً من الدراسات قد وجّهت العديد من الانتقادات لهذه الإستراتيجية منها دراسة (Miller and Dess)⁽⁴⁷⁾ التي أكدت على أن النمو يجب أن يكون ضمن إطار محدود ومستويات متوسطة، لأن المنظمات التي تسعى إلى تبني نسب نمو تبدأ عندها الأرباح بالانخفاض لزيادة تكاليف التشغيل أكثر من الزيادة في مستوى الأرباح. وتتبّع عن هذه الإستراتيجية مجموعة من الخيارات (البدائل) الفرعية، وهي على النحو الآتي:

⁽⁴⁶⁾ Whidet and Kandola,2000, p.92.

⁽⁴⁷⁾ Miller and Dess, 1993, p.98.

أولاً: إستراتيجية التركيز : Focusing Strategy

تلجأ المنظمات عند اعتمادها هذه الإستراتيجية إلى التركيز على خط محدد من المنتجات أو خدمة قطاع سوقي محدد للوصول إلى الميزة التنافسية التي يخلقها هذا التركيز، أي أن التركيز يقوم على ما يأتي:

- التركيز على المستهلك.
- التركيز على المنتج.
- التركيز على الإتقان.

وتؤكد دراسة كل من Hofer & Schendel⁽⁴⁸⁾ أن هذه الإستراتيجية لها مزايا عديدة منها تركيز الاهتمام على اكتشاف اتجاهات جديدة في الصناعة والاستجابة لها بسرعة، وتساعد أيضاً في توجيه موارد المنظمة ونشاطاتها باتجاه أهداف محددة، وفي اتجاه آخر تؤكد الدراسة نفسها على أن في هذه الإستراتيجية مأخذ، منها تعرّض المنظمة لمخاطر ضغوط المجهزين، والقيود التي يفرضونها أثناء تجهيز المواد الأولية.

وتميل بعض الدراسات إلى تقسيم إستراتيجية التركيز إلى خيارات ثلاثة،

وهي⁽⁴⁹⁾ :

- إستراتيجية التغلغل في السوق.
- إستراتيجية تطوير السوق.
- إستراتيجية تطوير المنتج.

ثانياً: إستراتيجية التنويع : (Diversification Strategy)

تعتمد هذه الإستراتيجية على قيام المنظمة بتنويع أنشطتها عن طريق تقديم منتجات جديدة أو الدخول في أسواق لم تدخلها من قبل، أو تطوير عمليات إنتاج جديدة تختلف عن العمليات القائمة، وقد حاولت الدراسات الميدانية تقسيم هذه الإستراتيجيات حسب درجة ترابطها مع أنشطة المنظمة الحالية، فضلاً عن التكامل بشقيه العمودي والأفقي (Vertical and Horizontal Integration)، إلى جانب اعتماد مقياس التنويع الداخلي والخارجي في بعض أوجه هذه الإستراتيجيات، وفيما يأتي عرض البذائل الإستراتيجية في إطار إستراتيجية التنويع:

- أ) التنويع بالاعتماد على درجة الترابط، ويقسم إلى مجموعتين من الخيارات⁽⁵⁰⁾ :
- التنويع المرتبط: أي أن المنظمة تلجأ إلى اعتماد خيارات إستراتيجية لتنويع منتجاتها وأنشطتها غير الإنتاجية والأنشطة القائمة المترابطة والمتوافقة معها.
 - التنويع غير المرتبط: أي لجوء المنظمة إلى تقديم منتجات جديدة، وعمليات جديدة ليس لها علاقة بالمنتجات والأنشطة القائمة.

ب) التنويع بالاعتماد على طبيعة الاتجاه:

⁽⁴⁸⁾ Hofer and Chendel, 2002, p.203.

⁽²⁾ Jhonson and Scholes, 1997, p. 296 .

⁽¹⁾ Samuel and Peter, 1995, p.75.

التنوع الخارجي: تتمثل أشكال هذه الخيارات الإستراتيجية بلجوء المنظمة إلى بيئتها الخارجية لتحقيق خيار التنوع، وذلك باعتماد الاندماج مع الشركات الأخرى أو التملك، أي شراء مشاريع ومنظمات جديدة.

ج) التنوع حسب اتجاه التنوع، وتقسم هذه البدائل إلى:

- التنوع العمودي، وبشقيه الأمامي والخلفي، إذ يتضمن هذا الخيار دخول المنظمات في أنشطة تكميلية وتكاملية لأداء أنشطة تسبق الأنشطة الرئيسية للمنظمة، وأنشطة مكملة لتلك الأنشطة الرئيسية بغية الحصول على ميزات تنافسية، منها السيطرة على أكبر قدر من الحصة السوقية.
- التنوع الأفقي، وبشقيه الأمامي والخلفي، إذ يتخد هذا النوع أشكالاً عديدة مثل: الدخول في مشاريع أخرى مكملة للمشاريع القائمة، وتتفق عنها إستراتيجية المشاريع المشتركة، إذ تل JACK المنظمات إلى هذا الخيار الإستراتيجي لمواجهة تأثيرات المنافسة المحتدمة في القطاع الصناعي الخاص الذي تعمل فيه المنظمات، وذلك عن طريق عقد شراكات مختلفة مع منظمات أخرى لتنفيذ مشاريع متعددة تحقق للمنظمات المتعاقدة (المشاركة) مزايا تتتمثل بتجميع القوى التي تتميز بها كل منها عندما تكون المنظمة الواحدة غير قادرة على القيام بمفردها بتنفيذ مشروع ما، ويؤكد (Samuel and Peter)⁽⁵¹⁾ في هذا الاتجاه على ضرورة تقييد المنظمة التي تعتمد إستراتيجية الشراكة بالمؤشرات الآتية:

- اختيار الشرك المناسب.
- تحديد القدرات المميزة للشريك.
- الاتفاق على إدارة المشروع.

ثالثاً إستراتيجية الاستقرار (Stability Strategy):

تستفيد المنظمات من هذه الإستراتيجية عندما تدرك أن البيئة التي تعمل فيها مستقرة نوعاً ما، وإن متغيراتها ليست بدرجة عالية من التعقيد والغموض، وبذلك تستمر المنظمة بأداء الأنشطة ذاتها، وخدمة الزبائن أنفسهم، والعمل في السوق الذي حدته بنفسها، والذي أكسبها مزايا تنافسية لا ترغب في فقدانها بدخولها مشاريع جديدة، وتتبني هذه الإستراتيجيات أيضاً المنظمات التي وصلت إلى مرحلة النضوج والأداء الناجح، ويطلق على هذه الإستراتيجيات أحياناً إستراتيجيات النمو المحدد أو البطيء، وتشير الدراسات إلى تقرارات هذه الإستراتيجيات، وتصنفها إلى أربعة خيارات بديلة هي:

إستراتيجية عدم التغيير:

يعتمد نجاح هذه الإستراتيجية على الثبات النسبي لمتغيرات البيئة، حيث تستمر المنظمة بالسير في المسار ذاته الذي حدته لنفسها مع اللجوء إلى تعديلات طفيفة، كلما اقتضت الحاجة لذلك.

⁽⁵¹⁾ Samuel and Peter, 1995, p.138.

إستراتيجية الربح:

يتم التركيز في هذه الإستراتيجية على مصدر الأرباح على حساب التضحيات
ببرامج النمو، وهي مؤقتة حسب ظروف البيئة، ومتغيراتها.

إستراتيجية التراث:

تلجأ المنظمات إلى هذه الإستراتيجيات لإعادة ترتيب أوضاعها الداخلية أولاً، ولتعزيز الكفاءة وتطويرها ثانياً، وبموجب هذه الإستراتيجية تصل المنظمة إلى خفض أهدافها إلى مستوى يسمح لها بدعم وتعزيز موارد她的 المادية والبشرية.

إستراتيجية الحركة مع الحبيطة:

تبني المنظمات إستراتيجية الحبيطة عندما تدرك أن البيئة المحيطة بها غير مأمونة، وأن متغيرات التأثير توشك على الظهور، كتوقع صدور تشريعات قانونية تؤثر في قدرة المنظمة على تحقيق أهدافها.

رابعاً: إستراتيجية الانسحاب والتراجع:

تلجأ المنظمات إلى هذه الإستراتيجية عندما تدرك أن الاستمرار بالأنشطة نفسها سيؤدي لا محالة إلى خسائر لا يمكن تعويضها، وهذه الخيارات تختلف عن الأسلوب الدفاعي الذي قد تلجأ إليه بعض المنظمات عندما تواجه مشاكل كبيرة، ولا سيما المالية منها والتقنية والتشريعية، ويتم الانسحاب أو التراجع على وفق خمس حالات تتفق بشأنها الدراسات، وهي⁽⁵²⁾ :

أ) التخفيض:

وتتركز هذه الإستراتيجية على الكفاءة التشغيلية للمنظمة عندما تواجه مشكلات عامة لم تصل إلى مرحلة الحرج، فهي بذلك تلجأ إلى التخفيض المؤقت بغية إعادة البناء.

ب) التحول:

يقصد بهذه الإستراتيجية لجوء المنظمة إلى تغيير أنشطتها وأعمالها إلى ميادين جديدة تكون فيها قادرة على تحقيق أهدافها بعد أن وجدت أنشطتها الحالية غير مجدية.

(1) Gary Dessler, 2005, pp. 116-117.

ج) التجريد :

وتعني هذه الإستراتيجية لجوء المنظمة إلى استبعاد الوحدات الضعيفة أو إلغاء بعض خطوط الإنتاج وإعادة التركيز على الوحدات الناجحة.

د) المنظمة الأسيره:

وتشير هذه الإستراتيجية إلى قيام المنظمة ببيع منتجاتها إلى منظمة أخرى تمارس أنشطتها نيابة عنها.

هـ) التصفية :

وتعتبر التصفية الملاذ الأخير الذي تلجأ إليه المنظمة عندما تكون غير قادرة على الاستمرار في مواجهة مشكلاتها الناتجة عن التأثيرات البيئية الداخلية منها، والخارجية، وبمعنى آخر إنهاء أعمال المنظمة بشكل كامل وبيع موجوداتها للحصول على السيولة النقدية لتسدد بها ديونها المتراكمة عليها وتوزيع الباقي على ملاكها، وهذا يعني زوال المنظمة بسبب عدم قدرتها على المنافسة وتحقيق الأرباح.

خامساً: الإستراتيجية المركبة:

تشير التسمية إلى أن المنظمات، وخاصة الكبيرة منها تلجأ إلى اعتماد خليط (مزيج) من الإستراتيجيات التي تم عرضها للإسقاط منها بهدف تحقيق أسبقيات تنافسية تعجل بقدرتها على تحقيق أهدافها.

وبموجب ما تقدم من عرض للخيارات الإستراتيجية نجد أن للتأثيرات البيئية دوراً حاسماً في اختيار الإستراتيجية، إلى جانب ما هو متوفّر لدى المنظمة من موارد، وقدرات تميزها عن مثيلاتها في القطاع، وعلى سبيل المثال لا الحصر دور الجماعات الضاغطة وأصحاب المصلحة في هذه الخيارات، فضلاً عن ذلك يعتقد الباحث أن مثل هذه الإستراتيجيات تعد خيارات أمام منظمات الأعمال في الجمهورية اليمنية لمواجهة ما تفرضه عملية الانضمام إلى منظمة التجارة العالمية "WTO" من استحقاقات، تبدو بموجبها تلك الخيارات مسارات تجد فيها تلك المنظمات ما يعينها على تحقيق أهدافها وإعادة حساباتها التنظيمية والفنية والإدارية والمالية وغيرها.

المبحث الثالث

تكوين إستراتيجية تحسين الأداء للموارد البشرية

يتناول هذا المبحث عرض مفهوم البعد الإستراتيجي لإدارة الموارد البشرية في مجال عملها، وممارستها داخل المنظمة وخارجها، وكيف تسهم في تحقيق أو إنجاز إستراتيجية المنظمة من خلال هذا البعد، فضلاً عن ذلك، يطرح الباحث تساؤلاً.. هل توجد أطر نمطية موحدة يمكن استخدامها في مجال تكوين إستراتيجية إدارة الموارد البشرية؟

إستراتيجية إدارة الموارد البشرية:

قبل أن نتعرف على الإجابة نقول إن إستراتيجية إدارة وتحسين الأداء وتطوير الموارد البشرية هي ممارسات جديدة معاصرة ترسم سياسة تعامل المنظمة الطويلة الأجل مع العنصر البشري في العمل، وكل ما يتعلق به من شؤون تخص حياته الوظيفية في مكان عمله، وتنماشى هذه الممارسات مع إستراتيجية المنظمة العامة وظروفها ورسالتها المستقبلية التي تطمح إلى تحقيقها، في ضوء البيئة التي تعيشها، وما تشتمل عليه من متغيرات متنوعة، والتي يأتي على رأسها شدة المنافسة التي تسود الأسواق في ضوء العولمة الاقتصادية⁽⁵³⁾.

وترجع جذور التفكير في وضع إستراتيجية لإدارة الموارد البشرية إلى مفهوم تخطيط القوى العاملة الطويل الأجل، الذي يمثل أحد وظائف ومهام إدارة الأفراد في السابق، وإدارة وتطوير الموارد البشرية في الوقت الحاضر، لقد طور هذا المفهوم بالاعتماد على مفاهيم الإدارة الإستراتيجية، لينبثق عنها شيء يدعى الآن بإستراتيجية إدارة وتحسين أداء الموارد البشرية التي تعني بموضوع إنتاجية المنظمة وفعاليتها التنظيمية، وبالتالي نجاحها واستمراريتها من خلال أداء الموارد البشرية الفعالة.

وقد أشارت دراسة كل من (Ashton D), والتي أجريت على عدد من الشركات اليابانية والأمريكية الناجحة لمعرفة سبب تميزها ونجاحها "أن هذه الشركات تهتم بوضع إستراتيجية جيدة ومناسبة لمواردتها البشرية وإدارتها، فالتحديث والتميز الذي حققه كان وراءه إدارة موارد بشرية ذات فاعلية في تحسين الأداء، وقرارات توظيف تخدم إستراتيجية هذه الشركات"⁽⁵⁴⁾.

إستراتيجية الموارد البشرية جزء من المنظمة:

تعد إستراتيجية إدارة الموارد البشرية جزءاً لا يتجزأ من إستراتيجية المنظمة، وهي تقع في المستوى الثالث من مستويات اتخاذ القرارات الإستراتيجية، والذي يتخذ منه تحديد وظائف ومارسات وحدات الأعمال، الإنتاج، التسويق..الخ، حيث يلاحظ

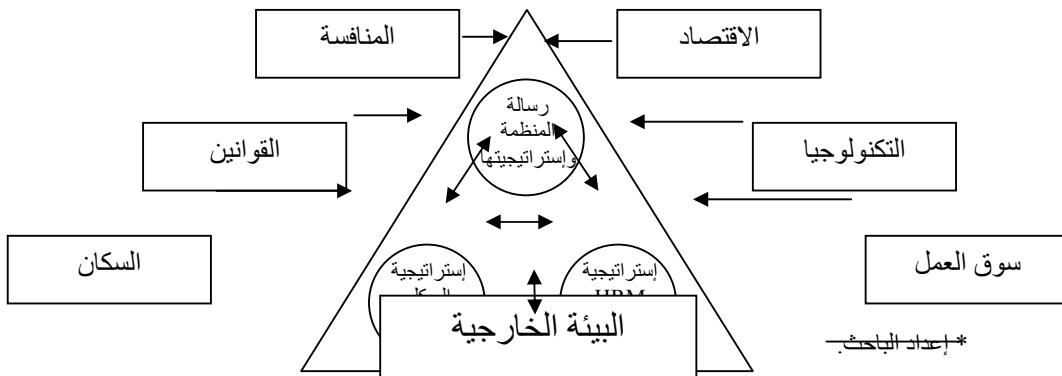
⁽⁵³⁾ Charles R. Greer. Strategy and Human Sources Engle Wood Cliffs, New Jersey, 1995, p.169.

⁽¹⁾ Ashton D. 1995, p. 41.

أن وظائف وممارسات إدارة الموارد البشرية تعمل جميعها في خدمة إستراتيجيات الإدارات (الوظائف) الأخرى، أي في خدمة إستراتيجية المنظمة تحت مظلة التكامل والتوافق معًا.

ويتوافق الاتجاه السابق مع مفهوم التكامل الإستراتيجي (Strategic Integration) الذي يؤكد على أن إستراتيجية المنظمة تتوافق وتنطابق مع رسالته، وإستراتيجيات الهيكل التنظيمي (إدارات الإنتاج، التسويق...الخ) تتطابق هي الأخرى مع إستراتيجية المنظمة لأنها تعمل على خدمتها، وإستراتيجية إدارة الموارد البشرية كنتيجة، تتطابق وتعمل على خدمة إستراتيجية المنظمة، وإستراتيجية الهيكل التنظيمي في ضوء تأثيرات متغيرات البيئة الخارجية التي تعمل فيها المنظمة كل، تستخدم إستراتيجيتها للتكييف معها لتضمن لنفسها البقاء والاستمرار، والشكل (5-2) يوضح هذا المفهوم.

شكل (5-2) يبين مفهوم التكامل الإستراتيجي*



*إعداد الباحث.

ويتضح من الشكل (5-2) أن إستراتيجية إدارة الموارد تتكامل وتنطبق مع:

- متطلبات رسالة وإستراتيجية المنظمة.
- متطلبات إستراتيجية الهيكل التنظيمي (الإدارات واحتياجاتها من الكفاءة والموارد البشرية).

وعليه يمكن الإشارة إلى أن صفة التكامل والتطابق التي وضعت بها إستراتيجية الموارد البشرية لها إطاران هما⁽⁵⁵⁾:

- تكامل داخلي: ويقصد به أن إدارة الموارد البشرية نظام متكامل مكون من وظائف ومارسات تتكامل وتنقاضل مع بعضها من أجل خدمة وإنجاز إستراتيجية المنظمة وهيكلها التنظيمي.
- تكامل خارجي: ويقصد به تكامل إستراتيجية إدارة الموارد البشرية مع إستراتيجية المنظمة وهيكلها التنظيمي في مواجهة تحديات البيئة الخارجية، فإستراتيجية الموارد البشرية نظام فرعي ضمن نظام كلّي أكبر هو إستراتيجية المنظمة، التي تشتمل على الهيكل التنظيمي بكل مفاصله، وعلى إستراتيجيات المنظمة برمتها، بما فيها إستراتيجية الموارد البشرية التي ينكمّل بعضها مع البعض الآخر لتحقيق أهداف ورسالة المنظمة، حتى أطلق على مفهوم التكامل السابق مصطلح أي التطابق الإستراتيجي. (Matching).

وبموجب ما تقدم، أخذ موضوع تكامل إستراتيجية الموارد البشرية في المنظمات المعاصرة بالدول الصناعية حيزاً كبيراً من اهتمامها بعد أن أبانت بأن الموارد البشرية، وسيلة فعالة للتصدي لغزو المنافسة للأسوق، حيث أن تحقيق جودة المنتج يتوقف عليه رضا العنصر البشري في العمل، وهذه الجودة يتوقف عليها رضا المستهلك، وبالتالي فهناك علاقة إنتاجية بينهما، وعليه يدعو الباحث إلى عدم تغريب دور إدارة الموارد البشرية عن إستراتيجية المنظمة، فإستراتيجية هذه الإدارة ومديريها لها دور فاعل فيها، ولا يجوز تهميش هذا الدور، بل نؤكد القول بأن

(55) د.سلمان زيدان ، الإدارة والأذرع المعاصرة، صناعة ، مؤسسة الميثاق، 2006م ، ص 43 .

إستراتيجية الموارد البشرية جزء من إستراتيجية المنظمة بدلًا من القول بأنها تتكامل معها، فالتعبير الأول أقوى في معناه من الثاني، حيث أصبح لمدير إدارة الموارد البشرية مقعد على طاولة رسم إستراتيجية المنظمة إلى جانب نظرائه مديرى الإدارات الأخرى، فغيابه يعني انفصال ممارسات إدارة الموارد البشرية عن إستراتيجية المنظمة والإدارات الأخرى، وأصبحت تعمل في منأى عن متطلبات هذه الإدارات من الموارد البشرية المؤهلة الفعالة المحفزة، التي تمكناها من تحقيق أهدافها وأهداف إستراتيجية المنظمة.

أبعاد إستراتيجية إدارة الموارد البشرية:

وضعت العولمة الاقتصادية (النظام الاقتصادي العالمي الجديد) منظمات الأعمال في غالبية دول العالم في بيئه اقتصادية وقانونية ذات تغير مستمر وسريع، حيث أصبحت المنافسة في الأسواق على أوجها لأنها باتت مفتوحة على مصراعيها في معظم أنحاء العالم، فلم تعد هناك قيود على حركة دخول السلع والخدمات وانتقالات رؤوس الأموال لأسواق العالم، وقد فرضت هذه الأوضاع ضرورة تكيف منظمات الأعمال ل استراتيجياتها وممارساتها في كافة مجالات العمل (الإنتاج، التسويق، الموارد البشرية، نمط الإدارة، الهيكل التنظيمي.. الخ) مع هذه المتغيرات البيئية، وأحد هذه المجالات التي تحتاج إلى تغيير وتكييف مستمر هي عمل إدارة الموارد البشرية، فدورها السابق تحت مسمى إدارة الأفراد الذي كان سائداً قبل الثمانينات من القرن الماضي، لم يعد يتوافق مع رياح التغيير التي هبت على اقتصadiات دول العالم ومنظماتها، فكان لابد من تغيير دورة إدارة الأفراد بمسمي جديد هو إدارة الموارد البشرية (HRM) بل إدارة وتحسين أداء وتطوير الموارد البشرية، وبأهمية متطرفة متكيفة مع الأوضاع الجديدة، ظهرت بثوب ومضمون جديد، وأصبح لها إستراتيجية خاصة بها كجزء من إستراتيجية المنظمة لتلعب دوراً بارزاً في تحقيق أهدافها، فإستراتيجية هذه الإدارة تعمل على فهم البيئة الخارجية، والإلمام باتجاهات متغيراتها المؤثرة في نشاط المنظمة، كما تعمل أيضاً على فهم البيئة المنظمة الداخلية ومتغيراتها المؤثرة في نشاط المنظمة (رسالتها، ثقافتها التنظيمية، فلسفتها الإدارية، إستراتيجيتها، متطلبات العمل فيها)، هذا الفهم الشامل للبيئة الخارجية والداخلية، أصبح يمثل أساساً يقوم عليه وضع إستراتيجية إدارة الموارد البشرية، بشكل يمكنها من موائمة ممارسات هذه الإدارة مع المتغيرات البيئية في الوقت نفسه، وقد بات معروفاً أن رسالة المنظمة واستراتيجيتها المستقبلية لن تتحقق بالكامل إلا من خلال إستراتيجية موارد بشرية فعالة تلبي حاجة إدارة المنظمة من الموارد البشرية الجيدة والمؤهلة والمدربة والمحفزة جيداً من خلال برامج وسياسات تضعها إدارة الموارد البشرية لهذه الغاية بالتنسيق مع الإداره العليا.

لقد أصبحت مسؤولية هذه الإدارة مسؤولية جسيمة، فمطلوب منها وباستمرار تكيف إستراتيجيتها وممارساتها مع متغيرات البيئة التي تؤثر في إستراتيجية المنظمة، فحلول المشاكل التي كانت ناجمة في السابق، قد لا تكون كذلك في الأوضاع البيئية المستقبلية، وهذا يستدعي من إدارة الموارد البشرية ابتكاراً وتجدیداً مستمراً لممارساتها تتماشى مع البيئة وإستراتيجية المنظمة.

كذلك أصبح مطلوباً من إدارة وتطوير الموارد البشرية في الوقت الحاضر والمستقبل، تصميم برامج ووضع سياسات حديثة فعالة تمكنها من استقطاب أفضل الموارد البشرية التي تحتاجها المنظمة من سوق العمل، وتنقى أنسيبها، وتعلمتها وتدرّبها وتنميها، وتحفزها وتزرع لديها الولاء والانتماء للمنظمة، وتحافظ على سلامتها وصحتها في العمل، وهذا كلّه من أجل خلق قوة عمل فعالة قادرة على إنجاز إستراتيجية المنظمة وتحقيق أهدافها، فنشاط إدارة الموارد البشرية الإستراتيجي يتغلّل في جميع أنحاء المنظمة، فهي قريبة من المديرين، تمد لهم يد العون والمساعدة في تهيئة مرؤوسيهم وجعلهم قادرين على تنفيذ المطلوب منهم بأعلى كفاءة.

وفيما يأتي اتجاهات البعد الإستراتيجي لمهمة دور إدارة وتطوير وتحسين أداء الموارد البشرية، كما يراها الباحث:

- أصبح لإدارة الموارد البشرية إستراتيجية خاصة بها، وتعد جزءاً من إستراتيجية المنظمة، وتعمل بشكل متكامل ومتواافق ومنسق معها بشكل يلبي احتياجاتها من العنصر البشري.
- تتبّن إدارة وتطوير الموارد البشرية عملاً إستراتيجياً يسعى للإسهام في تحقيق رسالة المنظمة وأهدافها.
- أصبح لإدارة الموارد البشرية دور ورؤية جديدة معاصرة، تتماشى مع اتجاهات دائرة تحسين الأداء للموارد البشرية من ناحية، ومع اتجاهات التغيير التي سادت العالم في مجالات (الإدارة، التسويق، الإنتاج، إدارة الجودة، إدارة نظم المعلومات وغيرها) من ناحية ثانية⁽⁵⁶⁾.
- توافق ممارسات إدارة وتطوير الموارد البشرية مع القيم التي تشتمل عليها ثقافة المنظمة التنظيمية.
- هدف إدارة الموارد البشرية الإستراتيجي، هو خلق قوة عمل فعالة، لديها ولاء وانتماء للمنظمة، وهذا يتطلب عملاً إستراتيجياً على شكل برامج وسياسات في مجال الحافز الإنساني، وتوفير مناخ عمل تنظيمي مناسب يمكن الموارد البشرية من العطاء والتطور، فمسألة جعل مكان العمل محبياً للفوس العاملين مسألة إستراتيجية الآن وفي المستقبل.
- يتوجب على من يعمل في مجال الموارد البشرية، أن يكون مؤهلاً أكاديمياً في هذا المجال، أي أنه إنسان متخصص ومحترف في شؤون الموارد البشرية، فلم يعد يسمح بالعمل ضمن هذا المجال سوى الذين لديهم معرفة علمية وخبرة في مجال الموارد البشرية.
- النظر إلى الإنفاق على الموارد البشرية وإدارتها على أنها استثمار في العنصر البشري وله عائد كبير.

⁽⁵⁶⁾ د.سلمان زيدان (2008) إدارة التدريب وتقنيولوجيا الأداء البشري ، صناعة : النهاري للطباعة ، ص 131 .

- اعتماد برامج وسياسات التدريب والتطوير باستمرار لجعلها منسجمة مع الاتجاهات المعاصرة المتعلقة بالمورد البشري كأحد أهم عناصر مدخلات العمل ونجاح المنظمة.
- أن تتماشى إستراتيجية الموارد البشرية مع الاتجاه المعاصر في إدارة المنظمات لتحقيق الرضالدى الزبون الذي هو سيد السوق الآن، واعتبار رضاه هو أساس نجاح وبقاء المنظمة، فهذا الرضا يعني حصة سوقية أكبر وقدرة على المنافسة، وقد سمى هذا النهج بـ "إدارة الجودة الشاملة" "Total Quality Management TQM" البشرية وإستراتيجيتها دور ومسؤولية في تطبيق هذا المنهج، وذلك لأن المسؤول الأول في تحقيق الجودة الشاملة التي تخلق الرضالدى الزبائن هو العنصر البشري وإدارته، لذلك وتماشياً مع اتجاهات إدارة الجودة الشاملة، أصبح مطلوباً من إدارة الموارد البشرية تطبيق مفهوم إستراتيجية الزبون الداخلي (Internal Customer) الذي يعتبر العنصر البشري في العمل، ورضاه هو أساس تحقيق الجودة الشاملة التي تولد الرضالدى الزبون الخارجي (External Customer)، ولا يكفي التخطيط لتطبيق هذا المفهوم، بل المطلوب التعاون مع إدارات المنظمة ومديريها على تفعيله وممارسته على أساس صحيحة، خاصة وأن إدارة الجودة الشاملة أفعال وليس أقوالاً وأنها عملية مستمرة⁽⁵⁷⁾.

⁽⁵⁷⁾ د.عبدالستار العلي , تطبيقات في إدارة الجودة الشاملة , عمان : دار المسيرة , 2008 , ص 72 .

إستراتيجية تحسين الأداء للموارد البشرية:

قدم العديد من الدارسين والباحثين والمهنيين نماذج عن أطر تكوين وعمل إستراتيجية الموارد البشرية، ويأتي هذا التطور ضمن مساعي الباحث في الإجابة على التساؤل المطروح: هل توجد أطر نمطية موحدة يمكن استخدامها في مجال تكوين إستراتيجية تحسين الأداء للموارد البشرية؟ للإجابة يمكن أن نقدم عرضاً موجزاً لبعض النماذج المعروفة، والشائعة في الاستخدام⁽⁵⁸⁾، وكما يأتي :

أولاً - نموذج (David Gust) ⁽⁵⁹⁾:

وضع (Gust) نموذجه بعد تجارب وتطبيقات عديدة ومتعددة بدأها عام 1989، ويوضح الشكل (2-6) مضمون هذا النموذج، والذي نعرضه ليخلص الإطار العام لاستراتيجية إدارة الموارد البشرية.

شكل (2-6) نموذج Gust عن إطار إستراتيجية إدارة الموارد البشرية HRM

نتائج الأداء الكلي	نتائج سلوك الموارد البشرية	نتائج ممارسات إدارة الموارد البشرية	مارسات إدارة الموارد البشرية	أهداف إستراتيجية إدارة الموارد البشرية
PERFORM AMCOOTOME	BEHA VIOR OUT-COMES	HRM PRACTCE OUTCOME	HRM PRACTICES	HRM STRATEGY
* الإنتاجية Productivity * الجودة Quality * الإبداع Innovation * معدل دوران (عمل) Low work منخفض Tustomers Satisfaction	* الجهد Effort * الالتزام Commitment * الدافعية Motivation * الأداء الجيد Good performance	* الولاء loyalty * المكان المحبب Lovely Work place * الجودة Quality * مرنة العمل Flexibility	* الاستقطاب Recruitments * الاختبار Selection * التعليم والتدريب Learning and Training * تقييم الأداء Performance * التعويضات Compensation * المزايا الإضافية Benefits	* الإبداع والإبتكار Innovation * الجودة Quality * تخفيض التكاليف Cost Reduction

(1) Mitzberg H. Ahl. Hand. B. and Lample. J. Strategy Sofar, Aguided Through the Wild of Strategy Management Free pres, New York 1998, p.114.

(2)Gust. D. Human Resource Management and of artholox, British Jounal of Industrial Relation, 1990, p. 221-238.

مكونات ومضمون النموذج:

- تهدف إستراتيجية إدارة البشرية إلى تحقيق ثلات غايات أساسية، وكما يأتي:
- تحقيق الإبداع والابتكار لدى الموارد البشرية لتقديم كل جديد ومتطور للسوق لجذب اهتمام المستهلكين وكسب حصة سوقية أكبر.
 - تحقيق الجودة في المنتجات من خلال أداء بشرى عالي المستوى من الجودة، فالجودة العالية تخلق الولاء لدى عمال المنظمة لمنتجاتها، مما يزيد من رقم المبيعات والأرباح.
 - تخفيض تكلفة الإنتاج من خلال أداء ترشيد الإنفاق وتحقيق أعلى قدر من المخرجات بأقل قدر من المدخلات.

ممارسات إدارة الموارد البشرية:

تعبر هذه الممارسات عن الوظائف التي تؤديها إدارة الموارد البشرية داخل المنظمة حيث تقوم بوضع الأنظمة، والسياسات، والبرامج، وتنفيذ عمليات تتعلق بالجوانب الآتية:

- استقطاب أفضل الموارد البشرية من سوق العمل.
- انتقاء أفضل المتقدمين لطلب التوظيف في المنظمة، في ضوء معايير تخدم مصالح العمل فيها.
- تعليم وتدريب الموارد البشرية بشكل مستمر، لجعل المنظمة مكاناً للتأهيل، والتعليم، والتطوير المستمر.
- وضع نظام موضوعي وسليم لتقدير أداء الموارد البشرية ومساعدة المديرين والرؤساء على تطبيقه بشكل سليم وموضوعي.
- وضع نظام موضوعي وسليم لتقدير أداء الموارد البشرية ومساعدة المديرين.
- توفير ظروف عمل صحية تضمن السلامة والأمان للموارد البشرية، وتحميهم من مخاطر العمل.
- توفير السبل الكافية لدمج الموارد البشرية في المنظمة، وجعلهم يشعرون بأنهم جزء لا يتجزأ من المنظمة، وأن مستقبളهم مرتبط بها.

نتائج ممارسات إدارة الموارد البشرية:

إذا تمت الممارسات السابقة بشكل ناجح وفق المخطط لها ستكون الحصيلة مكونة من :

- زرع الولاء والانتماء لدى العاملين تجاه منظمتهم.
- تصبح المنظمة مكاناً محباً للعمل فيه من قبل الموارد البشرية.
- توفر المرونة والسهولة في أداء الأعمال والمهام بشكل عام.

نتائج سلوك الموارد البشرية بعد قيامها بمعمارتها:

يرى الباحث بأن نتائج ممارسات إدارة الموارد البشرية الجيدة تنعكس بإيجابيتها على سلوك هذه الموارد بما يأتي :-

- دافعية كبيرة في العمل.
- تقاني في العمل.
- إلتزام في العمل.

نتائج الأداء الكلي للمنظمة:

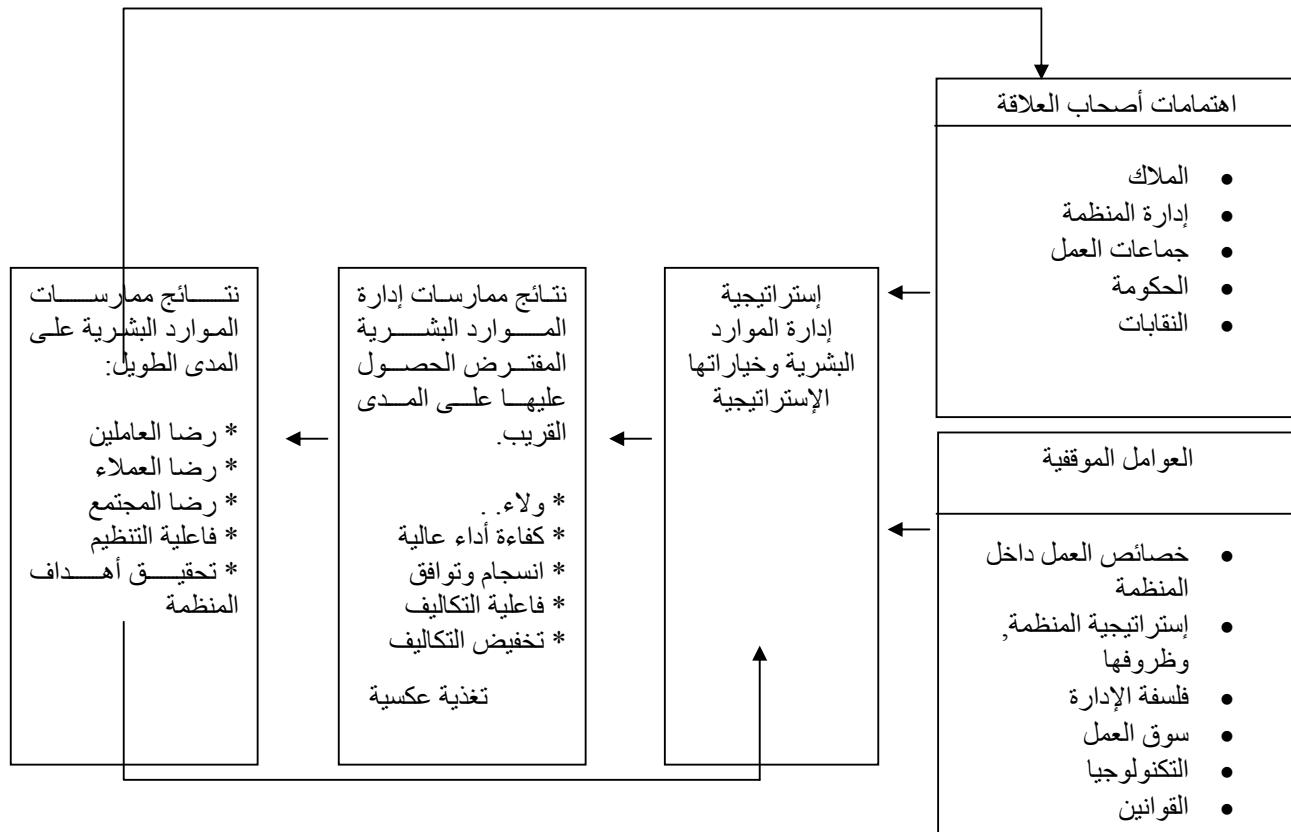
تمثل هذه النتائج حصيلة إسهامات كل ما تقدم شرحه، وتمثل هذه النتائج بما

يأتي:

- إنتاجية عمل عالية.
- جودة المنتجات.
- إبداع وابتكار لدى الموارد البشرية، ومنتجات متقدمة للمنظمة.
- رضا وسعادة العملاء.
- رضا وسعادة العاملين.
- انخفاض في معدل دوران العمل.

ثانياً: نموذج جامعة هارفارد:
 تتكون إستراتيجية إدارة الموارد البشرية في ضوء نموذج جامعة هارفرد من مكونات يوضحها الشكل (7-2):

شكل (7-2) نموذج جامعة هارفرد⁽⁶⁰⁾



الملاحظ من الشكل رقم (7-2) أن إستراتيجية إدارة الموارد البشرية و سياساتها توضعان في ضوء اهتمامات، وتأثير أصحاب العلاقة مع المنظمة، وكذلك في ضوء متغيرات البيئة الداخلية والخارجية التي أسمتها النموذج بالعوامل الظرفية أو الموقعة، نظراً لعدم ثباتها واستقرارها، وقد أطلق عليها مصطلاح (Situational Factors).

وتتمثل نتائج إنجاز إستراتيجية إدارة الموارد البشرية و سياساتها بعوامل أساسية على المدى القريب في مقدمتها:

- ولاء عالي من الموارد البشرية.
- انسجام وتوافق اجتماعي بين العاملين داخل المنظمة.
- تكاليف إنتاج منخفضة تساعد في تحديد سعر تنافسي للمنتجات في السوق.
- أداء للموارد البشرية عالي المستوى.

⁽⁶⁰⁾ Michel Porter, Harvard Business Review, 1996, p.36.

وإذا ما تم تحقيق نتائج إستراتيجية إدارة الموارد البشرية على المدى القصير، فسوف تتعكس نتائجها على المنظمة على المدى الطويل، وكما يأتي:

- رضا العملاء من خلال إنتاج سلع وخدمات بجودة عالية وسعر مناسب.
- رضا العاملين من خلال إشباع مادي ومعنوي لحاجاتهم.
- رضا المجتمع.
- تحقيق أهداف المنظمة، وضمان البقاء والاستمرار لها.

إن النموذج المذكور يؤكد على ضرورة التغذية العكسية المستمرة من خلال النتائج التي حققتها استراتيجية إدارة الموارد البشرية، وفي ضوء هذه التقنية قد يحتاج الأمر إلى إحداث تغيير في هذه الإستراتيجية بما يتماشى مع تغيرات الظروف المحيطة بها، سواء على الصعيد الداخلي أو الخارجي، هذه التغيرات تكون بمثابة مدخلات جديدة على إستراتيجية إدارة الموارد البشرية، لتتلاءم وتتماشى مع اهتمامات أصحاب العلاقة (Stack Holders Interest).

وتأسيساً على ما تقدم يلاحظ الباحث أن هناك تبايناً في مكونات أو مضامين نماذج إستراتيجية إدارة الموارد البشرية، وبمعنى آخر لا توجد أطر نمطية موحدة يمكن استخدامها في مجال تكوين هذه الإستراتيجية، إلا أن غالبية الدراسات والبحوث تصب في اتجاه مؤداه أن مسألة استقرار إستراتيجية إدارة الموارد البشرية متوقفة ومرهونة على استقرار إستراتيجية المنظمة، لكون الأولى جزءاً من الثانية حيث أن إستراتيجية المنظمة متغير مستقل، في حين أن إستراتيجية إدارة الموارد البشرية متغيرتابع لها.

الفصل الثالث

مؤشرات التنمية الاقتصادية
وانعكاساتها على تطور التنمية
البشرية في اليمن

الفصل الثالث

مؤشرات التنمية الاقتصادية

و انعكاساتها على تطور التنمية البشرية في اليمن

المبحث الأول : واقع قطاع الخدمات في التنمية الاقتصادية.

المبحث الثاني: تنامي عوامل الجذب الاقتصادية والتوافق مع التنمية البشرية.

المبحث الثالث: الريادة الإستراتيجية لتنمية الموارد البشرية في اليمن.

المبحث الأول

واقع قطاع الخدمات في التنمية الاقتصادية

يشكل قطاع الخدمات إحدى الركائز المهمة في الاقتصاد الوطني وعموداً من أعمدته الأساسية، سواء على مستوى اليمن أو البلد الأخرى، فهو يتطور وينمو بتطور ونمو القطاعات الاقتصادية والاجتماعية، ويترافق بتراجع هذه القطاعات، إذ إن لقطاع الخدمات صلات متشابكة ومداخلة مع مختلف مجالات الحياة الاقتصادية والاجتماعية. ففي اليمن نلاحظ أن هذا القطاع شهد تفاوتاً في الأهمية النسبية إلى إجمالي الناتج المحلي خلال الفترة 2003 – 2006م، حيث تراجعت الأهمية النسبية من 44.1% عام 2003 إلى 40.5% عام 2005م، ثم ارتفعت إلى 43.6% في عام 2006م فيما بلغ معدل النمو الحقيقي المتوسط الذي سجله هذه القطاعات خلال الفترة حوالي (6.4%)⁽⁶¹⁾. ويمكن تحليل أداء أهم القطاعات الخدمية على النحو التالي :

أولاً: قطاع السياحة:

تمتلك اليمن موارد وإمكانيات سياحية كبيرة ومتعددة تسمح بخلق تنمية سياحية واسعة تسهم في دفع عجلة التطور الاقتصادي والاجتماعي، وخلق فرص عمل، وزيادة عائدات الدولة من النقد الأجنبي، واستقرار ميزان المدفوعات واستقرار أسعار الصرف، وغيرها من المتغيرات والفرص التشجيعية، إذ إن تنوع عناصر ومقومات النشاط السياحي في اليمن من مدن تاريخية وأثار قديمة وحصون، وطبيعة فريدة وخلابة، وتتنوع في التضاريس بين السهول والوديان والجبال والصحاري، أضف إلى ذلك الشواطئ الجميلة والجزر المتعددة ذات الطبيعة والتنوع النادر، والحمامات المعدنية والكبريتية والبخارية، الصحية والعلاجية للاستشفاء والاستجمام، كل هذا وغيره يجعل من قطاع السياحة أحد أهم القطاعات الوعادة في الاقتصاد الوطني .

وخلال السنوات القليلة الماضية شهد قطاع السياحة نمواً وتطوراً مستمراً تمثل في زيادة حركة السياحة الدولية والداخلية، وزيادة العائدات السياحية، فضلاً عن تنامي فرص العمل للمشتغلين في هذا القطاع والقطاعات المرتبطة به. وفي أدناه مؤشرات التطور على صعيد:

1- السياحة الدولية :

سجل عدد القادمين للسياحة إلى اليمن نمواً ملحوظاً خلال السنوات 2003 – 2007م حيث ارتفع عدد السياح الأجانب من 155 ألف سائح عام 2003م إلى حوالي 420 ألف سائح عام 2006م وبمتوسط نمو سنوي يصل إلى 39%， كما زادت الليالي السياحية الدولية من 928 ألف ليلة سياحية عام 2003م إلى حوالي 2.3 مليون

⁽⁶¹⁾ التقرير الاقتصادي السنوي - وزارة التخطيط والتعاون الدولي 2006م ، ص 97 .

ليلة في عام 2006، ونتيجة لذلك، ارتفعت عائدات السياحة الدولية من 139 مليون دولار عام 2003م إلى 313 مليون دولار عام 2006م محققاً معدل نمو سنوي متوسط يصل إلى 30% خلال الفترة⁽⁶²⁾. علمًا بأن معظم القادمين للسياحة إلى اليمن يأتون من البلدان العربية وبالذات من المملكة العربية السعودية.

2- السياحة الداخلية:

استمرت السياحة الداخلية بالتنامي والتزايد أيضاً خلال الأعوام 2003 – 2006م ، حسب ما يشير إليه الجدول رقم (1-3). حيث ارتفع عدد السياح المحليين من 647 ألف سائح عام 2003م إلى 733 ألف سائح عام 2004م، ثم إلى 807 ألف سائح عام 2005، وفي عام 2006 بلغ 913 ألف سائح، وارتفعت الليالي السياحية للسياحة الداخلية من 1553 ألف ليلة، إلى 2766 ألف ليلة، وإلى 3513 ألف ليلة في السنوات 2003 ، 2004 ، 2005 على التوالي، وإلى 4060 ألف ليلة عام 2006م ، ساعد هذا على نمو في المنشآت السياحية وفي التوسيع ببطاقاتها الإيوائية وتنوعها، بما يلبي حاجات السائحين المختلفة، من خمسة نجوم إلى نجمة واحدة، وفنادق شعبية، إلى 516 فندقاً بطاقة إيوانية قدرها 30142 سريراً عام 2005م . ورغم هذا التنامي الملحوظ لنشاط السياحة الداخلية، إلا أن مساهمتها في التنمية الاقتصادية لا تزال محدودة مقارنة بالدور الاقتصادي الكبير للسياحة في البلدان الأخرى.

جدول (1-3) تطور حركة السياحة الدولية والمحلية للفترة (2003-2006م)*

السنوات				البيان
2006م	2005م	2004م	2003م	
420	336	274	155	حركة السياحة الدولية (ألف سائح)
2315	2017	1642	928	عدد الليالي السياحية الدولية (ألف ليلة)
913	807	733	647	حركة السياحة المحلية (ألف سائح)
4060	3513	2766	1553	عدد الليالي السياحية المحلية (ألف ليلة)
313	262	214	139	عائدات السياحة الدولية (مليون دولار)
71345	50146.8	39543	25500	عائدات السياحة الدولية مليون ريال

* المصدر: وزارة الثقافة والسياحة، الهيئة العامة للتنمية السياحية، ص98.

فضلاً عن أن الدور الحالي لقطاع السياحة لا يتناسب مع ما تمتلكه اليمن من مقومات وإمكانيات سياحية كبيرة ومتعددة، ويرجع ذلك كما يعتقد الباحث إلى وجود عدد من المعوقات التي تضعف من دور ومساهمة القطاع التنموية وأهمها:

- عدم اكتمال وتطور البنية الأساسية في الواقع والأماكن ذات الجذب السياحي.

⁽⁶²⁾) التقرير الاقتصادي السنوي، وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 2006 ، ص 97 .

2- ضعف الوعي بأهمية السياحة، ووجود أعمال طاردة تخلّ بأمن السياحة
ومقوماتها الحضارية.

3- عدم كفاية وسائل الإيواء والخدمات السياحية المتنوعة في مختلف
المحافظات والأماكن السياحية، بما يتناسب ورواد السياحة المحلية، فضلاً
عن ارتفاع أسعارها، وانخفاض مستوى تقديم خدماتها السياحية.

ثانياً: القطاع المصرفي:

شهد النصف الثاني من عام 2007م تحسناً ملحوظاً في أداء البنوك التجارية والإسلامية مقارنة بالفترة نفسها من عام 2006م، على الرغم من الأوضاع المالية غير المستقرة وأجواء عدم اليقين بالعمل المصرفي التي شهدتها الاقتصاد اليمني خلال الفترة، ويمكن تحليل أهم التطورات التي شهدتها القطاع المصرفي التجاري والإسلامي في التالي:

1- الأصول:

تشير البيانات الإحصائية الصادرة عن البنك المركزي اليمني والتي يعرضها الجدول رقم (2-3) إلى أن إجمالي الأصول للبنوك التجارية والإسلامية قد شهدت تحسناً ملحوظاً حيث ارتفعت من 811.7 مليار ريال في الربع الأول من عام 2006م إلى 1104.5 مليار في الربع الأول من عام 2007م، وبمعدل نمو بلغ 36.1% في الربع الأول، أما في الربع الثاني من عام 2007م فقد حققت الأصول نمواً بمقدار 29.1% لتصل إلى 1150.5 مليار ريال.

جدول (2-3) المؤشرات الرئيسية للميزانية الموحدة للبنوك التجارية والإسلامية (الأصول)*

البيان	عام 2006 (مليار ريال)						عام 2007 (مليار ريال)	معدل التغير %
	الربع الثاني	الربع الأول	الربع الثاني	الربع الأول	الربع الثاني	الربع الأول		
إجمالي الأصول	891	811.7	1104.5	273.5	277.8	235.3	36.1	29.1
الأصول الخارجية	198.5	16.2	235.3	1104.5	158.5	132.3	39.9	39.9
الاحتياطي	123.6	22.6	132.3	273.5	162.2	158.5	28.2	28.2
القروض والسلفيات	431	17.9	466	277.8	482.9	549.3	12.0	549.3
شهادات الإيداع	16.3	591.8	15.8	136	109.3	729.3	729.3	591.8
أصول أخرى	42.2	36.1	41.3	49	56.2	109.3	16.1	1150.5

* المصدر: البنك المركزي اليمني، النشرة الشهرية، مارس 2007م، يونيو 2008م، ص.23.

وبمتابعة مصادر النمو في جانب الأصول للبنوك التجارية والإسلامية يلاحظ أن أغلب النمو في هذا البند خلال الأربعين الأول والثاني من عام 2007م قد جاء من كل من الاستثمار في شهادات الإيداع والتي سجلت نمواً بمقدار 729.3% في الربع الأول و591.8% في الربع الثاني، ثم في جانب الأصول الخارجية للبنوك فقد حققت نمواً خلال الربع الأول قدرة 39.9%， و 16.2% في الربع الثاني ، مع العلم أن الأصول الخارجية للبنوك التجارية والإسلامية تحتل المركز الثاني من حيث الأهمية النسبية لأصول الجهاز المصرفي التجاري والإسلامي في اليمن بعد القروض، وبنسبة تصل إلى 25% وهي نسبة عالية جداً، وهي تشير إلى تدني قدرة البنوك التجارية والإسلامية على توظيف مدخراتها واحتياطاتها النقدية في استثمارات داخل الاقتصاد أو إقراضها للقطاع الخاص، ومن ثم تحويلها إلى مشاريع إنتاجية تسهم في زيادة معدل النمو الاقتصادي وخلق المزيد من فرص العمل، ويزداد الأمروضوحاً إذا ما أضفنا إلى جانب الأصول الخارجية، الاستثمار في شهادات الإيداع والتي تمثل استثماراً سهلاً ومضمون العائد بالنسبة للبنوك، والتي تساوي ما نسبته 6% في

المتوسط من إجمالي الأصول للبنوك التجارية والإسلامية, بمعنى أن الاقتصاد المحلي يحرم من قرابة 30% من إجمالي الأصول للجهاز المصرفي التجاري والإسلامي⁽⁶³⁾.

وقد شهدت الفترة محل التقييم نمواً جيداً في جانب القروض والسلف المقدمة من الجهاز المصرفي التجاري والإسلامي, حيث وصلت قيمة القروض والسلفيات المقدمة حتى نهاية الربع الأول من عام 2007م إلى حوالي 483 مليار وبمعدل نمو قدره 12% عن الربع الأول من عام 2006م, وبلغ إجمالي النمو خلال الربع الثاني من عام 2007م حوالي 18%, ومع ذلك فإن نسبة القروض والسلفيات إلى إجمالي الأصول للجهاز المصرفي التجاري والإسلامي قد شهد تراجعاً خلال الفترة حيث تراجعت من حوالي 53.1% في الربع الأول من عام 2006م إلى حوالي 47.7% في الربع الثاني من عام 2007م, وقد بلغت أدنى نسبة لها نهاية الربع الأول من عام 2007م بحوالي 43.7% من إجمالي الأصول⁽⁶⁴⁾.

الجدير بالذكر أن مقدار الزيادة في القروض المقدمة للقطاع الخاص خلال الفترة لم تتجاوز خمس مقدار الزيادة في الودائع, وهذا يدل على تدني قدرة البنوك اليمنية في المشاركة بالتنمية عبر تخصيص الموارد المالية بكفاءة في العمليات الاقتصادية المحلية, وانخفاض مساحتها في التنمية الاقتصادية والاجتماعية, الأمر الذي يعني بوضوح أن نسبة كبيرة من الودائع لدى البنوك تتجه إلى جوانب غير إنسانية وخارج العملية الإنتاجية والاستثمارية.

2-الإئتمان المصرفي:

عند تقييم تخصيص الإئتمان المصرفي وفقاً للنشاط الاقتصادي خلال الربعين الأول والثاني من عام 2007م مقارنة بنفس الفترة من عام 2006م, ومن خلال النظر إلى الجدول رقم (3-3) يلاحظ أن حصة الإئتمان المصرفي المقدم إلى قطاع الزراعة وصيد الأسماك واصلت انخفاضها وبصورة مستمرة سواء من حيث قيمتها المطلقة أو من حيث الأهمية النسبية لقروض هذا القطاع إلى إجمالي القروض والتسهيلات المقدمة من الجهاز المصرفي التجاري والإسلامي, حيث انخفضت من 10.4 مليار في الربع الأول من عام 2006م وبما نسبته 4.5% من إجمالي الإئتمان إلى 5.3 مليار ريال في الربع الأول من عام 2007م وبنسبة 1.9%, وبذلك تكون القروض المقدمة لقطاع الزراعة وصيد الأسماك قد حققت تراجعاً من 10 مليار ريال وبما نسبته 4.1% إلى حوالي 4 مليارات بنسبة 1.3% بالإضافة إلى تدني حجم ونسبة الإئتمان الموجه أصلاً لهذا القطاع.

أما بالنسبة لقطاع الصناعة فيلاحظ ارتفاع قيمة التمويل المقدم للقطاع خلال الربعين الأول والثاني من عام 2007م مقارنة بنفس الفترة من عام 2006م وإن كان معدل نمو الإئتمان المقدم لقطاع الصناعة قد تراجع من 36.5% في الربع الأول من عام 2007م إلى 24.3% في الربع الثاني بفارق 12.2 نقطة مئوية, ومع ذلك فإن

⁽⁶³⁾ النشرة الفصلية للمؤشرات الاقتصادية, العدد السادس عشر , 2007م, ص 26.

⁽⁶⁴⁾ النشرة الفصلية للمؤشرات الاقتصادية, العدد السابع عشر , 2007م, ص 27.

حصة القطاع الصناعي من إجمالي الإنتمان والتي تصل في المتوسط إلى حوالي 15% من إجمالي الإنتمان المقدم من قبل البنوك التجارية والإسلامية تعتبر عالية مقارنة بالقطاعات الإنتاجية الأخرى (الزراعة، الصيد، البناء والتشييد)، كما يلاحظ أيضاً نمو الإنتمان المقدم لقطاع البناء والتشييد بصورة جيدة خلال الفترة وبحوالي 15.4% و 27.8% خلال الأربعين الأول والثاني من عام 2007م على التوالي مقارنة بنفس الفترة من عام 2006م.

ونتيجة لتدني حصة القطاعات الإنتاجية كما تشير بيانات الجدول رقم (3-3) فإن أغلب الإنتمان المصرفي المقدم من البنوك التجارية والإسلامية قد اتجه لتمويل الواردات وتمويل التجارة، وحقق معدلات نمو عالية وبالذات في الربع الثاني من عام 2006م وعام 2007م حيث بلغت 35% و 77.8% على التوالي، مما يعني أن ما يقارب من نصف حجم الإنتمان المصرفي قد استحوذت عليه قطاعات الواردات والتجارة.

وبالنظر إلى توزيع الإنتمان المقدم من الجهاز المصرفي التجاري والإسلامي، فإن هذا التطور يثير القلق من الناحية الاقتصادية والتنمية، وذلك لعدد من الأسباب أهمها :

1- تدني حصة القطاعات الإنتاجية من التمويل وبالذات التمويل المقدم لقطاع الزراعة والصيد، والذي يعتبر من أهم القطاعات الاقتصادية سواء من حيث توفير احتياجات المواطن من السلع الغذائية الاستهلاكية أو من حيث كون صادرات هذا القطاع تأتي في المركز الثاني بعد صادرات النفط الخام، فضلاً عن الدور الحيوي والهام لهذا القطاع في توظيف النسبة الكبرى من القوى العاملة في الاقتصاد الوطني، وبالتالي فإن مقدار التمويل المقدم لهذا القطاع لا يتناسب مع حجم وأهمية القطاع، لاسيما وأن أهمية التمويل لهذا القطاع تزداد في ظل تزايد أسعار المستورد، وتزايد حدة الفجوة الغذائية التي يعاني منها الاقتصاد اليمني .

2- على الرغم من ارتفاع حصة القطاع الصناعي من الإنتمان المقدم، مقارنة ببقية القطاعات الإنتاجية، إلا أن السمة الغالبة لهذا التمويل تصب في خانة التمويل التجاري، حيث يتجه أغلب التمويل في هذا القطاع لتمويل الواردات الصناعية من المواد الخام، بمعنى أن التمويل للقطاع الصناعي يصب في خانة العمليات التشغيلية وليس التوسع في الطاقات الإنتاجية للقطاع، وبالتالي محدودية الأثر التموي لها هذا التمويل.

جدول رقم (3-3) سلفيات البنوك التجارية والإسلامية باستثناء سلفيات الحكومة خلال الأربعين الأول والثاني للعامين 2006 – 2007*

معدل التغير	2007				2006				البيان
	الربع الثاني		الربع الأول		الربع الثاني		الربع الأول		
%	مليار ريال	%	مليار ريال	%	مليار ريال	%	مليار ريال	%	
60-	49-	1.3	4	1.9	5.3	4.1	10	4.5	10.4
24.3	36.5	14.6	46	15.7	44.5	15.2	37	14.1	32.6

الزراعة وصيد الأسماك

الصناعة

27.8	15.4	7.3	23	6.9	19.5	7.4	18	7.2	16.9	البناء والتشييد
25-	58.8	0.95	3	1.9	5.4	1.6	4	1.5	3.4	تمويل الصادرات
35	2.4-	17.2	54	16.1	45.7	16.4	40	20.2	46.8	تمويل الواردات
77.8	19.9	25.4	80	20.4	57.9	18.4	45	20.8	48.3	تمويل التجارة
2.1-	57.1	14.6	46	20.7	58.9	19.3	47	16.2	37.5	أخرى
37.2	29.6	18.7	59	16.5	46.8	17.6	43	15.5	36.1	القروض المصنفة
29.1	22.4	100	315	100	284	100	244	100	232	الإجمالي العام
حسب الأجل										
23.4	25.7	36.8	116	41	118	38	94	40.8	94.6	قصيرة الأجل
27.3	12.4	4.4	14	3.8	10.9	4.5	11	4.2	9.7	متوسطة وطويلة
31.3	17.3	40.1	126	37	107	39	96	39.5	91.6	استثمارات البنوك

* المصدر: البنك المركزي اليمني والنشرة الشهرية، مارس 2007م، يونيو 2008م، ص.26.

3- يكشف التوزيع الإنتماني للبنوك التجارية والإسلامية خلاً بيناً في أدائها من حيث تركيزها على القطاعات الخدمية، والتي تميز قروضها بقصر الفترة الزمنية وارتفاع العائد، على حساب القطاعات الإنتاجية، بمعنى أن الدور التنموي للجهاز المصرفي ضعيف، وهناك غلبة واضحة لمنهجية الربح السريع على منهجية التنمية والنمو المستقبلي .

3-الاستثمارات:

أما بالنسبة لاستثمارات البنوك الإسلامية فتشير البيانات الإحصائية إلى تحسن ملحوظ ومستمر في قيمتها وأهميتها النسبية إلى إجمالي الجهاز المصرفي التجاري والإسلامي، لتصل إلى 126 مليار ريال في الرابع الثاني لعام 2007م وبنسبة 40.1% من إجمالي الاستثمارات المقدمة من قبل البنوك التجارية والإسلامية وبمعدل نمو بلغ 17.3% في الرابع الأول من عام 2007م ارتفع إلى 31.3% في الرابع الثاني، الذي يشير إلى نمو البنوك الإسلامية مقارنة بالبنوك التجارية التقليدية، سواء من حيث جذب المدخرات وحشد الموارد المالية في الاقتصاد أو من حيث تخصيص تلك الموارد، بالرغم من محدودية عدد البنوك الإسلامية والتي بلغ عددها 4 بنوك تمتلك 35 فرعاً على مستوى الجمهورية اليمنية حتى نهاية العام 2006م مقارنة بـ 13 بنكاً تجارياً تقليدياً تمتلك أكثر من 157 فرعاً في مختلف المحافظات اليمنية .

ثالثاً: قطاع التجارة :

يمثل قطاع التجارة أحد القطاعات الأساسية للدفع بعملية النمو في جميع قطاعات الاقتصاد الوطني، وهو الأداة الرئيسية لتصريف الإنتاج المحلي في الأسواق الداخلية والخارجية، كما أنه القطاع الذي يوفر احتياجات البلد من مختلف السلع والخدمات والمنتجات الخارجية التي تحتاجها السوق المحلية. وتظهر البيانات أن القيمة المضافة لقطاع التجارة بالأسعار الجارية ارتفعت من 241.4 مليار ريال عام 2003م إلى 347 مليار ريال عام 2005م، وبمعدل نمو

سنوي يصل على 7.4 %، وبلغت مساهمة قطاع التجارة في هيكل الناتج المحلي الإجمالي في المتوسط خلال الفترة 11.2%⁽⁶⁵⁾ (أنظر الجدول رقم 3-4). من ناحية ثانية يسهم قطاع التجارة بدور هام في مجال تشغيل وخلق فرص العمل حيث بلغ عدد العاملين في القطاع عام 2005م حوالي 522 ألف عامل أي ما يمثل نسبة 12.4% من مجموع المستغلين في الاقتصاد الوطني⁽⁶⁶⁾.

الجدير بالذكر أنه ومنذ تطبيق برنامج الإصلاح الاقتصادي والذي كان من أبرز مكوناته تحرير التجارة بشقيها الداخلي والخارجي، وإعادة النظر في العديد من القوانين والنظم المنظمة للنشاط التجاري، فقد شهدت الشركات والمؤسسات العاملة في قطاع التجارة تزايداً مستمراً، حيث ارتفع عدد الشركات المسجلة لدى وزارة التجارة والصناعة، وكذا فروع الشركات الأجنبية بنسبة 15% عام 2004م. وبلغ عدد هذه الشركات في الربع الأول من عام 2005 (43) شركة، كما زاد عدد الوكالات المسجلة بنسبة 17.8% عام 2004م. وفي الربع الأول من عام 2005م وصل عدد الوكالات التي تم تسجيلها 182 وكالة، وبالمثل تزايدت حركة قيد وتجديد العلامات التجارية بشكل ملحوظ، وكذا حركة قيد وتجديد الشركات والأسماء التجارية، وهذا التطور يبرز ويفسر استمرار نمو وتطور حجم التجارة الخارجية لليمن مع العالم الخارجي بعد تبني الحكومة برنامج إصلاح قطاع التجارة وتحرير نظم وسياسات التجارة الخارجية.

جدول (4-3) تطور مؤشرات القطاع التجاري خلال الفترة (2003م – 2005م)*

السنوات				القيمة المضافة (مليون ريال)
متوسط الفترة	2005م	2004م	2003م	
296425	346943	300897	241435	مساهمة القطاع في الناتج المحلي الإجمالي %
11.2	10.8	11.7	11.2	معدل نمو السنوي %
7.05	3.47	10.79	8.43	

* المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء، الحسابات القومية، 2006م، ص.58.

رابعاً: قطاع الكهرباء:

ت تكون منشآت المنظومة الكهربائية الحالية في اليمن من نظامين أساسيين هما الشبكة الموحدة ونظام التوليد المستقل. و تتكون الشبكة الموحدة من محطات بخارية وأخرى تعمل بالديزل بقدرة تشغيلية إجمالية 774 ميجاوات، فيما تبلغ القدرة التوليدية للنظام المستقل حوالي 266 ميجاوات، ويقدر إجمالي العجز بحوالي 588 ميجاوات في عام 2005م وبنسبة 25% من إجمالي الطلب الفعلي، الأمر الذي يبرز أهمية زيادة القدرة التوليدية بشكل كبير لمواجهة الزيادة المستمرة في الطلب على الطاقة الكهربائية، وتسعى الخطة الخمسية الثالثة للتنمية 2006 – 2010م إلى توليد الطاقة

⁽⁶⁵⁾ التقرير الاقتصادي السنوي ، وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 2006، ص 101.

⁽⁶⁶⁾ التقرير الاقتصادي النصف سنوي للتطورات الاقتصادية الدولية والإقليمية وانعكاساتها على الاقتصاد اليمني ، العدد الثاني ، يناير 2008م ، ص 100.

الكهربائية باستخدام الغاز الطبيعي، والذي يتتوفر بكميات تجارية في اليمن، ويتميز بانخفاض التكاليف وتدني نسبة الملوثات للبيئة الناتجة عن إحراقه، وتشمل خطة التنمية على إنشاء عدد من المحطات التي تعتمد على الغاز وبطاقة إجمالية تبلغ 2000 ميجاوات حتى عام 2020⁽⁶⁷⁾. ويعول على القطاع الخاص دخول هذا المجال والمساهمة في إقامة هذه المحطات، كما تسعى الحكومة إلى الاستفادة من موارد الطاقة الجديدة والمتتجدة، وبالأخص توفير الطاقة الكهربائية للمناطق الريفية لاسيما النائية، وفي هذا السياق فقد تم توليد الطاقة الكهربائية لعدد من القرى في بعض المحافظات بواسطة الخلايا الكهروضوئية، إذ تركز إستراتيجية الطاقة الجديدة والمتتجدة على تقييم الموارد وتحليل الإمكانيات الفنية والاقتصادية والبدائل المتاحة، مثل النظم الشمسية الحرارية بعد أن أكدت تتمتع اليمن بمعدلات إشعاع شمسي مرتفع، ومن أفضل الواقع لتنفيذ مشاريع هذه النظم.

خامساً: إمدادات المياه والصرف الصحي:

شهدت السنوات القليلة الماضية مجموعة من التطورات في قطاع المياه والصرف الصحي أبرزها إعادة هيكلة القطاع وإنشاء مؤسسات محلية مستقلة مالياً وإدارياً لإنتاج وتوزيع المياه، إلى تحسين أداء القطاع في السنوات الماضية في المناطق الحضرية، ويعتبر توفير خدمات إمدادات المياه الصالحة لشرب وخدمات الصرف الصحي من الخدمات الاجتماعية الأساسية التي تعزز مستوى التنمية البشرية، وخلال السنوات 2001 – 2006م حقق إنتاج المياه في الحضر نمواً بمقدار 5.8 %، فيما بلغ معدل نمو كمية المياه المستهلكة بمتوسط سنوي بمقدار 3.9 % فقط خلال الفترة نفسها، ويقدر متوسط نمو استهلاك المياه في الريف بحوالي 4.7 % في السنة خلال الفترة نفسها⁽⁶⁸⁾. أما ما يتعلق بخدمات الصرف الصحي، فإن البيانات توضح استمرار توسيع ونمو هذه الخدمة بمعدلات عالية، حيث بلغ عدد توصيلات الصرف الصحي عام 2005م 259 ألف توصيلة مقابل 216.7 ألف في العام السابق له، وبنسبة زيادة قدرها 19.6 %، وهو ما انعكس على تنامي أعداد المنتفعين من خدمات الصرف الصحي ليبلغ عددهم 1.9 %، ومع ذلك وعلى الرغم من الجهد الذي بذلتها الدولة في سبيل توسيع وتحسين خدمات الصرف الصحي في السنوات الماضية، إلا أن خدمات هذا القطاع لا تزال متواضعة ومحدودة، وتتركز في المناطق الحضرية بصورة أساسية. وبحسب بيانات مسح ميزانية الأسرة فإن نسبة 12.3 % فقط من إجمالي مساكن الجمهورية يتتوفر لها الصرف الصحي من شبكة عامة، وهي نسبة متدينة وتعد من بين أقل النسب على المستوى العالمي، وهو تحدٍ آخر للنهوض بالحياة الاقتصادية والاجتماعية في البلاد.

سادساً: قطاع النقل:

يعد قطاع النقل المكون الرئيسي في البنية التحتية ومرتكزاً هاماً للتنمية الاقتصادية والاجتماعية، ويدعم تطور النقل قطاعات التنمية الإنتاجية والخدمية

⁽⁶⁷⁾) النشرة الفصلية للمؤشرات الاقتصادية - وزارة التخطيط والتعاون الدولي 2007م ، ص 38

⁽⁶⁸⁾) النشرة الفصلية للمؤشرات الاقتصادية - وزارة التخطيط والتعاون الدولي 2007م ، ص 39.

كالزراعة والصناعة والتعدين والتجارة، كما يعمل على زيادة إنتاجيتها وخفض تكاليف الإنتاج. ويساهم القطاع في ربط التجمعات السكانية وتوسيع العلاقات الاقتصادية بين المناطق بما يسهل تكوين السوق الداخلي، وخلال السنوات الماضية شهدت اليمن إنجازات عديدة في مجال النقل البري تمثل في زيادة شبكة الطرق لتبلغ 11765 كم من الطرق الإسفلانية و12370كم من الطرق الممهدة في نهاية عام 2006م ، فضلاً عن حوالي 60 ألف كيلومتر من الطرق الترابية، وبالنسبة للنقل البحري فهناك ستة موانئ تجارية على امتداد السواحل اليمنية هي عدن والحديدة والمخاء ، والصليف ، والمكلا، ونشطون، إلى جانب عدد من الألسن والمنصات البحرية، بالإضافة إلى عدد من المطارات المدنية (9 مطارات) منها 5 مطارات دولية و4 مطارات محلية⁽⁶⁹⁾.

سابعاً: قطاع الصحة:

شهد الوضع الصحي في اليمن تطويراً ملحوظاً حيث نمت المرافق الصحية في الفترة الأخيرة، فقد بلغ عدد المستشفيات في عام 2006م حوالي 229 مستشفى وازداد عدد المراكز الصحية إلى 645 مركزاً وتزايد عدد الوحدات الصحية إلى 2264 وحدة، كما بلغ عدد مراكز الأمومة والطفولة حوالي 480 مركزاً وبلغت نسبة التغطية الصحية 58%⁽⁷⁰⁾.

الجدير بالذكر أن القطاع الخاص يلعب دوراً إيجابياً وهاماً في مجال الاستثمار في تقديم الخدمة الصحية والعلاجية والتطبيب العام، حيث شهدت السنوات الماضية توسيع الخدمات الصحية والعلاجية لقطاع الخاص جنباً إلى جنب مع القطاع العام ، ومع ذلك فإن القطاع الصحي ما يزال دون مستوى الطموح في توفير الخدمات الصحية للسكان كماً ونوعاً حيث لم ترق المستشفيات الخاصة والحكومية بعد إلى مستوى التطبيب المتقدم في علاج الأمراض المزمنة أو المستعصية والخطيرة، ولا يزال مستوى التغطية الصحية المتوفرة متدنياً لا يتجاوز 58% من إجمالي السكان، ويرجع تدني نسبة التغطية الصحية إلى تنامي الطلب على الخدمات الصحية، والتشتت السكاني الواسع وبالذات في المناطق الريفية حيث ينتشر السكان في 299 , 129 قرية وملحة، وكذلك النقص في الكوادر البشرية العاملة في القطاع الصحي من ناحية وبالذات في جانب الاختصاصيين وأصحاب المؤهلات العالية وعزوفها عن العمل في المناطق الريفية من ناحية أخرى.

وبناء على ما سبق ومن أجل تطوير مستوى الخدمات الصحية والوصول بها إلى مستويات مقبولة كمياً و نوعياً، فإن الأمر يتطلب اتخاذ حزمة من السياسات والإجراءات اللازمة لتحسين مستوى الخدمات الصحية المقدمة وتوسيع تغطيتها، لما لها من تأثير على تنمية الموارد البشرية، ومن أهمها من وجهة نظر الباحث:

- 1- زيادة المخصصات المالية لقطاع الصحة في الموازنة العامة وبما يتناسب مع أهمية القطاع وارتباطه بنوعية الحياة للمواطنين، وبالتالي مستوى إنتاجيتها ومساهمتهم في العملية التنموية .

⁽⁶⁹⁾) النشرة الفصلية للمؤشرات الاقتصادية - وزارة التخطيط والتعاون الدولي 2007م ، ص 39

⁽⁷⁰⁾) النشرة الفصلية للمؤشرات الاقتصادية - وزارة التخطيط والتعاون الدولي 2007م ، ص 35

- 2- الاهتمام بتطوير منظومة الإدارة الصحية الحكومية وعلاقتها بالأهداف العامة والفرعية للقطاع الصحي نظراً لأهمية الإدارة الصحية في الوصول بالخدمة الصحية إلى الفئات المستهدفة بكفاءة وجودة عالية .
- 3- تعزيز جوانب الشراكة مع القطاع الخاص وتشجيعه على القضايا المتعلقة بالصحة الإنجابية والتحصين والوقاية من الأمراض.
- 4- الاهتمام بالتوعية والتثقيف الصحي مع التركيز على القضايا المتعلقة بالصحة الإنجابية والتحصين والوقاية من الأمراض.
- 5- توسيع التأمين الصحي بين العاملين في قطاعات العمل المختلفة، وجعلها إلزامياً، باعتباره أحد العناصر المؤثرة في تربية الموارد البشرية وتعزيز قدراتها البدنية والفكرية.

المبحث الثاني

تنامي عوامل الجذب الاقتصادية والتواافق مع التنمية البشرية

أولاً: النمو الاقتصادي :

تشير الإحصاءات الأولية للأداء الاقتصادي الكلي الصادرة عن قطاع الدراسات والتوقعات الاقتصادية بوزارة التخطيط والتعاون الدولي في الجمهورية اليمنية، إلى أن الناتج المحلي قد شهد معدل نمو حقيقي خلال عام 2007م بلغ 3.6% مقارنة بحوالي 3.2% خلال عام 2006م ليصل بذلك الناتج المحلي الإجمالي الجاري إلى حوالي 4100 مليار ريال (20.6 مليار دولار) مقارنة بحوالي 3760 مليار ريال (19.1 مليار دولار) في عام 2006م، كما يوضح ذلك الجدول رقم (3-5) وعلى الرغم من هذا التحسن إلا أنه ما يزال أقل من المستوى المطلوب لتحقيق التنمية المنشودة.

جدول (3-5) تقديرات وتوقعات النمو الاقتصادي للأعوام 2006 - 2007*

السنوات		البيان
2007	2006	
4100	3760	الناتج المحلي بالأسعار الجارية (مليار ريال)
1161	1319	الناتج المحلي النفطي بالأسعار الجارية (مليار ريال)
2923	2441	الناتج المحلي الإجمالي للقطاعات غير النفطية بالأسعار الجارية(مليار ريال)
3.6	3.2	معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي الإجمالي %
12.3	8.3	معدل النمو الحقيقي المحلي النفطي %
5.5	4.7	معدل النمو الحقيقي للناتج المحلي غير النفطي %
28	35	الناتج المحلي النفطي % من الناتج المحلي الإجمالي
72	65	الناتج المحلي غير النفط % من الناتج المحلي الإجمالي

*المصدر: التقرير الاقتصادي النصف سنوي (2007م) قطاع الدراسات والتوقعات الاقتصادية - وزارة التخطيط والتعاون الدولي، ص37.

الجدير بالذكر أن النمو الحقيقي خلال العام 2007م جاء من النمو في أنشطة القطاع غير النفطي، والذي نما بحوالي 5.5% مقارنة بحوالي 4.7% في العام 2006م.

ثانياً: الموارد البشرية : 1- الموارد السكانية:

أظهرت نتائج التعداد العام للسكان والمساكن والمنشآت عام 2004م أن عدد السكان المقيمين وصل إلى 19.7 مليون نسمة، وبلغ معدل النمو السكاني في اليمن حوالي 3%， وبالتالي فإن التقديرات تشير على أن عدد السكان سوف يتضاعف

خلال أربع وعشرين سنة، أما نتائج التعداد الخاصة بالتركيبة العمرية للسكان في عام 2004م فهي كالتالي⁽⁷¹⁾:

- الفئة العمرية (14-0 سنة) لكلا الجنسين %45.3 .
- الفئة العمرية (15-59 سنة) %49.6 .
- الفئة العمرية (60 سنة فما فوق) %5.1 .

كما أن الفئة العمرية (0-24 سنة) وهي فئة الأطفال والنشء والشباب والتي تعتبر أعظم ثروة للبلاد تصل إلى حوالي 66.6% أي ما يقارب 13.2 مليون مواطن، وبالتالي فإن المجتمع اليمني يعتبر مجتمعاً فتيّاً.

2- القوى العاملة :

تشير نتائج التعداد العام للسكان 2004م إلى أن عدد القوى العاملة في اليمن قد بلغ 4.2 مليون منهم 3.5 مليون مشغل، و حوالي 0.7 مليون عاطل . وتسعى الخطة الخمسية الثالثة للتنمية وإستراتيجية التخفيف من الفقر 2006 – 2010م إلى تنمية قدرات القوى العاملة وتطويرها، من خلال التركيز على تحسين مستويات الإنتاجية للقوى العاملة وتنمية مهاراتها، وبما يلبي متطلبات سوق العمل المحلي والإقليمي، مع زيادة القدرة التنافسية للقوى العاملة اليمنية في الأسواق الخارجية المجاورة .

ثالثاً: مساهمة القطاع الخاص والعام في التشغيل :

في إطار السياسات الاقتصادية الرامية إلى إعطاء القطاع الخاص دوراً أكبر في عملية التنمية وتوسيع نشاطه الاستثماري، فإن القطاع الخاص يعتبر المشغل الرئيسي للأيدي العاملة في الاقتصاد الوطني، حيث يبين الجدول (6-3) أن القطاع الخاص يستوعب حوالي 88% من إجمالي العمالة مقابل 12% فقط للقطاع الحكومي والمختلط .

وعلى الرغم من كبر حجم وأنشطة القطاع الخاص واستيعابه لمعظم المشتغلين في الاقتصاد، إلا أن جهوده في مجال التشغيل خلال السنوات 2003 – 2006م كانت أقل من المستوى المرجو، حيث وفر خلال السنوات الثلاث حوالي 210 ألف فرصة عمل جديدة مقابل حوالي 50 ألف فرصة عمل وفرتها الحكومة (الوظائف الجديدة) خلال الفترة نفسها، أي أن فرص التشغيل التي وفرها الجهاز الحكومي (يشمل كلاً من الجهاز الإداري للدولة + القطاعين العام والمختلط) تصل إلى 19% من إجمالي فرص التشغيل التي وفرها الاقتصاد⁽⁷²⁾، وفي ظل توجهات الدولة نحو ترشيد عملية التوظيف، فإن الأمر يتطلب تعزيز مناخ الاستثمار وتنعيم السياسات والإجراءات الخاصة بتحفيز وتشجيع القطاع الخاص على زيادة أنشطته و مجالات عمله على نحو تخلق فيه فرص عمل أكثر، وتزيد وبالتالي معدلات التشغيل في الاقتصاد وانخفاض معدلات البطالة .

جدول (6-3) العمالة حسب الجهة خلال الفترة 2003 – 2005م*

⁽⁷¹⁾) النشرة الفصلية للمؤشرات الاقتصادية - وزارة التخطيط والتعاون الدولي 2007م ص33.

⁽⁷²⁾) التقرير الاقتصادي السنوي، وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 2006م، ص 44.

البيان	السنوات				
	% متوسط النمو 2006	2005	2004	2003	
إجمالي المشغلين في الاقتصاد	4.1	4.3	4.2	4	3.94
القطاع الحكومي	0.48	0.5	0.5	0.5	0.45
القطاع الخاص	3.7	3.9	3.7	3.5	3.49

*المصدر: وزارة التخطيط والتعاون الدولي، تقرير تقييم الخطة الخمسية الثانية 2001-2005م، ص 43.

رابعاً: مساهمة القطاعات الاقتصادية في التشغيل :

تبرز أهمية التشغيل حسب القطاع كونها تعطي دلالات ومؤشرات عن مدى مساهمة القطاعات الاقتصادية المختلفة في عملية التشغيل في الاقتصاد، وبالتالي مدى تأثيرها في تحسين مستويات المعيشة والتخفيف من الفقر، كما يتضح من الجدول(7-3) وعلى النحو الآتي :

- أن القطاع الزراعي ما يزال يستوعب النسبة العظمى من المشغلين في الاقتصاد، حيث شكلت مساهمة القطاع الزراعي في عملية التوظيف حوالي 45.6% من إجمالي المشغلين في الاقتصاد عام 2003م لتصل عام 2005م إلى 53.7% وبمتوسط نمو سنوي بنسبة 2.4%. ويرجع استيعاب القطاع الزراعي للنسبة الكبرى من حجم العمالة في الاقتصاد الوطني إلى مجموعة من الأسباب وأهمها:
- أن الريف اليمني والذي يعتمد في الأساس على الزراعة كنشاط أساسي ورئيسي ما يزال يمثل حوالي 72% من إجمالي السكان وفقاً لنتائج التعداد السكاني 2004م .
- إن نسبة كبيرة من المشغلين في القطاع الزراعي هم من العاملين بدون أجر (أصحاب الأراضي وذويهم) وبالذات من النساء ، الأمر الذي ينعكس على ارتفاع العاملين فيه ومن ثم نسبتهم إلى إجمالي المشغلين .
- تتسم القوى العاملة في اليمن بتدني مستوى المهارات وضعف التأهيل، وبالتالي فإن القطاع الزراعي هو المستوعب الأكبر لها، كون احتياجاته من العمالة غير الماهرة أكبر بكثير من احتياجات القطاعات الأخرى .

جدول (3-7) التشغيل حسب القطاع الاقتصادي خلال الفترة 2003-2005م*

متوسط النمو السكاني %	السنوات						البيان	
	2005		2004		2003			
	%	العدد بالآلاف	%	العدد بالآلاف	%	العدد بالآلاف		
2.4	53.7	2265	45.5	2193	45.6	2150	الزراعة والغابات والصيد	
0.0	0.43	18.3	0.4	18	0.5	18.7	الصناعات الإستراتيجية	
2.4	3.74	158	3.9	155	3.9	152	الصناعات التحويلية	
3.9	0.33	14	0.3	13.8	0.3	13	الكهرباء والمياه والغاز	
5.1	7.1	300	6.8	274	6.7	264	التشييد والبناء	
5.7	12.4	522	11.2	451	11.4	448	التجارة والمطاعم والفنادق	
3.1	4.48	147	3.6	145	3.6	140	النقل والتخزين والمواصلات	
2.0	0.81	34	.80	33.5	0.8	33	التمويل والتأمين والعقارات	
3.7	6.9	291	6.9	279	6.8	268	الخدمات الشخصية والاجتماعية	
2.6	11.2	471	11.4	460	11.4	449	الخدمات الحكومية	
3.1	100	4220	100	4022	100	3936	إجمالي المشغلين في الاقتصاد	

* المصدر: التقرير الاقتصادي النصف سنوي وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 2007م، ص44.

2- يحتل قطاع التجارة والمطاعم المرتبة الثانية بعد القطاع الزراعي من حيث مساهمته في التشغيل، حيث حقق أعلى معدل نمو للتشغيل في الاقتصاد بلغ حوالي 5.7% في المتوسط خلال الفترة، الأمر الذي انعكس في تزايد حصة القطاع في التشغيل من 11.4% من إجمالي المشغلين في الاقتصاد عام 2003م إلى 12.4% عام 2005م، ويرجع ذلك إلى مجموعة من الأسباب أهمها:

- وجود حركة استثمارية جيدة في قطاع المطاعم شهدتها اليمن خلال السنوات الماضية نظراً لتزايد الطلب على خدمات المطاعم بسبب التغير في الأدوات والسلوكيات الإستهلاكية وبالأخص في المدن الرئيسية.

- تزايد حركة السياحة الداخلية وبالذات نحو المدن الساحلية.
- نمو الحركة السياحية الخارجية خلال الفترة 2003 – 2005م بصورة جيدة، وبالذات من الدول الخليجية المجاورة، الأمر الذي أسهم في نمو الطلب على خدمات قطاع التجارة والمطاعم والفنادق.

3- شهد التوظيف الحكومي خلال الفترة 2003 – 2005م نمواً بلغ 2.6% ومع ذلك فقد تراجعت مساهمة قطاع الخدمات الحكومية في عملية التشغيل في الاقتصاد من 11.4% من إجمالي المشغلين في الاقتصاد عام 2003 إلى 11.2% عام 2005م ويرجع ذلك إلى تأثير السياسات الاقتصادية العامة الرامية إلى تقليص تدخل الدولة في الحياة الاقتصادية، ومع هذا فإن نسبة فرص العمل التي وفرها قطاع الخدمات الحكومية، مضافاً إليه كلاماً من القطاع العام والمختلط تعد أكبر من حصة هذا القطاع في عملية التشغيل.

4- يلعب قطاع التشييد والبناء دوراً هاماً ومحورياً في الاقتصاد الوطني سواء من حيث مساهمته في الناتج المحلي الإجمالي أو في عملية التشغيل، وتبرز أهمية هذا القطاع في احتلاله مركزاً متقدماً بين القطاعات الاقتصادية الموظفة في الاقتصاد، حيث ارتفعت حصته من 6.7% من إجمالي المشغلين عام 2003 إلى 7.1% عام 2005م، ويرجع هذا التطور إلى تحقيق معدل نمو سنوي للمشغلين بلغ في المتوسط حوالي 5.1% خلال الفترة 2003 – 2005م ، وقد نتج هذا النمو عن العوامل التالية :

- ارتفاع الإنفاق الحكومي الاستثماري في مجال التشييد والبناء خلال السنوات الماضية.

- تزايد الطلب على خدمات الإسكان نتيجة النمو السكاني والنمو الحضري على وجه الخصوص .

5- رغم الأهمية الكبيرة التي تحتلها القطاعات الاقتصادية الحديثة (الصناعة التحويلية والاستخراجية، الكهرباء، والمياه والغاز، التمويل والتأمين) في الهيكل الاقتصادي ، فضلاً عن ما يعول عليها في خطط واستراتيجيات التنمية من قيادتها لمسيرة التنمية والتحول الاقتصادي في اليمن، إلا أن دورها الاقتصادي ما يزال دون المستوى المرغوب، وبالتالي في جانب التشغيل واستيعاب القوى العاملة المتزايدة في الاقتصاد، حيث يلاحظ أن هذه القطاعات لا تستوعب سوى 5% تقريباً من إجمالي المشغلين في الاقتصاد، فضلاً عن تدني معدلات نمو التشغيل فيها، الأمر الذي يعكس الضعف البنيوي في هذه القطاعات والتحديات التي تواجه عملها .

خامساً: إنتاجية العمل:

على الرغم من الاهتمام بتحسين إنتاجية العمالة خلال الخطة الخمسية الثانية والتي استهدفت زيادة الإنتاجية من خلال تسخير عناصر إنتاج إضافية وإدخالها في العمليات الإنتاجية المختلفة ، فضلاً عن تنمية المهارات الفنية والمعرفية وتوفير فرص التعليم والتدريب الفني الموجه للعمالة وتشجيع تطبيق الأساليب والتطورات التقنية المتقدمة في العملية الإنتاجية، إلا أن إنتاجية العمل نمت بمعدلات ضئيلة لم تتجاوز في المتوسط 0.97% خلال الفترة 2003 – 2006م⁽⁷³⁾.

تنمية الموارد البشرية :

تولي الدولة أهمية خاصة لجوانب التنمية البشرية باعتبارها أحد متطلبات التنمية الشاملة المستدامة بأبعادها الاقتصادية والاجتماعية والثقافية، ويمكن ملاحظة جوانب التطور المختلفة في هذا الجانب من خلال المحاور التالية :

1- قطاع التعليم :

⁽⁷³⁾) التقرير الاقتصادي السنوي، وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 2006م، ص45.

يعتبر التعليم الركيزة الأساسية للتنمية البشرية كونه طاقة إنتاجية متنوعة ومتعددة ومورداً إستراتيجياً هاماً يمد المجتمع بكافة احتياجاته من الكوادر المتخصصة والكفاءة اللازمة لتعزيز النمو الاقتصادي وزيادة القيمة المضافة في المجتمع وبالصورة التي تسهم في تحسين مستوى الحياة الإنسانية، وفي هذا المجال خطت اليمن خطوات جيدة في مجال تحسين وتطوير التعليم، رغم العديد من التحديات في هذا الجانب، وأهمها ارتفاع معدلات الأمية بين السكان، وشحة الموارد التمويلية اللازمة لسد الاحتياجات والمستلزمات المتعلقة بالدراسة والخاصة بالمنشآت والكوادر البشرية والتجهيزات المختلفة.

2- محو الأمية وتعليم الكبار :

تعد الأمية أحد أكبر التحديات التي تعرّض مسيرة التنمية الاقتصادية والاجتماعية في اليمن، نظراً لارتباطها بالعديد من القضايا الاقتصادية والاجتماعية التي تؤثر فيها وتتأثر بها، وتشير بيانات التعداد العام للسكان 2004م إلى أن الأمية بين السكان خلال 10 سنوات فأكثر تصل على 45.7%، مع العلم أن برنامج محو الأمية وتعليم الكبار شهد تطورات جيدة خلال السنوات الماضية، حيث وصل عدد الملتحقين بمرافق محو الأمية في عام 2005م إلى حوالي 182.3 ألف وبمعدل نمو سنوي بلغ 32% خلال السنوات 2001 - 2006م⁽⁷⁴⁾.

3- التعليم العام :

يحتل التعليم العام أهمية كبيرة في سلم التنمية البشرية المستدامة، كونه أحد المتطلبات الأساسية لتنمية الموارد البشرية، والقاعدة التي ترتكز عليها التنمية الاقتصادية والاجتماعية، وخلال السنوات الماضية شهد التعليم في اليمن تطورات إيجابية إذ وصل عدد مدارس التعليم الأساسي في عام 2006م حوالي 11462 مدرسة تستوعب 4.4 مليون تلميذ وتلميذة منهم 41.1% إناث، وتسعى الخطة الخمسية الثالثة 2006 – 2010م إلى رفع معدلات الالتحاق بالتعليم الأساسي والثانوي وتقليل فجوة الالتحاق بين الريف والحضر⁽⁷⁵⁾.

⁷⁴) النشرة الفصلية للمؤشرات الاقتصادية، وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 2007م، ص 34.

⁷⁵) كتاب الإحصاء السنوي ، إحصاءات وزارة التربية والتعليم ، 2007م، ص 35.

4- التعليم الفني والتدريب المهني :

يلعب التعليم الفني والمهني دوراً حيوياً وهاماً في توفير العمالة الماهرة ونصف الماهرة التي تحتاجها القطاعات الاقتصادية المختلفة، ونظراً للأهمية التي يحتلها هذا النوع من التعليم فقد أقرت الحكومة اليمنية إستراتيجية وطنية للتعليم الفني والتدريب المهني، مع العلم أنه وحتى نهاية العام 2006م بلغ عدد المؤسسات التدريبية وكليات المجتمع التابعة لوزارة التعليم الفني والتدريب المهني حوالي 65 معهداً تستوعب حوالي 22.166 طالباً وطالبة، على الرغم من أن هذا العدد ما يزال محدوداً مقارنة بأعداد الطلاب في التعليم العام والتعليم الجامعي . ويرجع هذا الانخفاض إلى تدني مستوى الوعي بأهمية التعليم الفني والتدريب المهني في البناء الاقتصادي والاجتماعي، وقلة انتشار المعاهد المهنية والفنية على مستوى المحافظات.

5- التعليم العالي :

يشكل التعليم العالي محركاً لعجلة التنمية الاقتصادية والاجتماعية من خلال إعداد القوى البشرية المتخصصة، وقد شهد التعليم العالي تطوراً ملحوظاً حيث بلغ عدد الجامعات الحكومية 7 جامعات في عام 2006م تضم 99 كلية، بالإضافة إلى 12 جامعة خاصة تضم 51 كلية، وتشير البيانات إلى نمو مخرجات الجامعات بصورة كبيرة، حيث بلغ عدد الخريجين من الجامعات الحكومية في عام 2005 حوالي 25.3 ألف منهم 7.3 ألف خريجة من الإناث، ومع ذلك فإن نسبة لا بأس بها من مخرجات التعليم العالي تظل من التخصصات النظرية والعلوم الإنسانية.

6- معدلات البطالة:

تعد البطالة أحد أهم التحديات الاقتصادية في عالم اليوم، كما تمثل مؤشرات ونسب البطالة أهم معايير تقييم الأداء بالنسبة للاقتصاديات المختلفة، وبالخصوص في البلدان المتقدمة، بل أنها أصبحت أحد أوراق العملية الانتخابية في بعض دول العالم، ورغم أن مشكلة البطالة في اليمن قد ظهرت إلى السطح منذ منتصف الثمانينيات من القرن الماضي، إلا أنها وصلت على نقطة حرجة ومثيرة للانتباه خلال السنوات الأخيرة من هذا العقد نظراً لآثارها السلبية الخطيرة، كونها تعمل على إخراج جزء من طاقة المجتمع من مسارها الإنتاجي، لاسيما وأن نسبة كبيرة منها هي طفقات شابة قادرة على العطاء والتميز والإبداع، حيث تشير الإحصائيات بأن معدل البطالة في الاقتصاد شهد تراجعاً محدوداً خلال السنوات الأخيرة من 14.9% عام 2005م إلى 14.3% عام 2006م ومع ذلك فإن مؤشراً خطيراً يكشف ضعف ومحدودية دور السياسات الاقتصادية الرامية إلى تحسين مستوى الأداء الاقتصادي بممؤشراته المختلفة، فضلاً عن أن معدلات البطالة تتركز وبصورة كبيرة بين الشباب، إذ تصل نسبة البطالة الصريحة بين الشباب وفقاً لدراسات خبراء منظمة العمل الدولية إلى حوالي 18% وأن نسبة بطالة الشباب في العام 2007م تراوحت ما بين 29% و34% وهذا رقم كبير جداً بمعنى أن ثلث الشباب في سن العمل لا يجدون العمل، وهذا الرقم مرشح للزيادة، حيث إن مخرجات الجهاز التعليمي في الوقت الراهن

تصل إلى حوالي 188 ألف شاب وشابة لا يستطيع الاقتصاد توفير فرص عمل لهم إلا بمقدار 16 ألف وظيفة فقط وفقاً لبيانات مسح الطلب علىقوى العاملة 2003م⁽⁷⁶⁾، وبالتالي فإن مشكلة البطالة ستظل مشكلة خطيرة تواجه عملية التنمية لما لها من آثار اقتصادية واجتماعية يأتي في مقدمتها ما تمثله البطالة من إهدار لعنصر العمل وخسارة اقتصادية للبلد تتمثل في قيمة الناتج الذي كان يمكن للعاطلين إنتاجه في حالة استثمار طاقاتهم الإنتاجية، ويوضح الجدول (3-8) أن الخسارة التي تحملها الاقتصاد اليمني عام 2003م تقدر بحوالي 17% من الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الجارية، تراجعت خلال الأعوام التالية لتصل عام 2005م إلى 14.3% وعام 2006م إلى 13.2% وهذا التراجع تسبب في فقدان العاطل لدخله الأساسي وربما الوحيدة، مما يوقعه في دائرة الفقر والحرمان هو وأسرته، ويزداد الوضع سوءاً في ظل غياب الحماية الاجتماعية للعاطلين، من ناحية ثانية وبالإضافة إلى الآثار الاقتصادية للبطالة فإن هناك آثاراً اجتماعية تترجم عن البطالة والتي يصعب حسابها كمياً، وقد ثبت أن استمرار حالة البطالة وما يرافقها من حرمان ومعاناة تدفع الفرد إلى الانحراف وتصبّه بالإكتئاب وربما تدفعه إلى الإنتحار، فضلاً عن ممارسة العنف والجريمة والتطرف والإرهاب.

جدول (3-8) يبين واقع القوى العاملة والعلاقة بالناتج المحلي اليمني*

الخسارة من الناتج %	الخسارة في الناتج الجاري من البطالة بالمليون بالمليون	متوسط إنتاج العامل بالي ريال	معدل البطالة	مليون			الناتج المحلي الجاري بالمليون	السنة
				العاطلون	المشتغلون	القوى العاملة		
17.0	367763	459704	14.9	0.8	3.9	4.7	2160608	2003
16.7	427248	534060	14.6	0.8	4	4.8	2563490	2004
14.3	458139	654485	14.3	0.7	4.2	4.9	3206976	2005
13.2	474152	724485	14.1	0.6	4.4	5.0	3760943	2006

* المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء - كتاب الإحصاء السنوي، 2007م، ص 56.

ومع أهمية ما توصلنا إليه من استنتاجات ينبغي أن نشير إلى أن خطة التنمية الاقتصادية والاجتماعية الثالثة للتخفيف من الفقر 2006 – 2010م تسعى إلى السيطرة على معدل البطالة ضمن حدود 12% من خلال توفير العوامل المناسبة لزيادة عدد المشتغلين بـ 802 ألف عامل ليصل إجمالي المشتغلين إلى 4.436 ألف عامل، بنهاية الخطة، أي بمتوسط نمو 4.1% خلال سنوات الخطة. وتتمثل هذه العوامل في تحقيق نمو مرتفع في الناتج المحلي الإجمالي يصل إلى 7.1% في المتوسط سنوياً، والسعى لفتح أسواق العمل الخليجية للعمالة اليمنية، وفي الوقت نفسه تنفيذ العديد من السياسات والإجراءات الهدافـة لمعالـجة الأسبـاب المختـلـفة لمشـكلـة البطـالـة، وفي مقدمـتها إصلاح وتطـوير وتحـديث دائـرة نـظام التـعلـيم والتـدرـيب وتحـسـين

⁽⁷⁶⁾) التقرير الاقتصادي السنوي - وزارة التخطيط والتعاون الدولي 2006م، ص 46 .

الأداء وتنمية الموارد البشرية، وإيجاد بيئة استثمارية قادرة على توليد المزيد من فرص العمل.

المبحث الثالث

الريادة الإستراتيجية لتنمية الموارد البشرية في اليمن

لم تعد إدارة الموارد البشرية مجرد ترتيب وتنظيم العاملين في المنظمة، بقدر ما أصبحت هذه الإدارة بفعل المتغيرات والتطورات التي رافق تطور الإنسان، ذا ريادة إستراتيجية تهتم بها مراكز البحث والتطوير والاستشارات ومراكز التدريب والجامعات والمعاهد في ظل فضاءات التنمية البشرية والمادية المتوازنة.

ولا شك في أن هذه الريادة أضحت مطلبًا جوهريًا من مظاهر عصرنة المعلومات والإنترنت والعصر الرقمي وضرورات مواكبة وقيادة هذه المتغيرات في ظل خيمة العقل البشري وتنظيمه، باعتبار أن هذا العقل هو أساس الفكرة التي تنمو وتزدهر بها المنظمات والشركات الإنتاجية والخدمية.

وعليه فإن الموارد البشرية ستظل المهيمنة على مقدرات المنظمات والشركات من حيث التراجع أو التقدم، فهي قوة ظاهرة وحقيقة، محركة ومعرقلة لإمكانات الشركات واستعدادتها للتعامل مع تحديات العصر ومتغيرات الهندسة الإدارية لهيكلة الموارد البشرية تخصصاً ولغة وقيماً وأخلاقاً وثقافة ومقاصد آنية ولاحقة.

ضمن هذا السياق نشير إلى أن إدخال الانترن特 في فضاءات الأعمال والتجارة في المملكة المتحدة مثلاً، قد ساعد على توفير (2.5 مليون) فرصة عمل في عقد التسعينيات من القرن العشرين الماضي⁽⁷⁷⁾. فماذا تتوقع إزاء هذه التحولات وما سينجم عنها من تحديات، لا سيما وأن إنضمام اليمن إلى منظمة التجارة العالمية كما تؤكد المصادر اليمنية أصبح قاب قوسين أو أدنى؟

إن الأمر يفرض علينا أن نتحول إلى مجالات متقدمة و التعامل الموضوعي والجاد مع حافات العلم الأمامية، تصاحبها رياضة إستراتيجية للموارد البشرية في قطاعات العمل كافة، حكومية أو غير حكومية، بغية الاستعداد والتهيئة للدخول إلى تفاعلات إنضمام اليمن إلى منظمة التجارة العالمية، والتحول المتوازن من رؤوس الأموال الملموسة إلى رؤوس الأموال الغير الملموسة، لذلك نؤكد من جديد أن الموارد البشرية تشكل العنصر الأهم في المؤسسة وفي أية منظمة لأنها الثروة التي لا تنضب، ومحرك الأداء، والفاعلية والتطوير، وهدف الحياة ومنطقها، وتحسين روافدها.

ولكي نوضح أهمية الاستثمار، في الموارد البشرية وعلاقته بالتدريب الذي يشكل محور ذلك الاستثمار لابد لنا من استعراض ميادين الاستثمار لتحسين الأداء ولتطوير الموارد البشرية، وآليات الاستثمار، وخطط تطوير إدارة المهنـة / الوظيفة:

1- المنطلقات الأساسية في الاستثمار بالموارد البشرية بغية التطوير .

- يعد الاستثمار في الموارد البشرية وتطويرها قضية الجميع على أن:

⁽⁷⁷⁾ مجلة الدراسات المالية والمصرفية، عمان، العدد الثالث، السنة الخامسة عشرة، سبتمبر 2007م، ص 48.

- يقوده ويدعمه الالتزام والاندفاع الشخصي للقادة الإداريين وأرباب العمل في القطاعين العام والخاص وغيرهما.
- تخرط في تنفيذه وتحقيقه بشكل فعال الأطر القيادية في المؤسسات والإدارات.
- يشارك فيه ويساهم منه جميع أفراد الملاك البشري للمؤسسات والإدارات.
- يشجعه ويقدر مدى فائدته كل من الموردين والزبائن والمستفیدين.
- الديهيات التي يجب أخذها بالحسبان :
 - تتطلب عملية الاستثمار في الموارد البشرية وتطويرها فترة زمنية مستمرة من دون توقف، ولا يمكن إنجازها خلال فترة قصيرة.
 - يتم الشروع في تنفيذ عملية الاستثمار بالموارد البشرية وتطويرها على المستوى المركزي والفرعي معاً، على أن تستمر العلاقة بينهما لتسهيل إنجاح تلك العملية الاستثمارية.
 - تؤخذ خصوصيات المؤسسات والإدارات في الاعتبار حين تنفيذ عملية الاستثمار، وكذلك الفروق القائمة بينهما.
 - يجب الأخذ بعين الاعتبار التنوع في الواقع الميداني، إذ يتطلب كل ميدان مقاربة تنظيمية مختلفة وأساليب عمل خاصة.
 - يستند العمل الاستثماري بالموارد البشرية وتطويرها إلى جهود أصحاب الكفاءات المتميزة، أكثر من الاعتماد على الأشخاص التقليديين.
 - يشمل الاستثمار بالموارد البشرية على مساعي التغيير إزاء البنى الهيكيلية أو أنظمة وإجراءات العمل أو التقانات المستخدمة.
- عوامل إنجاح الاستثمار في الموارد البشرية:
 - استبعاد أو تقليل الضغوط التي يمكن أن يمارسها النظام الأساسي والقوانين واللوائح على العملية الاستثمارية، وإزالة كل ما يعيق مسار التطوير وتحسين الأداء.
 - توافر الإمكانيات لدى المؤسسات والإدارات على تحريك مواردها البشرية بغية تطويرها.
 - خلق حوار اجتماعي حقيقي (مناخ احترام وثقة وتعاون وتقدير بين الإدارة والعاملين) خلال مسيرة الاستثمار والتطوير في الموارد البشرية.

2- تقرير الحالة في واقع المؤسسات / الإدارات اليمنية :

- لم تحظ إدارة الموارد البشرية وثروتها من البشر بتقدير كاف من المؤسسات والإدارات، بل هي في وضع تجاهل أو في وضع غير محمود.
- تفتقر إدارة الموارد البشرية في معظم المؤسسات / الإدارات إلى المهنية، إذ لا يديرها مختصون / مهنيون، ولا تتوافر عمليات إعداد وتأهيل كافية لأطر الإدارات والاختصاص.

- يتحدث عن الاستثمار في الموارد البشرية وتطويرها أشخاص (على العموم) لا يمتلكون القدرة الكافية على فرز وتحديد الموارد البشرية وإدارة وتطوير آليات تنفيذها وتقديرها.
- لم تخرط الأطر العملية (التخطيط، التنظيم، المعلومات، الإحصاء، البرامج، الدراسات) في تعزيز دور إدارة الموارد البشرية وتطويرها، وبقيت تلك الأطر إلى حدٍ ما غير مهتمة بها.
- وجود نقاط عرض بين إدارة الموارد البشرية والإدارات الأخرى، يعكس سلبياً على الاستثمار في البشر وتطويرهم وتحسين دائرة أدائهم.
- لما كانت المبادرات والمساعي المتخذة في مجال تطوير الموارد البشرية تتجه إلى تشجيع استخدام التقانات (التجهيزات، والأدوات الإحصائية،....)، إلا أن هذا التوجه يغيب عنه التعمق بمكونات التقانات، والتركيز على تحسينها المستمر.
- تجاوزت إدارة الموارد البشرية في المؤسسات / الإدارات المتقدمة بصعوبة بالغة أبعاد ومفاهيم إدارة الأفراد / شؤون العاملين / الذاتية، بينما لا تزال المؤسسات المختلفة تتغوص في ركود المراحل التقليدية للنظرية إلى الموارد البشرية كثروة وطنية وقومية.

3- ميادين الاستثمار في التدريب :

- ميدان تطوير التنظيم البنيوي :
 - خلق ثقافة المؤسسة والعمل .
 - تحديد الأهداف المؤسسية والشخصية .
 - تحديد التنظيم الهيكلي والبنيوي .
- ميدان تطوير أسلوب الإدارة :
 - تحديد السياسات وقواعد العمل الإداري .
 - تحديد أساليب التخطيط والمتابعة .
 - تحديد طرق القيادة، الإشراف والتدقيق .
- ميدان تطوير إدارة العمليات والإجراءات والعلاقات الوظيفية :
 - إدارة الاحتياجات البشرية .
 - تصميم وتحليل مراكز العمل (المهام والأعمال والنشاطات) .
 - تحديد إجراءات وتعليمات العمل .
 - التوعية بأسس الجودة الشاملة وتطبيقها .
- ميدان تطوير استخدام وإدارة التقانات الحديثة⁽⁷⁸⁾:
 - تخصيص الاستثمارات في التقانات .
 - مواكبة المستوى التقاني للسائد .
 - اعتماد البحث والتطوير .
- ميدان تطوير القيادات الإدارية :

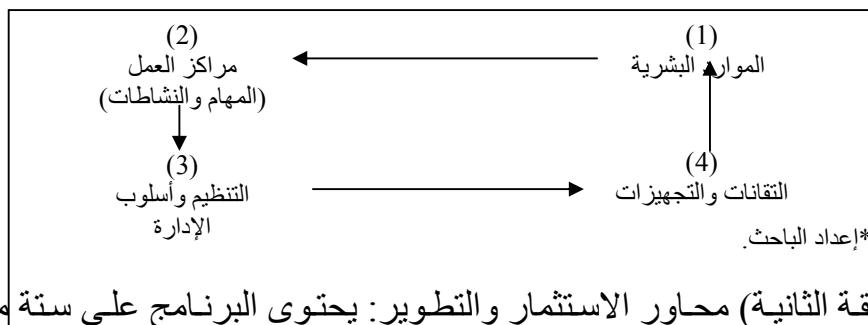
⁽⁷⁸⁾ د. محمود محمود مرعي(2006م) - تطوير وتفعيل منظومة التدريب في الشركات والمؤسسات التجارية، دار الرضا للنشر ، ص 44 - 45 .

- تحديد أسس اختيار الموارد البشرية.
 - تحديد مستوى معارف وخبرات القادة الإداريين.
 - تحديد مستوى مهارات القيادات الإدارية.
 - تحديد مستوى اتجاهات سلوكيات وقيم القادة الإداريين.
 - تحديد فاعلية الحوافز في العمل.
- ميدان تطوير التعامل مع البيئة المحيطة بالمؤسسة:
 - تحليل الواقع السكاني / البشري.
 - تحليل الواقع التشرعي السائد.
 - تحليل واقع المنافسة الاقتصادية والتجارية والخدمية.
 - ميدان تطوير التوجه المجتمعي / السياسي للمؤسسة:
 - تحديث الخطاب السياسي في الإدارة.
 - تقييم الأداء وفق مؤشرات النتائج ومقارنتها مع الخطط الموضوعة.
 - رصد مدى تطبيق مشروع المجتمع الذي عُين بموجبه القادة الإداريون من أجل تنفيذه.

4- برنامج استثمار وتحسين أداء الموارد البشرية وتطويرها:

- (الحلقة الأولى) نواة البرنامج: يتكون البرنامج من مجموعة حلقات متسللة، تتضمن الحلقة الأولى منه الاستثمار والتطوير في المحددات التالية الموضحة في الشكل (1-3).

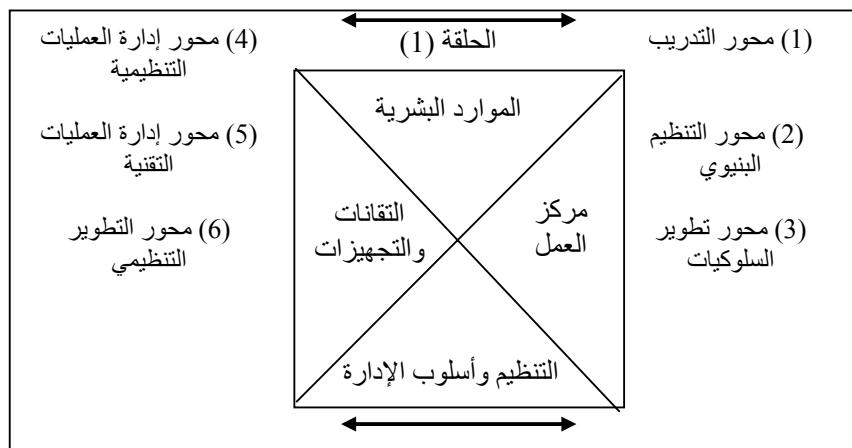
الشكل (1-3) يوضح برنامج استثمار الموارد البشرية*



- (الحلقة الثانية) محاور الاستثمار والتطوير: يحتوى البرنامج على ستة محاور تستهدف الاستثمار في الموارد البشرية بغية تطويرها وتحسين الأداء، مع الارتباط بالمحددات المذكورة في الحلقة الأولى (نواة البرنامج) وفق التالي :

- الاستثمار في محور التدريب، الذي يربط بين منظومة التدريب والموارد البشرية العاملة في المؤسسة.
- محور التنظيم البنوي (تطوير البنى الهيكلية والأنظمة)، الذي يربط بين التنظيم ومحتويات الأنظمة.
- محور تطوير السلوكيات في العمل، الذي يربط بين أداء المهام والموارد والنشاطات والأعمال.
- محور إدارة العمليات، الذي يربط بين التنظيم والمهام والنشاطات والأعمال.
- محور إدارة العمليات، الذي يربط بين المهام والتقانات.
- محور التطوير التنظيمي، الذي يربط بين الموارد البشرية والتنظيم البنوي. والشكل رقم (2-3) يوضح هذه المحاور:

شكل رقم (3-2) يوضح محاور الاستثمار والتطوير*



*إعداد الباحث.

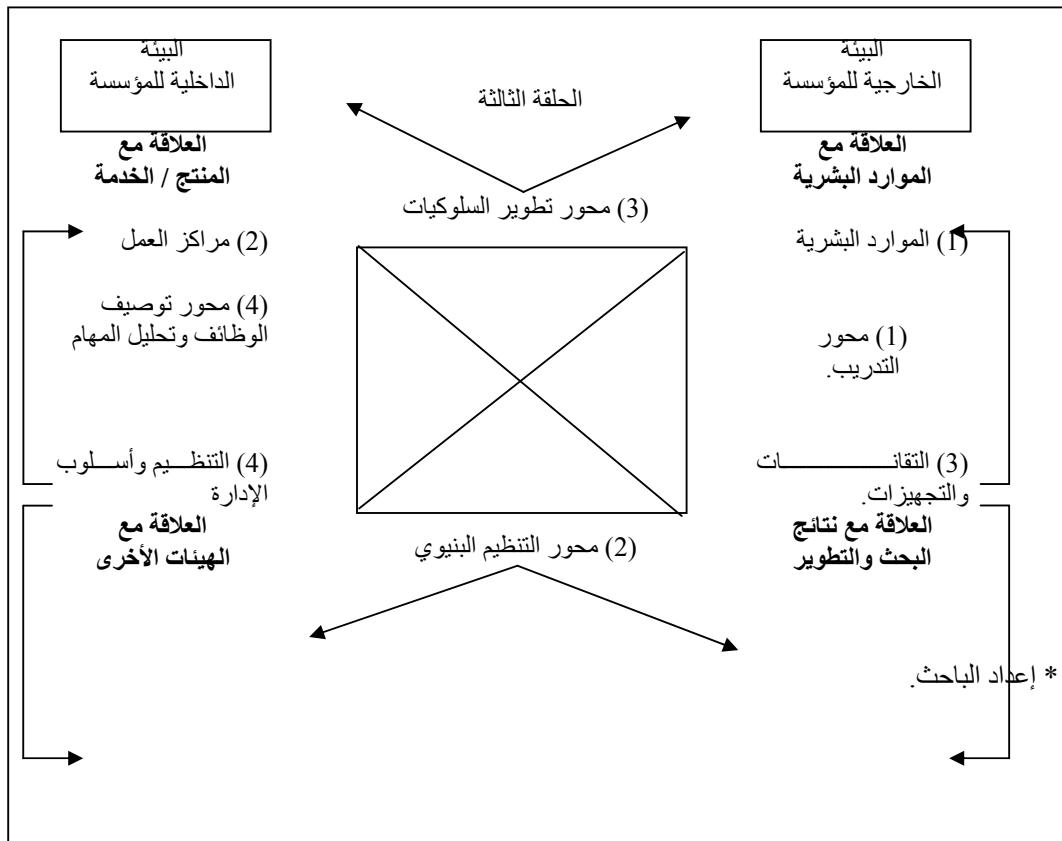
- (الحلقة الثالثة) العلاقة مع البيئتين الخارجية والداخلية:

يُدار البرنامج في إطار العلاقة بين البيئتين الخارجية والداخلية وفق ما يلي :

- العلاقة مع واقع الموارد البشرية في المؤسسة : وتعنى الاستثمار والتطوير الموارد البشرية في المؤسسة مقارنة مع سوق العمالة المحلية والمحيطة .
- العلاقة مع المنتج / الخدمة : ويقصد بها مدى المسؤولية الاجتماعية للمؤسسة في تقديم منتجات/ خدمات متوافقة مع متطلبات الزبائن أو المستفيدين.
- العلاقة مع نتائج البحث والتطوير، والتقانين العاملين في البيئة الخارجية، وفي البيئة الداخلية للمؤسسة.
- العلاقة الوظيفية مع الجهات الأخرى: وتعني بعلاقات الارتباط والتفاعل بين المؤسسة والمؤسسات الأخرى الرقابية والتنفيذية على الصعيدين المركزي والفرعي.

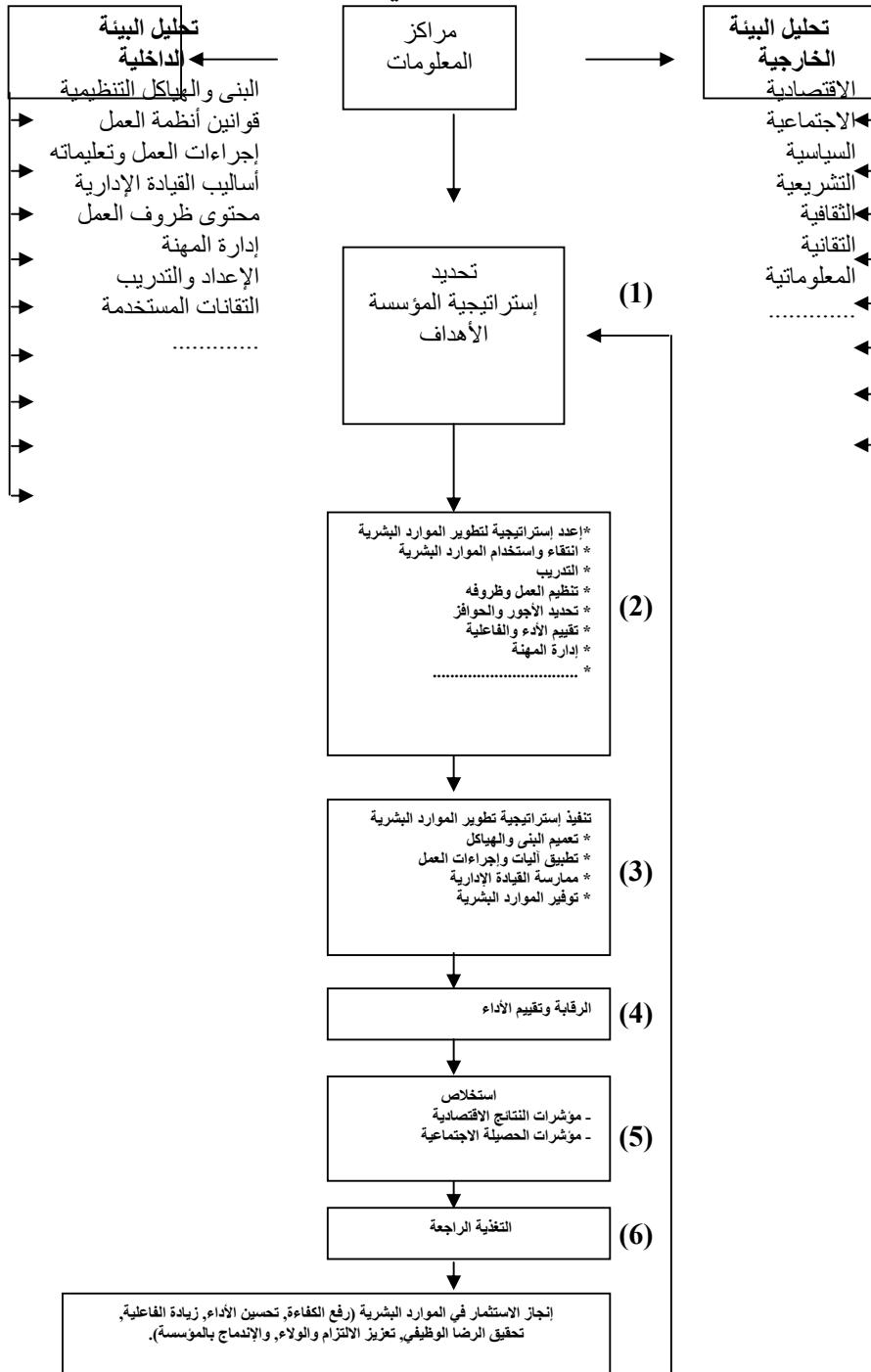
ويمكن أن نوضح إطاراً لهذه العلاقة في الشكل رقم (3-3).

الشكل رقم (3-3) أنماط وخيوط العلاقات بين البيئة الداخلية والبيئة الخارجية*



٦- آليات الاستثمار في الموارد البشرية وتطویرها:

يعرض المخطط التالي آليات الاستثمار مع الأخذ بالحسبان تحليل البيئة الداخلية والخارجية للمؤسسة، وذلك وفق التالي⁽⁷⁹⁾:-

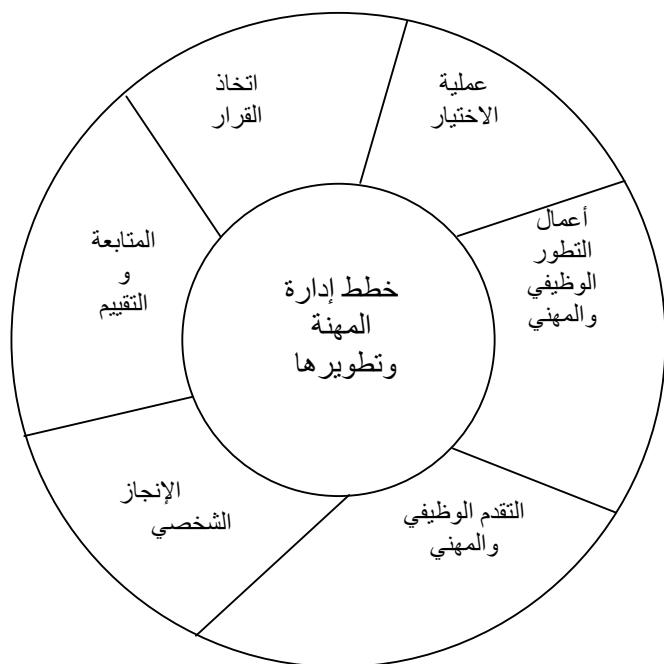


(1) Gary Dessler, (2005), human resource management 10th ed. Prentic – Hall of India.

7- خطة إدارة المهنة وتطويرها :

تعمل المؤسسات والإدارات المتقدمة على وضع خطط لإدارة المهنة وتطويرها، بغية خلق حركة دائمة على مستوى تحسين أداء الموارد البشرية، وتوليد حواجز مستمرة تدفع تلك الموارد إلى بذل الجهود بفاعلية كبيرة، كما تشكل خطة تطوير المهنة مشروعًا يطمح له العاملون لأنّه يحقق متطلباتهم ويرضى تطلعاتهم ويستجيب لحاجاتهم. لذلك تعد المؤسسات ناجحة وفعالة عندما توضح خطط وأساليب وإجراءات التطور والنمو على الصعيد الوظيفي والمهني، وتسمح للجميع بالدخول إلى مسالك ذلك التطور عبر سياسات الترقى الوظيفية والمهنية الداخلية لملئ الشواغر الحاصلة والمواقع الجديدة (انظر الشكل رقم 4-3).

الشكل رقم (4-3) يبين مسار إدارة المهنة وتطويرها*



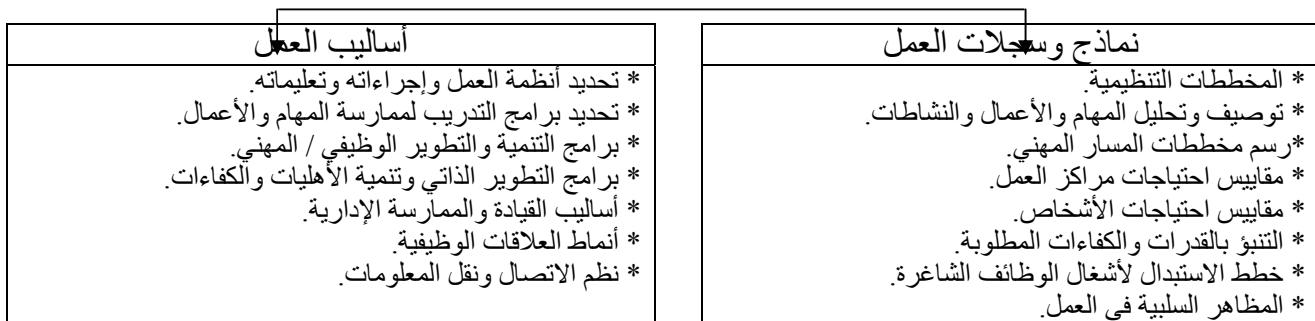
* إعداد الباحث.

و ضمن السياق ذاته، فإن الباحث يرى أهمية أن تعمل المؤسسات اليمنية بالشكل رقم (5-3) الذي يوضح خطوات إدارة المهنة وتطويرها وتحسين الأداء على نحو يساعد في تنمية المهارات البشرية بكل تخصصاتها، ويساعد قطاعات التطوير للموارد البشرية على تنظيم وترتيب برامجها وخططها العاملة على تطوير الكفاءة وتحسين الفاعلة والأداء.

الشكل رقم (5-3) يوضح خطوات إدارة المهمة وتطويرها*

(8) التقييم النهائي والتصحيح المستمر	(7) تطوير الكفاءة وتحسين الفاعلية والأداء	(6) تحديد مكامن الضعف القوة / الصعف ومعالجتها ومتابعتها	(5) تحليل الأداء والمؤشرات وعرضها	(4) تنفيذ الخطط وتحديد النتائج	(3) تحديد الجداول الزمنية لتنفيذ مهام التطوير	(2) وضع الخطط التفصيلية قصيرة المدى	(1) تحديد الأهداف بشكل دقيق وواقعي
--------------------------------------	---	---	-----------------------------------	--------------------------------	---	-------------------------------------	------------------------------------

طريق تنفيذ خطة تطوير المهمة



النتائج المحققة						
<ul style="list-style-type: none"> * حل مشكلات العمل واتخاذ القرارات السليمة 	<ul style="list-style-type: none"> * الحفاظ على العاملين لاسيما أصحاب الكفاءات وتعزيز ولائهم واندماجهم بالمؤسسة 	<ul style="list-style-type: none"> * تحقيق الرضا الوظيفي لدى العاملين 	<ul style="list-style-type: none"> * تحسين الأداء وزيادة الفاعلية والإنتاجية لتحقيق أهداف المؤسسة 	<ul style="list-style-type: none"> * إعداد الأطر القيادية لتسخير العمل 	<ul style="list-style-type: none"> * توفير الموارد البشرية الكفؤة للعمل 	<ul style="list-style-type: none"> * تنمية المهارات الإدارية والقدرات المستخدمة في العمل الحالي

الفصل الرابع

الأهمية الإستراتيجية لتدريب وتنطوير الموارد البشرية

الفصل الرابع

الأهمية الإستراتيجية لتدريب وتطوير الموارد البشرية

ويتضمن ثلاثة مباحث هي:

المبحث الأول: الرؤية المعاصرة لتدريب وتطوير الموارد البشرية.

المبحث الثاني: تصميم إستراتيجية التدريب والتطوير للموارد البشرية.

المبحث الثالث: تصميم البرنامج التدريبي.

المبحث الأول

الرؤية المعاصرة لتدريب وتطوير الموارد البشرية

تمهيد:

أهتم الكثير من المختصين في ميادين الأعمال سواء الأكاديمية أو معاهد التدريب والتطوير أو الممارسين لعملية الإدارة، ومتخذى القرارات في المنظمات على اختلاف أنواعها، بالتدريب وتحسين أداء الموارد البشرية على اعتبار أن التدريب والتطوير وسيلة فعالة بإمكان هذه المنظمات استخدامها من أجل تجديد حيويتها وجعلها قادرة على مواجهة تحديات الألفية الثالثة، وهي مسألة تخص جميع أنواع الموارد البشرية في كافة المنظمات، وتستوجب أن تأخذ حقها من الدراسة والتحليل للوصول إلى نتائج تساعد في تنمية الموارد البشرية⁽⁸⁰⁾.

إستراتيجية التدريب والتطوير:

مع تزايد حجم ونوعية المنافسة المحلية والعالمية بين المنظمات على اختلاف أنواعها، وتسابقها لتقديم الجديد، والأجود في السلع والخدمات لتحقيق الرضا لدى زبائنها، وتوسيع حصتها السوقية، زاد الاهتمام والتأكيد من قبلها على الدور الإستراتيجي الذي يمكن أن يلعبه التدريب والتطوير في جعل الموارد البشرية ذات قدرات ومهارات و المعارف عالية المستوى لتمكينها من الابتكار والإبداع، وتقديم الجديد والأجود في منتجاتها، خاصة وأن المنظمات وجدت في التدريب والتطوير الوسيلة الفعالة من أجل رفع مستوى أداء مواردها البشرية إلى أعلى المستويات، وجعلها قادرة على تحقيق الإبداع والتجديد وتقديم الحديث ذي الجودة العالية التي تلبي حاجات ورغبات زبائنها، وتفي بتوقعاتهم.

لقد أصبح التدريب والتطوير حاجة ملحة في المنظمة المعاصرة، وسلاماً تستخدمه في مواجهة تحديات البيئة، والتغيرات السريعة المذهلة في التكنولوجيا، وتجهيزات العمل، وأساليبه التي يشهدها العالم اليوم، وهذه التجهيزات وأساليب لم تعد بسيطة بل أصبحت معقدة تحتاج إلى مهارات متعددة ومتعددة، وبمستوى عالي، وهذا لا يمكن تلبيته إلا من خلال التدريب والتطوير، فالموارد البشرية التي تحتاجها المنظمات اليوم ينبغي أن تمتلك من المهارات الحديثة التي تمكناها من التعامل مع التكنولوجيا الحديثة والمعرفة الإدارية المعاصرة وأساليب وطرق العمل الجديدة والعمل في عدة مواقع أو وظائف، هذا من جهة ومن جهة ثانية فقد أستوجب تغيير

(1) Ashton D. Felestead A. Human Resource Management, Rutledge London 1995, P.51.

- Burgoyne. J. Pefer M. and Boydelly T., Towards The Learning, Mc Graw- Hill, Maiden Head, 1994, p.119.

- M Goldriche M Stewart J., Human Regource Development. Prtman Publishing. London, 1996, P. 164.

أسلوب تنفيذ الأعمال في المنظمة المعاصرة من فردي إلى فرق عمل Teamwork مداره ذاتياً، أن يتقن الفرد عدة مهارات ليعمل ضمن الفريق، الذي يعتبر سمة من السمات الأساسية في تبادل المهام بين أعضائه، فإذا لم يتتوفر لدى عضو الفريق ذلك لن يتمكن من العمل فيه، وهذا التوجه المعاصر في أسلوب تنفيذ العمل خلق حاجة ملحة للتدريب والتنمية لإكساب الموارد البشرية مهارات متعددة وحديثة للبطولة حاجات العمل الحالية، ومواجهة حاجاته المستقبلية في ظل التغيرات السريعة التي يشهدها العالم اليوم⁽⁸¹⁾.

فالتدريب والتطوير هما أحد الركائز التي تقوم عليها منهجية إدارة الجودة الشاملة التي تمثل الإدارة الحديثة في منظمات اليوم، إذ فرضت هذه المنهجية على المنظمات إحداث تغييرات جذرية في كل شيء بما في ذلك رسالتها، ثقافتها، وإن إدخال هذه التغييرات التنظيمية ألزم المنظمات الحديثة ببني إستراتيجية تدريب وتنمية مستمرة قائمة على أساس تعلم الأشياء الجديدة بشكل دائم، لاستيعاب هذه الجوانب المتغيرة ووضعها موضع التطبيق الفعلي الصحيح، لذلك لم يعد التدريب محدوداً فقط في العمل البسيط وإنما ينبغي أن يلبي حاجات العمل الإستراتيجية التي أصبحت بمقدورها إنجاز إستراتيجية المنظمة، لذا نجد بأن منظمات اليوم قد حولت سياساتها التدريبية إلى إستراتيجيات تعلم، وتدريب، وتطوير مستمرة، وإلى تبني اتجاهات جديدة معاصرة في هذا المجال الهام، تماشياً مع كل تغيير يحدث في البيئة وينعكس أثره على نشاط المنظمات⁽⁸²⁾.

مفهوم التدريب والتطوير المعاصر:

يتكون مفهوم تدريب وتطوير الموارد البشرية المعاصرة من شقين اثنين هما:

أولاً: التدريب والتطوير عملية إستراتيجية:

ينظر في الوقت الحاضر إلى عملية التدريب والتطوير على أنها عملية إستراتيجية تأخذ شكل نظام فرعي مكون من أجزاء متكاملة، وتعمل ضمن نظام وإستراتيجية أكبر هي إستراتيجية المنظمة، وضمن إطار ودور الموارد البشرية فيها، لا سيما وأن إستراتيجية التدريب والتطوير تتكون من مجموعة مخططة من البرامج التدريبية والتطويرية المستمرة التي تستهدف وتسعى إلى تطوير وتحسين أداء كل من يعمل في المنظمة، وتعلمه كل جديد بشكل مستمر من أجل مساعدة الجميع على تحقيق مكاسب وظيفية، ومستقبل وظيفي جيد، وفي الوقت نفسه تسعى هذه الإستراتيجية إلى تشكيل بنية تحتية من المهارات البشرية التي تحتاجها المنظمة في الحاضر والمستقبل لرفع كفاءتها الإنتاجية وفاعليتها التنظيمية باستمرار لتحقيق الرضا لدى زبائنها الذي يتوقف وجودها على هذا الرضا، وكذلك التأقلم والتكييف مع التغيرات التي تحدث في البيئة، وينعكس أثرها على نشاط المنظمة في المدى القصير

⁽⁸¹⁾ علي السلمي (1991)، التدريب والتطوير ، إدارة الموارد البشرية، الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، القاهرة، ص.96.

⁽⁸²⁾ محمد صادق عبد الوهاب (1998)، التدريب والتنمية، معهد الإدارة، الرياض، ص 54.

والبعيد، حيث تحتاج هذه التغيرات إلى تعليم وإكساب الموارد البشرية المهارات الجديدة، والمتعددة إلى حد كبير لخفيف الضغوط التي تشكلها التغيرات على الموارد البشرية⁽⁸³⁾.

وعليه فإن الباحث يتفق مع الرأي القائل بأن التدريب والتطوير كاستراتيجية تسعى إلى بناء نظام معرفي حديث لدى الموارد البشرية في المنظمة وتطوير مهاراتها الحالية، وإكسابها أخرى جديدة متعددة، وتعديل الاتجاهات السلوكية للأفضل بهدف تحسين الأداء الاستيعاب والتآقلم مع التغيرات التي تحدث في البيئة، وتفرض على المنظمة تبنيها والتكيف معها.

ثانياً: التدريب والتطوير عملية تعلم مستمرة:

تكون عملية التدريب والتطوير للموارد البشرية، كعملية مخططة من قسمين⁽⁸⁴⁾:

التدريب : عمل مخطط يتكون من مجموعة برامج مصممة من أجل تعليم الموارد البشرية، كيفية تأدية الأعمال الحالية بمستوى عالٍ من الكفاءة من خلال تطوير وتحسين الأداء.

التطوير: عمل مخطط يتكون من مجموعة برامج مصممة من أجل تعليم الموارد البشرية، وإكسابها معارف، وسلوكيات، ومهارات جديدة، متوقع أن تحتاجها في أداء مهام أو وظائف جديدة في المستقبل، والتآقلم والتعايش مع أية مستجدات أو تغيرات تحدث في البيئة وتؤثر في نشاط المنظمة.

يتضح مما تقدم أن القسمين أعلاه، التدريب والتطوير، يعتمد كلاهما في الوقت الحاضر على التعليم المستمر، الذي يعتبر الآن الركيزة التي تقوم عليها إستراتيجية تدريب وتنمية الموارد البشرية، فالتدريب والتطوير لكي يكونا فعالين يجب أن يقوما على أساس تعليم المتدربين كيف تعمل الأشياء بشكلها الصحيح وأيضاً تعليمهم أشياء يحتاجونها في أعمالهم الحالية والمستقبلية، فالمتدرب الذي لم يتعلم شيئاً من التدريب والتطوير، معناه أن الجهد الذي بذلت في هذا المجال قد باع بالفشل، فالتعلم هو حصيلة ونتاج لعملية التدريب والتطوير، فعندما يتحقق التعلم يحدث لدى المتدرب تغير ملائم، ومطلوب في: معرفته (Knowledge)، ومهاراته (Skills)، واتجاهاته (Behaviors)، وسلوكياته (Experiences).

(2) Fitzgerald W, (1992), Training versus Development, P.215.

(1) Nowack, P. (1991), Atrue Training Needs Analysis, p.138.

اتجاهات التدريب والتطوير المعاصرة:

تشكل مجموعة الاتجاهات المعاصرة في مجال تدريب وتطوير الموارد البشرية البعد والعمق الإستراتيجي لها هذا الموضوع، وتوضح لنا ما يجب التبني من قبل المنظمات الإدارية، وسنعد فيما يلي عرض أهم هذه الإتجاهات:

1- التدريب والتطوير نظام للتعليم الإستراتيجي المستمر:

تؤكد معظم الأديبيات المعاصرة في مجال الإدارة بوجه عام، وإدارة الموارد البشرية بشكل خاص على النظر إلى المنظمة على أنها مكان للتعلم والعمل في أن واحد Working place-Learning⁽⁸⁵⁾، واعتبار التدريب والتطوير جزءاً من إستراتيجية المنظمة، التي هي بمثابة مفتاح إستراتيجي لتحقيق نمو المنظمة وبقائها، وإنطلاقاً من ذلك أصبحت إستراتيجية التدريب والتطوير نظاماً إستراتيجياً للتعلم المستمر ، يتكون من أربعة عناصر رئيسية هي⁽⁸⁶⁾ :

- المدخلات : وتشمل على متربين من فئات ونوعيات مختلفة من الموارد

البشرية تتطلب حاجات تدريبية متنوعة من أجل أداء أعمالها المنظمة الحالية، وحاجات تنموية يحتاجها إنجاز إستراتيجيتها المستقبلية، كما تشمل المدخلات على برامج التدريب والتطوير، وما تحتويه من مربين، وموارد، ومستلزمات تدريبية، وموارد مالية.

- الأنشطة: وتمثل ما يقوم به المربون والمتربيون في البرامج التدريبية، والتطويرية من فعاليات وأنشطة تعلم لتحقيق أهداف إستراتيجية التدريب والتطوير، حيث يتعلمون كيف تؤدى الأعمال بشكلها الصحيح، وتعلم الأشياء الجديدة.

- المخرجات: وتمثل تطور وتحسن أداء الموارد البشرية الحالي، وتهيئتها لأداء مهام وأعمال مستقبلية جديدة تلبية لاحتياجات إنجاز إستراتيجية المنظمة.

- التغذية العكسية: وتمثل تقييم مدى الاستفادة من التدريب والتطوير وتحديد نقاط القوة والضعف والتغيرات التي حدثت في تنفيذ الفعاليات والأنشطة التدريبية والتطويرية للإستفادة منها في البرامج القادمة.

2- تحويل التدريب والتطوير من سياسة إلى إستراتيجية:

يعد تدريب وتطوير الموارد البشرية في الوقت المعاصر إستراتيجية تعمل ضمن خدمة إستراتيجية المنظمة ككل حيث تقوم بتهيئة الكفاءات البشرية الحالية، والمستقبلية حتى أصبحت جزءاً مكملاً لها ضمن إطار إستراتيجية إدارة الموارد البشرية، وفي ضوء هذا التوجه استلزم الأمر التحول من سياسة التدريب والتطوير (التوجه القديم) إلى إستراتيجية تتكامل وتنوافق مع احتياجات إنجاز إستراتيجية المنظمة الكلية، هذا التحول ليس مجرد تغيير في التسمية، بل هو تغيير في الهدف والبعد الزمني، والمادة التعليمية، وأساليب التدريب، والتنمية وفي القواعد، والمبادئ التي تقوم عليها سياسة التدريب والتطوير سابقاً⁽⁸⁷⁾.

(1) Goldstein M, (1993), Training in Organization, p.127.

(86) كمال دسوقي (1995)، سيكولوجية إدارة الأعمال ، ص 121.

(87) سهيلة محمد عباس (2003)، إدارة الموارد البشرية مدخل إستراتيجي، عمان، ص 314

3- التوافق مع اتجاهات التغيير واحتياجاته:

شهدت ساحات العمل في المنظمات بوجه عام، الصناعية والخدمية بشكل خاص تغيراً واسعاً وكبيراً، في مجال تصميم الأعمال وإدارتها، ففي إطار التوجه الحديث في هذا المجال، أصبحت الموارد البشرية بحاجة إلى تنوع وتعدد وتحديث مستمر في مهاراتها من أجل تمكينها من ممارسة عدة أعمال سواء على صعيد المنظمة أو على صعيد فرق العمل، لقد استلزم هذا التوجه الاستغناء عن مواد التدريب والتطوير القديم وأساليبه، والاستعاضة عنها بمواد وأساليب حديثة ومتقدمة ترتكز على مهارات العمل الجماعي، ولم يقتصر هذا التوجه على العمل في الخط الأول من الهرم التنظيمي بل شمل كافة المستويات الإدارية.

4- المنظمة المتعلمة:

"Learning Organization" المنظمة المعاصرة اليوم هي منظمة تعلم تتصف بوجود جهود مثمرة فيها من أجل تعليم مواردها البشرية، وبشكل دائم أشياء جديدة تأخذ التطبيق الحي لها في واقع العمل والحياة، في سبيل تحسين جودة الأداء والمنتج، وتحقيق الرضا لدى الزبائن، وكسب ولائهم، والمحافظة على بقاء المنظمة واستمراريتها في السوق، فمنظمة التعلم لا تعتبر التدريب والتطوير عملية ظرفية مؤقتة بل تعتبرها عملية مستمرة لأن البيئة دائمة التغير، وفيها متغيرات تجعل المنظمة بحاجة إلى مواءمة مواردها البشرية معها من خلال جهود التعلم المستمر، لاسيما وأنه وسيلة للتكيف مع المتغيرات التي تحدث في البيئة.

5- التدريب والتطوير استثمار بشري:

يرى التوجه المعاصر في مجال تدريب وتطوير الموارد البشرية، أن الإنفاق في هذا المجال هو إنفاق رأسمالي، وحقل استثماري خصب، مما ينفق فيه هو ليس تكلفة إنما هو إنفاق استثماري له عائد شأنه شأن أي استثمار آخر في الآلات أو في برامج التسويق، وبالتالي يرى الباحث اعتباره بندًا استثمارياً في الموازنة التخطيطية أو الاستثمارية في المنظمة الحديثة، فعوائد هذا الاستثمار هامة جداً تتمثل في تحسين المنتج وتقديم كل جديد للزبون للحصول على رضاه، وتوسيع حصة المنظمة السوقية بما يضمن لها البقاء والنمو، ويؤكد هذا الرأي استبدال مصطلح الكلفة (Cost) بمصطلح استثمار (Investment)، وللدلالة على أهمية هذا الاستثمار، نجد أن التدريب والتطوير أصبحا في الوقت الحاضر معياراً يقاس به نجاح المنظمات، وضمن هذا الفهم فإن المختصين في مجال إدارة الجودة الشاملة، والإيزو (ISO2000) يعتبرون الاستثمار في مجال التدريب والتطوير للموارد البشرية إضافة نوعية للمنظمة ودورها المتقدم، بل إن هؤلاء المختصين دعوا إلى تحديد موازنة خاصة بالتدريب والتطوير في إطار الموازنة الاستثمارية في المنظمة.

6- التنبؤ مسألة حتمية في التدريب والتطوير:

يمثل التدريب والتطوير إستراتيجية طويلة الأجل وتحظى للتعلم المستمر ضمن إطار المنظمة المتعلمة، وفي هذا السياق لابد من تبني التنبؤ عند رسم الإستراتيجية، لأن العمل الإستراتيجي إنما هو تحظى طويلاً الأجل، والتخطيط الناجي يستند على التنبؤ لما سوف يحدث في المستقبل، للإستعداد له ومواجهته والتعايش معه، ومن هذا المنطلق يجب على إدارة الموارد البشرية، والتي هي المسئولية عن رسم إستراتيجية التدريب والتطوير، أن تولي زمام المبادرة والتنبؤ باحتياجات المنظمة المستقبلية من المعارف والمهارات ضمن إطار إستراتيجية المنظمة الكلية، والتي رسمت أصلاً في ضوء نتائج التنبؤ بمتغيرات البيئة، وبكلمة أخرى نرى أن إستراتيجية التدريب والتطوير لم تعد تنتظر حدوث التغييرات لتقوم بتكييف الموارد البشرية معها، كما كان الحال في السابق عندما كان التدريب والتطوير سياسة للتعامل مع المستجدات الحالية فقط، وإنما أصبحت إستراتيجية التعلم المعاصر تعتمد على التنبؤ والتوقع لما سيحدث من تغيرات في العمل، والاستعداد لها قبل وقوعها.

7- تدريب وتطوير فرق العمل:

يشير التوجه المعاصر في مجال تدريب وتطوير الموارد البشرية إلى تبني موضوع تدريب وتطوير فرق العمل، وذلك بعد أن تحول أسلوب تنفيذ الأعمال في المنظمات إلى فرق عمل مدارة ذاتياً. وانسجاماً مع ما سبق يقوم التدريب والتطوير بتعليم أعضاء الفريق مهارات تمكّنهم من العمل بشكل جماعي، وأهم هذه المهارات⁽⁸⁸⁾:

- مهارة الاتصال مع الآخرين بشكل يدعم الرغبة في العمل الجماعي.
- مهارة التفاعل والتعاون مع الآخرين.
- مهارة المشاركة في وضع الأهداف وتحظى العمل.
- مهارة اتخاذ القرار الجماعي وتبني روح المسؤولية.
- إدارة روح التحدي، وقبول التغيير والتفاعل معه.
- مهارة التواصل مع أشياء جديدة ومبتكرة مع الآخرين.

8- تدريب وتنمية المديرين:

يؤكد التوجه المعاصر في مجال التدريب والتطوير إلى حد كبير على مسألة رفع مستوى مهارة المديرين التنفيذيين الذي يتخذون القرارات التقنية لوضع إستراتيجية المنظمة موضع التنفيذ الصحيح، فمهارة هؤلاء يتوقف عليها نجاح العمل في المنظمة باعتبارهم يمثلون الإدارة العليا فيها، وهم خط التماس الأول مع ما يحدث في البيئة فإذا لم يكونوا على مستوى عالٍ من المهارة ستكون المنظمة التي يقودونها في موقف حرج بل خطير⁽⁸⁹⁾.

وتأسيساً على ما تقدم، يمكن تسليط الضوء على المقارنة بين التوجه المعاصر، والتوجه التقليدي في مجال التدريب والتطوير وكما يأتي:

جدول (1-4) مقارنة بين الاتجاه التقليدي والتوجه المعاصر للتدريب والتطوير*

⁽⁸⁸⁾ عبدالله علي العماري (1995)، تصميم البرامج التدريبية، معهد الإدارة العامة، الرياض، ص88.

⁽⁸⁹⁾ سهيلة محمد عباس (2003)، إدارة الموارد البشرية، مدخل استراتيجي، عمان، ص 320.

التجه المعاصر	التجه التقليدي
التدريب والتطوير إستراتيجية من إستراتيجيات المنظمة.	* التدريب سياسة من سياسات المنظمة.
التدريب والتطوير عملية مستمرة.	* التدريب والتطوير عند الحاجة.
التدريب والتطوير للحاضر واحتياجات المستقبل.	* التدريب والتطوير لرغبة حاجات الحاضر.
إستراتيجية التدريب والتطوير تعتمد على التنبؤ.	* سياسة التدريب والتطوير لا تعتمد على التنبؤ.
التركيز على تدريب الخط الأول، والإدارة المباشرة.	* التركيز على كل من يعمل في المنظمة.
التدريب والتطوير مسؤولية مشتركة بين الجميع.	* مسؤولية التدريب والتطوير محددة.
التدريب والتطوير استثمار بشري.	* التركيز على تكلفة التدريب.
شمولية الهدف لمعالجة نقاط الضعف وتقوية نقاط القوة.	* الهدف الأساسي معالجة نقاط الضعف في الأداء.
تعلم الأشياء الجديدة هو أساس التدريب والتطوير.	* التركيز على الأداء الحالي ومستلزماته.
تقنيات تدريب وتعلم عالية المستوى.	* أدوات ومساعدات تدريبية بسيطة.
التركيز على الجانب التطبيقي، وكيف تفعل الأشياء بشكلها الصحيح، وخاصة الجديدة.	* التركيز على الجانب النظري، والتدريبي.

* إعداد الباحث.

المبحث الثاني

تصميم إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية

تُصمّم إستراتيجية التدريب والتطوير عادة على وفق قاعدة التعليم المستمر، وبموجب أحد النموذجين التاليين :

نموذج الحلقة أو الدائرة المستمرة (Circle Model) :

يستند هذا النموذج على مبدأ استمرارية التدريب والتطوير في المنظمة، التي ينظر إليها على أنها منظمة ذات مناخ دائم للتعلم، وأن المنظمة تعمل وتعيش في ظل متغيرات بيئية غير مستقرة، وبالتالي فاحتياجات التدريب والتطوير فيها في حالة تغير وتتنوع دائم ومستمر في آن واحد، مما يدعو بالضرورة إلى جعل عملية التعلم مستمرة، من أجل تلبية هذه الاحتياجات المتغيرة، وتحقيق التكيف المستمر للموارد البشرية مع متغيرات البيئة، وانسجاماً مع ذلك تصمم إستراتيجية التدريب والتطوير من خلال مراحل متعددة متسلسلة ومتلاحقة وكما يأتي:

- تحديد احتياجات المنظمة المستقبلية من الكفاءات البشرية، والمهارات المطلوبة لأداء الأعمال في المستقبل، وذلك في ضوء التغيرات المستقبلية المراد إدخالها لمجالات العمل فيها، والتي تخدم رسالتها، وإستراتيجيتها، وثقافتها التنظيمية⁽⁹⁰⁾.
- تصاغ أهداف إستراتيجية التدريب والتطوير، في ضوء احتياجات ومتطلبات إستراتيجية المنظمة، والتي بمقتضى تحقيقها تكون إدارة الموارد البشرية المطلوبة والمنشودة.
- تقوم إدارة الموارد البشرية، في ضوء الأهداف التي حددت في المرحلة السابقة، بتصميم برامج التدريب والتطوير المتنوعة بما يخدم تحقيق وتلبية الأهداف الإستراتيجية للمنظمة، وتشمل البرامج عادة على مواد تدريبية متنوعة، ومدربيين، ومساعدات تدريبية.
- وضع جدول زمني لتنفيذ برامج التدريب والتطوير بشكل منسق ليس فيه تضارب، وبشكل يحقق الأهداف الإستراتيجية بشكل تدريجي، ومجدول زمنياً، ويشمل هذا الجدول تحديداً أولويات تنفيذ هذه البرامج، وذلك وفقاً لمدى إلحاح كل منها⁽⁹¹⁾.
- المباشرة بتنفيذ برامج التدريب والتطوير حسب جدولها الزمني، وتوفير المتابعة لكل عناصرها المادية والبشرية.

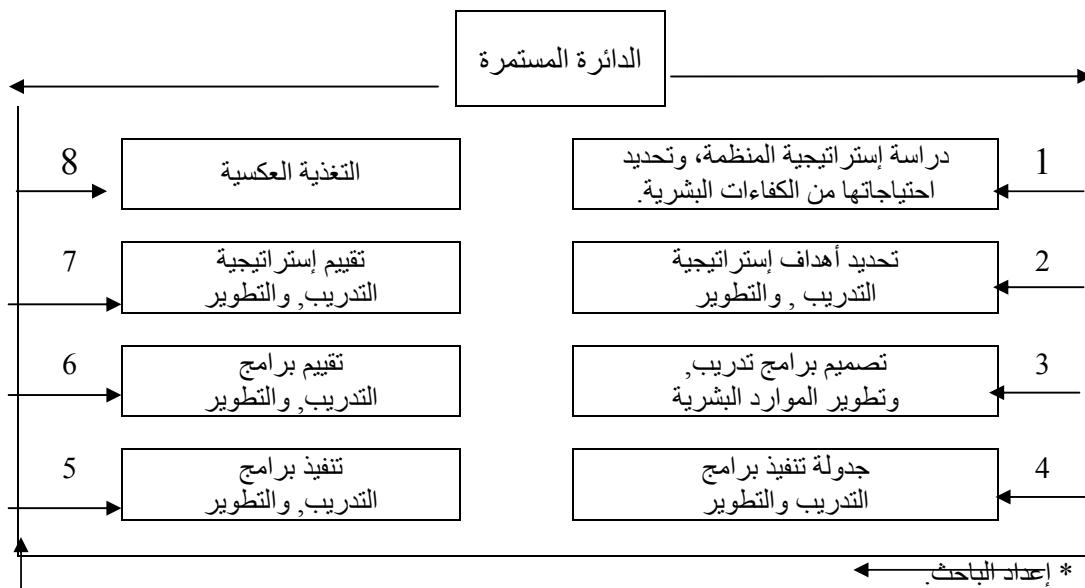
(1) Charles R. Geer. Strategy and Human Resources. Engiwood Cliffs New Jersey, 1995, p.245.

(1)Charles W.L. Garlth and R. Johons, Strategic Management and integrated approach. 4th. houthlon Mifflin. Boslon, 1998, p.377.

- بعد الانتهاء من كل برنامج تدريب يتوجب القيام بتقييمه لمعرفة مدى النجاح الذي حققه في تحقيق الأهداف المحددة له، والمرجوة منه، وتشخيص التغرات التي حدثت فيه ومعرفة أسبابها.
- بعد الانتهاء من تنفيذ التدريب والتطوير على المدى الزمني المحدد للإستراتيجية يتم تجميع نتائج التقييم لهذه البرامج وتلخيصها وتبويبيها، من أجل الوصول إلى تقييم عام وشامل لتنفيذ الإستراتيجية، ومعرفة مدى النجاح في تحقيق أهدافها⁽⁹²⁾.
- يتوجب تحليل نتائج تقييم الإستراتيجية، تشخيص جوانب الضعف، والتغرات التي ظهرت فيها وتحديد أسبابها للعمل على تلافيها في الإستراتيجية القادمة، وكذلك تحليل جوانب القوة ومعرفة أسبابها للاستفادة منها أيضاً في إستراتيجية المستقبل التالية، ويبين الشكل (1-3) توضيحاً لهذا النموذج.

(1) د. سلمان زيدان (2008)، إدارة التدريب وتقنيات الأداء البشري، ص204.

شكل (1-4) الحلقة أو الدائرة المستمرة في تصميم إستراتيجية التدريب والتطوير*



: (Diagnostic Mode)

ينظر هذا النموذج إلى التدريب والتطوير على أنها نشاط إستراتيجي مخطط ذو تأثير إيجابي، يأخذ شكل إستراتيجية توضع من أجل تلبية حاجات العمل المستقبلية في المنظمة من الكفاءات البشرية المتعددة، و لتحقيق هذه الغايات يقوم هذا النشاط بتحديد هذه الحاجات وتشخيصها لمعرفة أسبابها وأثرها الإيجابي عند تلبيتها، ففي ضوء نتائج التشخيص تحدد أهداف إستراتيجية التدريب والتطوير برؤيا تحليلية واضحة حيث في ظل هذه الرؤيا (الأهداف) التي تمثل حاجات التدريب، والتنمية المستقبلية تصمم البرامج اللازمة لتلبية هذه الحاجات وتحقيق الأهداف المطلوبة، وجعل المنظمة ومواردها البشرية في حالة تأقلم وتكيف مستمر مع المتغيرات البيئية التي تستجد على ساحة ومبادرات العمل، ويتبين من ذلك أن هذا النموذج يقوم أساساً على تحديد، ومن ثم تشخيص حاجات عمل المنظمة المستقبلية من الكفاءات البشرية، كوسيلة لمواجهة التغيرات البيئية التي تواجه نشاط المنظمة ومواردها البشرية. وانسجاماً ما سبق، فإن عملية التشخيص تشتمل على ثلاثة جوانب هي⁽⁹³⁾ :

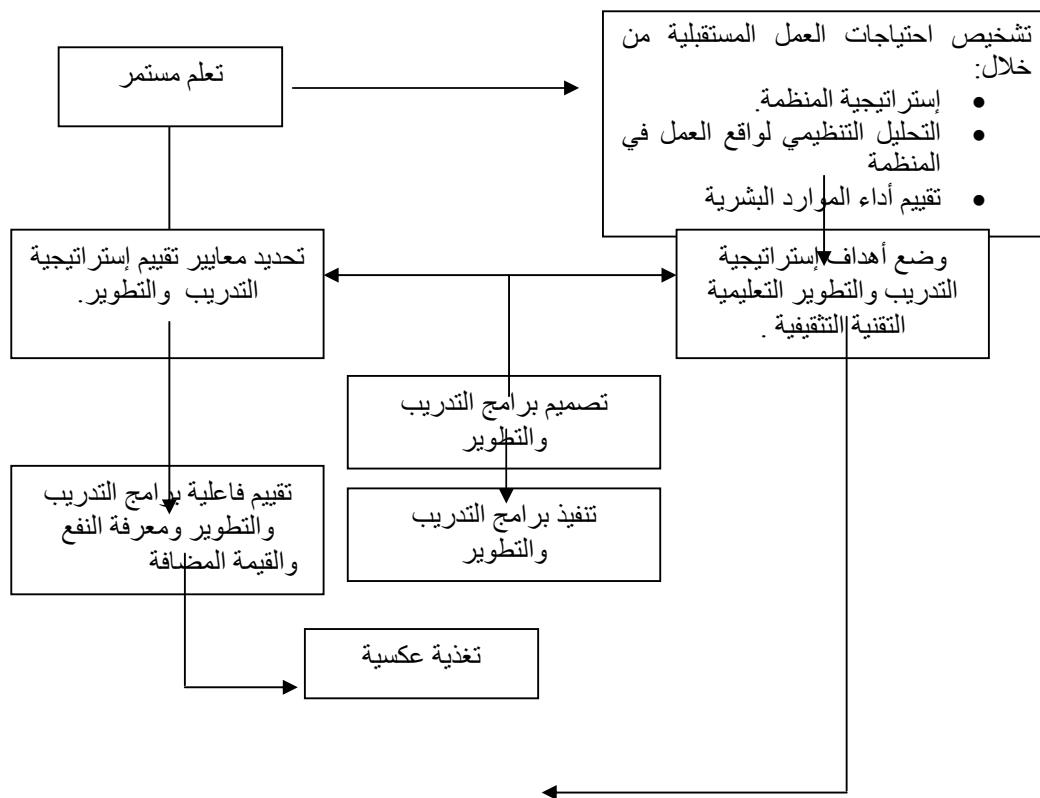
- تشخيص نقاط الضعف في أداء الموارد البشرية، ومعرفة أسبابها للعمل على معالجتها وتلافيها.
- تشخيص نقاط القوة في أداء الموارد البشرية، ومعرفة أسبابها للعمل على تقويتها بشكل أكثر.

(1) Nowack K.M, A true Training Needs Analysis. Training & Development. 1991, p.113.

- تشخيص حاجات الموارد البشرية المستقبلية في ضوء التغيرات التي تتوى المنظمة إدخالها، وتحديد أثرها الإيجابي في حالة تلبيتها.

وبعد تصميم برامج التدريب، والتنمية الالزمة لتغطية الجوانب الثلاثة أعلاه، وتفيذها، يجرى تقييم هذه البرامج وفق معايير تقييم مستمدة من أهداف إستراتيجية التدريب والتطوير ومعرفة مدى النجاح أو الإنجاز الذي تحقق من وراء تنفيذ البرامج، وبالتالي تحديد النفع أو القيمة المضافة المحققة من إستراتيجية التدريب والتطوير، ومعرفة التغيرات التي ظهرت في الإستراتيجية، للعمل على تلافيها عند تحديد الإستراتيجية التالية⁽⁹⁴⁾. وفيما يلي شكل توضيحي لهذا النموذج:

شكل (4-2) النموذج التشخيصي في تصميم إستراتيجية التدريب والتطوير⁽⁹⁵⁾



دعم تصميم إستراتيجية التدريب والتطوير وتنفيذها:

انطلاقاً من أساسيات ورواد العملية التربوية والتطويرية للعاملين، يرى الباحث أن هناك مجموعة من العوامل التي تدعم تصميم وتنفيذ إستراتيجية التدريب والتطوير، والتي تشكل أو تمثل مجموعة عوامل مؤثرة في نجاح تصميمها وتنفيذها، ومن هذه العوامل التي ينبغي على منظمات الأعمال اليمنية الأخذ بها، ما يأتي:

❖ التعميم على جميع الموارد البشرية، وعلى اختلاف مستوياتها الإدارية، بأن

التعلم المستمر الذي هو أساس التدريب والتطوير، جزء من إستراتيجيتها وفلسفتها التي سوف تواجه بها المتغيرات البيئية الحالية والمتواعدة، والغاية من ذلك، ليكون الجميع على دراية ومعرفة مسبقة، بأن مسألة التدريب والتطوير المستمر جزء من حياتهم الوظيفية في المنظمة، ولا غنى عنها.

❖ توعية الموارد البشرية في المنظمة بمدى حاجتها للتدريب والتطوير، وتعلمها

الأشياء الجديدة، باعتبارها وسيلة لتطوير وتحسين أدائها الحالي والمستقبل بـشكل مستمر، وكيف أن هذه الوسيلة تزودها بالمهارات التي تحتاجها في المستقبل مما يثبت وجودها في المنظمة، وحصولها على ترقى، ومزايا وظيفية مستقبلية.

(1) Gary Dessler, Human Resource Management, Prenlic-Hall of India , New Delhi, 2005, P.206.

- ❖ استخدام نظام معلومات خاص بالتدريب والتطوير, بحيث يحدد لكل فرد في المنظمة حاجاته التدريبية والتطويرية الحالية والمستقبلية, وما هي الدورات والبرامج التي يخصها لغطية هذه الحاجات, وما هي التي حضرها, ومدى الاستفادة منها, ومدى التطور والتحسين الذي حدث في أدائه, وما هو التحسن المتوقع مستقبلاً.
- ❖ توفير كافة الظروف والمستلزمات المادية والمعنوية لمساعدة المتدربين على نقل ما تعلموه لبيئتهم ومكان عملهم, ولتكون عملية نقل صحيحة وفعالة, وتحقق الغاية المرجوة منها, وهذا الأمر يدعو إلى تهيئة نفس ظروف التعلم والأشياء التي تعلموها, في مواقع عملهم بعد عودتهم من برنامج التعلم والتدريب التي حضروها.
- ❖ المتابعة والتقييم المستمران لتنفيذ إستراتيجية التدريب والتطوير, فالتقييم والمتابعة جزء من هذه الإستراتيجية, ويختلط بعضهما عندما يفكر بأن التقييم هو بعد الانتهاء من التنفيذ, فالمتابعة والتقييم يجب أن يفكر ويخطط لهما منذ البداية, وذلك عند تحديد الأهداف, فالتقييم يجب أن يكون مستمراً طوال مراحل إنجاز الإستراتيجية, لأنه يحقق لنا الرقابة الوقائية التي تعالج الأخطاء أو التغيرات قبل وقوعها أو حدوثها فتعمل على منعها, وكذلك اكتشاف الأخطاء ساعة وقوعها فتعمل على علاجها فوراً دون أن يستفحض ضررها إذا تركت دون علاج حتى انتهاء تنفيذ الإستراتيجية.

- تصنیف مضمون إستراتيجية التدريب والتطوير:
واستكمالاً لما سبق، يصنف الباحث مضمون إستراتيجية التدريب والتطوير

إلى قسمين:

أولهما- تدريب وتطوير عام :

يشمل هذا القسم على برامج تعلم لإكساب وتطوير وتحسين نوع معين للمهارات التي تستخدمها الموارد البشرية في جميع أنواع المنظمات، كمهارة استخدام الحاسوب الآلي، والمهارة المكتبية، ومهارات الاتصال، حيث تخدم هذه المهارات أداء نسبة كبيرة من الوظائف في المنظمات، فتجعل أداءها أكثر فعالية، لكون هذه البرامج بشكل عام نمطية من حيث مضمونها.

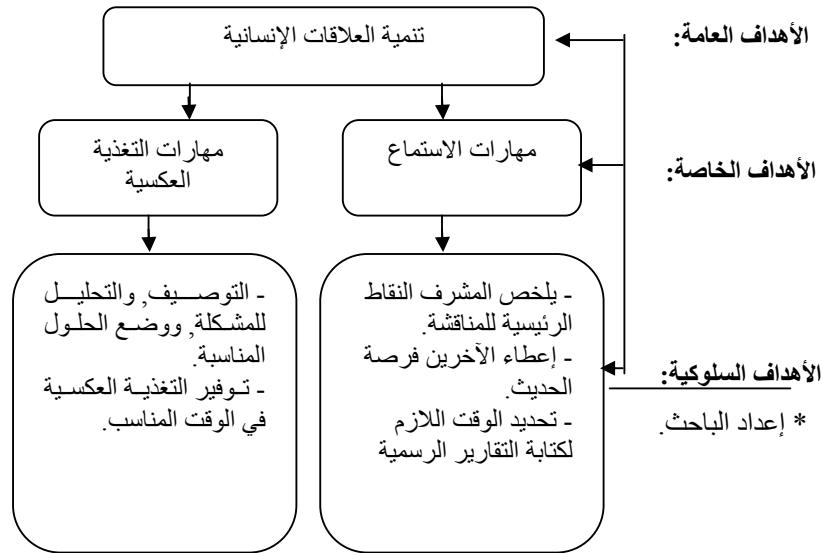
ثانيهما- تدريب وتطوير محدد:

يشمل هذا القسم على برامج تعلم مهارات، و المعارف، و سلوكيات تحتاجها طبيعة وحاجات أعمال معينة في المنظمة دون غيرها، وبالتالي ينبغي أن تكون المادة التعليمية في هذه البرامج مصممة لتغطية حاجات معينة تطلبها أعمال معينة دون أخرى.

- تحديد الحاجات التدريبية (Training Needs) :

يمثل تحديد حاجات التدريب والتطوير الركيزة التي يقوم عليها رسم إستراتيجية المنظمة لتدريب وتطوير مواردها البشرية، لأن الحاجات هي بمثابة أهداف تسعى الإستراتيجية إلى تلبيتها أو تغطيتها، وبكلمة أخرى يتطلب تحديد الحاجات التدريبية توضيح الأهداف الخاصة بالإستراتيجية، ولابد أن تكون هذه الأهداف دقيقة وواضحة ومفهومة من قبل جميع العاملين إضافة إلى إمكانية تتنفيذها من قبلهم. والشكل رقم (3-4) يوضح ذلك.

شكل (3-4) نموذج أهداف البرنامج التدريبي الخاص بتنمية العلاقات الإنسانية*



ويلاحظ من النموذج (4-3) بأن الهدف العام للبرنامج يتقرّع منه هدفان، الأول مهارات الاستماع، والثاني مهارات التغذية العكسية، كما حددت سلوكيات لكل هدف للمساعدة في تقويم درجة نجاح التدريب.

- طبيعة الحاجات التدريبية:

تعرف حاجة التدريب والتطوير بشكل عام بأنها الفجوة بين الوضع الراهن لمستوى كفاءة الموارد البشرية من جهة، ومستوى الكفاءة المطلوب الوصول إليها سواء في المهارات أو المعارف أو السلوكيات أو التصرفات من جهة ثانية، كما هو موجود، وما يجب أن يكون **What outlet to be ... What is ...**، ونرى أهمية القول في هذا السياق، بأن حاجات التدريب والتطوير من حيث بعدها الزمني ذات أبعاد زمنية ثلاثة، وكما يأتي:

- الْبَعْدُ الْأُولُ:

الحاجة من منظار تطوير وتحسين الأداء الحالي، إذ إنها تمثل فجوة بين مستوى الأداء الحالي بوضعه الراهن، وبين ما هو مطلوب من هذا الأداء وفق المعايير المحددة الحالية، فحدثت هذه الفجوة في هذه الحالة يكون بسبب أن الأداء الحالي أقل من المعايير المطلوب تحقيقها من هذا الأداء.

- البعد الثاني:

الحاجة من منظار تطوير وتحسين الأداء الحالي من أجل رفع مستوى إلى حد معين مستقبلاً أو رفعه إلى أعلى مستوى ممكن وتمثل الفجوة في هذه الحالة بالفرق بين الوضع الحالي للأداء والوضع المستقبلي الذي يراد الوصول إليه.

- البعد الثالث:

الفجوة من منظار حاجات العمل من المهارات والمعارف والسلوكيات التي تتطلبها التغيرات البيئية المتوقعة، ومقاصد تبنيها من قبل المنظمة، فالحاجة هنا تمثل جميع المهارات والمعارف الجديدة، التي يجب أن تتعلمها الموارد البشرية، وتتقن كيف تطبقها من أجل تلبية حاجات العمل المستقبلية المتوقعة، علماً أن طبيعة الحاجات التدريبية ذات مستويات أربعة:

- مستوى الفرد الواحد (رئيس أو مرؤوس).
- مستوى فريق العمل.
- مستوى وظائف المنظمة (الوحدات الإدارية) الإنتاج، التسويق، التخزين وغيرها.
- مستوى المنظمة ككل.

مصادر الحاجات التدريبية:

توجد عدة مصادر يمكن من خلالها معرفة فيما إذا كان لدى المنظمة حاجات (فجوات) للتدريب والتطوير يستوجب دراستها للتوصل إلى هذه المعرفة أم لا، وهذه المصادر هي⁽⁹⁶⁾:

- إستراتيجية المنظمة (Strategy Organization):

توضح الإستراتيجية عادة التغييرات التنظيمية التي تتواءل المنظمة إدخالها لمجالات العمل فيها، والتغيير بوجه عام هو تحول من وضع معين أو حالة معينة إلى حالة أخرى، وكل تغيير نطاق تأثير على عدد من المتغيرات التنظيمية الداخلية، وذلك حسب طبيعته وحجمه، ولعل الموارد البشرية هي من أكثر المتغيرات تأثيراً، حيث تحتاج إلى تغييرات جديدة في مهاراتها وعارفها وسلوكياتها، لاحتواء التغيرات المنوي إدخالها إلى المنظمة، وتنطليها إستراتيجيتها فتغير أسلوب العمل من فردي إلى فرق عمل، مثلاً يتطلب إكساب الموارد البشرية مهارات متعددة ومتنوعة لتتمكن من تبادل الأعمال فيما بينها داخل الفريق، ويتبصر من ذلك أن إستراتيجية المنظمة، وما يحتجه إنجازها من مهارات بشرية وعارف في المستقبل، تمثل حاجة لإستراتيجية طويلة الأجل في مجال التدريب والتطوير.

- التحليل التنظيمي (Organizational Analysis):

يعد التحليل التنظيمي مساحة شاملاً لجميع مجالات العمل في المنظمة: وظائفها، أنشطتها، وطرق إجراءات العمل فيها، الأنظمة واللوائح الثقافية التنظيمية، إذ من خلال هذا المسح الشامل وتحليل المعلومات الناتجة عنه، يكون بالإمكان تحديد جوانب الضعف في هذه المجالات التي سببها نقص المعرفة أو المهارة أو النمط السلوكي المناسب لدى الموارد البشرية التي تعمل فيها، فهذا النقص يمثل حاجة بلا

(1) Nowack K.M. A true Training Needs Analysis. Training and Development. 1991, p.45.

شك، وقد يكشف التحليل عن وجود معارف ومهارات جديدة في هذه المجالات لرفع مستوى أدائها أو تحسين هذا المستوى.

- تحليل المهام (Task Analysis):

يتمثل دراسة الوظائف في المنظمة (Job Analysis)، من حيث المسؤوليات والأعباء لتحديد التدريب المطلوب لكل وظيفة وتحديد المعارف والمهارات والقابليات المطلوبة لإنجاز الوظيفة بفاعلية.

- التحليل على مستوى الأفراد : Personnel Analysis

يحدد حاجة الأفراد للتدريب عن طريق قياس أدائهم وتحديد الإنحرافات بين أداء كل فرد، وتوقعات المنظمة، أو الأداء المعياري (Normative) المعتمد من قبل المنظمة.

- تقييم الأداء (Performance)

تمثل نتائج تقييم الأداء مصدراً هاماً وغنياً يزودنا بمعلومات واضحة تبين لنا من يحتاج من الموارد البشرية في المنظمة إلى تدريب وتطوير سواء لعلاج نقاط ضعفه أو لتعزيز جوانب القوة لديه، بهدف تطوير أدائه الحالي وتحسينه في المستقبل، ويتميز هذا العنصر بأنه يبين لنا مسببات كل من نقاط الضعف والقوة في الأداء، وهذا في حد ذاته يساعد كثيراً على معرفة وتحديد طبيعة حاجات التدريب والتطوير.

ضمن هذا السياق يدعو الباحث منظمات الأعمال اليمنية أن تعتمد وتسخدم هذه المصادر المتعلقة بالاحتياجات التدريبية، باعتبارها قاعدة محمودة في الارقاء والنهوض بالإمكانيات البشرية والمادية لأية منظمة سواء أكانت في مجال الإنتاج السلعي أو الإنتاج غير السلعي، لا سيما وأن التطورات التنموية تفرض على منظماتنا في اليمن التفكير المتعدد والعمل العلمي لتطوير كوادرها القيادية وعناصرها القائمة على الإنتاج أو تقديم الخدمة.

المبحث الثالث

تصميم البرنامج التدريبي Training Program Design

تشمل إستراتيجية التدريب والتطوير على مجموعة كبيرة من البرامج التي يمكن تصنيفها في مجموعات، مع الإشارة إلى أن البرنامج الواحد يمكن أن يكون في أكثر من مجموعة، وكما يأتي:

- 1- **مجموعة البرامج الفردية:** وفيها تتم عملية التعلم بشكل منفرد أي رجل لرجل، فال الأول هو المدرب، والثاني هو المتدرب.
- 2- **مجموعة البرامج الجماعية:** وتم عملية التعلم فيها بشكل جماعي حيث يوجد مدرب واحد، وعدد من المتدربين.
- 3- **مجموعة البرامج التدريبية:** التي تنفذ في قاعات المحاضرات التدريبية، ويغلب على عملية التعلم الجانب النظري.
- 4- **مجموعة البرامج التطبيقية:** التي تركز على الجانب العملي في عملية التعلم.
- 5- **مجموعة برامج تطوير وتحسين الأداء:** التي تركز على رفع مستوى المهارة والمعرفة لدى المتدرب.
- 6- **مجموعة البرامج المختبرية:** التي تعتمد على استخدام نماذج ومواقف مماثلة للواقع في عملية التعلم.
- 7- **مجموعة البرامج السلوكية:** التي تركز على إكساب أو تعليم المتدربين الأنماط السلوكية الجديدة أو تعديل السلوكيات الحالية⁽⁹⁷⁾.
ويمكن عرض مجموعة من أساليب التدريب التي ينتمي كل واحد منها لأي مجموعة من المجموعات السابقة وكما يأتي:-

⁽⁹⁷⁾ محمود محمود مرعي (2006)، تطوير وتفعيل منظومة التدريب، دار الرضا للنشر، ص32.

- التدريب والتطوير في مكان العمل (On the Job) :

تم عملية التعلم في مكان العمل نفسه، وأثناء مزاولة المتدرب لعمله، أي خلال وقت العمل الرسمي، حيث تكون المادة التعليمية عبارة عن تعليمات وتوجيهات إرشادية يقدمها المدرب للمتدرب ليكتسب منه الخبرة والمهارة في ممارسة عمله والذي سماه بعضهم (Coaching) ويمارس مهمة المدرب في هذا الأسلوب كل من:

الرئيس المباشر :

ترتبط عملية التعلم والتدريب في هذه الحالة بالرئيس المباشر، حيث يتوقف نجاحها على خبرته، ونفيه الصادقة في نقل مهاراته، وإمامته في العمل لمروءسيه، وتتوفر الوقت الكافي لديه لتعليمهم ما يحتاجه أداؤهم من مهارات ومعرفة بالعمل.

الزميل ذو القدر والخبرة الوظيفية:

تنفذ عملية التعلم والتدريب هنا من قبل أحد الزملاء في نفس مكان العمل، الذي تكون مهاراته وخبرته في العمل عالية بحيث تؤهله لتعليم زملائه ما يحتاجونه في أداء أعمالهم من معرفة وخبرة ومهارة في آن واحد، ويطلق على هذا التدريب والتطوير بالنصائح الإرشادي من قبل الزميل (Monitory Training and Development).

ويطلب من المدرب القيام بما يلي:-

- تحديد الجوانب التي سيقوم بتعليمها للمتدرب من أجل تمكينه من أداء عمله بكفاءة.

- تهيئة ما يحتاجه من مستلزمات في عملية التعلم والتدريب.

- إيجاد عناصر الإثارة في عملية التعلم والتدريب.

- تعليم المتدرب كيف يطبق التوجيهات والإرشادات بشكل علمي، والاستفسار منه عن مدى فهمه لها.

- جعل التعليم واضحاً وبطيناً.

- تفقد المتدرب بين الحين والآخر للتأكد من أن ما تعلمه مازال قائماً.

الأسلوب التطبيقي المختبري (Vestibule):

تم عملية التدريب بموجب هذا الأسلوب الذي يطلق عليه مصطلح (Vestibule) بعيداً عن مكان مزاولة العمل (Off the Job), لكن في مختبرات مجهزة، ومهيأة بتجهيزات وظروف تماثل ما هو موجود في بيئة العمل الأصلية، حيث يقوم المدرب بشرح المادة التدريبية، ويطبقها على التجهيزات المختبرية، وعلى مرأى من المتدربين، ثم يطلب بعد ذلك من كل متدرب أن يطبق ما تعلمه أمامه، وعلى نفس التجهيزات فيصح له أخطاءه حتى يتقن ما تعلمه من المدرب وينقله إلى مكان عمله بشكل صحيح.

التدريب والتنمية في القاعات التدريبية (Classroom Training and Development)

ترتبط العملية من خلال هذا الأسلوب بالمحاضرة، وذلك بتقين المتدربين معارف ومعلومات معينة ذات علاقة بموضوع محدد في قاعات خاصة، والمحاضرة بوجه عام موقف يقوم فيه شخص يدعى بالمحاضر، وحتى تنجح المحاضرة هناك بعض العوامل التي يجب أن يأخذها المحاضر في الحسبان، وأهمها⁽⁹⁸⁾:

- أن تكون المعلومات مرتبة وسلسلة بشكل منطقي.
- توفير وسائل الإيضاح الازمة في حالة وجود ضرورة لها.
- إدخال عامل الإثارة على المحاضرة.
- إعطاء الحرية للمستمعين في الاستفسار عن النقاط غير الواضحة لهم.
- أن تكون إجابة المحاضر على الاستفسارات مفهومة وواضحة.

وتجرد الإشارة إلى إمكانية استخدام هذا الأسلوب في تدريب بقية فئات العاملين، على أساس أنه وسيلة لنقل معلومات نظرية للمتدربين بغية إطلاعهم عليها، وتوسيع معرفتهم لبعض المواضيع.

⁽⁹⁸⁾ محمد صادق (1994)، التدريب والتنمية، معهد الإدارة العامة، الرياض، ص16.

أسلوب النموذج السلوكي (Behavior Modeling):

يعد أحد الأساليب المستخدمة في مجال تعديل السلوك، ويهدف إما إلى إكساب المتدربين أنماطاً ومهارات سلوكية جديدة أو تصحيح النمط السلوكي الحالي وتحسينه وزيادة فاعليته، ولعل مهارة التعامل الإيجابي مع الآخرين، والتأثير فيهنؤم أصدق مثال عن هذه المهارات، فكل الموارد البشرية تحتاج لهذه المهارة السلوكية، لكن يحتاجها بشكل خاص كل شخص له احتكاك مباشر ومستمر مع الجمهور كمندوب للمبيعات، رجل العلاقات العامة، رجل الاستعلامات..!

تم عملية التدريب من خلال هذا الأسلوب عن طريق عرض شرائط فيديو على المتدربين تحتوى على مسرحيات أو تمثيليات قصيرة تُعرض فيها أنماط سلوكية خاطئة، وسلبية في مجال التعامل مع الآخرين، وبعد انتهاء العرض تحل هذه الأنماط من قبلهم بمساعدة المدرس لتوضيح الأخطاء التي ظهرت في العرض التمثيلي، ثم يعرض عليهم في النهاية شريط فيديو آخر يوضح لهم النموذج السلوكي الصحيح الواجب إتباعه في مثل هذه المواقف التي عرضها الشريط الأول، وينتمي هذا الأسلوب إلى المجموعة الخامسة والسادسة.

التدريب باستخدام الحاسوب (Computer-Based Training and Development):

يستخدم المدرس بموجبه تقنيات الحاسوب الآلي في شرح وتوضيح المادة التعليمية التي يعدها عادة على (CD) ليستخدمنها عبر الحاسوب الآلي الموجود أمامه في قاعة التدريب، التي تكون مجهزة خصيصاً لاستخدام الحاسوب الآلي الذي ينقل محتوى الـ (CD) إلى شاشة موجودة أمام كل مدرس داخل القاعة، إذ من خلال تقنيات الحاسوب يتمكن المدرس من عرض المادة التعليمية بسرعة كبيرة وبرسومات وأشكال ملونة تجذب اهتمام وانتباه المتدربين فتكون الاستفادة أسرع وأكبر، وبإمكان المدرس ألا يستخدم الـ (CD)، حيث يقوم بتخزين المادة التعليمية في ذاكرة الحاسوب في الـ (CD-ROM)، وعن طريق لوحة المفاتيح، والفأرة يطلب الإرشادات والمعلومات التي يديرها، وعرضها على المتدربين⁽⁹⁹⁾ ويصنف هذا الأسلوب في المجموعات الثانية والثالثة والرابعة والخامسة ضمن التصنيف العام للأساليب التدريبية.

التدريب بواسطة التعليمات المبرمجة (Programmed Training and Development)

طورت التقنيات الحديثة في مجال الحاسوب برامج التدريب وتطوير الموارد البشرية دون مدربيين، حيث يقوم مبرمج مختص ببرمجة المادة التدريبية على شكل برنامج يتضمن مجموعة أسئلة مقسمة إلى أجزاء مرتبطة بعضها، ومتالية، بحيث يقوم الحاسوب بطرح أسئلة كل جزء على الشاشة ليجيب عليها المدرس، فإذا كان فيها أخطاء يصححها له، ولا يمكن للمدرس أن ينتقل إلى الجزء الثاني من الأسئلة إلا

(1) Anaglod Denesi, S. Ricky, (2001), p.209.

بعد الانتهاء من الإجابة على أسئلة الجزء الحالي وبشكل صحيح، ويتميز هذا الأسلوب بما يلي⁽¹⁰⁰⁾:

- يُجبر المتدرب على أن يعيد التفكير في الإجابات أكثر من مرة ليصححها، فهذا التكرار يرسخ المعلومات في ذهنه بشكل جيد.
- يُجبر المتدرب على التفكير العميق في المسائل والأمور المعروضة عليه من قبل الحاسوب الآلي، مما يمنع حدوث شرود ذهني لديه، والذي يصاحب الأساليب الأخرى، والنحوات على سبيل المثال، ويصنف هذا الأسلوب ضمن المجموعات الثانية والثالثة الخامسة والسادسة.

أسلوب الحساسية (Sensitivity):

يعد أسلوب الحساسية من الأساليب التي تستخدم في مجال تعديل السلوك، وبموجبه تنظم لقاءات دورية بين المتدربين في أماكن خاصة، ولفترات زمنية محددة، يتم خلالها مناقشة وتقييم سلوك بعضهم بصرامة تامة، ويتم التقييم نتيجة احتكاك المتدربين ببعضهم خلال الفترة الزمنية المحددة.

ويتضح من ذلك عدم وجود مادة تدريبية محددة في هذا الأسلوب، وكذلك عدم وجود مدرب، بل هناك موجه مهمته متابعة المناقشات، ومنع حدوث احتكاك بين المتدربين أو حدوث ضغط على بعضهم نتيجة المصارحة والحرية في انتقاد سلوك بعضهم البعض الآخر، إذ يمكن القول بأن المحور الأساسي الذي يقوم عليه هذا الأسلوب هو مناقشة السلوك وتعديلاته بغية زيادة حساسية المتدرب تجاه سلوك الآخرين وردة فعل تصرفاته عليهم.

ويتميز هذا الأسلوب بما يأتي :

- فهم وإدراك سلوك الآخرين.
- تعلم كيفية التعامل مع أنماط سلوكيّة متعددة.
- فهم السلوك الشخصي والتغيرات الموجودة فيه، مما يساعد على تعديله للأفضل.
- فهم الذات كما ينظر إليها الآخرون.

• تنمية مهارة التعامل مع الآخرين وإقامة علاقات اجتماعية معهم .
يؤخذ على هذا الأسلوب ارتقاب تكلفته، وصعوبة تقييم نتائج الاستفادة منه، وهل اقتضى المتدربون بضرورة تعديل سلوكهم أم أنهم ما زالوا مكتفين بأن سلوكهم خالٍ من العيوب، هذا إلى جانب وجود بعض المتدربين الذين لا يتقبلون النقد الصريح الموجه إليهم.

مباريات الأعمال (Business Games) : أو المباريات الإدارية (Management Games) :

يستخدم هذا الأسلوب بشكل خاص في تدريب وتطوير رجال الإدارة العليا، وبموجبه تُقسم مجموعة المتدربين إلى مجموعتين فأكثر، لكن غالباً ما يتم تقسيمهما

⁽¹⁰⁰⁾ عبدالله علي العماري (1995)، تصميم البرامج التربوية، معهد الإدارة العامة، الرياض، ص30.

إلى اثنين على أن يتراوح عدد كل مجموعة ما بين 5-7 متربين، تمثل كل منها إدارة شركة ما (كأن يكون للشركة إدارتان) حيث تُعطى لأعضاء كل مجموعة معلومات محددة ومعدة مسبقاً عن ظروف عمل الشركة التي يمثلونها، لتقويم كل منها بتوزيع الاختصاصات والأعمال بين أفرادها، وتقرير الأهداف والسياسات التي تسترشد بها في اتخاذ القرارات⁽¹⁰¹⁾.

وتقسم المماراة إلى عدة جولات، يقوم أفراد كل مجموعة على ضوء المعلومات المعطاة لها باتخاذ القرارات المناسبة، ومراجعة أعمالها وقراراتها السابقة، وتعديل بعض القرارات في حالة إعطائهما بصيغة مفاجئه غير متوقعة، وتحسب نتيجة كل قرار بناء على أسلوب محدد مسبقاً بمعرفة الهيئة المشرفة على التدريب والتطوير، ولا يعلم المتربون عنه شيئاً، وتبليغ كل مجموعة بنتائج القرارات التي اتخذتها، لتقوم كل منها على ضوء هذه النتائج بإعادة دراسة الموقف واتخاذ قرارات جديدة، وهكذا تستمر المماراة لعدة جولات، وفي الأخير تعلن نتيجة المماراة.

المحاكاة (Simulation):

تمثل المحاكاة منهجاً عاماً، حيث تعمل على تهيئه ظروف وموافق مماثلة لما يمكن أن يتعرض له المترب خلال ممارسته لعمله في الواقع الفعلي، ويُطلب منه اتخاذ التصرف أو الإجراء أو القرار المناسب حالياً، ففي ضوء التصرف أو الإجراء الذي قام به أو اتخذه المترب يوضح له مدى فاعلية تصرفه، وتصحّح له الأخطاء كي لا يقع فيها المترب مستقبلاً.

ويستخدم هذا الأسلوب نماذج مصنعة (آلات، تجهيزات، أدوات..) تطابق المستخدمة في الواقع العملي من أجل تعلم استخدامها قبل الانتقال لاستخدامها في العمل، ويتميز هذا الأسلوب في قدرته العالية في نقل ما تعلمه المترب في الظروف، والنماذج المصنعة إلى الواقع العملي الفعلي، كما يتميز بقدرته على تعليم المتربين الأشياء الجديدة، ويُصنّف هذا الأسلوب في المجموعات الثانية والخامسة والسادسة والسابعة⁽¹⁰²⁾.

تناول العمل (تبادل الأعمال) (Job Rotation):

تنظم حركة تنقلات متنوعة بموجب هذا الأسلوب، ومؤقتة بين الوظائف، بحيث يحل كل فريق مكان الآخر لفترة زمنية محددة، يكتسب فيها خبرات ومهارات جديدة من خلال مزاولته لعمل آخر ضمن نشاط وظيفي محدد، ويشرط في استخدام هذا الأسلوب أن تكون الوظائف في مستوى إداري واحد حتى تتسنى التنقلات بينهم، ولتحقيق النجاح في هذا الأسلوب لابد أن تكون هناك متابعة مستمرة للمتربي، وخاصة خلال الفترة الأولى من التدريب، وهي فترة استلامه للوظيفة، وأن يكون هناك تقويم مستمر لأدائيه، وشرح وتوضيح للأخطاء التي يقع فيها وتصحّح هذا الأسلوب ضمن المجموعة الأولى والرابعة والسادسة.

⁽¹⁰¹⁾ أحمد صقر عاشور (1992)، إدارة القوى العاملة، دار المعرفة الجامعية، الإسكندرية، ص117.

⁽¹⁰²⁾ محمود محمود مرعي (2006)، تطوير وتحديث منظومة التدريب، دار الرضا للنشر، ص46.

الإدارة المتعددة (Multiple Management)

يناسب هذا الأسلوب تدريب وتطوير رجال الإدارة فقط، وبموجبه يشارك الرؤساء في المستوى الإداري المباشر، والأوسط، في تخطيط وإدارة شئون مشتركة مع الإدارة العليا، وبمعنى أوضح يقوم مستوى الإدارة العليا باتخاذ قراراته، وتصديق الأمر داخل العمل، والتشاور مع مستوى الإدارة الوسطى وال مباشرة، فمن خلال التشاور وإشراك الرؤساء في تخطيط وإدارة العمل واتخاذ قراراته، توفر الفرصة للمستوى الأوسط وال المباشر في أن ينمّي نفسه، ويتطور أداءه للأفضل والأحسن، كما يوفر هذا الأسلوب فرصاً للإدارة العليا من أجل أن تحدد وتخترar مرشحين من أجل عملية الترقية.

المهارات الفردية (Individual Assignment)

يوجه هذا الأسلوب للمتدرب باعتباره فرداً في موقف التعلم، وبالتالي يتوقع منه أن يعمل منفرداً في مهمة تسند إليه دون أن يتعاون مع أحد زملائه، وقد تكون المهمة عملاً ينجزه أو وظيفة يقوم بمهامها لفترة محددة أو بحثاً يقوم بإعداده أو إعداد تقرير عن حادثة لاحظها في مكان العمل، وتترك حرية معالجتها وإعدادها كيما يشاء، ثم بعد انجاز المهمة تُقيّم النتيجة التي توصل إليها وتشرح أخطاؤه ويدرب على كيفية تلافيها مستقبلاً في ما إذا تعرض لمثل هذه المهام، ويُصنّف هذا الأسلوب ضمن المجموعة الأولى والرابعة والسادسة.

تصميم برنامج تدريب وتطوير الموارد البشرية : (Training Program Design) يُصمّم برنامج التدريب والتطوير بموجب عملية ذات مراحل متسللة تدعى بنموذج (N.G.C.M.I.P.C.T), حيث يعبر كل حرف من هذه الحروف عن مرحلة تبدأ كلماتها بها، وفيما يلي هذه المراحل:

- **تحديد حاجات التدريب والتنمية** (Needs Specification): يمثل تحديد الحاجات التي سيلبيها البرنامج، الركيزة التي يقوم عليها تصميمه، فالحاجات هنا نواقص أو فجوات موجودة في أداء الموارد البشرية مطلوب من البرامج تغطيتها، ويتم تحديد هذه الحاجات من خلال الإطلاع على ما حدده إستراتيجية التدريب والتطوير من حاجات ومصادر متعددة سبق الإشارة إليها، وتمثل الحاجات بالمهارات، والمعارف، والسلوكيات التي يراد تعليمها للمتدربين في البرنامج.

وضع أهداف البرنامج : Goal Setting

تحدد أهداف البرنامج من خلال معرفة حاجات التدريب المراد تغطيتها بواسطته، فهي تمثل الأهداف أو الإنجازات المراد تحقيقها من ورائه، فالآهداف هي تجسيد للحاجات التي تختلف من برنامج لآخر حسب طبيعة الحاجات المطلوبة منه تلبيتها، مع الإشارة إلى أن أهداف التدريب والتطوير العامة تبقى كما هي لا تتغير من منظمة لأخرى، ومن مجال لآخر، وتستخدم الأهداف كأساس لتحديد معايير التقييم للبرنامج، حيث على أساسها يتقرر مدى نجاح البرنامج في تحقيق أهدافه.

تصميم منهاج البرنامج : Curriculum Design

يمثل منهاج البرنامج المادة التعليمية التي سيتم نقلها وتعليمها للمتدربين من أجل تغطية حاجات التدريب والتطوير، وإنجاز الأهداف المحددة للبرنامج، وتشمل المادة على موضوعات متوافقة مع طبيعة الحاجات من مهارات ومعارف وسلوكيات، وبالتالي فالمنهاج يحدد ويوضح مضمون ومحنوى البرنامج الذي يجب أن يكون حديثاً ومتواافقاً مع الأهداف والاحتياجات⁽¹⁰³⁾.

⁽¹⁰³⁾ محمود محمود مرعي (2006)، تطوير وتفعيل منظومة التدريب، دار الرضا للنشر، ص.49.

تقرير الأسلوب (Method Determent) :

الأسلوب هو الوسيلة التي ستنقل من خلالها المادة التعليمية للمتدربين، والأداة التي بواسطتها ستم عملية التعلم، وأساليب التدريب متعددة ومتنوعة لذلك يستوجب الأمر المفاضلة بينها لتقرير الأفضل والأنسب منها، وبوجه عام يرى الباحث أن عملية انتقاء الأسلوب الأفضل تحكمها عدة اعتبارات منها:

- نوعية المادة التعليمية التي ستنقل للمتدربين فيما إذا كانت مهارات أو معارف أو سلوكيات، وفيما إذا كانت لعلاج نقاط ضعف أو تمية نقاط قوة أو إكساب المتدربين جوانب جديدة يتطلبها عمل المنظمة مستقبلاً.
- عدد الأفراد المتدربين، فأسلوب المحاضرة يمكن أن يستوعب عدداً كبيراً مختلفاً عن أسلوب المهام الفردية.
- المدربون المتاحون، وذلك من حيث مؤهلاتهم وخبراتهم.
- المادة التعليمية أو التدريبية.
- ظروف وإمكانات المنظمة لأن هناك أساليب تكون كلفتها عالية في بعض الأحيان.

اختيار المدرب (Instructor Specification) :

المدرب هو المعلم الذي يقوم بتوجيه ونصح المتدربين، وإمدادهم بالمعلومات الجديدة، وتغيير اتجاهاتهم، وسلوكيهم، وتدريبهم على أصول ممارستهم لمهنتهم في إطار برنامج محدد، وبواسطة أسلوب أو أساليب تدريبية محددة أيضاً، لذلك يتوقف نجاح التدريب إلى حد كبير على مدى سلامة القرار الذي اتخذ بالنسبة لاختياره، لأن المدرب يمثل الوسيلة التي عن طريقها سيتم نقل المعلومات وتكوين المهارات، وبالطبع إذا كانت الوسيلة غير مناسبة فلابد أن تكون النتائج غير مناسبة، ويتوقف اختيار المدرب المناسب على مجموعة من الاعتبارات أهمها:

- الأسلوب المراد استخدامه، فاستخدام كل أسلوب يتطلب توفر مهارة وخبرة معينة تختلف عن أسلوب آخر.
 - المادة التعليمية التي تمثل مضمون التدريب في البرنامج، فكل نوع من المواد التعليمية التدريبية يجب أن يتتوفر لدى مدرب متخصص.
- على أن تتوفر بشكل عام في المدرب الصفات الآتية⁽¹⁰⁴⁾:
- أن يكون محترفاً لمهنة التعليم والتدريب.
 - أن يكون مؤهلاً علمياً.
 - أن يكون قادراً على استخدام تقنيات التعليم والتدريب الحديثة.
 - أن تكون لديه القدرة على نقل المعلومات لآخرين بشكل واضح ومفهوم.
 - أن يتصف بشخصية قوية.

⁽¹⁰⁴⁾ د/سلمان زيدان (2008)، إدارة التدريب وتقنولوجيا الأداء البشرية ، ص 79 .

- أن يتحلى بالصبر واللياقة والمرؤنة.

تحديد فترة البرنامج (Period Determining):

ليس هناك فترة زمنية نموذجية لتنفيذ أي برنامج تدريب وتطوير، إذ تختلف المدة من برنامج لأخر، على ضوء اعتبارات متعددة أهمها:

- المنهاج التعليمي، وطبيعة ونوعية المشكلات التي يعالجها، والمهارات التي يراد إكسابها للمتدرب.
- الأساليب التدريبية المستخدمة، فهناك أساليب يتطلب استخدامها وقتاً أطول من أساليب أخرى.
- الإمكانيات المتاحة كسرعة حاجة المنظمة للمتدربين أو عدم إمكانية تفريغ المتدربين أكثر من فترة معينة من أجل حصول جلسات البرنامج.

تنفيذ البرنامج (Conduct of Program):

تنفذ برامج التدريب والتطوير إما داخل المنظمة In-House حيث تقوم إدارة المنظمة بالأعداد والتنفيذ للبرنامج، فضلاً عن تطبيقه في المنظمات الكبيرة التي تمتلك الإمكانيات المالية والفنية، لذلك فإن ميزة البرامج الداخلية هي أنها تحقق الربط المباشر بين البرنامج والواقع العملي للمتدربين، هذا إلى جانب إمكانية تحقيقه لمسألة متابعة المتدرب بعد تدريبيه، ومساعدته في تطبيق ما تعلمه في البرنامج، وحل المشكلة التي تصادفه أثناء التطبيق، هذا بالإضافة إلى توفير المرؤنة أثناء التنفيذ، وإحكام الرقابة والسيطرة على حضور المتدربين لجلسات البرنامج، وقد ينفذ البرنامج خارج المنظمة في معاهد تدريب وتنمية متخصصة تمتلك الإمكانيات اللازمة لتنفيذ البرنامج التدريبي، ويطلق على هذا التنفيذ الخارجي (Outsourced Training & Development).

تحديد تقنيات البرنامج (Techniques of Program):

إن المساعدات التي تستخدم في عملية التعلم ضمن البرنامج كالحاسوب الآلي، والسفافير، وجهاز الإسقاط، والفيديو، والخرائط، والرسوم التوضيحية، تهيئ الفرصة في نقل المادة التعليمية بوضوح وبسرعة للمتدربين الذين بإمكانهم أن يفهموا ما يُشرح لهم بشكل جيد.

وإلى جانب ذلك تهيئة القاعات المناسبة وتزويدها بالتجهيزات التي يحتاجها البرنامج كالإضاءة الجيدة والتكييف المناسب، والهدوء، والمقاعد المريحة، ولاشك أن تنفيذ أي برنامج يحتاج إلى جهاز سكرتارية يقدم الخدمات الإدارية اللازمة كالنسخ والطباعة، وتسجيل حضور وانصراف المتدربين، ويشرف على هذه الأمور شخص مسئول يسمى المدير الإداري للبرنامج، الذي يتوجب عليه متابعة سير تنفيذ البرنامج، ورصد المعوقات التي تظهر أثناء التنفيذ لينقلها إلى إدارة وتطوير الموارد البشرية للعمل على حلها.

التقييم المعاصر للبرنامج التدريبي (Training Program Evaluation) على الرغم من أن المنظمات في الجمهورية اليمنية تفق أموالاً كبيرة في برامج التدريب والتطوير، إلا أن أغلب هذه المنظمات لا تعرف بالتحديد مدى العائد أو مدى الاستفادة من هذه البرامج، ونفس الوصف ينطبق على عموم البلدان النامية، إذ لا تعطي لتقييم برامج التدريب والتطوير أهمية تذكر، وفي بعضها الآخر لا يوجد تقييم لمدى استفادة المتدربين من البرامج التي يحضرونها، وكأن هذه البرامج مسألة حضور فقط. إن تقييم مدى نجاح برنامج التدريب في تنفيذ ما هو مطلوب منه مسألة في غاية الأهمية، تماشياً مع اعتبار أن التدريب استثمار بشري له عائد، وهذا الاعتبار يحتم القيام بتقييم برامج التدريب والتطوير لمعرفة العائد الذي حققه، ومعرفة جوانب الضعف والتغيرات التي حدثت في تصميمها وتنفيذها، للعمل على تلافيها في البرامج المستقبلية.

ويعتقد الباحث أن عملية تقييم برنامج التدريب تعتمد على مؤشرات فاعلية البرنامج، ومن أهم هذه المؤشرات ما يأتي:

- أهداف التدريب (توافق التدريب مع الأهداف الإستراتيجية):

بما أن الهدف الأساسي من التدريب هو تحسين الأداء أو إزالة المشاكل والمعوقات التي تؤدي إلى انخفاض الأداء، فإن هذا الهدف يتطلب تشخيص السبب الرئيسي لانخفاض الأداء، إذ إن هناك أسباباً لا تتعلق بالقدرة أو المهارات اللازمة للأداء الجيد، ففي هذه الحالة قد لا يفيد أي برنامج تدريب خاص بإكساب المهارات والقدرات في حل المشكلة، ولذلك فإن معيار نجاح وفاعلية البرنامج التدريبي هو توافق الأهداف التدريبية مع الحاجة، وإذا ما شعبت أهداف التدريب باتجاه الإعداد والتهيئة المستقبلية لمواجهة الأهداف الإستراتيجية، والتغيير المرافق لها، عند ذلك لابد من تحليل البيئة، وتحديد الأهداف الإستراتيجية، وعلى ضوء هذه الأهداف تحدد الأهداف التدريبية والتطويرية، وبمعنى آخر أهمية حضور التوافق بين الأهداف الإستراتيجية، وأهداف البرنامج التدريبي⁽¹⁰⁵⁾.

وتأسيساً على ما تقدم فإن التوافق بين الأهداف الإستراتيجية من جهة، وأهداف التدريب، وكذلك التوافق بين الحاجات والأهداف من جهة ثانية، هو من بين المعايير المهمة لتحديد درجة فاعلية البرنامج التدريبي.

(1) Case S. and Szaks B., (1999), Taking Control of Maintenance costs and Through Training Industrial, P.178.

العائد على الاستثمار كمعيار عام للتقدير مقابل العوائد : (Ratio Cost)

قبل البدء بالبرنامج التدريسي ينبغي احتساب الكلفة الناجمة عن مشاكل العمل الحالية، والتي تتطلب برنامجاً تدريبياً، وكذلك كلفة البرنامج التدريسي المطلوب لحل هذه المشاكل، إذ إن كلفة أي برنامج تدريسي تتضمن كلفة الإعداد والتهيئة للبرنامج، وكلفة البرنامج ذاته بكل مكوناته، وكلفة تقدير فاعلية البرنامج، وقد يكون البرنامج المقصود مناسباً للمنظمة وفق احتياجات العاملين، لكن تكلفته أكثر من عوائده.

يذكر أن العوائد أو الفوائد الخاصة بالمهارات التشغيلية للمكان والเทคโนโลยيا الجديدة التي تؤدي إلى زيادة وتحسين الإنتاج، قد يكون حسابها ليس بالصعوبة التي تكون عليها العوائد المتعلقة بالجوانب الإنسانية، والأساليب السلوكية كبناء فريق العمل، خاصة وأن برنامج بناء فريق العمل قد لا تظهر نتائجه على المستوى القصير.

ويرى الباحث أهمية الاعتماد على معيار (Ratio Cost) في تقدير البرنامج، فالبرنامج التدريسي الفاعل هو الذي تزداد فيه الكلف أو تتساوى كل من كلفته والعائد منه، وقد استخدمت بعض المنظمات الحديثة في الدول المتقدمة أسلوب تحليل نقطة التعادل في قياس العائد من برامج التدريب التي نفذتها Break Even Point Analysis, كمعيار عام للحكم على مدى فاعلية هذه البرامج⁽¹⁰⁶⁾.

درجة نجاح التدريب عند التنفيذ:

بعد نجاح التدريب في التنفيذ واحداً من أهم المؤشرات التي قد تكون أكثر شمولية، وأكثر وضوحاً، بغض النظر عن أهداف البرنامج التدريسي ودرجة توافقها مع الحاجات التدريبية، وكذلك مع الأخذ بالموازنة بين الكلفة والعائد، تبقى هناك مؤشرات محددة للبرنامج التدريسي في الواقع، من هذه المؤشرات ما يتعلق بفلسفة واتجاهات مدير إدارة الموارد البشرية، وإيمانه بأهمية التعليم والتطوير للفرد والمنظمة، ومنها ما يتعلق بالثقافة التنظيمية الداعمة للتغيير⁽¹⁰⁷⁾.

مقاييس فاعلية البرنامج التدريسي:

- استقصاء رأي المتدربين وذلك أثناء تنفيذ البرنامج وبعد الانتهاء منه مباشرة لمعرفة مدى استفادتهم من البرنامج ورأيهم بالمدربين والمنهج التعليمي والجوانب الإدارية المصاحبة لتنفيذ البرنامج. ويفضل بعد عودة المتدربين لممارسة أعمالهم معرفة تطبيق ما تعلموه في البرنامج ومدى استفادتهم مما تعلموه، لأن الاستقصاء الذي يتم بعد انتهاء البرنامج مباشرة لا يمكن المتدرب من تحديد مدى استفادته منه، فهذا التحديد لن يكون دقيقاً وموضوعياً إلا بعد عودته لعمله وتطبيق ما تعلمه في البرنامج.

⁽¹⁰⁶⁾ Irwin L. Goldstein . Training in Organization. 3th ed, Pacife Grove CALIF books cole, 1993, p.307.

⁽¹⁰⁷⁾ كمال دسوقي (1995), سيكولوجية إدارة الأعمال , القاهرة , ص 115.

- تقييم أداء المتدربين: توضح نتائج تقييم أداء المتدربين بعد عودتهم من البرنامج وتطبيق ما تعلموه من أعمالهم، مدى استفادتهم من عملية التعلم والتدريب التي خضعوا لها، حيث تمثل هذه الإستفادة في تحسين مستوى أدائهم من حيث جودته وكميته وزمنه وتكلفته، وكذلك يتمثل في مدى تغيير أنماطهم السلوكية لأفضل سواء مع رؤسائهم أو زملائهم أو مع الجمهور الخارجي.
- تعلم المتدربين للمحتوى المحدد لهم في البرنامج التدريبي، من خلال إجراء اختبارات تُعتمد بعد الانتهاء من تنفيذ البرنامج، وغالباً ما تكون هذه الاختبارات تحريرية تتضمن أسئلة حول الموضوعات المقدمة في البرنامج، ومن ثم تحديد درجة استيعاب هذا المحتوى وفق نتائج الاختبارات.
- استخدام المهارات الجديدة والمعرفة التي أكتسبت في البرنامج، بعد انتهاء التدريب وممارسة العمل، إذ يُقاس أداء المتدرب بعد ممارسته العمل ويقارن بما كان عليه أداؤه قبل التدريب، وهذا المقياس يسمى بمقاييس مقارنة الأداء السابق واللاحق (Pre-Post Performance) وإن هذا المقياس من المقاييس الموضوعية التي يمكن الركون إليها لتحديد الفاعلية الإجمالية للبرنامج التدريبي.
- جدوى العوائد الإجمالية المتحققة للمنظمة، بعد تنفيذ البرنامج التدريبي قياساً بالتكليف، أو تحديد العوائد الاقتصادية من التدريب، إن هذا المعيار ذو أهمية في مقارنة كلف البرنامج المختلفة وتحديد الحصة النقدية الموزعة على كل من تصميم البرنامج وأدائه وتقويمه، وكذلك كلفة الرقابة والسيطرة على البرنامج.

الفصل الخامس
عرض ومناقشة نتائج الدراسة
الميدانية

الفصل الخامس

عرض ومناقشة نتائج الدراسة الميدانية

يقدم هذا الفصل عرضاً تحليلياً للنتائج التي توصل إليها الباحث ميدانياً، سعياً إلى تحقيق أهداف البحث واختبار فرضياته، من خلال المباحث الآتية:

المبحث الأول: الميدان المبحوث وأساليب المعالجة الإحصائية.

المبحث الثاني: عرض ومناقشة الدراسة الميدانية.

المبحث الثالث: اختبار الفرضيات الإحصائية لبحث.

المبحث الأول

الميدان المبحوث وأساليب المعالجة الإحصائية

يعرض هذا البحث آراء القيادات الإدارية العليا والوظيفية لمنظمات الأعمال في قطاع الخدمات بالجمهورية اليمنية، بشأن طبيعة التوجهات الإستراتيجية (الرؤية، الرسالة ، الصياغة الإستراتيجية، والخيار الإستراتيجي) لمنظمات الأعمال المبحوثة، وتحديداً تبني إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية باعتبارها جزءاً من إستراتيجية المنظمة، في ضوء المتغيرات البيئية المعاصرة: العولمة الاقتصادية - النظام الاقتصادي العالمي الجديد، وإمكانية انضمام اليمن إلى منظمة التجارة العالمية WTO، وما عليها من استحقاقات، نتيجة هذا السعي تمهدأً للتكيف والاستجابة لهذه البيئة الخارجية، وزيادة القدرة التنافسية لهذه المنظمات على مستوى السوق المحلية والإقليمية والعالمية، والتي وزعت على وفق الأبعاد والمتغيرات المحددة في استمرارة الاستبيان، والتي تم توزيعها على المبحوثين، وهم كما أشرنا أعضاء القيادة العليا الإدارية والوظيفية.

لقد تم ترميز المتغيرات، وذلك بعد تحويلها من أبعاد الاستبيان استناداً لمقياس ليكرت الثلاثي (Likert Scale)، وإدخالها الحاسوب الآلي ومعالجتها إحصائياً باستخدام برنامج الحزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS)، لتحقيق أهداف البحث واختبار فرضياته، حيثُ استخدمت الأساليب الإحصائية الآتية:

- التكرارات والنسب المئوية لغرض تحليل إجابات المبحوثين.
- الوسط الحسابي لعرض متوسط إجابات المبحوثين وفقاً للصيغة الآتية:

$$\chi = \frac{\sum_{j=1}^m XJFR(X_j)}{n}$$

ورموزها تمثل الدلالات الآتية:
 m = عدد الفئات.
 J = التمييز بين الفئات.
 X_j = مركز الفئة (الأوزان).
 $FR(X_j)$ = التكرار المناظر لمركز الفئة.
 n = حجم العينة.

- الانحراف المعياري Standard Devotion، لمعرفة تشتت إجابات أفراد العينة (المبحوثين) عن وسطها الحسابي، وقد تم استخراج الانحراف المعياري وفقاً للصياغة الآتية :

$$S = \frac{\sum_{j=1}^m (x_j - \bar{x})^2 FR(x_j)}{n-1}$$

ورموزها تمثل الدلالات الآتية:
 m = عدد الفئات.
 J = التمييز بين الفئات.
 \bar{x} = مركز الفئة (الأوزان).
 $FR(X_j)$ = التكرار المناظر لمركز الفئة.
 n = حجم الصيغة.

- معامل الاختلاف (Coefficient of variation), لقياس مدى الانسجام في إجابات المبحوثين.

- الانحدار الخطي البسيط (Simple Linear Regression).
- الانحدار الخطي المتدرج (Stepwise Regression) وعلى وفق الصيغة

$$Y_i = a + b x_i + u_i$$

ورموزها تمثل الدلالات الآتية:

y_i =تمثل القيمة الفعلية للمتغير التابع .Dependent Variable

x_i =تمثل القيمة الفعلية للمتغير المستقبل .Independent variable

a, b =تمثل القيم الفعلية لمعاملات الانحدار.

u_i =تمثل حد الخطأ .

- مصفوفة ارتباط معاملات بيرسون (Pearson Correlation) .

المبحث الثاني عرض ومناقشة نتائج الدراسة الميدانية

انسجاماً مع تحقيق أهداف الدراسة، التي حددت في منهجية البحث، يتناول هذا المبحث تحليلًا لأبعاد الدراسة - إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية، وعلاقتها التأثيرية على تحسين أداء منظمات الأعمال لقطاع الخدمات في الجمهورية اليمنية، وزيادة فاعلية القدرة التنافسية لها في ضوء احتمام المنافسة في الأسواق المحلية، والعالمية - كما يراها أعضاء القيادة الإدارية العليا والوظيفية لمنظمات الأعمال المبحوثة، وذلك باستخدام الإحصائية الوصفية: التوزيعات التكرارية، والنسب المئوية، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف، باستخدام برنامج الحزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية SPSS، فضلاً عن اختبار مستوى الارتباط بين المتغيرات التي تكون كل بعد من أبعاد الدراسة، وذلك باستخدام مصفوفات ارتباط بيرسون Pearson Correlation، وإجراء التحليل الإحصائي لكل من أبعاد (محاور) الاستبيان الذي تم إعداده وإنجازه في الدراسة الميدانية، وكما يأتي:

أولاً- مؤشرات التوجّه الإستراتيجي للمبحوثين - الرؤية، الرسالة، والهدف:
يشير الجدول (1-5) إلى كل من التوزيع التكراري، والوسط الحسابي والانحراف المعياري الذي يقيس تشتت إجابات المبحوثين، ومعامل الاختلاف الذي يقيس مدى الانسجام في إجابات المبحوثين، حيث إن هذه المؤشرات تعكس رؤية القيادة الإدارية حول تفهم وتبني إستراتيجية للموارد البشرية تعكس تصور الإدارة الحديثة لمواجهة التغيرات البيئية المتسرعة، العولمة الاقتصادية، ومحاولة التكيف، والاستجابة لتحسين الأداء وزيادة فاعلية القدرة التنافسية لمنظمات المبحوثة.

جدول (5-1) إجابات المبحوثين أعضاء القيادة الإدارية العليا، والوظيفية حول إستراتيجية المنظمة : الرؤية، والرسالة، والهدف*.

*أعداد الباحث

ويتبين من الجدول أعلاه أن هناك توجهاً مستقبلاً لمنظمات الأعمال في قطاع الخدمات في اليمن، وذلك من خلال إجابات المبحوثين التي تعكس المؤشر العام للوسط الحسابي (1.42)، والانحراف المعياري (0.459)، وفيما يأتي توجهات المبحوثين حول متغيرات التوجه الإستراتيجي:

- X1، تواجه منظمات الأعمال في الجمهورية اليمنية تغيرات بيئية جديدة، وتحديداً بعد أن تنضم اليمن إلى WTO والذي سينجم عنه العديد من التحديات في المجالات المالية والاقتصادية.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين 96% يوافقون على أن التوجه الإستراتيجي لهذه المنظمات يجب أن يأخذ بنظر الاعتبار التغيرات الجديدة، والعمل على التكيف، والاستجابة لها، وأن هناك نسبة (4%) يوافقون إلى حد ما على ذلك، حيث بلغ الوسط الحسابي (1.05)، وبانحراف معياري (0.19)، الذي يقيس تشتت الإجابات للمبحوثين، ولغرض معرفة الانسجام في إجابات المبحوثين، فقد بلغت نسبة معامل الاختلاف (19%)، وهذه النسبة المرتفعة تبين وجود تشتت كبير في إجابات المبحوثين، والعكس صحيح.

- X2، منظمة الأعمال المعاصرة هي منظمة تعليمية تتصرف بوجود جهود مستمرة فيها من أجل تعليم مواردها البشرية.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (87%) يوافقون على أن عملية التكيف، والاستجابة للتغيرات البيئية تتطلب اعتماد منظمة الأعمال منظمة تعليم لمواردها البشرية، وأن هناك نسبة (13%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغ الوسط الحسابي والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف لإجابات المبحوثين (2.27)، (0.86) و(36%) على التوالي.

- X3، تحيط بالمنظمة مخاطر بيئية على رأسها المنافسة السوقية الشديدة.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (70%) يوافقون على احتدام المنافسة السوقية الشديدة في الأسواق المحلية والعالمية كنتيجة متوقعة لما سينجم عن انضمام اليمن إلى WTO، وعليه يجب العمل على زيادة القدرة التنافسية لهذه المنظمات المبحوثة، لا سيما وأن هناك نسبة (30%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغ الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف لإجابات المبحوثين (1.76)، (0.6) و (31) على التوالي.

- X4، البيئة الخارجية التي تعمل فيها المنظمات المبحوثة سريعة التغير.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (90%) يوافقون على وجوبأخذ التغير البيئي السريع بنظر الاعتبار عند إعداد الإستراتيجية الكلية للمنظمة، وأن هناك نسبة (10%) يوافقون إلى حد ما على هذه الرؤية حيث بلغ الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (1.12)، و(0.53)، و(41%) على التوالي.

- X5، الزبون، ورضاه هو أساسبقاء المنظمة واستمراريتها.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (48%) يوافقون على أن المنظمة في إستراتيجية الاستقرار، ضمن المتغيرات البيئية المستمرة، تركز على الزبون، وعليه فإن جميع العاملين في المنظمة يعملون بكل السبل على كسب ولائه للمنظمة، وأن هناك (10%) يوافقون إلى حد ما، أما باقية المبحوثين، ونسبتهم (6%) فيرون عكس ذلك، أي يركزون على المنتج، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي،

والانحراف المعياري, ومعامل الاختلاف (1.62), (0.53), (31%) على التوالي.

- X6, التجديد, والابتكار وبالتالي التحسين مسألة حتمية في ضوء التغيرات البيئية المعاصرة.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (58%) يوافقون على ضرورة اعتماد التجديد, والابتكار في التركيز على الزبون وخدمات ما بعد البيع, وأن هناك نسبة (40%) يوافقون إلى حد ما, أما باقي المبحوثين, ونسبتهم (2%) فيرون عكس ذلك في المدى القصير, حيث بلغت قيمة الوسط الحسابي, والانحراف المعياري, ومعامل الاختلاف (1.14), (0.35) على التوالي.

- X7, كل من يعمل في المنظمة من إداريين يسهمون في اتخاذ القرار, بلغت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (86%) يوافقون على اعتماد فرق العمل, والمساهمة في اتخاذ القرارات, وأن هناك نسبة (14%) يوافقون إلى حد ما, حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي, والانحراف المعياري, ومعامل الاختلاف حول هذه الفقرة (1.14), (0.35) على التوالي.

- X8, الاستقرار الوظيفي مسألة يقوم عليها تحقيق الانتماء للمنظمة لدى العاملين فيها.

بلغت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (90%) يوافقون على ضرورة تشجيع الاستقرار الوظيفي, وتحفيض سرعة دوران العمل, لتأكيد الولاء والانتماء والأداء الجيد للعاملين, وأن هناك نسبة (8%) يوافقون إلى حد ما على اعتماد هذه الرؤية, أما باقي المبحوثين, ونسبتهم (2%) فيرون عكس ذلك في المدى القصير, حيث بلغت قيمة الوسط الحسابي, والانحراف المعياري, ومعامل الاختلاف (1.12), (0.38) و (39%) على التوالي.

واستكمالاً لعرض النتائج, ولمعرفة طبيعة العلاقة بين المتغيرات حول إستراتيجية المنظمة - الرؤية, والرسالة - كما يراها المبحوثون فقد تم إعداد مصفوفة الارتباط لاختبار مدى العلاقة بين هذه المتغيرات من وجهة نظر المبحوثين, وكما موضح في الجدول (2-5).

**جدول (2-5) مصفوفة ارتباط معاملات بيرسون لمتغيرات إستراتيجية المنظمة:
الرؤية، والرسالة، والهدف***

8	7	6	5	4	3	2	1	معامل الارتباط المتغير
							-	1
						-	-0.069	2
					-	0.486	0.097	3
				-	-0.092	-0.59	0.083	4
			-	1.000	0.092	0.59	0.082	5
		-	0.058	0.05	0.18	-0.12	-0.049	6
	-	0.292	0.156	0.156	0.071	0.138	0.212	7
-	0.127	0.128	0.357	0.357	0.041	0.081	-0.064	8
$p \leq 0.01$				$p \leq 0.05$				

* المصدر : نتائج الحاسوب الآلي.

تبين مصفوفة الارتباط مدى استقلالية المتغيرات، وأن هناك علاقات ارتباطية موجبة من وجهة نظر المبحوثين تتراوح قيمتها بين (0.05) ، و (1.00) بعضها ذات دلالة إحصائية بمستوى معنوية ($p < 0.05$) أو بمستوى معنوية ($p < 0.01$) إضافة على وجود ارتباطات سالبة وضعيفة جداً.

ثانياً : إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية (HR):

يشير الجدول (3-5) إلى كل من التوزيع التكراري، والوسط الحسابي، والانحراف المعياري الذي يقيس تشتت إجابات المبحوثين حول الوسط الحسابي، ومعامل الاختلاف الذي يقيس مدى تدريب وتطوير الموارد البشرية باعتبارها ركيزة لإستراتيجية المنظمة، من قبل القيادة الإدارية العليا والوظيفية في المنظمات المبحوثة.

جدول (3-5) يوضح إجابات المبحوثين حول إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية:

معامل الاختلاف	الانحراف المعياري	الوسط الحسابي	مقياس الإجابة						العبارة	البعد		
			غير موافق		موافق إلى حد ما		موافق					
			3		2		1					
			%	n	%	n	%	n				
12.2	0.35	2.86	-	-	14	7	86	43	X9 مع تزايد حجم ونوعية المنافسة المحلية والعالمية يزداد الاهتمام والتأكيد على الدور الاستراتيجي HRM	استراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية		
11.3	0.35	2.861	-	-	12	6	88	44	X10 تجد منظمات الأعمال في التدريب والتطوير الوسيلة الفعالة من أجل رفع مستوى أداء HRM			
13	0.37	2.48	-	-	16	8	84	42	X11 أصبح التدريب والتطوير أحد الركائز التي تقوم عليها فلسفة إدارة الجودة الشاملة TQM			
9	0.32	2.87	-	-	8	4	92	46	X12 لم يعد التدريب أثناء العمل البسيط يلبّي حاجات الأعمال الإستراتيجية التي أصبحت تتطلب نوعاً كبيراً من التدريب، وخبرات في مهارات الموارد البشرية (فرق العمل).			
11.3	0.32	2.88	-	-	12	6	88	44	X13 إستراتيجية التدريب والتطوير جزء من إستراتيجية المنظمة التي هي بمثابة مفتاح			

معامل الاختلاف	انحراف المعياري	الوسط الحسابي	مقياس الإجابة						العبارة	البعد		
			غير موافق		موافق إلى حد ما		موافق					
			3	2	2	1	%	ن				
			%	ن	%	ن	%	ن				
									إستراتيجي لتحقيق نمو المنظمة وثقافتها .			
13	0.37	2.84	-	-	8	4	92	46	X14 إذا كانت إستراتيجية HRM جزءاً مكملاً لإستراتيجية المنظمة ، فقد يستلزم الأمر التحول من سياسة التدريب والتطوير (التوجه القديم) إلى إستراتيجية تكامل وتوافق مع إستراتيجية المنظمة			
17	0.46	2.7	-	-	30	15	70	35	X15 التوجه المعاصر في إستراتيجية تدريب HRM هو استثمار للعنصر البشري .			
13	0.37	2.84	-	-	16	48	42		X16 لا يعتبر التدريب والتطوير عملية ظرفية مؤقتة بل عملية مستمرة لأن البيئة دائمة، وفيها متغيرات تجعل المنظمة بحاجة إلى مواءمة مواردها البشرية .			
	0.405	2.77							المؤشر العام			

* المصدر : إعداد الباحث.

يتضح من الجدول السابق أن هناك تأكيداً واضحاً من قبل المبحوثين على متضمنات إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية باعتبارها ركيزة أساسية في إستراتيجية المنظمة، وذلك من خلال المؤشر العام للوسط الحسابي (2.77) وبانحراف معياري عام (0.405).

وفيما يأتي توجهات المبحوثين حول متضمنات إستراتيجية الموارد البشرية:

- X9, مع تزايد حجم ونوعية المنافسة المحلية والعالمية بين منظمات الأعمال، يزداد الاهتمام والتأكيد على الدور الإستراتيجي HRM.

يسعى معظم المبحوثين القيادة الإدارية العليا والوظيفية، إلى تبني إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية باعتبارها جزءاً من إستراتيجية المنظمة، فقد مثلت أعلى نسبة من إجاباتهم (86%) يوافقون على هذا التوجه، وأن هناك نسبة (14%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغت قيمة الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.86)، (0.35) و (12.2%) على التوالي.

- X10، تجد منظمات الأعمال في التدريب والتطوير الوسيلة الفعالة من أجل رفع مستوى أداء HRM.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (88%)، يوافقون على اعتماد إستراتيجية التدريب والتطوير التوجه الأساسي في تحسين أداء العاملين في المنظمة، وأن هناك نسبة (12%) يوافقون إلى حد ما على هذه الرؤية، حيث بلغت قيمة الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف، وهي نسبة مخفضة، (2.861)، (0.35)، و (11.3%) على التوالي.

- X11، أصبح التدريب والتطوير أحد الركائز التي تقوم عليها فلسفة إدارة الجودة الشاملة TQM.

يسعى المبحوثون من القيادة الإدارية لمنظمات الأعمال في اليمن لتبني فلسفة إدارة الجودة الشاملة، في ضوء المتغيرات البيئية المستمرة، لتحقيق ذلك يعتمدون إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية.

وقد مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (84%) يوافقون على تبني فلسفة TQM، وأن هناك نسبة (16%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغت قيمة الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعاملات الاختلاف، (2.48)، (0.37)، و (13%) على التوالي.

- X12، لم يعد التدريب أثناء العمل البسيط يلبي حاجات العمل الإستراتيجي التي أصبحت تتطلب نوعاً كبيراً من التدريب وخبرات في مهارات الموارد البشرية (فرق العمل).

يسعى المبحوثون في منظمات الأعمال في اليمن إلى زيادة مهارات وقدرات وخبرات العاملين، وتبني أسلوب فرق العمل في التدريب والتطوير.

وقد مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (92%) يوافقون على ذلك، وأن هناك نسبة (8%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغت قيمة الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.87)، (0.32) و (9%) على التوالي.

- X13، إستراتيجية التدريب والتطوير جزءٌ من إستراتيجية المنظمة، التي هي بمثابة مفتاح إستراتيجي لتحقيق نمو المنظمة وبقائها.

يسعى المبحوثون إلى التكيف مع المتغيرات البيئية الخارجية، اقتناص الفرص، وزيادة الحصة التسويقية، واحتواء التهديدات، تمهدًا لاستمرارية المنظمة وبقائها من خلال إستراتيجية التدريب والتطوير لـ HR.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين لتحقيق هدف نمو المنظمة وبقائها (88%) يوافقون على هذا التوجه، وأن هناك نسبة (12%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.88)، (0.32)، و (11.3%) على التوالي.

- X14، إذا كانت إستراتيجية HRM، جزءاً مكملاً لإستراتيجية المنظمة، فقد يستلزم الأمر التحول من سياسة التدريب والتطوير (التجه القديم) إلى إستراتيجية تكامل وتوافق مع إستراتيجية المنظمة.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (92%) يوافقون على هذا النهج تمهدًا لاعتماد الإدارة الحديثة في منظمات الأعمال، وأن هناك نسبة (8%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف، (2.84)، (0.37)، و (0.13) على التوالي.

X15- التوجه المعاصر في إستراتيجية تدريب وتطوير HRM، هو استثمار للعنصر البشري.

رأى المبحوثون أن الإنفاق الرأسمالي على برامج التدريب والتطوير لـ HR هو استثمار يحقق عائدًا ممثلاً بتخفيض كلفة الإنتاج، وتحقيق الجودة مما يزيد من فاعلية القدرة التنافسية لهذه المنظمات في الأسواق المحلية والإقليمية.

ومثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (70%) يوافقون على هذه الرؤية، وأن هناك نسبة (30%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.7)، (0.46) و (0.17) على التوالي.

X16- لا يعتبر التدريب والتطوير عملية ظرفية مؤقتة بل عملية مثمرة لأن البيئة دائمة التغيير، وفيها متغيرات تجعل المنظمة بحاجة إلى مواهمة مواردها البشرية.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (48%) يوافقون على هذا النهج، وأن هناك نسبة (16%) يوافقون إلى حد ما، وقد بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.84)، (0.37)، و (0.13) على التوالي

واستكمالاً لعرض النتائج، ولمعرفة طبيعة العلاقة بين المتغيرات حول تبني إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية من قبل المبحوثين، فقد تم إعداد مصفوفة الارتباط لاختبار مدى العلاقة بين هذه المتغيرات من وجهة نظر المبحوثين، وكما موضح في الجدول (4-5).

جدول (4-5) يبين مصفوفة ارتباط معاملات بيرسون لمتغيرات إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية*

معامل الارتباط								المتغير
8	7	6	5	4	3	2	1	
							-	1
						-	-0.147	2
					-	0.481	-0.176	3
					0.062	-0.081	-0.119	4
				-	000	0.091	-0.092	-0.46
			-	0.052	-0.052	-0.106	-0.12	-0.178
	-	0.292	0.158	0.158	0.071	0.138	-0.062	7
-	0.126	0.128	0.657	0.357	0.042	0.081	-0.04	8
p<0.01				p<0.05				

* المصدر : نتائج الحاسوب الآلي.

ثالثاً - مؤشرات الموقف الإستراتيجي:

يعتمد الموقف الاستراتيجي على متغيرات هي: الموقف المالي, الموقف التسويقي الموقف البشري (HR), الموقف العملياتي, والتكنولوجي, والجدول رقم (5-5) يوضح مؤشرات الموقف الإستراتيجي.

جدول (5-5) إجابات المبحوثين حول الموقف الإستراتيجي*

معامل الاختلاف	انحراف المعياري	الوسط الحسابي	مقياس الإجابة						العبارة	البعد		
			غير موافق		موافق إلى حد ما		موافق					
			3		2		1					
			%	n	%	n	%	n				
12.2	0.35	2.86	-	-	14	7	86	43	X17 تصميم البرنامج التدريسي يعتمد على الموقف الاستراتيجي ، ومتضمنات الموقف الاستراتيجي			
11.3	0.32	2.88	-	-	12	6	88	44	X18 إستراتيجية التدريب والتطوير تشمل مجموعة كبيرة من البرامج الفردية ، والجماعية التدريسية ، والتطبيقية ، وتطوير وتحسين الأداء والسلوكية .			
13	0.37	2.7	-	-	16	8	84	42	X19 تعلم إستراتيجية التدريب والتطوير على جعل الموارد البشرية ذات قدرات ومهارات و المعارف عالية المستوى في ضوء بيئة الأعمال المتغيرة			
17	0.46	2.7	-	-	30	15	70	35	X20 يمثل تحديد حاجات التدريب والتطوير الركيزة التي تقوم عليها إستراتيجية المنظمة			
11.3	0.35	2.92	-	-	8	4	92	46	X21 يعد التحليل التنظيمي مسحًا شاملًا لجميع مجالات العمل في المنظمة			
13	0.37	2.84	-	-	16	8	84	42	X22 تقييم الأداء للعاملين في المنظمة يبين من يحتاج من الموارد البشرية للتدريب والتطوير			
25.8	0.65	2.5	8	4	33	17	58	59	X23 تعتمد عملية تقييم البرنامج التدريسي على مؤشرات فاعلية البرنامج : أهداف التدريب، العائد على الاستثمار			
	0.405	2.77							المؤشر العام			

* إعداد الباحث.

يشير الجدول (5-5) إلى كل من التوزيع التكراري، والوسط الحسابي، والانحراف المعياري، والذي يؤشر تشتت إجابات المبحوثين، ومعامل الاختلاف الذي يقيس مدى الانسجام في إجابات المبحوثين، حيث أن هذه المؤشرات تعكس مؤشرات الموقف الاستراتيجي في اختبار برامج إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية.

ويتضح من الجدول أعلاه أن هناك تأكيداً من قبل إدارة المنظمات المبحوثة العليا والوظيفية نحو تبني برامج معتمدة لزيادة فاعلية تدريب وتطوير العاملين في المنظمة، وذلك من خلال المؤشر العام للوسط الحسابي (2.77)، وبانحراف معياري عام (0.405).

وفيما يأتي توجهات المبحوثين حول متضمنات الموقف الإستراتيجي :

X17- تصميم البرنامج التدريبي يعتمد على الموقف الإستراتيجي، ومتضمنات الموقف الإستراتيجي.

يسعى المبحوثون من الإدارة العليا والوظيفية، إلىأخذ متغيرات البيئة الداخلية، وما فيها من نقاط قوة وضعف، والبيئة الخارجية، وما فيها من فرص وتهديدات، بنظر الاعتبار عند تصميم البرامج التدريبية والتطويرية للموارد البشرية. مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (86%) يوافقون على هذا الأسلوب في تصميم البرامج التدريبية، وأن هناك نسبة (14%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.86)، (0.35)، و (12.2%) على التوالي .

X18- إستراتيجية التدريب والتطوير تشمل مجموعة كبيرة من البرامج الفردية، والجماعية التدريسية، والتطبيقية، وتطوير، وتحسين الأداء والسلوكية .

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (88%) يوافقون على أسلوب البرامج الجماعية، والتطبيقية التي تعمل على تطوير وتحسين الأداء إضافة إلى البرامج السلوكية، وأن هناك نسبة (12%) يوافقون إلى حد ما على البرامج الفردية، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.88)، (0.32)، و (11.3%) على التوالي.

X19- تعمل إستراتيجية التدريب والتطوير على جعل الموارد البشرية ذات قدرات ومهارات ومهارات عالية المستوى في ضوء بيئة الأعمال المتغيرة.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (84%) يوافقون على أهمية ودور إستراتيجية التدريب والتطوير، وأن هناك نسبة (16%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.7)، و (0.37) و (13%) على التوالي.

X20- يمثل تحديد حاجات التدريب والتطوير الركيزة التي تقوم عليها إستراتيجية المنظمة.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (70%) يوافقون على ضرورة الإعداد والتحضير لاحتياجات التدريب والتطوير لتأكيد نجاح البرامج التدريبية والتطويرية، وأن هناك نسبة (30%) يوافقون إلى حد ما على ذلك، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف، (2.7)، (0.46) و (17%) على التوالي .

X21- يعد التحليل التنظيمي مسحاً شاملًا لجميع مجالات العمل في المنظمة.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (92%) يوافقون على عملية المسح الشامل لجميع العاملين في المنظمة تمهدًا لاختيار أسلوب التدريب والتطوير، وأن

هناك نسبة (8%) يوافقون إلى حد ما على ذلك، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف، (2.92)، (0.35) و (11.3%) على التوالي.

X22- تقييم الأداء للعاملين في المنظمة يبين من يحتاج من الموارد البشرية للتدريب والتطوير.

مثّلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (84%) يوافقون على إنجاز تقييم الأداء للعاملين تمهدًا لتحديد البرامج التدريبية، وأن هناك نسبة (16%) يوافقون إلى حد ما، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.84)، (0.37) و (13%) على التوالي.

X23- تردد عملية تقييم البرنامج التدريبي على مؤشرات فاعلية البرنامج: أهداف التدريب, العائد على الاستثمار.

يرغب المبحوثون تحقيق عائد مقبول على الاستثمار في البرامج التدريبية، وقد مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (58%) يوافقون على هذا التقييم، وأن هناك نسبة (33%) يوافقون إلى حد ما، كما أن هناك نسبة 8% يرون عكس ذلك في المدى القصير، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.5)، (0.65)، و (25.8) على التوالي.

استكمالاً لعرض النتائج، ولمعرفة طبيعة العلاقة بين المتغيرات حول الموقف الإستراتيجي للمبحوثين، فقد تم إعداد مصفوفة الارتباط لاختبار مدى العلاقة بين هذه المتغيرات، من وجهة نظر المبحوثين، وكما هو موضح في الجدول (6-5).

جدول (٥-٦) مصفوفة ارتباط معاملات بيرسون لمتغيرات الموقف الاستراتيجي*

7	6	5	4	3	2	1	معامل الارتباط
						-	المتغير
						-	1
					-	0.147	2
				-	0.627	-0.176	3
			-	0.071	0.116	-0.119	4
		-	-	0.310	0.420	-0.64	5
	-	0.426	-0.127	0.851	0.678	0.178	6
-	0.426	0.374	0.115	0.424	0.182	-0.225	7
$p \leq 0.01$				$p \leq 0.05$			

* المصدر : نتائج الحاسوب الآلي.

تبين مصفوفة الارتباط، مدى استقلالية المتغيرات، وأن هناك علاقات إرتباطية موجبة من وجهة نظر المبحوثين تتراوح قيمتها بين (0.115) و (0.851) بعضها ذات دلالة إحصائية بمستوى معنوية ($p < 0.01$) أو بمستوى معنوية ($p < 0.05$)، إضافة إلى وجود ارتباطات سالبة وضعيفة جداً.

رابعاً: مؤشرات الخيار الإستراتيجي: النمو، الاستقرار، والانسحاب، والتراجع.

يشير الجدول (7-5) إلى كل من التوزيع التكراري، والوسط الحسابي، والانحراف المعياري، الذي يقيس تشتت إجابات المبحوثين، ومعامل الاختلاف الذي يقيس رؤية القيادة الإدارية العليا والوظيفية تجاه الخيار الإستراتيجي لمواجهة التغيرات البيئية المتسارعة، العولمة الاقتصادية، كمحاولة للتكيف والاستجابة لهذه التغيرات البيئية لتحسين الأداء وزيادة فاعلية القدرة التنافسية للمنظمات المبحوثة.

جدول (7-5) إجابات المبحوثين حول الخيار الإستراتيجي النمو، الاستقرار، والانسحاب، والتراجع*

معامل الاختلاف	الانحراف المعياري	الوسط الحسابي	مقاييس الإجابة						العبارة	البعد		
			غير موافق		موافق إلى حد ما		موافق					
			3		2		1					
			%	ن	%	ن	%	ن				
18.7	0.5	2.7	2	1	26	7	72	42	X24 إستراتيجية النمو (إستراتيجية التوسيع)	ازدياد		
18.8	0.49	2.6	-	-	38	20	62	30	X25 إستراتيجية الاستقرار : الحركة المحيطة.	ازدياد		
19	0.52	2.74	-	-	10	5	90	45	X26 إستراتيجية الانسحاب، والتراجع والتحول إلى أنشطة أخرى.	ازدياد		
	0.447	2.65							المؤشر العام			

* المصدر : إعداد الباحث.

يتضح من الجدول أعلاه أن الخيارات الإستراتيجية المتخذة من قبل المبحوثين تعكسها رؤية تحليلية للبيئة الخارجية، والتكيف مع استحقاقات سعي اليمن للانضمام إلى منظمة التجارة العالمية WTO، وذلك من خلال إجابات المبحوثين التي يعكس المؤشر العام للوسط الحسابي (2.65)، والانحراف المعياري (0.447).

وفيما يأتي إجابات المبحوثين حول متضمنات الخيار الإستراتيجي للمبحوثين :

X24- إستراتيجية النمو (إستراتيجية التوسيع).

يرغب المبحوثون بتبني إستراتيجية النمو (التوسيع) في أنشطتهم، إلا أن التفاوت قائم بين وجهات النظر حول أسلوب النمو، وفيما إذا كان التركيز على المستهلك ، المنتج، أو الإنقاذ.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (72%) يوافقون على إستراتيجية النمو مع التركيز على المستهلك في ضوء التغيرات البيئية المعاصرة، وأن هناك نسبة (26%) يوافقون إلى حد ما على هذا الخيار الإستراتيجي، أما باقي المبحوثين

ونسبتهم (2%) فيرون عكس ذلك ، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف، (2.7)، (0.5)، و (18.7) على التوالي.

X25- إستراتيجية الاستقرار : الحركة المحيطة.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (62%) يوافقون على إستراتيجية الاستقرار، وهذا يمثل اتجاه الحركة مع الحركة (التروي) للتعرف على تأثيرات انضمام اليمن إلى منظمة التجارة العالمية WTO، وأن هناك نسبة (38%) يوافقون إلى حد ما على هذا الخيار الإستراتيجي، وقد بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.6)، (0.49)، و (18.8) على التوالي

X26- إستراتيجية الإنتحاب، والتراجع، والتحول إلى أنشطة أخرى.

مثلت أعلى نسبة من إجابات المبحوثين (90%) بعدم اعتماد إستراتيجية الإنتحاب، والتراجع مع الأخذ بنظر الاعتبار التحول إلى أنشطة أخرى، فيما إذا ما برزت تهديدات جدية في محيط البيئة الخارجية، وأن هناك نسبة (10%) يوافقون إلى حد ما على هذا الخيار الإستراتيجي، حيث بلغت قيمة كل من الوسط الحسابي، والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف (2.74)، (0.52)، و (19%) على التوالي.

واستكمالاً لعرض النتائج، ولمعرفة طبيعة العلاقة بين المتغيرات للخيار الإستراتيجي أعدت مصفوفة الارتباط لاختبار مدى العلاقة بين هذه المتغيرات من وجهة نظر المبحوثين، وكما موضح في الجدول (5-8).

جدول (5-8) مصفوفة ارتباط معاملات بيرسون لمتغيرات الخيار الإستراتيجي*

المتغير	معامل الارتباط		
	3	2	1
		-	1
	-	-0.078	2
	0.602	-0.069	3
$p \leq 0.01$		$p \leq 0.05$	

* المصدر: نتائج الحاسوب الآلي.

المبحث الثالث

اختبار الفرضيات

أظهرت نتائج تحليل ومناقشة الدراسة الميدانية إمكانية تقديم صور عن طبيعة المتغيرات البيئية، وإستراتيجية المنظمة - الرؤية، والرسالة - ، وإستراتيجية التدريب وتطوير الموارد البشرية، والصياغة الإستراتيجية، والخيار الإستراتيجي المتصل باختيار برامج التدريب والتطوير لـ HRM وفقاً لآراء المبحوثين، إلا أنها لا تعطي الصورة الكاملة لإثبات فرضيات البحث.

وقد خُصّص هذا البحث للتحقق من صحة فرضيات البحث، ومدى سريان أنموذجه الافتراضي، إذُستخدم في المعالجة الإحصائية أسلوب تحليل الانحدار البسيط Stepwies Simple Linear Regression، والانحدار المتدرج Regression، وكما يأتي:-

الفرضية الإحصائية الأولى:

تشير إلى وجود علاقة تأثير معنوية بين إستراتيجية المنظمة - الرؤية، والرسالة، والهدف، والتكيف، والاستجابة للمتغيرات البيئية المستمرة .

أظهرت نتائج تحليل الانحدار عن وجود علاقة تأثير معنوية بين إستراتيجية المنظمة - الرؤية، والرسالة - والهدف، والتكيف، والاستجابة للمتغيرات البيئية التي تنشأ بعد انضمام اليمن إلى "WTO"، إذ تبين ذلك من خلال تحليل التباين الذي أظهر معنوية النموذج على وفق قيمة (F) البالغة (58.9) مقابل القيمة الحدودية لها وبالبالغة (3.86) عند مستوى معنوية ($p \leq 0.05$), ودرجتي حرية (1 و 49)، وكما يشير الجدول (9-5) .

جدول (9-5) تحليل التباين لتأثير إستراتيجية المنظمة في التكيف، والاستجابة للمتغيرات البيئية*

Source	SS	DF	MS	F	Sig.
Regression	20.2	1	44.2	58.9	0.00
Residual	29.8	49	0.82	-	
Total	50	50	-		

* المصدر : نتائج الحاسوب.

وبخصوص القدرة التفسيرية لهذا النموذج على وفق قيمة R^2 - معامل التحديد المتعدد الذي بلغت قيمته $R^2 (24.6)$ ⁽¹⁰⁸⁾, بينما بلغت قيمة معامل الارتباط المعتمد $R (49.2)$ والتي تعكس القدرة للمتغيرات المستقلة بالنسبة للمتغير التابع. وسجلت (b), معامل المتغير المستقل, قيمة بلغت (0.426) إشارة إلى مدى التأثير, أما قيمة (t) فقد بلغت (6.956), وهي بمستوى معنوية $P < 0.05$, كما يتضح من الجدول (5-10), وبموجب ما تقدم, تم قبول فرضية البحث ورفض الفرضية البديلة.

جدول (5-10) علاقة التأثير بين مؤشرات الرؤية، والرسالة، وعملية التكيف، والاستجابة*

الرؤية، الرسالة، والهدف				المتغير المستقل
t	B	R	R^2	المتغير المعتمد
6.968	0.426	49.2	24.6	التكيف، والاستجابة

المصدر: نتائج الحاسوب.

ومن خلال قراءة النتائج السابقة, يمكن الاستنتاج إلى أن الضغوط, والتحديات التي تواجهها منظمات الأعمال في الجمهورية اليمنية, من البيئة الخارجية: الفرص, والتهديدات, تدفع نحو قيام هذه المنظمات بإعادة صياغة إستراتيجية المنظمة, والنظر إلى البيئة الداخلية, وما فيها من نقاط قوة وضعف, لمواجهة هذه التحديات التي سببها النظام الاقتصادي العالمي الجديد - العولمة الاقتصادية - , ولكن لازالت تلك الإستراتيجيات على ما يبدو من قيمة (R^2) في بداياتها.

ونظراً لعمومية النموذج, وللتطلع إلى تحديد العوامل التي أسهمت في معنوية النموذج, فقد تم استخدام تحليل الانحدار المترادج بهدف اختيار أفضل العوامل لمساندة هذه الفرضية, وتبين من خلال الانحدار المترادج بأن هناك تأثيراً معنواً لأربعة عوامل من عوامل الرؤية، والرسالة، والهدف (إستراتيجية المنظمة), في

⁽¹⁰⁸⁾ معامل التحديد المتعدد, يقيس لمسة المتغير في التابع نتيجة المتغيرات المستقلة.

عملية التكيف والاستجابة للبيئة الخارجية، على وفق قيمة (f)، وكما يتضح من الجدول (11-5).

جدول (11-5) تحليل التباين لنموذج الانحدار المترادج*

العامل	SOURCE	SS	DF	MS	F	SIG
تواجه منظمات الأعمال في اليمن تغيرات بيئية جديدة $R^2(42.3\%)$ $R(62.2\%)$	Reg	22.8	1	38.2	112.5	0.000
	Res	27.7	49	0.59		
	Total	50.00	50			
تحيط بالمنظمة مخاطر بيئية على رأسها المنافسة السوقية $R^2(1.44\%)$ $R(66.4\%)$	Reg	27.1	2	32.5	62.1	0.000
	Res	26.9	48	0.65		
	Total	50	50			
الزبون ورضاه هو أساس بناء المنظمة $R^2(48.6\%)$ $R(68.8\%)$	Reg	24.4	3	30.1	48.58	00.00
	Res	25.6	47	0.62		
	Total	50	50			
التجديد والابتكار وبالتالي التحسين المستمر لكل شيء في المنظمة $R^2(48.9\%)$ $R(69.9\%)$	Reg	25.8	4	28.5	36.7	0.000
	Res	24.2	46	0.42		
	Total	50	50			

* المصدر : إعداد الباحث.

ومن خلال الجدول أعلاه، يتبين أن متغير (مواجهة منظمات الأعمال في اليمن تغيرات بيئية جديدة) في مقدمة المتغيرات تأثيراً، إذ بلغت القدرة التفسيرية لهذا المتغيرات في عملية التكيف والاستجابة، كما تؤشرها قيمة ($R^2(42.3\%)$ ، وبلغت قيمة (F) المحسوبة (112.5) وهي أكبر من قيمتها الجدولية (3.82) عند مستوى معنوية ($p \leq 0.05$), ودرجة حرية (1 و 49), ويدل ذلك التوجه نحو التكيف والاستجابة لكونه يخدم مصالح المنظمة.

وقد جاء في المرتبة الثانية من حيث القوة التفسيرية، متغير (تحيط بالمنظمة مخاطر بيئية على رأسها المنافسة السوقية الشديدة) إذ بلغت قيمة ($R^2(1.44\%)$ ، وبلغت قيمة (F) المحسوبة (62.1)، وهي معنوية عند مستوى احتمالية ($p < 0.05$), ودرجتي حرية (2 و 48).

وجاء في المرتبة الثالثة من حيث الأهمية، المتغير (الزبون ورضاه هو أساس بناء المنظمة) إذ بلغت القدرة التفسيرية لهذا المتغير على وفق قيمة ($R^2(48.6\%)$ ، وبلغت قيمة (F) المحسوبة (48.58)، وهي معنوية عند مستوى احتمالية ($p < 0.05$), ودرجتي حرية (3 و 47) واحتل المرتبة الرابعة والأخيرة من حيث الأهمية النسبية متغير (التجديد والابتكار، وبالتالي التحسين المستمر لكل شيء في

المنظمة) إذ بلغت القدرة التفسيرية لهذا المتغير على وفق قيمة التحديد (R^2) (48.9) في حين سجلت (F) المحسوبة (36.7), وهي معنوية عند مستوى احتمالية ($p < 0.05$), ودرجتي حرية (46). وقد سقط من نموذج الانحدار المترادج عدة متغيرات لم يظهر أي إسهام في معنوية النموذج.

الفرضية الإحصائية الثانية:

توجد علاقة تأثير معنوية بين صياغة إستراتيجية وتطوير الموارد البشرية في منظمات الأعمال المبحوثة، وزيادة فاعلية القدرة التنافسية لها. أظهرت نتائج تحليل الانحدار البسيط عن وجود علاقة تأثير معنوية بين متغيرات إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية، وتحسين القدرة التنافسية للمنظمات، إذ يلاحظ ذلك من خلال تحليل التباين الذي أظهر معنوية النموذج على وفق قيمة (F) البالغة (62.2) مقابل القيمة الجدولية لها، والبالغة (3.85) عند مستوى احتمالية $p \leq 0.05$, ودرجتي حرية (49) و(12-5).

جدول (12-5) تحليل التباين لتأثير إستراتيجية تدريب وتطوير HR في زيادة فاعلية القدرة التنافسية*

Source	SS	DF	MS	F	Sig.
Regression	22	1	46.5	62.2	0.00
Residual	28	49	0.7	-	
Total	50	50	-		

* المصدر: نتائج الحاسوب.

وبخصوص القدرة التفسيرية لهذا النموذج على وفق قيمة (R)، معامل التحديد المتعدد فقد بلغت قيمته (48.0) بينما بلغت قيمة (R^2) (22.8) والتي تعكس القدرة التفسيرية للمتغيرات المستقلة في المتغير التابع.

وسجلت قيمة (b)، معامل المتغير المستقل (0.632) إشارة إلى مدى التأثير، وكما يتضح من الجدول (13-5).

جدول (13-5) علاقة التأثير بين مؤشرات إستراتيجية التدريب والتطوير للـ HR، والقدرة التنافسية*.

إستراتيجية تدريب، وتطوير HR				المتغير المستقل
T	B	R	R^2	المتغير المعتمد
6.825	0.6	48.5	22.8	القدرة التنافسية

* المصدر : نتائج الحاسوب.

ومن خلال قراءة النتائج السابقة، يمكن الاستنتاج أن القيادة الإدارية العليا والوظيفية، لمؤسسات الأعمال المبحوثة قد أعادت صياغة إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية لزيادة فاعلية القدرة التنافسية لهذه المنظمات في ضوء التغيرات البيئية المتسرعة، ولكن لازالت تلك الإستراتيجيات على ما يبدو من قيمة (R^2) في بدايتها.

ونظراً لعمومية النموذج، وللتطلع في تحديد العوامل التي أسهمت في معنوية النموذج، فقد تم استخدام تحليل الانحدار المترادج بهدف اختبار أفضل المتغيرات المساعدة للفرضية، ويتبين من خلال تحليل الانحدار المترادج بأن هناك تأثيراً معنوياً لأربعة عوامل (متغيرات) من إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية في تحقيق القدرة التنافسية للمنظمات المبحوثة، على وفق قيمة (F)، وكما يتضح من الجدول (14-5).

جدول (14-5) تحليل التباين لنموذج الانحدار المترادج*

N= 50

العامل	Source	SS	DF	MS	F	SIG
التدريب والتطوير أحد الركائز التي تقوم عليها TQM $R^2(36.5\%)$ R (60.2%)	Reg	18.5	1	38.2	98.2	0.000
	Res	31.5	49	0.59		
	Total	50	50			
إستراتيجية التدريب والتطوير جزء من إستراتيجية المنظمة، وتحقيق نموها وبقائها $R^2(36.5\%)$ R (66.4%)	Reg	20	2	36.1	64.5	0.000
	Reg	30	48	0.58		
	Reg	50	50			
التوجه المعاصر لإستراتيجية التطوير والتدريب والاستثمار في العنصر البشري $R^2(42.1\%)$ R (60.8%)	Reg	23	3	30.25	48.6	0.000
	Res	27	47	1.58		
	Total	50.0	50			
التحول من سياسة التدريب والتطوير إلى إستراتيجية التدريب والتطوير $R^2 (46.5\%)$ R (69.8%)	Reg	24.5	4	29.8	45.8	0.000
	Res	25.5	46	0.825		
	Total	50	50			

* المصدر: إعداد الباحث.

ومن الجدول أعلاه يتبيّن أن متغير التدريب والتطوير أحد الركائز التي تقوم عليها فلسفة TQM، إذ بلغت القدرة التفسيرية لهذا المتغير كما تؤشرها قيمة (R^2) (36.5%) وبلغت قيمة (F) المحسوبة (98.2) وهي أكبر من قيمتها الجدولية (36.5%)

(38.2) عن مستوى احتمالية ($P \leq 0.05$), ودرجتي حرية (49)، ويدل ذلك التوجه نحو تعزيز القدرة التنافسية للمنظمات المبحوثة.

وقد جاء في المرتبة الثانية من حيث القوة التفسيرية، إستراتيجية التدريب والتطوير جزء من إستراتيجية المنظمة، إذ بلغت قيمة (R^2) (36.5)، وبلغت قيمة (F) (64.5).

وجاء في المرتبة الثالثة من حيث الأهمية النسبية، التوجه المعاصر إذ بلغت القدرة التفسيرية لهذا المتغير على وفق قيمة (R^2) (42.1) وبلغت قيمة (F) (48.6)، وهي معنوية عند مستوى احتمالية ($p < 0.05$), ودرجتي حرية (3) و (47).

واحتل المرتبة الرابعة والأخيرة من حيث الأهمية النسبية، متغير، التحول من سياسة التدريب والتطوير إلى إستراتيجية التدريب والتطوير، إذ بلغت القدرة التفسيرية لهذا المتغير على وفق قيمة (R^2) (46.5)، في حين سجلت (F) المحسوبة (45.8)، وهي معنوية عند مستوى احتمالية ($p < 0.05$), ودرجتي حرية (4) و (46). وقد سقط من نموذج الانحدار المترادج عدة متغيرات لم يظهر أي إسهام في معنوية النموذج.

الفصل السادس

الاستنتاجات، والتوصيات

الفصل السادس

الاستنتاجات، والتوصيات

يتضمن هذا الفصل ملخصاً للاستنتاجات التي أشرتها النتائج المعروضة في الجانب الميداني، فضلاً عن تقديم مجموعة من التوصيات التي تم إيجازها بوصفها خاتمة لهذا البحث.
وعليه ينقسم هذا الفصل إلى مبحثين، وكما يأتي:-

المبحث الأول: الاستنتاجات.

المبحث الثاني: التوصيات.

المبحث الأول

الاستنتاجات

توصّل الباحث إلى مجموعة من الاستنتاجات الميدانية وكما يأتي:

1. كشفت نتائج التحليل الوصفي عن أن إجابات القيادات الإدارية، العليا والوظيفية، في منظمات الأعمال المبحوثة قد اشتملت على فهم واضح للالتزامات والحقوق المترتبة على سعي انضمام اليمن إلى (WTO)، وجود الشركات متعددة القومية، سواءً أكان ذلك في السوق المحلية أم في السوق العالمية، وهذا بدوره سيؤدي إلى تقويت الكثير من الفرص التي تناح بموجب هذا الانضمام إلى (WOT)، وفي نفس الوقت ستتعرض هذه المنظمات إلى الكثير من التهديدات ما لم تتخذ بشأنها الاحتياطات الكافية لمواجهتها، ومن هذه الاحتياطات تبني إستراتيجية واضحة تدريب وتطوير الموارد البشرية، ضمن إستراتيجية المنظمة.
2. تتكون أمام منظمات الأعمال المبحوثة محفظة مزدوجة من الحقوق والالتزامات والفرص والتهديدات، وعلى مستوى السوقين المحلية والعالمية، فليس هناك التزامات دون حقوق، ولا حقوق بدون التزامات، الحال نفسه مع الفرص والتهديدات، إذ إنه ليس هناك فرص دون تهديدات أو تهديدات دون فرص، لكن عملية استغلال الفرص وتجنب التهديدات تبقى عملية نسبية خاضعة للعديد من العوامل المؤثرة.
3. كشفت نتائج التحليل الوصفي عن أن إجابات القيادات الإدارية العليا بشأن الموقف الإستراتيجي في المنظمات المبحوثة ترکزت حول الزيادة والاستقرار، فيما كانت الإجابة عن الانخفاض والتراجع متدنية، وتبيّن أن بُعد الموارد البشرية كان أكثر الأبعاد ميلاً نحو الاستقرار، والانخفاض مقارنة بالأبعاد الثلاثة الأخرى التي مالت نحو الزيادة والاستقرار، مما يعطي مؤشراً على أن الاهتمام بالموارد البشرية وتطويرها، والعمل على تمكينها، ومنها التفويض اللازم لأداء أعمالها لا يأتي من أولويات إستراتيجيات المنظمات المبحوثة، مما يسجل نقطة ضعف في هذا الجانب، لاسيما في ظل بيئة تعتمد المنافسة فيها على مقومات الإبداع والتمكين، ومقومات رأس المال الفكري، وبمعنى آخر تستند على تبني فلسفة الجودة الشاملة، وخفض الكلفة، ويدعم ذلك النتائج التي تم التوصل إليها من خلال قياس علاقة التأثير بين الموقف الإستراتيجي، وصياغة الإستراتيجية، إذ أظهر تحليل الانحدار المتدرج بأن بُعد الموارد البشرية

يأتي في المرتبة الثانية بالنسبة للأبعاد الأكثر تأثيراً في الصياغة الإستراتيجية، وفي المقابل جاء بعد التسويقي في المرتبة الأولى من حيث التأثير، إذ أسهم بأعلى نسبة تفسيرية في صياغة الإستراتيجية.

4. أظهرت النتائج الميدانية أن غالبية آراء القيادات العليا في منظمات الأعمال المبحوثة لا تحبذ إستراتيجية الاستقرار والتراجع في ظل بيئة العولمة الاقتصادية، وتحديداً بيئة (WTO)، وتميل إلى تبني خيار النمو على إطلاقه باستثناء التملك، على الرغم من أن قادة هذه المنظمات رأوا بأن (WTO) تمثل فرصاً وتهديدات لمنظماتهم، مما يعني أن النمو سيكون حذراً، لكنهم ذهبوا باتجاه تبني إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية لتحسين القدرة التنافسية لمنظماتهم على مستوى السوقين المحلية والإقليمية، وذلك يوفر مؤشرات يمكن إيجازها بما يأتي:

- تعتمد غالبية القيادات الإدارية العليا في المنظمات المبحوثة في طرح رأيها هذا على ما تلحظه من نمو في سوق الخدمات، إذ يشجعها ذلك على تبني هذا الخيار، فضلاً عن أن نسبة كبيرة من هذه المنظمات لا تزال في طور النمو نظراً لحداثة تأسيسها.
- دخول بعض المنظمات إلى أسواق الدول الإقليمية، والتي تعد من الأسواق الوعادة بالنمو، يكون دافعاً لها نحو التطور وjeni الفرصة من خلال هذه الأسواق.
- هناك نوع من عدم الوضوح لدى قادة هذه المنظمات فيما يتعلق بالبدائل الإستراتيجية ضمن الخيار الإستراتيجي.
- عدم وضوح الفرق بين الالتزامات والحقوق المترتبة على الانضمام إلى WTO، أي الالتزام الفعلي بتطبيق كافة بنود اتفاقيات WTO من ناحية والاستثمار الوعي للحقوق من ناحية ثانية.

5. أبرزت نتائج التحليلات الإحصائية (تحليل الانحدار) عن وجود علاقة تأثير معنوية بين إستراتيجية المنظمة: الرؤية، والرسالة، والهدف، ممثلة بالمتغيرات (X1-X8) والتكيف، والاستجابة للمتغيرات البيئية إذا ما تحقق انضمام اليمن إلى (WTO)، ولكن هذا التأثير على ما يبدو لا يزال دون المستوى المقبول ، كما أظهرت ذلك النتائج على وفق قيمة (F) البالغة (58.9) مقابل القيمة الجدولية لها، وبالبالغة (3.86) عند مستوى معنوية $P \leq 0.05$ ، ودرجتي حرية (49 أو 49) كما بلغت القدرة التفسيرية لهذا النموذج على وفق قيمة R^2 ، معامل التحديد المتعدد الذي بلغت قيمته (24.6)، بينما بلغت قيمة معامل الارتباط المتعدد R (49.2).

6. أسفرت نتائج التحليلات الإحصائية (الانحدار المترادج) التي تم من خلالها اختبار قوة تأثير متغيرات إستراتيجية المنظمة، والتكيف، والاستجابة للمتغيرات البيئية الجديدة، عن أن أكثر المتغيرات تأثيراً في التكيف والاستجابة، هو متغير (X1) وستواجهه منظمات الأعمال متغيرات بيئية جديدة بعدها تنضم اليمن إلى (WTO) إذ سينجم عنها العديد من التحديات في مجال الأعمال المالية والاقتصادية، يليه متغير (X3)، حيث تحيط بالمنظمة مخاطر بيئية على رأسها المنافسة السوقية الشديدة، ثم يليه متغير (X5)، الزيون، ورضاه هو أساسبقاء المنظمة، واستمراريتها، وأخيراً المتغير (X6) التجديد، والابتكار، والتحسين المستمر على اعتبار أنها مسألة حتمية في ضوء المتغيرات المعاصرة.

7. أبرزت نتائج التحليلات الإحصائية (تحليل الانحدار) عن وجود علاقة تأثير معنوية بين إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية، ممثلة بالمتغيرات (X9-X16)، وتحسين القدرة التنافسية للمنظمات المبحوثة، ويبعدوا أن هذا التأثير مرغوب فيه على وفق قيمة (F) البالغة (62.2)، مقابل القيمة الجدولية لها، وبالبالغة (3.85) عند مستوى احتمالية $P \leq 0.05$ ، ودرجتي حرية (49 أو 1)، كما بلغت القدرة التفسيرية لهذا النموذج على وفق قيمة (R^2)، معامل التحديد المتعدد الذي بلغت قيمته (22.8)، بينما بلغت قيمة (R) معامل الارتباط المتعدد (48.2) والتي تعكس القدرة التفسيرية للمتغيرات المستقلة في المتغير التابع.

8. أبرزت نتائج التحليلات الإحصائية (الانحدار المترادج)، التي تم من خلالها اختبار قوة تأثير متغيرات إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية في تحقيق تحسين القدرة التنافسية للمنظمات المبحوثة، عن أن متغير X11، أصبح فيه التدريب والتطوير أحد الركائز التي تقوم عليها فلسفة إدارة الجودة الشاملة (TQM)، حتى جاء في المرتبة الأولى، وجاء في المرتبة الثانية من حيث الأهمية النسبية متغير (X15)، التوجه المعاصر في إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية هو استثمار في العنصر البشري، وجاء في المرتبة الثالثة من حيث القوة التفسيرية متغير (X13)، إستراتيجية التدريب والتطوير جزءاً من إستراتيجية المنظمة، واحتل المرتبة الرابعة والأخيرة من حيث الأهمية النسبية متغير (X14)، التحول من سياسة التدريب والتطوير (التوجه القديم) إلى إستراتيجية تكامل وتوافق مع إستراتيجية المنظمة.

9. أبرزت النتائج الإحصائية (تحليل الانحدار) وجود علاقة تأثير معنوية لسعي انضمام اليمن إلى (WTO)، في صياغة إستراتيجية سواء أكان

ذلك في السوق المحلية أم العالمية، مما يؤثر على تبني إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية ضمن إستراتيجية المنظمة، ولكن هذا التأثير على ما يبدو لا يزال ضعيفاً كما أظهرت ذلك النتائج، وقد يعود هذا إما إلى طبيعة البيئة التي تعمل فيها منظمات الأعمال في الجمهورية اليمنية أو إلى إمكانيات وقدرات هذه المنظمات أو ربما إلى طبيعة إدراك المبحوثين (القيادة الإدارية العليا والوظيفية) لاستحقاقات (WTO) ومتطلبات بيئه العولمة الاقتصادية.

المبحث الثاني

النوصيات

استناداً إلى ما تم عرضه من استنتاجات في المبحث السابق من هذا الفصل، واستكمالاً لمنهجية البحث، يعرض الباحث مجموعة من التوصيات التي يراها مفيدة في تقويم مسار تبني إستراتيجية واضحة لتدريب وتطوير الموارد البشرية لزيادة فاعلية القدرة التنافسية لمنظمات الأعمال، نحو الاتجاه السليم في فهم تأثيرات العولمة الاقتصادية في صياغة الإستراتيجية، وكما يأتي:

1. الاهتمام بدراسة آثار (WTO) في صياغة الإستراتيجية بصورة مفصلة ومعمقة، ومحاولة معرفة أثر كل اتفاقية من اتفاقياتها على حدة، وتشخيص الفرص والتهديدات في كل التزام واستحقاق على المستويين المحلي والعالمي، مع العمل على عقد الندوات والدورات التعريفية بهذه الاتفاقيات، وتفصيل الالتزامات والحقوق على مستوى كل اتفاقية وكل قطاع ثم تعديمها على القيادات الإدارية، والعاملين، وكافة المنتسبين في منظمات الأعمال، فضلاً عن الجهات الحكومية ذات الصلة لتكون جميعاً على بصيرة بما هو حق لها، وما هو التزام عليها.
2. قيام منظمات الأعمال بالتنسيق مع الجهات الحكومية بتكوين فرق عمل مكونة من قانونيين، واقتصاديين، وإداريين لتقسيم وتحليل متضمنات اتفاقيات (WTO)، وملحقاتها بصورة دقيقة ليتسنى للمنظمات فهم هذه الاتفاقيات، وتحديد مكان الفرص والتهديدات فيها، ومن ثم صياغة إستراتيجياتها وفقاً لذلك الفرص والتهديدات.
3. ضرورة توجيه المنظمات المبحوثة نحو تبني إستراتيجية أكثر ملائمة للعولمة الاقتصادية، و (WTO) كالاندماج، والتحالفات الإستراتيجية، والمشاريع المشتركة لتتمكن من خلالها من تحقيق ميزة تنافسية في السوق المحلي وال العالمي.
4. العمل على قيادة وتوجيه المنظمات المبحوثة نحو تبني إستراتيجية تدريب، وتطوير الموارد البشرية ضمن إستراتيجية المنظمة، إذ إن هذا الخيار الإستراتيجي سيعمل على تحسين أداء الموارد البشرية وتعزيز القدرة التنافسية لهذه المنظمات عن طريق تحقيق الجودة الشاملة، وخفض الكلفة.
5. تعزيز الجهود الجماعية لمنظمات الأعمال في إقامة وإدارة مراكز للأبحاث، والتطوير، وتدريب وتنمية الموارد البشرية، وتكوين قواعد بحث وتطوير

- مشتركة، إذ إن إمكانيات وقدرات المنظمات اليمنية قد لا تتيح لأي منظمة بمفردها القيام بتأسيس مراكز تدريب وتطوير للموارد البشرية خاصة بها.
6. تعزيز التوجه نحو الارقاء بمستوى ونوعية الإنتاج، واعتماد الجودة، وخفض الكلفة، والعمل بمواصفات المقاييس النوعية باعتبارها أساساً في المنافسة والتطوير والنمو، لما لها من مزايا في تأهيل المنظمات المبحوثة للعمل بمستوى عالٍ، خاصة وأن هذه المواصفات تعد ترخيصاً للدخول إلى الأسواق الإقليمية والعالمية، مع مراعاة الموازنة بين النوعية والكلفة التي تتميز بها الشركات متعددة القومية.
7. ضرورة المواءمة بين الإمكانيات الداخلية، والمعطيات البيئية الخارجية، إذ أن عدم توافق الخيار الإستراتيجي وتبني إستراتيجية التدريب والتطوير للموارد البشرية، مع معطيات التحليل البيئي سيزيد من فجوة متطلبات تحقيق الإستراتيجية، والإمكانات والقدرات المتاحة، والذي قد يؤدي بدوره إلى الفشل والأخفاق.
8. اعتبار الإنفاق في مجال تدريب وتطوير الموارد البشرية بندًا استثماريًّا في الموازنة التخطيطية أو الاستثمارية في المنظمة الحديثة، وفوائد هذا الاستثمار هامة جدًا تتمثل في تحسين المنتج وتقديم كل جديد للزبون للحصول على رضاه، وتوسيع حصة المنظمة السوقية بما يضمن لها البقاء والنمو.
9. دعوة منظمات الأعمال اليمنية أن تعتمد وتسخدم مصادر الحاجات التدريبية، باعتبارها قاعدة محمودة في الارقاء والنهوض بالإمكانات البشرية والمادية لأية منظمة، سواء كانت في مجال الإنتاج السمعي أو غير السمعي، لا سيما وأن التطورات التنموية تفرض على منظماتنا في اليمن التفكير المتعدد والعمل العلمي لتطوير كوادرها القيادية وعناصرها القائمة على الإنتاج أو تقديم الخدمة، وتحسين كفاءة الأداء في التصور والتصريف.
10. تنفيذ العديد من السياسات والإجراءات الهادفة لمعالجة الأسباب المختلفة لمشكلة البطالة، وفي مقدمتها إصلاح وتطوير وتحديث نظام التعليم والتدريب وتنمية الموارد البشرية، وإيجاد بيئة استثمارية قادرة على توليد المزيد من فرص العمل.
11. قيام منظمات الأعمال بإعادة هندسة الهيكلة والتنظيم المؤسسي لمفاصلها الأساسية باتجاه صياغة إستراتيجية متكاملة تتخلّى عن الاستراتيجيات التي يتضح عدم قدرتها على مواكبة ومسايرة المتغيرات الخارجية، وتتبّنى في الوقت نفسه إستراتيجيات أكثر مرونة وقدرة على التكيف والاستجابة السريعة والمحسوبة بما يحقق لهذه المنظمات البقاء والتطور.

الملخص

الملخص

تعمل منظمات الأعمال في قطاع الخدمات في الجمهورية اليمنية في ضوء سوق عالمي مفتوح تحكمه مفاهيم العولمة، النظام الاقتصادي العالمي، ومبادئ واتفاقيات منظمة التجارة العالمية (WTO) وترسم معالمه القوانين التشريعية، والاقتصادية، والاجتماعية، والسياسية، والثقافية، ونتيجة لذلك فقد تغيرت أسس المنافسة فاشتدت حدتها وتتنوعت أساليبها وإستراتيجيتها، الأمر الذي يستدعي من المنظمات العاملة في هذا السوق، خاصة بعد أن تحصل اليمن على الموافقة والانضمام الكامل تحت إطار (WTO) أن تواجه هذه التحديات وتواكب التطورات الحاصلة في بيئتها وذلك من خلال إعادة هندسة إستراتيجيتها القائمة وصياغتها وفقاً لهذه التطورات، وبما يؤدي إلى استثمار الفرص المتاحة في البيئة وتجنب أو التقليل من آثار المخاطر الناجمة عنها.

ومن هذا المنطلق جاءت فكرة بناء هذا البحث على عدد من التساؤلات المطروحة، أبرزها يتمثل في الاستفسار عن طبيعة الموقف الإستراتيجي لمنظمات الأعمال في قطاع الخدمات، والذي يعكس المسؤولية الأساسية لـ (HRM)، وعن طبيعة الخيار الإستراتيجي لهذه المنظمات في التعامل مع إستراتيجية التدريب والتطوير للعاملين لتحقيق المزايا التنافسية لها في السوق المحلية والإقليمية والعالمية، فضلاً عن التساؤلات المطروحة:

- ما هي الآلية التي من خلالها يجري تصميم برامج تدريب وتطوير الموارد البشرية؟
- ما هو بعد الجديد في تقييم برامج تدريب وتطوير الموارد البشرية؟
- هل للتدريب وتأهيل الموارد البشرية الجديدة أبعاد ذات أهمية؟

لقد سعى هذا البحث لتحقيق العديد من الأهداف، أهمها تحليل عملية الصياغة الإستراتيجية لتدريب وتطوير الموارد البشرية لمنظمات الأعمال المبحوثة في الجمهورية اليمنية، ومن ثم التعرف على الإستراتيجية الكلية التي تتبعها لمواكبة تأثيرات (WTO) بعد الانضمام لها، ومن ثم تحديد الخيار الإستراتيجي لها.

وفي هذا السياق ارتكز البحث على عدد من الفرضيات من أبرزها: توجد تأثيرات معنوية بين صياغة إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية في منظمات الأعمال المبحوثة، وزيادة فاعلية القدرة التنافسية لها.

وسعياً لتحقيق أهداف البحث، واختبار فرضياته تم اختيار قطاع الخدمات في الاقتصاد اليمني، وقد أعدت الدراسة الميدانية لمعرفة آراء القيادات الإدارية العليا والوظيفية، في منظمات الأعمال بوصفها صاحبة رسم القرار الإستراتيجي على المستوى الكلي للمنظمات.

وتتوياً للخطوات السابقة تم إخضاع البيانات المتحصل عليها، بعد تفريغ استبيان الاستبيان، للمعالجة الإحصائية باستخدام برنامج SPSS، إذ تم استخدام العديد من الأساليب الإحصائية منها (النكرارات، والنسب المئوية، والوسط الحسابي،

والانحراف المعياري، ومعامل الاختلاف، وتحليل الانحدار البسيط وتحليل الانحدار المتدرج).

وقد أفرزت هذه التحليلات مجموعة من النتائج تمثل أبرزها فيما يأتي:

1. كشف نتائج التحليل الوصفي، إجابات القيادات الإدارية في منظمات الأعمال، عن فهم واضح للالتزامات والحقوق المترتبة على انضمام اليمن إلى (WTO)، وجود الشركات متعددة الجنسية، سواء كان ذلك في السوق المحلية أو في السوق العالمية، وهذا بدوره سيؤدي إلى تقويت الكثير من الفرص التي تناح بموجب الانضمام المتوقع إلى (WTO)، وفي نفس الوقت ستتعرض هذه المنظمات إلى الكثير من التهديدات، ما لم تتخذ الاحتياطات الكافية لمواجهتها، ومن هذه الاحتياطات، تبني إستراتيجية تدريب وتطوير الموارد البشرية ضمن إستراتيجية المنظمة، وإلا ستفقد تلك المنظمات العديد من الفرص المتاحة، ويفرض عليها المزيد من التهديدات.
2. إن التركيز على أبعاد الموقف الإستراتيجي والتأثير في صياغة الإستراتيجية، ينبغي أن يتجهان نحو بعد التسويقى، ثم نحو متغير الموارد البشرية في الدرجة الثانية.
3. تبني منظمات الأعمال المبحوثة لخيار إستراتيجية النمو على المستوى الكلي، متتجاوزة خياري الاستقرار والتراجع.

واختتمت الدراسة بمجموعة من التوصيات التي يأمل الباحث أن تعمل بها منظمات الأعمال المبحوثة، لتتمكن من مواكبة استحقاقات (WTO) والعالمية الاقتصادية بصورة إيجابية.

يذكر أن المنهجية التي اتبعت في هذه الأطروحة كانت كما يلي:

- الفصل الأول:** قدم للدراسات السابقة والمنهجية العلمية التي سينبئ عليها البحث.
- الفصل الثاني:** اختص ببناء الأساس النظري لصياغة الإستراتيجية.
- الفصل الثالث:** تناول مؤشرات التنمية الاقتصادية وانعكاساتها على تطور التنمية البشرية في اليمن.
- الفصل الرابع:** تناول الأهمية الإستراتيجية لتدريب وتطوير الموارد البشرية.
- الفصل الخامس:** ركز على الإطار الميداني وعرض النتائج باستخدام الأساليب الإحصائية.
- الفصل السادس:** تضمن أهم الاستنتاجات والتوصيات التي خرج بها البحث.

ABSTRACT

Business organizations operate in service sector in the Yemen under an open international market whose legislative, economic, social, political and cultural aspects are governed by concepts of globalization, global economic system, WTO principles and agreements. As a result, the basics of competition have changed and become hotter and had different means and strategies. This entails the organizations working in this market, especially after joining the WTO, to encounter these challenges and cope with the development in context by re-engineering and formulating their current strategies in accordance with these developments. This should be done in that way that leads to using the available opportunities in the context and avoid or decrease effects resulting from them.

Based on this, the idea of this research has emerged to answer a number of questions. The most important question is that one which questions the nature of the strategic position of business organizations in service sector. This reflects the basic responsibility of the HRM and the strategic option of these organizations in dealing with the strategy of training and development for employees to achieve the competitive advantages in local, regional and international markets. It also answers a number of questions set by the researcher in this context, which are as follows:

- What is the mechanism applied in designing human resources training and development programs?
- What is the new dimension for evaluating human resources training and development programs?
- Are training and qualifying new human resources important dimensions?

This research tended to fulfill many objectives. The most important of which is to analyze the process of the strategic formulation for training and developing human resources for the business organizations researched in the Yemen then tended to identify the overall strategy adopted by these organizations to cope with the WTO effects, and it then tended to identify their strategic option.

For this purpose, the research had a number of hypotheses to be examined: there is a moral effect relation between the formulation of a training strategy and the development of human resources in the researched business organizations.

To fulfill the research objectives and test hypotheses, the service sector in the Yemen economy has been chosen for this purpose. The field study was designed to identify views of senior administrative officials in the business organizations since they are concerned with drawing the strategic decision at the overall level of organizations.

To crown the above steps. The collected data were subjected, after pulling out questionnaire forms, to statistical processing using the SPSS program. Many statistical means such as (frequency, ratios, mean, standard deviation, variance co-efficient, simple and graded declinations analysis) were used.

The analysis led to a set of results, the most important of which are listed as follows:

- The results of the desiccative analysis revealed that answers by the senior administrative officials im business organizations show poor understanding of the obligations and rights resultant from joining to the WTO by Yemen and from the existence of multe-national companies either was it in the local or international that can be gained fro joining the WTO. At the same time. These organizations will be exposed

to many threats because of lack of sufficient precaution for encountering them. Precautions can be by adopting a human resource training and development strategy within the strategy of the organization, unless these organizations will loss many potential opportunities and will be exposed to more threats.

- Marketing is the most important variable affecting the strategy formulation and the variable of human resources comes next.
- The researched business organizations adopt the option of growth strategy at the overall level leaving out the options of stability and regression.

The study came out with a number of recommendations in the hope that the researched business organizations will work on them to be able to cope with the WTO requirements and economic globalization positively.

Finally the methodology used in this study is shown in the following chapters.

- Chapter One. Provides previous studies and research methods.
- Chapter Tow. It concerned with building the theoretical base for strategy formation.
- Chapter three. It dealt with economical development indicators and their reflections on improving human development in Yemen.
- Chapter Four. It dealt with the strategic significance for training and developing human resources..
- Chapter Five, focuses on the statistical analysis is and test of hypothesis.
- Chapter Six, deals with conclusions and recommendations.

المصادر

قائمة المصادر

أولاً: المراجع العربية:

أ. الكتب العربية:

1. إبراهيم العيسوي، (2001)، "الجات وأخواتها"، النظام الجديد للتجارة العالمية ومستقبل التنمية العربية، مركز دراسات الوحدة العربية، لبنان.
2. أحمد صقر عاشور، (1992)، إدارة القوى العاملة، دار المعرفة الجامعية، الإسكندرية.
3. إسماعيل محمد السيد، (2000) الإدارة الإستراتيجية، مفاهيم وحالات تطبيقية، الدار الجامعية، القاهرة.
4. توماس هيلين، دافيد هنغير، (1990)، الإدارة الإستراتيجية، ترجمة محمود مرسي الصباغ، معهد الإدارة العامة، الرياض.
5. حسن الحلبي، (1973)، التخطيط في مجال الإعداد والتدريب، المؤسسة الجامعية للدراسات، بيروت.
6. حسن الحلبي، (1983)، تنظيم التدريب وإدارته، الكتاب السنوي في الإدارة العامة، المؤسسة الجامعية للدراسات، بيروت.
7. هنا ناصر، (2001)، "إدارة الموارد البشرية"، دار زهران للنشر والتوزيع، عمان.
8. خالد عبد الرحيم الهيتي، (1999)، إدارة الموارد البشرية - مدخل مفاهيمي، دار مكتبة الحامد للنشر والتوزيع، عمان.
9. راوية محمد حسن، (1999)، إدارة الموارد البشرية، المكتب الجامعي الحديث، الإسكندرية.
10. زكي محمد هاشم، (1989)، التدريب والتطوير ، إدارة الموارد البشرية، ذات السلسل للطباعة والنشر، الكويت.
11. سلمان زيدان، (2006), الإدارة والأذرع المعاصرة ، مؤسسة الميثاق، صنعاء.
12. سلمان زيدان, (2008), إدارة التدريب وتكنولوجيا الأداء البشري, النهاري للطباعة, صنعاء.
13. سهيلة محمد عباس، (2003)، إدارة الموارد البشرية - مدخل إستراتيجي، دار وائل للنشر والتوزيع، عمان.

- عبد الله علي العماري، (1410هـ)، تصميم البرامج التدريبية، معهد الإدارة العامة، الرياض. 14.
- عبدالحميد عبدالفتاح المغربي، (1999)، الإدارة الإستراتيجية لمواجهة تحديات القرن الحادي والعشرين، مجموعة النيل العربي، القاهرة. 15.
- عبدالستار العلي، (2008)، تطبيقات في إدارة الجودة الشاملة، دار المسيرة، عمان. 16.
- عبدالسلام أبو قح، (1992)، "الإدارة الإستراتيجية"، الدار الجامعية للطباعة والنشر، الإسكندرية. 17.
- علي السلمي، (1991)، التدريب والتطوير، إدارة الموارد البشرية، الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الإسلامية، القاهرة. 18.
- فجلة حسين مرتجي، (1989)، إدارة الأفراد العاملين في مدخل بيئي، مكتبة عين شمس، القاهرة. 19.
- فرنك جي، وجيمي الفار، (1987)، قياس أداء العمل، الأساليب النظرية والتطبيقية، كتاب مترجم، مطبع معهد الإدارة العامة، الرياض. 20.
- فلاح حسن عدai الحسيني، (2000)، الإدارة الإستراتيجية، مفاهيمها، مداخلها، عملياتها المعاصرة، دار وائل للطباعة والنشر، عمان. 21.
- كامل السيد غراب، (1995)، الإدارة الإستراتيجية، أصول علمية وحالات عملية، مطبع جامعة الملك سعود، الرياض. 22.
- كمال دسوقي، (1995)، سيكولوجية إدارة الأعمال، مكتبة الأنجلو المصرية، القاهرة. 23.
- مارون أي هاينز، (1988)، إدارة الأداء، كتاب مترجم، مطبع معهد الإدارة العامة، الرياض. 24.
- محمد الجنادي، (1995)، السلوك التنظيمي، المكتب العربي الحديث، الإسكندرية. 25.
- محمد متى، (2000) الآثار المحتملة لـ WTO على التجارة الخارجية والدول النامية، عمان. 26.
- محمود محمود مرعي، (2006م)، تطوير وتفعيل منظومة التدريب في الشركات والمؤسسات التجارية، دار الرضا للنشر ، القاهرة. 27.
- مصطفى نجيب، (1981)، التدريب والتطوير، مطبع معهد الإدارة العامة، الرياض. 28.
- منصور محمد إسماعيل العريقي، (2003)، إدارة الموارد البشرية - مدخل قيمي، مركز الرواد الحديث، صنعاء. 29.

30. منير الحمش، (2004)، الشركات متعددة الجنسية، منظمة التجارة العالمية
وتحديات العولمة في الوطن العربي، مكتبة مدبولي، القاهرة.

بـ. الرسائل الجامعية:

1. أحمد سيد مصطفى، (2001)، مجالات واستراتيجيات المناقشة في القرن الحادي والعشرين، مجلة آفاق اقتصادية، المجلد 22، العدد 78.
2. أوين كومي كاسي (2001)، "ما الذي يمكن للتكلات الاقتصادية أن تتحققه لدول الأسكوا في ظل الاتفاقيات التجارية الجدية، الأمم المتحدة، نيويورك.
3. بادما مالمبلي، (1997)، المؤسسات عابرة القومية وتنمية الموارد البشرية، مجلة مستقبليات.
4. البنك المركزي اليمني والنشرة الشهرية ،مارس 2007م ، يونيو 2008م ، صنعاء .
5. التقرير الاقتصادي السنوي - وزارة التخطيط والتعاون الدولي 2006م، صنعاء.
6. التقرير الاقتصادي النصف سنوي - وزارة التخطيط والتعاون الدولي 2007م، صنعاء.
7. التقرير الاقتصادي النصف سنوي (2007م) قطاع الدراسات والتوقعات الاقتصادية، وزارة التخطيط والتعاون الدولي، صنعاء.
8. التقرير الاقتصادي النصف سنوي للتطورات الاقتصادية الدولية والإقليمية وانعكاساتها على الاقتصاد اليمني ، العدد الثاني ، يناير 2008م ، صنعاء.
9. ثناء فؤاد عبد الله، (2000)، قضايا العولمة بين القبول والرفض، مجلة المستقبل، السنة 23، العدد 256، يونيو.
10. جمال الدين زروق، (2001)، القضايا الهامة للدول النامية في جدول أعمال منظمة التجارة العالمية، الأمم المتحدة - نيويورك.
11. الجهاز المركزي للإحصاء ،الحسابات القومية . 2006، صنعاء.
12. حسن الحلبي، (1982)، تدريب الموظف، المجلة العربية للتدريب، العدد (4)، الرياض.
13. حمود خضير حاتم ومحمد أحمد الهاشمي، (1999)، التنظيم لرفع الإنتاجية، دراسة تحليلية لأنظمة اليابانية وممارستها، المنظمة العربية للعلوم الإدارية، عمان.

جـ. الدوريات:

1. سالم على عبد الرحمن، (2002)، إنعكاسات العولمة على الدول النامية، رسالة ماجستير غير منشورة، كلية الاقتصاد والإدارة، الجامعة الوطنية، عمان.
14. سعيد النجار، (1995)، اتفاقية الجات وأثارها على البلد العربي، الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي، صندوق النقد العربي، الكويت.

15. عبد الفتاح ناصف، (1980)، تنمية الموارد البشرية في منطقة الخليج العربي، معهد التخطيط القومي، الكويت.
16. عبد الهادي الدرة، (1982)، التغير في المنظمات، مجلة البحوث الاقتصادية والإدارية، المجلد 9، العدد 24.
17. على السلمي وساطع رسلان، (1994)، تحديد الاحتياجات التدريبية، سلسلة المنظمة العربية للعلوم الإدارية، يونيyo، القاهرة.
18. علي توفيق الصادق، (1999)، القدرة التنافسية للاقتصاديات العربية في الأسواق العالمية، صندوق النقد العربي ومعهد السياسات الاقتصادية، سلسلة أبحاث ومناقشة حلقات العلم، العدد الخامس من 7-5 أكتوبر، أبو ظبي.
19. فؤاد القاضي (1980)، تدريب الموظف، المجلة العربية للتدريب، العدد (4)، الرياض.
20. فائز خليل حبيب، (1981) إدارة العملية التدريبية - هيكل تنظيمي لقسم تطوير أساليب وطرق التدريب، معهد الإدارة العامة، الرياض.
2. قيس حسوني الملا، (1998)، الآثار المحتملة للعولمة واتفاقيات الجات على المصارف التجارية العراقية، رسالة ماجستير غير منشورة، كلية الإدارة والاقتصاد، جامعة بغداد.
21. مؤتمر قمة الأرض (1992)، جدول أعمال القرن 21، مقررات التنمية المستدامة - تقرير لجنة برونتلاند، البرازيل.
22. مجلة الدراسات المالية والمصرفية، العدد الثالث، السنة الخامسة عشرة، سبتمبر 2007م، عمان.
23. محسن أحمد هلال، محمد رضوان (2001)، قواعد الانضمام والتفاوض في منظمة التجارة العالمية، الأمم المتحدة - نيويورك.
24. محسن العبودي، (1985)، أثر العملية الإدارية في إدارة القادة الإداريين، مجلة الإدارة العلمية، العدد 3، يناير، القاهرة.
25. محمد صادق، (1984)، التدريب والتنمية في المملكة العربية السعودية، الإدارة العامة، العدد (4).
26. محمد عبد الفتاح باغي، (1983)، "دور توصيف الوظائف في تحديد الاحتياجات التدريبية، مجلة الإدارة العملية، العدد 38، يوليو".
27. محمد عبد المنعم خطاب، (1981)، كفاءة التدريب وفعاليته - الأسس العلمية والمداخل الإجرائية، معهد الإدارة، الرياض.
28. محمد مأمون عبد الفتاح، (2001)، اتفاقية العوائق الفنية أمام التجارة واتفاق الصحة والصحة النباتية، قضايا تهم الدول العربية، الأمم المتحدة، نيويورك.

29. محمد هشام خواجيه، (2001)، أثر المتغيرات الدولية على الصناعات التحويلية في الدول العربية، مجلة آفاق اقتصادية، المجلد 22، العدد 88.
30. النشرة الفصلية للمؤشرات الاقتصادية، وزارة التخطيط والتعاون الدولي، 2007.
31. هشام غرابية، (1997)، التأثيرات المتوقعة لاتفاقيات الجات على القطاع المصرفي الأردني، دراسات العلوم الإدارية، المجلد 24 العدد 1.
32. وزارة التخطيط والتعاون الدولي تقرير تقييم الخطة الخمسية الثانية 2001-2005، صنعاء.
33. وزارة الثقافة والسياحة، تقرير الهيئة العامة للتنمية السياحية، 2006م.

ثانياً: المراجع الإنكليزية :

A- Books:

- 1- Alexs Miller and Gregory Dess, (1993), **Strategic Management**, Mc Graw- Hill, Inc. U.S.A.
- 2- Arther Thompson and J.A. Strick Land, (1999), **Strategic Management: Concept and Cases**. 2nd ed. Irwin Mc Craw- Hill, Boston.
- 3- Ashton D. Felestead A., (1995), **Human Resource Management**, Rutledge London.
- 4- Burgoyne J, Pefer M. and Boydelly T. (1994) **Towards The Learning** , Mc Graw – Hill Maiden, Head.
- 5- Certo Samuel and Paul Peter, (1995), **Strategic Management Concept and Application**, 3rd ed. McCraw- Hill- Chicago. U.S.A.
- 6- Charles Hofer and D. Schendel, (2002), **Strategic Formulation Analytical**, Conept, St. Paul Minn. West Publishing.
- 7- Derek Torrington, Laura Hall and Stephen Taylor, (2005). **Human Resource Management**, 6th Ed. Prentic Hall. India.
- 8- Gary Dessler, (2005), **Human Resource Management**, 10th ed. Prentic- Hall of India.
- 9- Goodrich M. and Stewart J. (1996), **Human Recourse Development**. Publishing Parlor. London.
- 10- Harrison and John, (1998), **Human Resource Development** 11th Hill. Boston University. U.S.A.
- 11-Johnson and Scholes., (1997), **Exploring Corporate Strategy**. 4th ed. Prentic Hall Europe, London.
- 12-Louis E. and Kurtz, David L. (2003), **Contemporary Business**, 9th Ed. The Dryden Press.

13- Macmillan Hagu and Tampo Mahen,(2000) **strategic Management process**. Content and Implementation, Oxford University Inc. New York.

B. Articles:

1. , M. (1992), **Creativity Training Gets Creative-Training**. British Journal of Industrial relation.
2. Alberga T., Tyson S. and Parsons D. (1997), An evaluation of the Investors in people standard, **Human Resource Management. Journal**. Vo. 7.No2.
3. Anaglod Denesi, S. Ricky (2001), **Computer – Based Training and Development**. Prenclic-Hall of India, New Delhi.
4. Bensimon H.F, (1994), **Rises and Disaster Management**, Violence in the Work Crises Place.
5. Carvan T, (2001), **Strategic Human Resource Development**, Journal of European Indstral Training. Vo. 11. No.9.
6. Case S. and Szaks B. (1999), **Taking Control of Maintenance costs and Through Training Industrial**, Boston University.
7. Charles R. Grer. (1995), **Strategy and Human Sources** Engle Wood Cliffs, New Jersey,.
8. Charles W.L. Garlh and R. Johons. (1998) **Strategic Management and integrated approach**. 4th ed. houthlon Mifflin. Boston,.
9. Fitzgerald W. (1992) Training Versus Development, **Training and Development**,81-48.
10. Goldstein M. (1993),**Training in Organization**. Harvard, business review.
11. Gust D. (1990), **Human Resource Management and of anthology**, British Journal of Industrial Relation.

12. Irwin L. Goldestien, (1993), Training in Organization.
3rd ed., Pacife Grove calif books cole.
13. Lioyd C. (2002), Training and development Deficiencies in High Skill, Sectors, Human Resource Management Journal. Vol. 12.2.
14. Michael Porter, (1996) What is Strategy. Harvard Business Review. Vo. 74 No. 6.
15. Middleton T. (1992), The Potential of Virtual Technology for Training, Journal of Interactive Instructional Development, 8-11.
16. Mintzberg H. Hand B. and Lample. J. (1998), Aguided Through the Wild of Strategy Management Free pres, New York .
17. Nowack K.M. (1991), A true Training Needs Analysis. Training and Development Magazine.
18. Paul Schoemaker, (2002), How to Link Strategic Vision to Capabilities, Sloan Management Review, No.11.
19. Peter Wright, Mank Krol and John Parmel, Strategic Management Process, Hal – Inc. 1998.
20. Phillips S.M (1996), Team Training Puts Fizz in Coke Plants Future, Personnel Journal,
21. Robbing Johnson and Flieabeth Thurston, (1997), Achieving Empowerment Using the Empowerment Strategy Gird. Leadership and Organization Development Journal, Vo. 18, No.22.
22. Sanderson S.M. and G.A. Huffman, (2001), Strategic Planning and Environment Analysis, European Journal of Marketing, Vo. 22.No.2.
23. Whidet S. and Kandola B. (2000), Fit for the Job, People Management, Boston University Review.

الملحق

ملحق رقم (1) أسماء المؤسسات والشركات المبحوثة

- .1 شركة هاسكان للنفط والمياه.
- .2 المتحدة للتأمين.
- .3 أمان للتأمين.
- .4 الوطنية للتأمين
- .5 بنك التضامن الإسلامي الدولي.
- .6 البنك التجاري اليمني.
- .7 بنك سبا الإسلامي.
- .8 البنك اليمني للإنشاء والتعمير.
- .9 مجموعة هائل سعيد أنعم وشركاه.
- .10 المؤسسة الاقتصادية اليمنية.
- .11 مستشفى ابن سيناء التخصصي.
- .12 مدارس كامبريدج.
- .13 جامعة العلوم الحديثة.
- .14 العالمية للسياحة والسفر.
- .15 المحيط للسياحة والسفر.
- .16 فندق موفنبيك.
- .17 فندق ميركور.
- .18 الشركة اليمنية للأغذية.
- .19 الشركة اليمنية الليبية القابضة.
- .20 الشركة اليمنية للنقل الجماعي والدولي.

ملحق رقم (2) استماراة الاستبيان



St clements University

جامعة عالمية مستقلة

(بسم الله الرحمن الرحيم)



جامعة حضرموت للعلوم

الأخوة /أعضاء القيادة الإدارية العليا والوظيفية في منظمات الأعمال الخدمية

المحترمين

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته ،،

تم إعداد هذا الاستبيان لإنجاز البحث الموسوم التوجهات الإستراتيجية لمنظمات
الأعمال وأثرها على دائرة التدريب وتحسين الأداء والتطوير للموارد البشرية
(دراسة ميدانية في قطاع الخدمات بالجمهورية اليمنية) والمعدل لنيل الحصول على
شهادة الدكتوراه في تخصص إدارة الأعمال .

ويهدف البحث إلى دراسة واستكشاف وتحليل البرامج والخطط لصياغة استراتيجية
التدريب والتطوير للعاملين باتجاه عمل معين و/أو لغرض معين لتحسين أداء
منظمات الأعمال وتحقيق أهدافها .

إن تفضلتم بملئ الإستبيان وتأشير الإجابات المناسبة سيكون له الأثر المفيد في
الوصول إلى استنتاجات ووصيات سديدة تحاكي واقع هذه المنظمات (الشركات)
وآفاق مستقبلها في ضوء النظام الاقتصادي العالمي الجديد وفي سعي اليمن للانضمام
إلى منظمة التجارة العالمية .

علمًا أن هذه البيانات تستخدم فقط لأغراض البحث العلمي .

والسلام عليكم ورحمة الله وبركاته ،،

الباحث/ طالب الدكتوراه

طارق محمد الأكوع

أولاً : بيانات خاصة لمنظمات الأعمال ، الشركات:

		1-اسم الشركة
		2- الاسم التجاري
		3- الرمز التجاري
		4- العنوان
		5- المنطقة
- شركة تضامنية . - شركة توصية بالاسم. - شركة ذات مسؤولية محدودة	- منشأة فردية . - شركة توصية بسيطة . - شركة ذات مسؤولية محدودة	6- الكيان القانوني
		7- تاريخ التأسيس
- خارج اليمن	- داخل اليمن	8- عدد الفروع
		9- عدد العاملين
		10- رأس المال

ثانياً :- بيانات خاصة بالمستجيبين (المبحوثين) :

1- الجنس	- ذكر ()	- أنثى ()
2- العمر	- أقل من 30 . ()	
	- من 31-40 . ()	
	- من 41-50 . ()	
	- من 51-60 . ()	
	- فأكثر 61 . ()	

3- المؤهل الدراسي:ثانوية عامة () بكالوريوس () ماجستير () دكتوراه()

4- عدد سنوات العمل بالشركة () سنة .

5- عدد سنوات العمل في الوظيفة الحالية () سنة .

ثالثاً: فقرات الاستبيان

طبيعة الأسئلة ومؤشراتها الأساسية

غير موافق	موافق إلى حد ما	موافق	العبارة	M	البعد
			تواجه منظمات الأعمال تغيرات بيئية جديدة ، وتحديداً بعد أن تستكمل عملية انضمام اليمن إلى (WTO) والذي سينجم عنه العديد من التحديات في مجال الأعمال المالية ، والاقتصادية .	1	استراتيجية المنظمة ، الرؤية ، والرسالة
			منظمة الأعمال المعاصرة هي منظمة تعليمية تتصرف بوجود جهود مستمرة فيها من أجل تعليم وتطوير الموارد البشرية .	2	
			تحيط بالمنظمة مخاطر بيئية على رأسها المنافسة السوقية الشديدة .	3	
			البيئة الخارجية التي تعمل فيها المنظمات المبحوثة سريعة التغير .	4	
			الزبون ، ورضاه هو أساس بناء المنظمة واستمراريتها .	5	
			التجديد ، والابتكار وبالتالي التحسين مسألة حتمية في ضوء التغيرات البيئية المعاصرة .	6	
			كل من يعمل في المنظمة من إداريين ، يسهمون في اتخاذ القرارات .	7	
			الاستقرار الوظيفي ، مسألة يقوم عليها تحقيق الانتفاء للمنظمة لدى العاملين فيها .	8	
			مع تزايد حجم ونوعية المنافسة المحلية والعالمية زاد الاهتمام والتأكيد على الدور الاستراتيجي HRM .	9	استراتيجية التدريب والتطوير HRM
			وجدت منظمات الأعمال في التدريب والتطوير الوسيلة الفعالة من أجل رفع مستوى أداء HRM	10	
			أصبح التدريب والتطوير أحد الركائز التي تقوم عليها فلسفة إدارة الجودة الشاملة TQM	11	
			لم يعد التدريب أثناة العمل البسيط، بلبي حاجات الأعمال الإستراتيجية التي أصبحت تتطلب نوعاً كبيراً، وخبرات في مهارات الموارد البشرية (فرق العمل).	12	
			استراتيجية التدريب والتطوير جزء من إستراتيجية المنظمة التي هي بمثابة مفتاح إستراتيجي لتحقيق نمو المنظمة وثقافتها.	13	
			إذا كانت إستراتيجية HRM جزءاً مكملاً لإستراتيجية المنظمة، فقد يستلزم الأمر التحول من سياسة التدريب والتطوير (التوجه القديم) إلى إستراتيجية تكامل	14	

غير موافق	موافق إلى حد ما	موافق	العبارة	م	البعد
			وتوافق مع إستراتيجية المنظمة .		
			التوجه المعاصر في إستراتيجية تدريب HRM هو الاستثمار للعنصر البشري .	15	
			لا يعتبر التدريب والتطوير عملية ظرفية مؤقتة بل عملية مستمرة، لأن البيئة دائمة التغيير ، وفيها متغيرات تجعل المنظمة بحاجة إلى مواهمة مواردها البشرية .	16	
			تصميم البرنامج التدريبي يعتمد على الموقف الإستراتيجي ، ومتضمنات الموقف الإستراتيجي .	17	
			إستراتيجية التدريب والتطوير تشمل مجموعة كبيرة من البرامج الفردية ، والجماعية، التدريسية ، والتطبيقية ، تطوير وتحسين الأداء ، السلوكية .	18	
			تعمل إستراتيجية التدريب والتطوير على جعل الموارد البشرية ذات قدرات ومهارات ومهارات عالية المستوى في ضوء بيئه الأعمال المتغيرة .	19	
			يمثل تحديد حاجات التدريب والتطوير الركيزة التي تقوم عليها إستراتيجية المنظمة .	20	
			يعد التحليل التنظيمي للتطوير مسحاً شاملًا لجميع مجالات العمل في المنظمة .	21	
			تقييم الأداء للعاملين في المنظمة يبيّن من يحتاج من الموارد البشرية للتدریب والتطوير .	22	
			تعتمد عملية تقييم البرنامج التدريبي على مؤشرات فاعلية البرنامج : أهداف التدريب، العائد على الاستثمار.	23	
			إستراتيجية النمو (إستراتيجية التوسيع) .	24	
			إستراتيجية الاستقرار : الحركة المحيطة.	25	
			إستراتيجية الإنسحاب ، والتراجع ، والتحول إلى أنشطة أخرى.	26	